

Luxbright fokuserar verksamheten och stärker det kunddrivna erbjudandet

Luxbright AB (publ) fokuserar verksamheten kring bolagets kärnkompetens inom avancerad röntgenteknologi och anpassar organisationen till dagens kommersiella förutsättningar. Fokus ligger på OEM-utveckling och tillverkning av röntgenrör, samtidigt som bolaget, drivet av konkret kundefterfrågan, breddar erbjudandet med tekniska utvecklingsuppdrag och ingenjörstjänster.

Luxbright har under flera år byggt upp specialistkompetens, produktionskapacitet och teknisk infrastruktur inom avancerad röntgenteknologi. Bolaget fokuserar nu resurserna på de delar av verksamheten där det finns tydligast kundbehov och kommersiella möjligheter, samtidigt som organisationen effektiviseras och anpassas till nuvarande affärsvolym.

Kärnan i Luxbrights verksamhet är fortsatt utveckling och tillverkning av röntgenrör till OEM-kunder. Bolaget fokuserar på att bredda kundbasen och utnyttja sin förmåga att snabbt utveckla och producera kundanpassade röntgenrör för olika applikationer.

Dialoger med kunder har samtidigt visat en efterfrågan på Luxbrights specialistkompetens redan i tidiga faser av kundernas utvecklingsprojekt. Bolaget kommer därför att erbjuda tekniska utvecklingsuppdrag, förstudier och ingenjörstjänster inom avancerad röntgenteknologi. Uppdragen kan skapa intäkter från den kompetens och infrastruktur som redan finns i bolaget och kan samtidigt utvecklas till långsiktiga kundrelationer och framtida OEM-affärer.

Parallellt fortsätter utvecklingen av Luxbrights egenutvecklade mikrofokusrör. Projektet bygger på de investeringar som gjorts i bolagets produktionsplattform och har samtidigt utvecklat Luxbrights förmåga att ta fram fler typer av kundanpassade röntgenrör. Därmed skapas möjligheter både för en framtida kommersialisering av den egna produkten och för nya OEM-affärer.

Luxbright ser även fortsatt långsiktig kommersiell potential inom portabla röntgenlösningar för bolagets utvecklade blixtröntgenteknik. Utvecklingen kommer att drivas stegvis och i takt med att kommersiella förutsättningar och strategiska partnerskap etableras, vilket innebär att bolaget kan begränsa den egna resurs- och kapitalbindningen innan sådana förutsättningar finns på plats.

Den långsiktiga strategiska inriktningen ligger därmed fast, men genomförandet blir mer kund- och affärsdrivet. Organisation och resursbehov ska utvecklas i takt med faktiska kundbehov, nya affärer och kommersiella partnerskap.

– Vi förändrar inte Luxbrights grundläggande inriktning, men vi blir tydligare i våra prioriteringar och mer kunddrivna i hur vi använder våra resurser. Vi har byggt upp en specialistkompetens och produktionsförmåga som efterfrågas av industrin, och nu fokuserar vi på att omsätta den i fler konkreta affärer samtidigt som vi anpassar organisationen till dagens verksamhet, säger Jan Carlsson, styrelseordförande i Luxbright AB.

– Vi ser konkreta behov hos kunder där vår kompetens kan skapa värde, både genom utvecklingsuppdrag och som grund för framtida OEM-affärer. Det ger oss möjlighet att skapa intäkter redan tidigt i kundernas projekt och samtidigt bygga relationer som kan växa över tid, säger Patrik Hallberg, VD för Luxbright AB.

För ytterligare information, vänligen kontakta:

VD Patrik Hallberg, +46 (0)703-035651, patrik.hallberg@luxbright.com

Om Luxbright

Luxbright hjälper kunder att se det som inte syns. Med produkter och lösningar inom röntgen förbättrar Luxbright sina kunders röntgenapplikationer såsom blixtröntgen och industriell CT. Med avancerad tillverkningsteknik produceras högkvalitativa röntgenrör som tagits fram baserat på lång erfarenhet och spetskompetens. Luxbright har utveckling, produktion och verifiering samlat under samma tak i Högsbo, Göteborg.

Svensk Kapitalmarknadsgranskning AB (SKMG) är utsedd Certified Adviser.