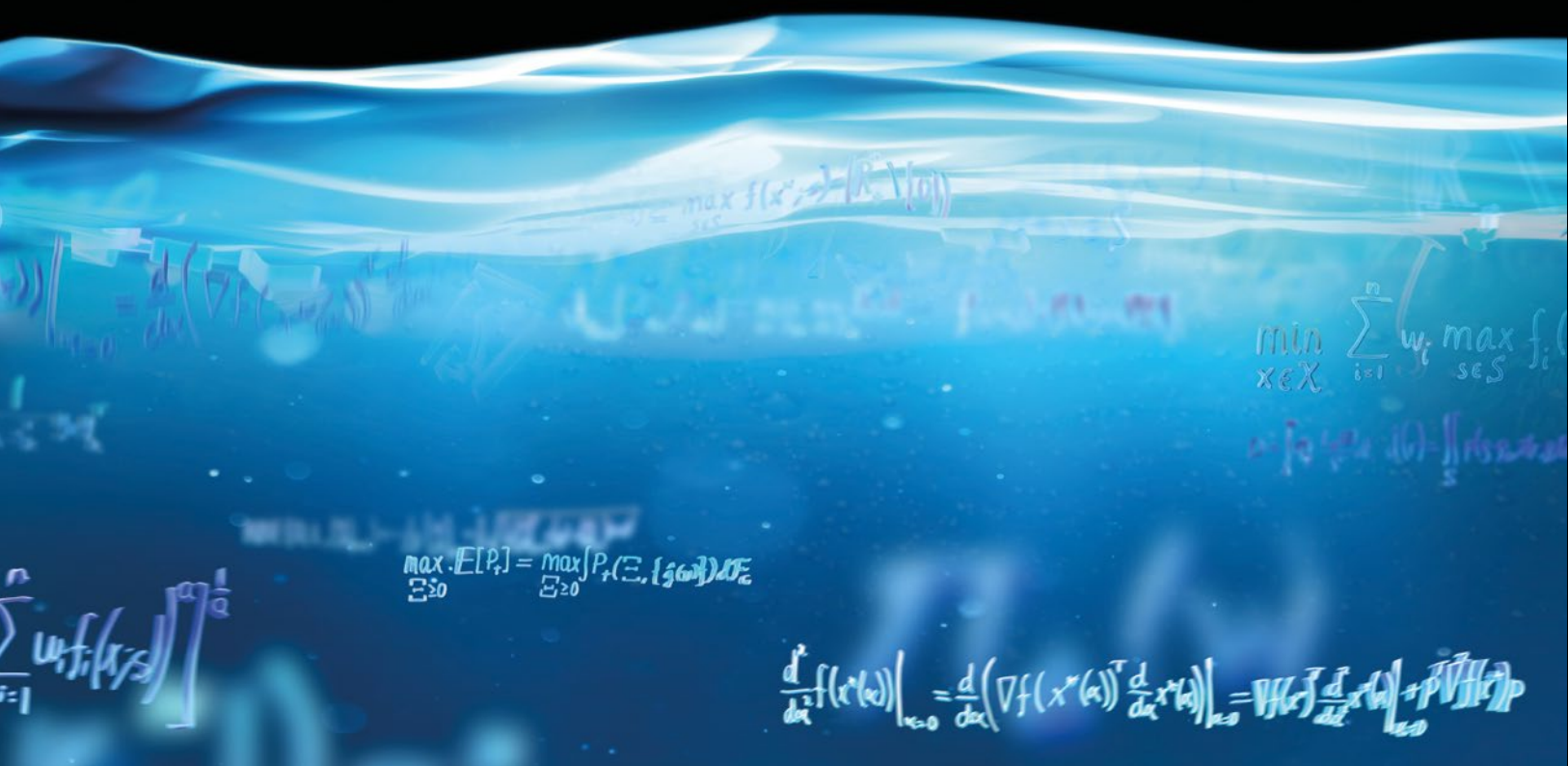


RAYSEARCH | 2024

ÅRSREDOVISNING

INNEHÅLL

OM RAYSEARCH	1	Rapport över förändring i eget kapital för koncernen	43
VD-KOMMENTAR	2	Rapport över kassaflöden för koncernen	44
ÅRET I KORTHET	4	MODERBOLAGET	
VISION, MISSION OCH AFFÄRSMODELL	6	Resultaträkning	45
STRATEGIER	7	Balansräkning	46
RAYSEARCH I VÄRLDEN	8	Rapport över förändringar i eget kapital	46
MARKNADEN 2024	10	Kassaflödesanalys	47
SAMARBETE MED HELP UKRAINE GROUP	13	NOTER	48
INDUSTRIELLA PARTNER	14	REVISIONSBERÄTTELSE	73
INTERVJU MED LAURA ANTONOVIC	16	BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT	76
PRODUKTER	17	Revisors yttrande om bolagsstyrningsrapporten	79
HÅLLBARHETSRAPPORT	23	Styrelse och revisorer	80
Revisorns yttrande avseende den lagstadgade		Ledande befattningshavare	82
hållbarhetsrapporten	27	ÖVRIG INFORMATION	
FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE	28	Aktien och ägarförhållanden	86
Risker och riskhantering	36	Flerårsöversikt – nyckeltal	89
Flerårsöversikt	39	Nyckeltalsdefinitioner	90
FINANSIELLA RAPPORTER		Finansiell kalender	92
KONCERNEN			
Rapport över totalresultat för koncernen	40		
Rapport över finansiell ställning för koncernen	41		



2024 I SIFFROR

1 082 RayStation-center
i 46 länder

27 RayCare-center
i 13 länder

111 beviljade nya patent
i världen

416 RaySearch-
medarbetare

13 RaySearch-kontor
i världen

39 nationaliteter
bland RaySearchs
personal

206
medarbetare inom
forskning och/eller
utveckling

Alla nyckeltal är per 31/12 2024.

OM RAYSEARCH

RaySearch Laboratories AB [publ] är ett medicintekniskt företag som utvecklar innovativa mjukvarulösningar för förbättrad cancerbehandling. Företaget utvecklar och marknadsför dosplaneringssystemet RayStation® och onkologiinformationssystemet RayCare® till kliniker över hela världen och distribuerar produkter via licensavtal med ledande medicinteknikföretag. Bolaget utvecklar också RayIntelligence® och RayCommand®. RayIntelligence är ett molnbaserat analysystem för onkologi som cancerkliniker kan använda för att samla in, strukturera och analysera data. Behandlingskontrollsystemet RayCommand är utformat som en länk mellan behandlingsmaskinen och systemen för dosplanering och onkologiinformation.

Programvara från RaySearch har hittills sålts till fler än 1 000 kliniker i 46 länder. Företaget grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och aktien är noterad på Nasdaq Stockholm sedan 2003. Mer information finns på raysearchlabs.com.

*Regulatoriskt godkännande krävs på vissa marknader.

VISION OCH AFFÄRSIDÉ

Företagets vision är en värld där cancer har besegrats och RaySearchs affärsidé är att tillhandahålla innovativ mjukvara för att kontinuerligt förbättra behandling av cancer.

NYCKELTAL

KSEK	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	1 192 029	1 022 159	843 648	641 673	651 612
Rörelseresultat	260 493	114 880	42 744	-53 341	-3 466
Rörelsemarginal, %	21,9	11,2	5,1	-8,3	-0,5
Periodens resultat	203 513	81 572	23 778	-47 315	-9 080
Resultat per aktie före/efter utspädning SEK	5,94	2,38	0,69	-1,38	-0,26
Kassaflöde från löpande verksamheten	485 230	455 931	320 657	238 162	331 508
Periodens kassaflöde	107 909	190 251	46 784	-71 703	61 890
Avkastning på eget kapital, %	25,3	11,7	3,7	-7,3	-1,3
Soliditet, % vid periodens utgång	41,9	37,7	35	36	54
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång	216,0	90,3	68	56,5	82,7

VD-KOMMENTAR

JOHAN LÖF, VD OCH GRUNDARE

2024 var ett mycket bra år för RaySearch, där vi fortsatte att stärka vår position som en ledande innovatör inom medicinteknik och mjukvara för cancerbehandling. Genom teknologiska framsteg, strategiska samarbeten och god finansiell utveckling tog vi viktiga kliv mot vår vision om en värld där cancer har besegrats. Våra framgångar under det gångna året ger oss en stabil grund för nästa steg i vår utveckling.

Innovation är kärnan i vår verksamhet. Under året har vi gjort betydande investeringar i forskning och utveckling och lanserat ny funktionalitet och flera viktiga uppdateringar av våra produkter, för att säkerställa att vi fortsätter att ligga i framkant av den teknologiska utvecklingen inom cancervården.

RayStation har förstärkts ytterligare genom nya funktioner som förbättrar precisionen och effektiviteten i strålbehandlingen med hjälp av maskininlärning. Vi har även lanserat nya funktioner för adaptiv strålbehandling, vilket gör det möjligt för vårdgivare att justera behandlingsplaner baserat på förändringar i patientens anatomi.

Under året lanserades en ny modul för bildstyrd leverablation i RayStation. Detta innebär att RaySearch nu tar ett steg utanför strålbehandlingsområdet. Den nya modulen har utvecklats i samarbete med framstående MD Anderson Cancer Center i Texas, USA, som även genomförde en klinisk studie med RayStation. Den visar att metoden signifikant förbättrar precisionen vid leverablation. Läs mer på sidan 20.

I juni genomfördes den första kliniska behandlingen med RayStation och Hitachis nya linjäraccelerator OXRAY, som öppnar för behandlingar med hög precision och flexibilitet. Maskinen har utvecklats av Hitachi i samarbete med universitetssjukhuset i Kyoto och integrerats i RayStation genom ett nära samarbete. Detta markerar ett betydande teknologiskt framsteg och visar hur våra lösningar kan integreras med den senaste utrustningen för att skapa bättre behandlingsresultat för cancerpatienter.

Ytterligare ett område inom vilket RaySearch har varit pionjärer och spelat en avgörande roll för utvecklingen är proton-arc-behandling.

I slutet av förra året började Trento Proton Therapy Center i Italien, som första klinik i världen, att optimera för diskret proton-arc-behandling i RayStation i kombination med en strålbehandlingsmaskin från IBA. Proton-arc är en metod som har potential att ge betydande behandlingsfördelar för patienterna och vi är mycket stolta över att metoden nu är i kliniskt bruk.

Under året har vi introducerat många funktionsuppdateringar som förbättrar användbarhet och effektivitet för RayCare. En viktig milstolpe uppnåddes i september 2024 då Iridium Network i Belgien, som första klinik i världen, började använda RayCare tillsammans med TrueBeam för att behandla patienter. Interoperabilitet med olika behandlingssystem är en nyckelfunktion för RayCare och att systemet nu används kliniskt med TrueBeam har helt förändrat förutsättningarna för produkten och lett till att kundintresset har ökat kraftigt.

I början av 2024 förvärvade vi produkten DrugLog av Pharmacolog i Uppsala för att komplettera vårt erbjudande och ta ytterligare steg mot att tillhandahålla mjukvarustöd för alla typer av cancerbehandlingar, inklusive kemoterapi och kirurgi. I januari 2025 fick vi vår första order på DrugLog, genom att det polska bolaget Medim vann en upphandling från The Children's Memorial Health Institute i Warszawa i Polen.

STRATEGISKA SAMARBETEN OCH MARKNADSEXPANSION

RaySearchs framgång bygger på starka samarbeten med ledande aktörer inom medicinteknik och sjukvård. Under 2024 har vi ingått nya strategiska partnerskap som ytterligare stärker vår marknadsposition. Bland annat har vi inlett ett samarbete med C-RAD för att integrera avancerade lösningar för patientpositionering och övervakning i våra system. Detta förbättrar precisionen och säkerheten vid strålbehandling och skapar mervärde för våra kunder.

Vi har även stärkt vårt samarbete med flera ledande sjukhus och cancerkliniker världen över. Raigmore Hospital i Skottland, som använt RayStation i flera år, har valt att implementera RayCare för att optimera sin onkologiverksamhet, och New York Proton Center i USA har beslutat att utöka sin RayStation-installation, som framöver kommer att stå för merparten av centrets dosplanering för protonbehandling. Även samarbetet med det franska nätverket Unicancer har stärkts under året genom ett flertal nya RayStation-order, och där välrenommerade Institut Curie är en av de nya kunderna.



I mars 2025 fick RaySearch sin tredje största order någonsin, med ett totalt ordervärde på cirka 77 miljoner SEK, när Heyou Hospital i Kina beställde RayStation. Det framstående koljoncentret blir vår första kund med en kombinerad koljons- och protonbehandlingsmaskin från Hitachi.

KAMPEN MOT CANCER

Modern cancerbehandling bygger på ett komplext samspel mellan olika avancerade tekniska system och på långsiktiga samarbeten mellan olika aktörer i branschen, och med kliniker och sjukhus. Utöver denna typ av samarbeten är vi också engagerade i att stödja forskning och utbildning inom strålbehandling och onkologi. Genom samarbeten med universitet och forskningsinstitutioner bidrar vi till att driva utvecklingen framåt och säkerställa att nästa generation av vårdgivare har tillgång till den senaste teknologin.

För oss är det självklart att samarbeta och engagera oss på olika sätt i kampen mot cancer. Därför är vi glada att vi kom i kontakt med organisationen "Help Ukraine Group", vilket gav oss möjligheten att stötta cancervården i Ukraina genom att donera 10 RayStation-system. Systemen levererades till ukrainska cancercenter som saknat tillgång till dosplaneringssystem och där personalen behövt behandla patienterna med mycket begränsade resurser under rådande krig. Donationen inkluderade även ett paket med system till ett universitet för utbildningsändamål. Läs mer på sidan 13.

FRAMTIDSUTSIKTER

Vår finansiella stabilitet gör det möjligt för oss att fortsatt satsa på att utveckla nya och befintliga strategiska samarbeten som stärker vår långsiktiga konkurrenskraft. Vi kommer också att fortsätta investera i forskning och utveckling för att driva den teknologiska utvecklingen.

Under året har vi flyttat fram våra marknadspositioner i alla regioner – Amerika, Europa och Asien – och vi ser att intresset för våra lösningar kommer från såväl etablerade som framväxande marknader, vilket ger oss en stark grund för fortsatt expansion. Den globala efterfrågan på avancerade mjukvarulösningar för cancervård ökar och vi är väl positionerade för att möta den efterfrågan.

Jag vill avsluta med att rikta ett stort tack till våra medarbetare, kunder och partner. Det är genom ert engagemang och hårda arbete som vi kan fortsätta att göra skillnad i cancervården. Tillsammans byggerv i en framtid där fler patienter får tillgång till bättre och mer effektiva behandlingar.

Johan Löf
Vd, RaySearch

ÅRET I KORTHET

Under 2024 fortsatte den positiva utvecklingen för RaySearch med ökad omsättning, flera nya viktiga kunder och ett stort antal nya order från kunder över hela världen. Under året passerades milstolpen 1 000 strålbehandlingskliniker i världen med RayStation.

Q1

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER FÖRSTA KVARTALET

- Antalet strålbehandlingskliniker i världen som har valt RayStation översteg 1000 kliniker. Flest RayStation-kliniker, drygt 285 stycken, finns i USA, följt av Japan med omkring 220 kliniker och Kina som den tredje största marknaden, där drygt 90 kliniker har köpt RayStation.
- The Royal Marsden NHS Foundation Trust, ett specialistcancercenter i Storbritannien, blev det första centret i världen som implementerar online adaptive-strålbehandling (OART) med RaySearchs dosplaneringssystem RayStation och onkologiinformationssystem RayCare – samt den nya OART-lösningen ARTemis som är under utveckling – i kombination med Accurays behandlingssystem Radixact.
- RaySearch förvärvade produkten DrugLog av Pharmacolog. DrugLog är en kostnadseffektiv lösning för att snabbt och effektivt verifiera identitet och koncentration av färdigblandade injicerbara läkemedel som används för cancerbehandling med cytostatika (kemoterapi).

Q2

VÄSENTLIGA HÄNDELSER UNDER ANDRA KVARTALET

- Det världsledande koljontcentret National Institutes for Quantum Science and Technology (QST) i Japan lade en order på RayStation. Sedan tidigare fanns ett forskningssamarbete inom bland annat utveckling av strålbehandling med joner genom pencil beam scanningtekniken.
- Strålbehandlingscentret vid Raigmore Hospital i Inverness, Skottland, är Storbritanniens nordligaste strålbehandlingsklinik och behandlar närmare 1 000 patienter per år. I april lade de en order på RayCare. De har använt RayStation kliniskt sedan 2016.
- Ett samarbetsavtal tecknades mellan RaySearch och C-RAD i syfte att gemensamt utveckla innovativa lösningar och produkter för att förbättra kvaliteten på strålbehandling. Fokus för samarbetet är att undersöka hur C-RAD:s ytskanningsteknologi kan utnyttjas vid dosplanering i RaySearchs dosplaneringssystem RayStation.
- Ett resultat av gemensamma testaktiviteter mellan RaySearch och Varian Medical Systems under 2024 var att onkologiinformationssystemet RayCare 2024A blev certifierat för att vara interoperabelt med Varians linjäraccelerator TrueBeam®, version 3.0.
- I maj lanserades den nya versionen RayCare 2024A, med en förbättrad upplevelse i hanteringen av behandlingsförloppet med ytterligare funktioner och ett helt integrerat arbetsflöde från förskrivning till genomförande av behandlingen samt granskning av behandlingsresultat.
- RayStation användes vid världens första strålbehandling med OXRAY från Hitachi. Behandlingen ägde rum i juni på Narita Memorial Hospital i Toyohashi, Japan.
- New York Proton Center (NYPC) i USA utökade sin RayStation installation, som kommer att stå för merparten av centrets dosplanering. NYPC är den första och enda kliniken som utför protonbehandlingar i delstaten New York.

Q3

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER TREDJE KVARTALET

- Connecticut Proton Therapy Center i USA lade en order på RayStation.
- I juli lanserades RayStation 2024B, som är den senaste versionen av dosplaneringssystemet. Den nya versionen automatiserar viktiga kliniska arbetsflöden, såsom bildimport direkt följd av deep learning-baserad bildsegmentering samt snabb omplanering.
- Iridium Network i Belgien blev det första centret i världen som använder RayCare med TrueBeam för att behandla en patient. Behandlingen genomfördes framgångsrikt den 2 september 2024.

Q4

VÄSENTLIGA HÄNDELSE R UNDER FJÄRDE KVARTALET

- GenesisCare i Storbritannien lade en order på RayStation. GenesisCare är Storbritanniens ledande fristående vårdgivare för cancerpatienter och driver 14 specialistkliniker inom öppenvård.
- RaySearch passerade milstolpen 100 strålbehandlingskliniker i Kina, som sett till antalet kliniker är RaySearchs tredje största marknad efter USA och Japan.
- Tre center i det franska nätverket Unicancer valde RayStation för dosplanering. Unicancer är ett franskt sjukhusnätverk specialiserat på onkologi, som varje år behandlar fler än 600 000 patienter. Inom nätverket pågår 787 kliniska prövningar.
- I november valde även Institut Curie RayStation för dosplanering med protoner. Institut Curie ingår också i det franska sjukhusnätverket Unicancer.
- Optimering för diskret proton-arc-behandling i RayStation, kombinerad med standardleveranstekniker och behandlingsarbetsflöden, togs i kliniskt bruk med RayStation på Trento Proton Therapy Center i Italien.

VISION

En värld där cancer har besegrats.

MISSION

Att genom innovativa mjukvarulösningar kontinuerligt förbättra behandling av cancer för att rädda liv och ge patienter ökad livskvalitet.

AFFÄRSMODELL

RaySearchs huvudsakliga intäkter genereras genom att kunderna betalar en initial licensavgift för rätten att använda företagets mjukvara och en årlig supportavgift för att få tillgång till uppdateringar och support. Bolagets mjukvara utvecklas vid RaySearchs huvudkontor i Stockholm och distribueras och säljs av företagets globala marknadsorganisation.

ÖVERGRIPANDE STRATEGI

En strålbehandlingsklinik behöver i huvudsak två mjukvaru-plattformar för sin verksamhet: ett informationssystem och ett dosplaneringssystem. Med RayCare och RayStation ska RaySearch stärka sin position ytterligare och fortsätta växa med god lönsamhet. Strategin vilar på ett starkt fokus på innovativ mjukvaruutveckling med ledande funktionalitet, stöd för effektiva arbetsflöden – bland annat genom digitalisering och automatisering med maskininlärning – brett stöd för många olika behandlingstekniker och många olika typer av strålbehandlingsmaskiner, nära samarbete med världsledande kliniker och industriella partner, samt omfattande investeringar i forskning och utveckling.

STRATEGIER

INNOVATIV MJUKVARUUTVECKLING

Omfattande investeringar i forskning och utveckling med starkt fokus på ledande funktionalitet, effektiva arbetsflöden samt brett stöd för många olika behandlingstekniker och strålbehandlingsmaskiner. Under perioden 2020–2024 investerades årligen i genomsnitt 29 procent av netto-omsättningen i FoU.

ATTRAKTIV ARBETSGIVARE

Attrahera engagerade medarbetare med hög kompetens genom att upprätthålla en kultur som präglas av innovation och nytänkande och där social hållbarhet och hög affärsetik är ledstjärnor.

STRATEGISKA PARTNERSKAP

Nära samarbeten med världsledande kliniker, forskningsinstitut och utrustningsleverantörer.

RAYSEARCH I VÄRLDEN

1 101 RayStation-kliniker i 47 länder

27 RayCare-kliniker i 13 länder

Cancerkliniker över hela världen använder RaySearchs mjukvara. För att alltid kunna erbjuda kunder lokal service på lokala språk har RaySearch byggt en global organisation med kontor och distributörer i de tre regionerna Amerika, Europa/Afrika och Asien/Stillahavsområdet/Mellanöstern.

Alla siffror på detta uppslag är från mars 2025.



- RAYSEARCH-KLINIKER (1 101)
- RAYSEARCH-KONTOR (13)
- RAYSEARCH-DISTRIBUTÖRER (19)

EUROPA/AFRIKA

RAYSTATION

315

RAYCARE

21

ASIEN

RAYSTATION

450

RAYCARE

3

MARKNADEN 2024

Strålbehandling är den behandlingsmetod som ökat mest sedan millennieskiftet, jämfört med de två andra huvudgrenarna för behandling av cancer, kirurgi och cellgifter. Fler än hälften av alla cancerpatienter behöver idag strålbehandling.



Behovet av effektiv cancerbehandling fortsätter växa i allt snabbare takt. Globalt förväntas cancerbördan öka med uppskattningsvis 77 procent till år 2050 [CA: A Cancer Journal for Clinicians]. En större internationell studie visar också att sjukdomen kryper nedåt i åldrarna. Mellan 1990 och 2019 ökade antalet nya cancerfall bland personer under 50 med hela 79 procent [BMJ Oncology].

Intresset för att behandla med protoner ökar. Trots att kostnaderna för protonanläggningar är höga investeras det kraftigt i många länder och nya anläggningar byggs. Idag behandlas cirka 2 procent av alla cancerpatienter med protoner medan uppskattningsvis 20 procent skulle ha nytta av en sådan behandling.

RAYSEARCHS STARKA TILLVÄXT HÅLLER I SIG

Idag finns uppskattningsvis omkring 8 500 strålbehandlingskliniker i världen. Av dessa använde 1 082 – i 46 länder, inklusive alla stora marknader – RayStation (december 2024) och systemet är etablerat som ett av de främsta och mest avancerade dosplaneringssystemen. Under 2024 såldes RayStation till 94 nya kliniker. RayStation stödjer fler typer av strålbehandlingsmaskiner och behandlingstekniker jämfört med konkurrerande dosplaneringssystem. Detta skapar stora synergier för kliniker som har en blandad maskinpark, det vill säga företrädesvis större kliniker, och det är också på denna typ av kliniker som RaySearchs

position är stark. Samtidigt ligger produktportföljen och den funktionalitet produkterna erbjuder väl i linje med behoven hos de flesta av världens cancerkliniker.

Två globala trender är dels viljan till ökad automatisering, dels det fortsatta införandet av adaptiv behandling i klinisk rutin, områden som RaySearch satsar mycket på och också ligger i framkant inom.

I den nya versionen av RayStation, som lanserades i juli 2024, ingår automatisering av bildimport och deep learning-baserad segmentering som gör det möjligt att segmentera alla patienter automatiskt direkt efter bildtagning, vilket sparar tid i planeringsprocessen för varje patient och minskar behovet av repetitivt manuellt arbete.

Adaptiva behandlingar innebär att hänsyn tas till patientens anatomi vid varje enskilt behandlingstillfälle och dosplanen anpassas till detta för optimal behandling. RayStation har haft stöd för detta i många år och aktivt drivit på utvecklingen av detta behandlingssätt. Den senaste versionen innehåller bland annat en ny arbetsyta för helautomatisk behandlingsuppföljning och plananpassning och har ett automatiserat arbetsflöde som inkluderar flera steg.

I mitten av maj certifierades RayCare för att vara interoperabelt med Varians linjäraccelerator TrueBeam och redan i september blev Iridium Network i Belgien det första centret i världen att använda RayCare med TrueBeam för att behandla en patient. Dessa båda viktiga milstolpar bidrog till ett stadigt ökat intresse för RayCare under året i alla regioner.

RayCare 2024A lanserades kort efter signeringen av interoperabilitetsavtalet. Förutom interoperabilitet med TrueBeam ger denna version

” I september blev Iridium Network i Belgien det första centret i världen att använda RayCare med TrueBeam för att behandla en patient, en viktig milstolpe som bidrog till ett stadigt ökat intresse för RayCare under året i alla regioner.”

även en förbättrad upplevelse i hanteringen av behandlingsförloppet, något som förbättrar både användbarhet och effektivitet. Andra funktionsuppdateringar i denna version inkluderar förbättringar och ökad användarvänlighet avseende patientjournaler och funktioner för arbetsflödeshantering samt stöd för fler externa systemgränssnitt för förbättrad integration med andra sjukhusystem.

Första versionen av det molnbaserade systemet RayIntelligence lanserades i slutet av 2020. Den senaste versionen, RayIntelligence 2024B

släpptes i juli och har integrerats med RayCare vilket möjliggör analys av arbetsflöden och möjligheten att koppla ihop RayCare-data med RayStation-data. Tillsammans skapar detta helt nya möjligheter för data-drivna beslut, vilket underlättar dagliga kliniska uppgifter såväl som långsiktig processplanering.

Försäljningen av behandlingsstyrsystemet RayCommand är främst riktad mot olika maskintillverkare. Tidigare måste varje tillverkare av behandlingsutrustning utveckla sina egna styrsystem, med i grunden samma funktioner. RayCommand ger möjlighet till en mer enhetlig miljö för användaren, oavsett behandlingsmaskin. På så sätt blir det även enklare för nya tillverkare att etablera sig på marknaden, eftersom de inte behöver utveckla egna behandlingsstyrsystem.

Under året har RaySearchs produktportfölj breddats, dels genom köpet av produkten DrugLog, dels genom en modul i RayStation som kan användas vid leverablation. Läs mer om dessa nyheter på sidan 19.

DEN AMERIKANSKA MARKNADEN

Marknaderna i USA och Kanada består av drygt 2 600 strålbehandlingskliniker, varav drygt 327 (december 2024) använder RayStation. RaySearchs marknadsandel är störst inom protonbehandling där 43 av 46 kliniker i USA och Kanada idag använder RayStation. Både USA och Kanada är stabila och mogna marknader och drivs framför allt av två faktorer – det faktum att Philips dosplaneringssystem håller på att fasas ut och ersättas av modernare system och den snabba utvecklingen av ny teknologi, inom till exempel online adaptive och AI.

Intresset för protonbehandling ökar och i USA är sex nya protoncenter under utveckling. I delstaten New York är New York Proton Center den första och hittills enda kliniken som utför protonbehandlingar. Centret är RaySearch-kund sedan 2022 då de köpte sina första RayStation-licenser för att utvärdera fördelarna med systemet. Efter noggrann utvärdering beslutade centret under det gångna året att utöka användningen av RayStation, till att framöver användas för större delen av dosplaneringen för protonbehandling.

Ytterligare en ny kund inom protonområdet, som även är en RayCare-kund, är Connecticut Proton Therapy Center i delstaten Connecticut. Centret är ett samarbete mellan Yale New Haven Health, Hartford HealthCare och Proton International och blir det första i sitt slag i delstaten. Under året lade de en order på RayCare, som kommer att användas tillsammans med RayStation, som köptes 2023. Målet är att ta båda systemen i kliniskt bruk 2026, när centret öppnar.

Under året tillkom ytterligare viktiga order på RayStation från Sutter Health, Stanford Health Care och Avera Health, varav den sistnämnda vanns i en upphandling.

”RaySearchs marknadsandel är störst inom protonbehandling där 43 av 46 kliniker i USA och Kanada idag använder RayStation.”

RaySearch säljer framför allt produkter genom det egna dotterbolaget RaySearch Americas Inc. I regionen har man två kontor, ett i New York och ett i Kalifornien, med totalt cirka 40 anställda.

DEN EUROPEISKA OCH AFRIKANSKA MARKNADEN

Den europeiska marknaden består av omkring 1 500 strålbehandlingskliniker, varav omkring 301 (december 2024) använder RayStation. RayStation är en väletablerad produkt och har betydande marknadsandelar i framför allt Belgien, Frankrike, Nederländerna, Storbritannien och Tyskland. Då det byggs relativt få nya strålbehandlingskliniker i Europa drivs marknaden främst av att kliniker ser behov av uppgraderingar eller att byta ut existerande system. Försäljningen präglas i hög utsträckning av offentliga upphandlingar där stor tonvikt ofta läggs på systemets funktionalitet.

”Många kliniker uppskattar särskilt RayStations mest avancerade funktioner för förbättrad plankvalitet samt ökad grad av automatisering, med hjälp av till exempel maskininlärning och algoritmer som kan automatplanera.”

Många kliniker uppskattar särskilt RayStations mest avancerade funktioner för förbättrad plankvalitet samt ökad grad av automatisering, med hjälp av till exempel maskininlärning och algoritmer som kan automatplanera. Bristen på kompetent personal är stor i hela regionen och automatisering ökar planeringskapaciteten och frigör tid för de mest komplexa fallen.

Under året ökade försäljningen i regionen på ett tillfredställande sätt, främst drivet av fortsatt stora framgångar i Frankrike. Cancervården i Frankrike är överlag mycket avancerad och det görs oerhört noggranna utvärderingar av de olika systemens tekniska kapacitet, vilket är en av förklaringarna till den starka tillväxten. Under lång tid har RaySearch också byggt upp en stark lokal supportverksamhet, något som anses avgörande för framgångar på den franska marknaden. Under de senaste fyra åren har sammanlagt 14 av de 20 centren i det franska sjukhusnätverket inom onkologi, Unicancer, samt två statliga sjukhus, köpt RayStation inom det ramavtal som RaySearch haft med Unicancer. Fyra av dessa order lades under andra halvan av 2024; Institut de Cancérologie de Lorraine, Centre Jean Perrin, Centre Hospitalier Universitaire de Limoges och Institut Curie. Från och med augusti 2024 har ett nytt ramavtal tecknats och i detta ingår, förutom RayStation, även RayCare.

Raigmore Hospital i Skottland har använt RayStation kliniskt sedan 2016 och valde under året att komplettera med RayCare. Strålbehandlingscentret på Raigmore Hospital står inför ett ökat patienttryck, och därmed ökad arbetsbelastning, och ser fördelar med en förbättrad

integration med RayStation och möjligheten att automatisera uppgifter och förbättra arbetsflöden.

Ytterligare en brittisk aktör som valt RaySearchs system under året är GenesisCare, Storbritanniens ledande fristående vårdgivare för cancerpatienter som driver 14 specialistkliniker inom öppenvård. GenesisCares plan är att helt ersätta det nuvarande dosplaneringssystem Pinnacle med RayStation.

Protonbehandling är en av de mest avancerade formerna av strålbehandling, där energideponeringen kan styras för att behandla tumören exakt. Behandlingen levereras vanligtvis från ett begränsat antal riktningar. Vid så kallad diskret proton-arc-behandling levereras protonerna istället från 20 till 30 olika riktningar. Optimering för denna typ av protonbehandling togs under hösten i kliniskt bruk med RayStation på Trento Proton Therapy Center i Italien. Att proton-arc-behandlingar nu används kliniskt innebär en viktig milstolpe inom protonbehandling.

DEN ASIATISKA MARKNADEN

RaySearch fortsatte att utvecklas starkt på den asiatiska strålbehandlingsmarknaden under 2024, med stort fokus på huvudmarknaderna Japan och Kina. Idag används RayStation på 448 kliniker i regionen (december 2024). Bolaget har även ytterligare förstärkt sin position som leverantör av mjukvarulösningar till asiatiska tillverkare av strålbehandlingsmaskiner.

Regionen präglas fortfarande av stora skillnader mellan länder vad gäller det totala antalet strålbehandlingsmaskiner, nivån av avancerad strålbehandling och tillgång till cancervård med strålbehandling. RaySearch har positionerat sig väl genom närvaro på alla huvudsakliga marknader samt en produktportfölj anpassad efter de olika behoven.

Japan är fortfarande RaySearchs största marknad med omkring 235 kliniker (december 2024). Samarbetet med Hitachi fungerar mycket bra, dels genom att Hitachi distribuerar RayStation i Japan, dels genom att bolagen har ett nära samarbete inom produktutveckling. Utvecklingssamarbetet har bland annat lett till att OXRAY, Hitachis nya behandlingsmaskin utvecklad i samarbete med Kyoto University Hospital, har integrerats i RayStation. I somras användes RayStation vid världens första kliniska behandling med OXRAY som ägde rum på Narita Memorial Hospital i Toyohashi i Japan.

Under året lade det världsledande koljoncentret QST i Japan en order på RayStation. RaySearch och QST (tidigare NIRS) inledde redan 2018 ett partnerskap, som följdes av ett forskningssamarbetsavtal med fokus på

utveckling av strålbehandling med joner genom pencil beam scanning-tekniken. QST:s köp av RayStation är ett logiskt steg och manifesterar det långa och givande forskningssamarbetet.

I Kina nåddes en viktig milstolpe under hösten när antalet strålbehandlingskliniker som använder RayStation för dosplanering passerade 100. Sett till antalet kliniker är Kina RaySearchs tredje största marknad efter USA och Japan. China Japan Friendship Hospital, som är ett av Kinas ledande sjukhus, blev den etthundrade kunden. RayStation utgör en del i sjukhusets installation av det första systemet för protonbehandling i Beijing-området, vilket markerar ett stort framsteg inom cancervården i regionen.

RAYSEARCHS KONKURRENTER

Allt sedan RaySearch lanserade sitt eget dosplaneringssystem 2012 har man aktivt arbetat med att övertyga kliniker om vikten av att ta oberoende beslut vad gäller mjukvara respektive strålbehandlingsmaskin. Denna strategi har i många fall varit lyckosam, framför allt hos kliniker med avancerade behandlingar eller kliniker i behov av effektivisering. Det finns dock en fortsatt tröghet i branschen eftersom klinikerna är vana vid att köpa en paketslösning. Dessutom erbjuder Varian och Elekta i vissa fall mycket låga priser på mjukvarukomponenterna vid paketslösningar vilket, trots en i många fall överlägsen funktionalitet, kan göra det svårt för RaySearch att konkurrera.

På dosplaneringssidan råder ett förhållandevis öppet klimat där RaySearch har möjlighet att utveckla stöd för nya maskiner och uppgraderingar. Tack vare avancerad och förhållandevis hög utvecklingskapacitet har RaySearch i många fall varit både snabbare och mer lyckosamma än maskintillverkarna själva att utnyttja de nya maskinernas frihetsgrader och därmed kunnat erbjuda bättre och mer avancerade behandlingar.

Interoperabilitetsavtalet mellan RaySearchs RayCare och Varians TrueBeam i maj, och den kliniska implementeringen några månader senare, öppnar nya möjligheter för RayCare att ta marknadsandelar på onkologiinformationsmarknaden.

Nätverket UniteRT är RaySearchs försök att förändra inställningen bland aktörerna i branschen och skapa ett mer öppet klimat. Mottagandet bland klinikerna har varit mycket positivt sedan nätverket startade 2023 och många menar att detta är ett nödvändigt initiativ för att utvecklingen mot bättre cancervård ska kunna fortsätta. Idag (februari 2025) består UniteRT av drygt 30 bolag.

 **RaySearch fortsatte att utvecklas starkt på den asiatiska strålbehandlingsmarknaden under 2024, med stort fokus på huvudmarknaderna Japan och Kina.**

HELP UKRAINE GROUP I SAMARBETE MED RAYSEARCH – STÖD TILL CANCERVÅRD I KRIGSTID

När kriget lamslog cancervården i Ukraina tog Help Ukraine Group (HUG), medgrundad av professor Nataliya Kovalchuk, Stanford University, USA, och professor Nataalka Suchowerska, Sydney University, Australien, initiativ till att göra skillnad. Med en stark drivkraft att stötta cancercenter under konflikten lanserade HUG en kampanj för att belysa hur strålbehandlingspatienter i Ukraina påverkades.

RaySearch uppmärksammade HUG:s insatser och Erik Traneus, Senior Research Scientist and Head of Sales Particle Therapy, tog kontakt med HUG och erbjöd hjälp.

Resultatet blev en donation av 10 RayStation-system. Dessa levererades till ukrainska cancercenter som saknat tillgång till dosplanerings-system och där personalen behövt behandla patienterna med mycket begränsade resurser. Donationen inkluderade även ett paket med system till ett universitet för utbildningsändamål.

RayStation-systemen levererades redo för klinisk användning och sjukhusfysiker har fått utbildning inför start av kliniskt bruk. Dessutom kommer masterprogrammet i medicinsk fysik vid Taras Sjevtjenko-universitetet i Kiev framöver att erbjuda praktisk träning i dosplanering, något som aldrig tidigare funnits i Ukraina.

"Vi hoppas att denna generösa donation kommer att stödja ukrainsk strålbehandling i dessa svåra krigstider genom att erbjuda avancerade

verktyg för auto-segmentering och fallback-planering när olika leverantörer används, samt ett utmärkt dosplaneringsverktyg att använda under resursknappa förhållanden", sade professor Kovalchuk. "Det inger hopp och stärker ukrainsk strålningsonkologi."

"Jag tror att frågan 'Hur kan vi hjälpa till?' är en del av RaySearchs DNA", sade Morta Marcinkute, Marketing Communications Specialist på RaySearch. "För mig handlade det om hur jag på bästa sätt kunde hjälpa till för att påskynda leveransen av RayStation-systemen. Lyckligtvis ställde sig många kollegor samma fråga och med gemensamma krafter har systemen levererats och personalen på de ukrainska klinikerna arbetar nu för att RayStation ska kunna bidra i vården av cancersjuka ukrainare. Stunder som dessa ger hopp för vårt gemensamma mänskliga DNA", avslutade Morta Marcinkute.

Tillsammans visar HUG och RaySearch att även i de mörkaste tider kan innovation och samarbete rädda liv.



INDUSTRIELLA PARTNER

Modern cancerbehandling bygger på ett komplext samspel mellan olika avancerade tekniska system. Som oberoende mjukvarutillverkare är det naturligt för RaySearch att samarbeta med alla industriella aktörer vilkas system interagerar med RaySearchs olika system. Förutom samarbeten kring utveckling av nya behandlingstekniker och bättre integrationer mellan system så kan även försäljning och kundsupport underlättas av olika partnerrelationer.

TILLVERKARE AV BEHANDLINGSMASKINER

VARIAN (USA) är den behandlingsmaskintillverkare med störst marknadsandel i Europa och USA. RaySearch och Varian har ett interoperabilitetsavtal som gör det möjligt att koppla RayCare till Varians linjäraccelerator TrueBeam®. I september 2024 behandlades den första patienten på en klinik med kombinationen TrueBeam, RayCare och RayStation. Interoperabiliteten ökar avsevärt marknadspotentialen för RayCare, då TrueBeam är Varians mest sålda behandlingsmaskin som sedan lanseringen 2010 installerats på tusentals strålbehandlingskliniker världen över.

HITACHI tillverkar sedan många år behandlingsmaskiner för protoner och RaySearch ligger i framkant med att utveckla stöd för Hitachis nya leveransmetod. Under 2024 lanserade Hitachi en unik linjäraccelerator för fotoner, OXRAY, som möjliggör behandlingar där strålen förflyttas i ett ringgantry runt patienten. Vid den första behandlingen med OXRAY i juni 2024 användes RayStation för dosplanering då detta var det enda kliniska systemet med stöd för tekniken.

BEBIG (TYSKLAND) och RaySearch har sedan ett par år tillbaka ett samarbete kring brachybehandling, en strålbehandlingsteknik som innebär att små radioaktiva implantat placeras i eller i närheten av tumören, där planerna för behandlingen kan göras i RayStation. På ESTRO 2024 lanserade Bebig även en linjäraccelerator, SagiStar, för extern strålbehandling, som de marknadsför tillsammans med RaySearchs mjukvara.

IBA (BELGIEN), som är världsledande inom lösningar för protonbehandling, inledde 2016 ett långsiktigt, strategiskt samarbete med RaySearch. Sedan dess har RaySearch anpassat RayStation och RayCare till IBA:s produkter för att kunna erbjuda en helhetslösning för mjukvara och hårdvara. Samarbetet omfattar även utveckling av nya tekniker som till exempel Conformal FLASH, proton arc-behandling och online adaptive. Tillsammans har IBA och RaySearch varit mycket framgångsrika och ungefär hälften av alla RaySearchs protonkunder har IBA som maskintillverkare.

MEVION MEDICAL SYSTEMS (USA) är en ledande tillverkare av kompakta protonbehandlingssystem och samarbetar med RaySearch sedan 2014. RayStation stöder IMPT-planering för Mevions HYPERSCAN-system. Under 2024 har fokus varit att utveckla stöd för Mevion FIT, upprätta protonbehandlingar som möjliggörs med Leo Cancer Cares teknik.

LEO CANCER CARE utvecklar ett komplett system för strålbehandling där patienten sitter upprätt istället för att ligga på en brits. Leo Cancer Cares system fungerar för behandling med både fotoner och protoner.

ACCURAY (USA) och RaySearch har ett långsiktigt samarbetsavtal om att utveckla och marknadsföra helt integrerade lösningar som kombinerar RayStation och RayCare med behandlingssystemen Radixact® och CyberKnife®.

TILLVERKARE AV BILDGIVANDE SYSTEM

GE HEALTHCARE (USA) är en av världens största aktörer inom medicinsk teknik och tillverkar bland annat bildgivande system som CT, MR och PET som används inom diagnostik och cancerbehandling. Sedan 2022 finns ett samarbete mellan GE Healthcare och RaySearch. Detta omfattar integration mellan GE Healthcares och RaySearchs system och kan leda till såväl effektivisering av befintliga arbetsflöden som helt nya tillämpningar.

TILLVERKARE AV YTSKANNINGSSYSTEM

Ytskanningsteknologi används för SGRT (Surface Guided Radiation Therapy) inom strålbehandling, bland annat för patientpositionering och övervakning av patientrörelser.

VISION RT är en global leverantör inom SGRT. Vision RT har utvecklat MapRT, ett avancerat verktyg för beräkning och visualisering av det område inom vilket behandlingsmaskinen kan röra sig utan att kollidera med patienten. Vision RT och RaySearch ingick 2019 ett strategiskt partnerskap, där huvudfokus var att använda informationen från MapRT till att skapa kollision fria planer i RayStation. Lösningen demonstrerades på ESTRO och ASTRO 2024.

C-RAD är en global leverantör av ytskanningsteknologi. I maj 2024 inledde C-RAD och RaySearch ett samarbete för att utveckla integration mellan bolagens produkter och hitta nya användningsområden. En första prototyp där C-RAD:s yta guidar en bildkorrektionsalgoritm i RayStation visades på ESTRO och ASTRO 2024.

UNITE RT

Våren 2023 bildade RaySearch tillsammans med Accuray och GE Healthcare organisationen UniteRT. Syftet med UniteRT är att förena aktörer inom strålbehandlingsbranschen och arbeta för bättre och mer balanserade marknadsförutsättningar. UniteRT bygger på tre principer: öppna gränssnitt, öppen konkurrens och öppen kommunikation. I februari 2025 ingick totalt 33 bolag i UniteRT. Se uniter.org för mer information.



INTERVJU MED LAURA ANTONOVIC, PARTNERANSVARIG

HEJ LAURA, VEM ÄR DU?

"Jag är utbildad sjukhusfysiker med doktorsexamen från Stockholms universitet. Min anställning hos RaySearch började på serviceavdelningen 2014. Därefter arbetade jag som Business Manager, vilket innefattade arbete med både direktförsäljning och distributörer. Sedan 2024 har jag en ny roll som partneransvarig med uppdraget att etablera och vårda bolagets strategiska partnerrelationer."

VAD ÄR DIN ROLL SOM PARTNERANSVARIG?

"Min uppgift är att hantera allt som har med våra industriella partner att göra och i det ingår tre typer av samarbeten: Interoperabilitet mellan olika system, gemensam marknadsföring av produkter och kommersiella samarbeten. Arbetet går ut på att etablera, underhålla och utvärdera våra samarbeten och att koordinera alla aktiviteter kopplade till partner internt. I arbetet har jag stöd av partnergruppen, som utgörs av vd, vice vd och mig, där alla strategiska beslut fattas."

VILKA SAMARBETEN MED PARTNER VILL DU SÄRSKILT LYFTA FRAM FRÅN 2024?

"Den för RaySearch enskilt viktigaste händelsen var när en patient på Iridium Network i september för första gången behandlades med Varians TrueBeam tillsammans med RayCare. Milstolpen förgicks av ett tätt samarbete mellan RaySearch och Varian, som vi ju i vanliga fall konkurrerar med när det gäller dosplanering. Tack vare partnerskapet och hårt arbete av alla involverade både på RaySearch och Iridium Network gick den första behandlingen väldigt smidigt och nu är patientbehandlingarna igång på flera kliniker i nätverket."

"Jag vill också lyfta fram vår långa och goda relation med IBA. De har valt att fokusera på utveckling av behandlingssystem som de säljer tillsammans med dosplaneringssystem och onkologiinformationssystem från tredje part, framför allt från RaySearch. Vårt nära samarbete kring både innovation och försäljning har gett båda bolagen stora framgångar inom protonbehandling, där vi tillsammans har en stor marknadsandel. I slutet av 2024 uppgick antalet gemensamma kliniker till 56. Den typen av partnerskap är väldigt rolig att jobba med."

PRODUKTER

Strålbehandling av cancer är en mycket komplex verksamhet. RaySearch erbjuder innovativa mjukvarulösningar för att förbättra effektivitet och behandlingsresultat för cancervården genom fem produkter: Dosplaneringssystemet RayStation, onkologiinformationssystemet RayCare, analysystemet RayIntelligence, behandlingssystemet RayCommand och den nya produkten DrugLog, som minskar risken för fel vid beredning av läkemedel. Under året lanserades även en helt ny modul för bildstyrd leverablation i RayStation.



RayStation

Comprehensive cancer
treatment planning



RayCare

The next generation oncology
information system



RayCommand

A unified treatment
control system



RayIntelligence

Advancing cancer treatment
through machine learning



RayStation är ett avancerat dosplaneringssystem för strålbehandling och är etablerat på alla stora marknader i världen. RayStation har en kundbas på drygt 1 000 kliniker i 46 länder (december 2024). Under 2024 såldes RayStation till 94 nya cancerkliniker.

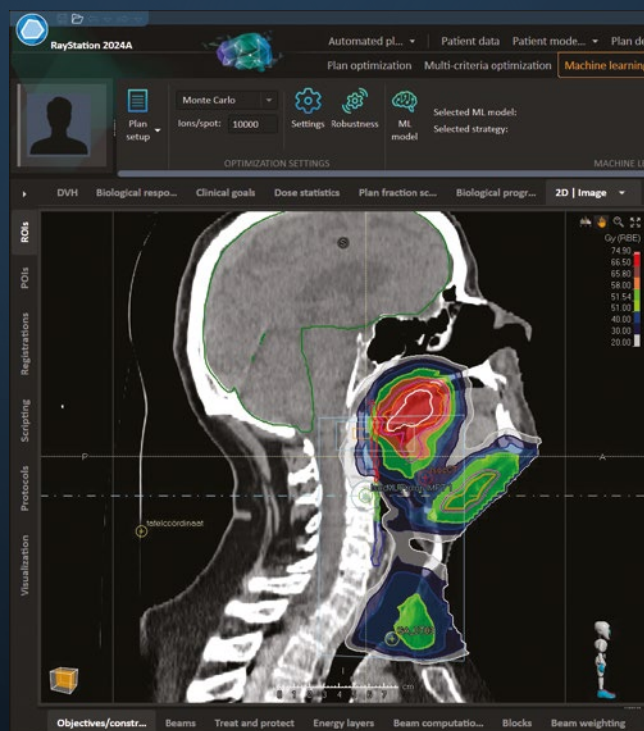
Ett dosplaneringssystem skapar, enkelt uttryckt, en modell av behandlingsmaskinen och hur strålningen skapas samt en modell av patienten, baserad på magnetröntgen och datortomografi. Dessa två modeller kombineras sedan med hjälp av en optimeringsalgoritm för att skapa en behandlingsplan som ger optimal dos i tumören och så långt det är möjligt undviker strålning i andra organ och vävnader.

Huvudsakliga konkurrenter till RayStation är de dosplaneringssystem som erbjuds av tillverkare av strålbehandlingsmaskiner såsom Varian (Eclipse) och Elekta (Monaco). Jämfört med dessa har RayStation ett antal viktiga fördelar.

En tydlig fördel är att beräkningshastigheten är högre. För vissa beräkningar är skillnaden så stor att beräkningstiden mäts i sekunder i RayStation och minuter i andra system. Den avsevärt mycket kortare väntetiden mellan varje steg underlättar för användaren att testa olika varianter och därigenom ta fram en bättre behandlingsplan.

RayStations optimeringsalgoritm är marknadsledande, bland annat genom att det möjliggör hantering av olika behandlingstekniker på ett enhetligt sätt vilket underlättar dosplaneringen och skapar ett effektivt arbetsflöde. RayStation stöder fler typer av strålbehandlingsmaskiner och behandlingstekniker än något annat dosplaneringssystem. Detta innebär att även cancerkliniker som har maskiner från olika tillverkare kan göra all behandlingsplanering i ett och samma system. På så sätt kan utrustningen utnyttjas maximalt samtidigt som behandlingsmaskinerna får en längre livstid.

Under 2024 fortsatte RayStation att utvecklas och en ny version lanserades, RayStation 2024B. Den nya versionen automatiserar viktiga kliniska arbetsflöden, såsom bildimport direkt följd av deep learning-baserad bildsegmentering samt snabb omplanering. Adaptiv strålbehandling innebär kontinuerlig justering av levererad stråldos för att ta hänsyn till förändringar i patientens anatomi under hela behandlingsförloppet, vilket i de flesta fall sträcker sig över flera veckor. RayStation 2024B innehåller en ny arbetsyta för helautomatisk behandlingsuppföljning och plananpassning. Automatisering av bildimport och deep learning-baserad segmentering gör det möjligt att segmentera alla patienter automatiskt direkt efter bildtagning och innan någon användare öppnar patientens data i RayStation. Detta sparar tid i planeringsprocessen för varje patient och minskar behovet av repetitivt manuellt arbete.



RayStation 2024B innehåller också ett stort utbud av nya modeller för deep learning-baserad segmentering, såsom riktlinjebaserade modeller av lymfkörtlar i huvud och hals samt av armens nervfläta (plexus brachialis). Dessutom har hastigheten för denna typ av segmentering ökat avsevärt. En annan höjdpunkt i den nya versionen är ett verktyg som används för att planera stereotaktisk strålkirurgi – ett verktyg som hjälper till att minska dosen till frisk vävnad vid samtidig behandling av flera tumörer.

Vid leverablation sticks en nål in i tumören som sedan bränner bort tumören utgående från nålens spets. Med RayStation 2024B släpps stöd (image guidance) för att säkerställa att nålen är i rätt position så att hela tumören täcks av värmen. Metoden har utvecklats i samarbete med MDAnderson Cancer Centre som i en klinisk studie visat att denna teknik avsevärt förbättrar precisionen vid leverablation.

NY MODUL FÖR BILDSTYRD LEVERABLATION I RAYSTATION

Under året lanserades en ny modul för bildstyrd leverablation i RayStation. Detta innebär att RaySearch nu tar ett steg utanför strålbehandlingsområdet. Leverablation är en behandlingsmetod där en nål förs in i tumören, varefter tumören förstörs genom värme genererad av mikrovågor eller högfrekventa radiovågor.

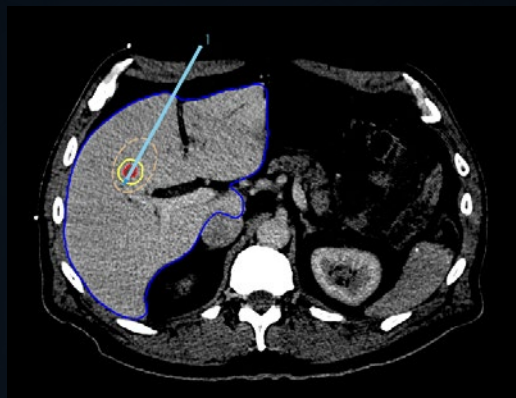
En utmaning med dagens metod är att tumören inte syns på de CT-bilder som tas efter att nålen placerats, och eftersom levern deformeras vid nålsättning är det svårt att säkerställa att nålen är korrekt positionerad. Detta innebär en risk för att delar av tumören lämnas obehandlade.

Den nya modulen har utvecklats i samarbete med MD Anderson Cancer Center, som genomförde en klinisk studie med RayStation för att testa metoden. Studien var ursprungligen randomiserad, men bara efter att ett fåtal patienter behandlats kunde forskarna konstatera att precisionen förbättrades avsevärt med bildstyrningen och de valde därför att ta bort kontrollgruppen ur studien i förtid. Resultaten visar att metoden signifikant förbättrar precisionen vid leverablation.

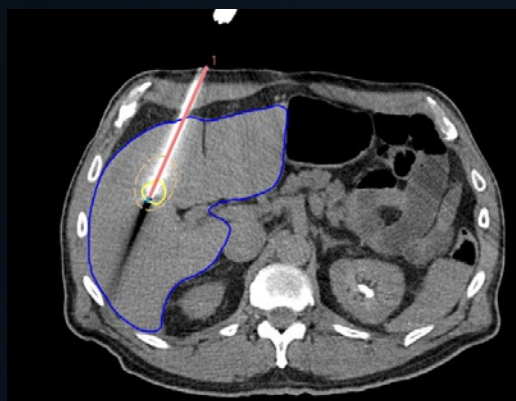
Modulen i RayStation stödjer bildstyrd leverablation genom tre steg:

- 1. PLANERING** – Innan nålen förs in tas en kontrastförstärkt CT-bild där tumören segmenteras. Användaren kan simulera nålsättningen för att optimera placeringen.
- 2. MÅLSÖKNING** – När nålen har förts in, men innan ablationen genomförs, tas en ny CT-bild utan kontrast. I denna bild syns nålen, men inte tumören. Genom deformabel bildregistrering i RayStation kan tumörens position från den tidigare kontrastförstärkta bilden överföras till den aktuella bilden, vilket gör det möjligt att verifiera att nålen är korrekt placerad. Om tumören inte täcks helt kan nålen justeras eller en extra nål planeras.
- 3. VERIFIERING** – Efter behandlingen tas en postoperativ kontrastförstärkt CT-bild där ablationszonen syns som ett mörkare område. På denna bild segmenteras ablationszonen och tumören överförs deformabelt från planeringsbilden för att kontrollera att hela tumören har behandlats. Vid behov kan ytterligare behandling utföras.

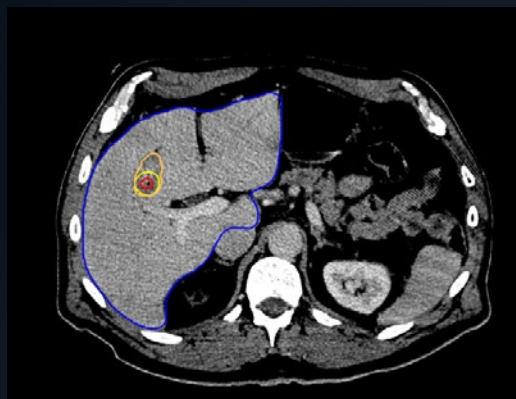
Leverablation är en växande behandlingsteknik och det finns stor potential att förbättra både behandlingsresultat och patientvård med denna innovation.



1. PLANERING



2. MÅLSÖKNING



3. VERIFIERING



Ett onkologiinformationssystem stödjer verksamheten på en cancerklinik med funktioner såsom patientjournal och anteckningar, arbetsflödesstöd, schemaläggning för maskiner och läkare, bildarkiv och granskningar.

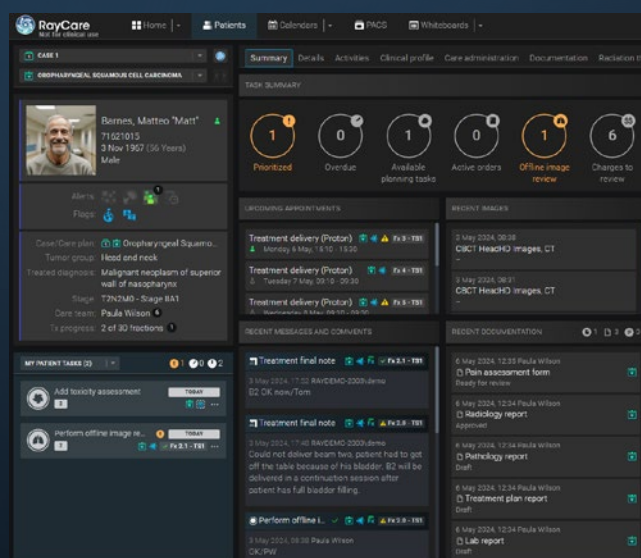
Genom att RayCare är nära integrerat med RayStation ger det en smidig tillgång till alla de kraftfulla planeringsverktyg som finns i både RayStation och RayCommand. Systemet koordinerar effektivt de olika aktiviteterna inom strålbehandling och erbjuder avancerade funktioner för automatisering av det kliniska arbetsflödet och adaptiv strålbehandling. Cancerpatienter behandlas ofta med en kombination av de olika metoderna strålbehandling, cellgiftsbehandling och kirurgi. Eftersom RayCare är utformat med kombinationsbehandlingar i åtanke ger systemet kliniker ökade möjligheter att hantera kombinationer av dessa tre behandlingsmetoder.

Under året fortsatte utvecklingen av RayCare och en ny version, 2024A, lanserades i maj. RayCare 2024A ger en förbättrad upplevelse i hanteringen av behandlingsförloppet med ytterligare funktioner och ett helt integrerat arbetsflöde från förskrivning till genomförande av behandlingen samt granskning av behandlingsresultat. I kombination med stödet för aktiva arbetsflöden och behandlings- och QA-schemaläggningssfunktionerna i RayCare samt integrationen med RayStation blir det kliniska arbetsflödet effektivt och säkert genom att minska antalet manuella åtgärder som krävs. Andra funktionsuppdateringar i RayCare 2024A är förbättringar och ökad användarvänlighet avseende journalföring och funktioner för arbetsflödeshantering samt stöd för fler externa systemgränssnitt för förbättrad integration med andra sjukhusystem.

Efter gemensamma testaktiviteter mellan RaySearch och Varian Medical Systems under 2024 blev RayCare 2024A den 16 maj certifierat

för att vara interoperabelt med Varians linjäraccelerator TrueBeam®, version 3.0, 4.0 samt 4.1.

Den 2 september 2024 blev Iridium Network i Belgien det första centret i världen som använde RayCare med TrueBeam, då första behandlingen av en patient genomfördes framgångsrikt.



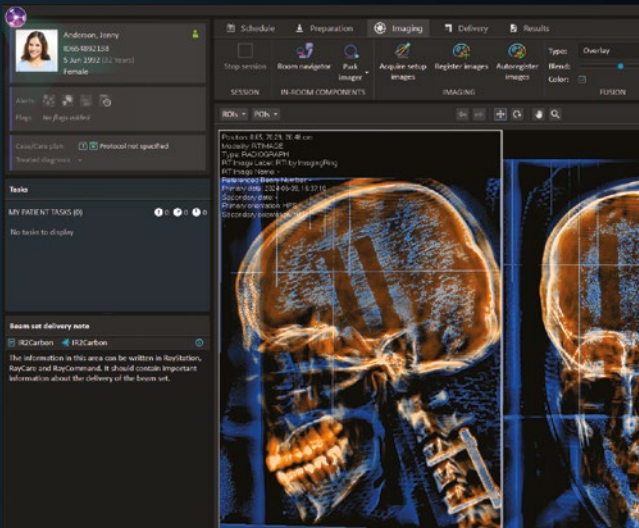
RayIntelligence är RaySearchs molnbaserade system för analys, uppföljning samt löpande förbättring av cancerbehandlingar och arbetsflöden på kliniken



RayIntelligence samlar in data från RayStation och RayCare som struktureras och harmoniseras för att kunna presenteras på ett användarvänligt vis. Detta möjliggör att snabbt identifiera trender och att följa upp hur förändringar i olika arbetssätt påverkar behandlingsresultaten och effektiviteten på kliniken.

Med RayIntelligence 2024B, som släpptes i juli, tillkom integration med RayCare som möjliggör analys av arbetsflöden och att koppla ihop RayCare data med RayStation data. Vidare förbättrades funktionaliteten för autentisering och för filtrering av data.

RayIntelligence erbjuder genom prenumeration.



RayCommand är ett behandlingsstyrssystem som länkar samman behandlingsmaskin, dosplaneringssystem och onkologiinformationssystem samt koordinerar och organiserar de olika inblandade systemen såsom bildtagningssystem, strålleveranssystem och patientpositioneringssystem.

Skillnaden mellan RayCommand och RaySearchs övriga produkter är att RayCommand är integrerat med ett antal olika behandlingssystem. RayCommand är en nödvändig komponent för att kunna utföra behandlingar och säljs därför enbart i samband med den behandlingsmaskin som den är kopplad till.

DrugLog

DrugLog är RaySearchs kostnadseffektiva lösning för att snabbt och effektivt verifiera identitet och koncentration av färdigblandade injicerbara läkemedel som till exempel används vid cancerbehandling med cytostatika.

Genom att använda DrugLog minskar risken för fel vid beredning av läkemedel. På bara några sekunder kan farmaceuten avgöra om ett utspätt eller berett läkemedel har rätt egenskaper, vilket säkerställer exakthet i varje individanpassad beredning.

DrugLog kombinerar banbrytande mjukvara med beprövad hårdvara för absorptionsspektroskopi.

Oavsett om läkemedlen bereds med hjälp av robotar för farliga eller ofarliga substanser, manuellt eller genom outsourcing stödjer DrugLog alla dessa processer.

RaySearch förvärvade produkten DrugLog av Pharmacologi i Uppsala i början av 2024 för att kunna komplettera produktutbudet genom förbättring och/eller förenkling av kvalitetssäkringen vid cancerbehandling med cytostatika. DrugLog presenterades för första gången i RaySearchs regi på den amerikanska mässan RSNA i början av december och kommer nu fortsätta att integreras i RaySearchs erbjudande.

I slutet av 2024 fick RaySearch sin första order på DrugLog, genom försäljning till det polska bolaget Medim.



$$D = \int_A \phi_E \frac{L_\Delta(E)}{S} dE \quad \hat{a}(r) = \iint_S p(s, s_0, z(r, s, t)) \tau(s) ds$$

$$\min_{x \in \mathcal{X}} \frac{1}{|S|} \left[\sum_{s \in S} \left(\sum_{i=1}^n \dots \right) \right]$$

$$\sum_{k=1}^n (x_k^* - x_k^{**}) \pi_k$$

$$g(z) = \min_{s.t.} d(z, h^{-1}(\hat{P}^T \lambda) + \hat{Q}^T \mu)$$

$$-\frac{1}{\sqrt{\kappa_\lambda}} B_1 \leq \leq B_1 \cdot \frac{1}{\sqrt{\kappa_\lambda}} \mathfrak{M}$$

$$\min_{x \in \mathcal{X}} \frac{1}{|S|} \left[\sum_{s \in S} \left(\sum_{i=1}^n w_i f_i(x/s) \right) \right]^{\frac{1}{\alpha}}$$

$$\max_{\Xi \geq 0} E[P_i] = \max_{\Xi \geq 0} \int P_i(\Xi, \{g(\omega)\}) d\mathbb{P}_{\Xi}$$

$$\frac{d^2}{dx^2} f(x^*(x))$$

$$E_{\pi} [f(d(x, S))]$$

$a \leq \pi \leq b$
 $e^T \pi = 1$

$$\alpha = \left[D_0 \left(1 + \frac{d}{\alpha/\beta} \left(1 + \left(\frac{\sigma_d}{d} \right)^2 \right) \right) \right]^{-1} \quad \beta = \left[D_0 \left(\alpha/\beta + d \left(1 + \left(\frac{\sigma_d}{d} \right)^2 \right) \right) \right]^{-1}$$

$$E(D_1, D_2) = \frac{1}{2} \left(\frac{1}{2} + \frac{1}{2} \sqrt{1 + 4 \frac{D_1 + D_2}{D_1 D_2}} \right)$$

$$TV(\psi) = \sum_{b \in \mathcal{B}} \left(\sum_{\substack{(i,j) \in \\ (i+1,j)}} \dots \right)$$

HÅLLBARHETSRAPPORT

BAKGRUND

Denna hållbarhetsrapport avser räkenskapsåret 2024 och omfattar RaySearch Laboratories AB (publ), inklusive dess dotterbolag. Hållbarhetsrapporten upprättas i enlighet med relevanta bestämmelser i enlighet med lydelsen i Årsredovisningslagen som fanns innan 1 juli 2024 och utgör ett komplement till årsredovisningen. RaySearchs hållbarhetsarbete är integrerat i verksamheten och baseras på principen om dubbel väsentlighet, vilket innebär att vi beaktar både hur yttre faktorer påverkar vår verksamhet och hur vår verksamhet påverkar samhället och miljön. Den första dubbla väsentlighetsanalysen (double materiality analysis, DMA) gjordes under 2024 och identifierade preliminärt att våra väsentliga hållbarhetsområden är klimatpåverkan, egen personal, arbetskraft i leverantörskedjan och ansvarsfullt företagande.

Rapportens syfte är att ge en transparent bild av RaySearchs nuvarande och kommande hållbarhetsarbete samt hur väl RaySearch uppfyller sina hållbarhetsmål. Inför 2025 har RaySearch genomfört ett arbete för att anpassa rapporteringen till European Sustainability Reporting Standards (ESRS) i enlighet med CSRD, bland annat har en gapanalys genomförts. Vid ett kommande beslut i enlighet med EU-kommissionens framlagda Omnibus-förslag omfattas RaySearch inte längre av CSRD. RaySearch avser likväl att fortsätta arbeta proaktivt med hållbarhetsfrågor och utveckla rapporteringen i syfte att stärka hållbarhetsarbetet genom hela värdekedjan.

Datainsamling

Den icke-finansiella informationen har samlats in från olika rapporteringssystem och respektive verksamhetsområden på RaySearch. All hållbarhetsrapportering sker på koncernnivå och omfattar både moderbolaget och alla dotterbolag, vilket ger en helhetsbild av vår påverkan och våra bidrag över alla regioner och affärsenheter. Uppdatering av DMA sker årligen och godkänns därefter av styrelsen för att säkerställa att hållbarhetsarbetet är i linje med bolagets strategi och förändrade intressentkrav. Kommentarer i rapporten redogör för om någon data är begränsad på grund av exempelvis bristande kontrollmiljö, IT-system eller intern dokumentation.

Ansvar för rapporten

Hållbarhetsarbetet på RaySearch styrs av en dedikerad hållbarhetskommitté, ledd av vice VD. Ekonomichefen (CFO) hanterar finansiella aspekter och personalchefen (CPO) övervakar hållbarhetsdata relaterad till medarbetarna. Styrelsen ansvarar för att granska och godkänna hållbarhetsrapporten, vilket säkerställer ansvarstagande, fullständighet och efterlevnad av regulatoriska krav.

RAYSEARCH UR ETT HÅLLBARHETSPERSPEKTIV

RaySearch erkänner vikten av hållbarhet ur ett samhällsperspektiv, inte bara vad gäller miljön utan även socialt ansvar och bolagsstyrning. Vår hållbarhetsstrategi är i linje med principen om dubbel väsentlighet, vilket innebär att vi beaktar både hur externa faktorer påverkar vår verksamhet och hur vår verksamhet påverkar samhället och miljön. Vårt hållbarhetsarbete omfattar hela värdekedjan och våra intressenter inkluderar patienter, vårdpersonal, medarbetare, investerare och samhället i stort. Vi strävar efter att möta deras förväntningar genom ett långsiktigt hållbarhetsarbete som följer etablerade hållbarhetspraxis och säkerställer efterlevnad av tillämpliga regler.

Värdeerbjudande

RaySearch erbjuder innovativa mjukvarulösningar för att förbättra cancervården vad gäller både effektivitet och behandlingsresultat. I dag har RaySearch fyra huvudsakliga produkter: dosplaneringssystemet RayStation, onkologiinformationssystemet RayCare, analysystemet RayIntelligence och behandlingssystemet RayCommand.

Verksamhet

RaySearchs mjukvara utvecklas vid huvudkontoret i Stockholm och distribueras globalt via licensavtal med ledande medicinteknikföretag och en egen marknadsorganisation. Distributionen sker till fler än 1 000 kliniker i över 40 länder.

Kunder och marknad

RaySearchs kunder består av cancerkliniker över hela världen, och behovet av effektiv cancerbehandling driver vår affär. Världsmarknaden delas in i tre geografiska regioner: Amerika, Europa/Afrika och Asien/Stillahavsområdet/Mellanöstern.

Försäljningskanaler

RaySearch har byggt en global organisation med kontor och distributörer i våra tre regioner. En etisk leverantörskedja är viktig för att säkra våra distributionskanaler.

Samarbetspartner

RaySearchs partnerskap består av ledande cancerkliniker, forskningsinstitut och utrustningsleverantörer.

VÄSENTLIGA HÅLLBARHETSOMRÅDEN OCH SAMMANFATTANDE TABELLER

Nedan presenteras de väsentliga hållbarhetsområdena tillsammans med huvudsakliga risker, policyer och nyckelindikatorer för hållbarhet (key sustainability indicators, KSI) för varje område.

EGEN MILJÖPÅVERKAN

Huvudsakliga risker:

- CO₂-utsläpp och energiförbrukning kan påverka vårt klimatavtryck negativt.

Policyer och riktlinjer:

- Miljöledningssystem (EMS)

RaySearch arbetar för att minska energiförbrukningen i den egna verksamheten genom att minska energiförbrukning till datorer, uppvärmning/kylning av lokaler samt transport och affärsresor. De flesta av

RaySearchs medarbetare arbetar i miljöcertifierade lokaler och för transporter och resor undviks flyg när detta är möjligt med hänsyn till tidsåtgång.

Tabellen nedan sammanfattar RaySearchs utsläpp av växthusgaser. Omfattningen av rapporteringen är densamma som tidigare år, där ett urval har gjorts inom kategorierna i scope 3 baserat på tillgängliga data. Under 2024 minskade utsläppen från tjänstebilar på grund av att antalet bensin- och dieslbilar minskade. Utsläppen från externa datorhallar ökade på grund av att siffran för 2023 inte inkluderade utsläppen från kylning, vilket är inkluderat för 2024. Den överlägset största posten är utsläpp från tjänsteresor med flyg. Här ser vi en fortsatt ökning på grund av ökade marknadsaktiviteter, och vi väntar oss att denna ökning kan komma att fortsätta.

KSI	Mål (löpande)	Utfall 2023	Utfall 2024	Uppfyllt	Kommentar
Utsläpp scope 1 (ton CO ₂ e)	≤ 10	5,47	2,66	ja	Utsläpp från företagsbilar
Utsläpp scope 2, marknadsbaserat (ton CO ₂ e)	≤ 50	40,16	39,17	ja	Elektricitet, fjärrvärme och fjärrkyla i kontor
Utsläpp scope 2, platsbaserat (ton CO ₂ e)	≤ 50	44,40	43,30	ja	Alternativ beräkningsmetod för samma utsläpp som ovan
Utsläpp scope 3.1, (ton CO ₂ e)	≤ 3	0,93	2,04	ja	Utsläpp från externa datorhallar
Utsläpp scope 3.3, (ton CO ₂ e)	≤ 10	7,61	7,77	ja	Livscykelutsläpp från använda energislag
Utsläpp scope 3.6, (ton CO ₂ e)	≤ 800	546,86	697,24	ja	Tjänsteresor

EGEN ARBETSKRAFT

Huvudsakliga risker:

- Risk för att förlora nyckelkompetens samt bristande arbetsmiljö

Policyer och riktlinjer:

- Uppförandekod
- Arbetsmiljöpolicy
- Mångfaldspolicy

De risker som finns med att förlora nyckelkompetens, sämre välmående för medarbetare samt förlorad innovationsförmåga hanteras genom att implementera RaySearchs uppförandekod, arbetsmiljöpolicy, rehabiliteringspolicy samt policyer för trakasserier, diskriminering och kränkande särbehandling samt visselblåsning. Detta säkerställer goda arbetsförhållanden för alla medarbetare på RaySearch.

RaySearch genomför årliga medarbetarundersökningar i hela företaget för att kunna mäta och följa upp effekten av de aktiviteter som genomförs, identifiera förbättringsområden, följa upp arbetsmiljön samt ge medarbetare möjlighet att föra fram sina åsikter. Engagemanget hos våra medarbetare mäts bland annat genom nyckeltalet employer net promoter score (eNPS) där resultatet för 2024 visar på +31, vilket är en

väsentlig ökning från +14 som var resultatet för både 2023 och 2022. De största drivkrafterna för att arbeta på RaySearch är motiverande arbete och syfte, ambitiösa och kompetenta kollegor, arbetsklimatet och ett konkurrenskraftigt förmånspaket. 2025 kommer RaySearch att fortsätta arbeta med att stärka internkommunikationen vilket var ett av de områden i medarbetarundersökningen som visade på utvecklingspotential.

RaySearch arbetar på flera sätt för att attrahera ny arbetskraft som möter morgondagens behov. Kollegor, öppen kultur, utbildningsmöjligheter och flexibilitet har värderats högt av medarbetare, något som framkommit under medarbetardialoger. För att ge varje anställd goda förutsättningar att bidra till företagets mål hålls regelbundna samtal mellan chef och medarbetare, och medarbetare ges möjlighet att ta sig an nya roller.

RaySearch tror på arbetsplatsen och att arbeta från kontoren bibehåller företagskulturen vi vill ha. Därför har vi under 2024 fortsatt främja ett ökat samarbete på plats på kontoren samtidigt som vi erbjuder flexibilitet. Inom arbetet för mångfald, likabehandling samt mot diskriminering och trakasserier har RaySearchs alla avdelningar under 2024 genomfört workshops för att öka medvetenheten i organisationen.

KSI	Mål (löpande)	Utfall 2023	Utfall 2024	Uppfyllt	Kommentar
eNPS score	≥ +20	+14	+31	ja	
Sjukfrånvaro	≤ 3%	2,4%	2,6%	ja	Avser endast moderbolaget
Personalomsättning	≤ 10%	10,2%	8,5%	ja	

ARBETSKRAFT I LEVERANTÖRSKEDJAN

Huvudsakliga risker:

- Negativ påverkan från leverantörskedjan för elektronik, inklusive arbetsförhållanden och miljöpåverkan

RaySearch har preliminärt identifierat risken för negativ påverkan från leverantörer av elektronik som Dell och NVIDIA avseende arbetsförhållanden och miljöpåverkan men har ännu inte påbörjat någon systematisk utvärdering av dessa leverantörer eller jämförelse med konkurrerande alternativ.

GOVERNANCE

- Huvudsakliga risker:
- Oetiska affärsrelationer och bristande regelefterlevnad
- Policyer och riktlinjer:
- Antikorrupsionspolicy
 - Uppförandekod

Ansvarsfulla affärer är nyckeln till framgång i alla interna och externa relationer. Med ansvarsfulla affärer avses RaySearchs etiska och sunda affärsprinciper som följer lokala och internationella regler och har nolltolerans mot korruption, konkurrensbegränsande verksamhet och brott mot mänskliga rättigheter. För att kunna införliva detta i verksamheten finns ett brett ansvar inom bolaget baserat på antikorrupsionspolicy, uppförandekod samt en screeningprocess vid affärsrelationer inom ramen för RaySearchs trade compliance program.

RaySearchs uppförandekod utgör ett ramverk för vad RaySearch anser vara ett ansvarsfullt och hållbart agerande. Uppförandekoden omfattar samtliga medarbetare, styrelsen, oberoende konsulter samt andra personer som agerar för RaySearchs räkning. Uppförandekoden finns tillgänglig på intranätet och lyfts fram under det introduktionsprogram som alla nya medarbetare genomgår. I RaySearchs compliance program training, som genomförs årligen av alla medarbetare, är uppförandekoden också en viktig del. Under 2024 genomförde 87 procent av de anställda denna utbildning, vilket är under målet på 95 procent. RaySearch följer upp sitt affärs-etiska arbete genom att rapportera antalet bekräftade korruptionsincidenter, vidtagna åtgärder under året, liksom antal rätts tvister rörande konkurrenshämmande beteende. Under 2024 noterades inga bekräftade korruptionsincidenter eller rättstvister rörande konkurrenshämmande beteende och inte heller några incidenter av visselblåsning.

KSI	Mål (löpande)	Utfall 2023	Utfall 2024	Uppfyllt	Kommentar
Antal bekräftade korruptionsincidenter	0	0	0	ja	
Anställda som deltagit i complianceträning	≥ 95%	95%	87%	nej	
Incidenter av visselblåsning	0	0	0	ja	

REVISORNS YTTRANDE AVSEENDE DEN LAGSTADGADE HÅLLBARHETSRAPPORTEN

**TILL BOLAGSSTÄMMAN I RAYSEARCH LABORATORIES AB
(PUBL) ORGANISATIONSNUMMER 556322–6157**

Uppdrag och ansvarsfördelning

Det är styrelsen som har ansvaret för hållbarhetsrapporten på sidorna 23–26 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen i enlighet med den äldre lydelsen som gällde före den 1 juli 2024.

Granskningens inriktning och omfattning

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 12 Revisorns yttrande om den lagstadgade hållbarhetsrapporten. Detta innebär att vår granskning av hållbarhetsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för vårt uttalande.

Uttalande

En hållbarhetsrapport har upprättats.

Stockholm enligt efterföljande digital signatur

Kent Åkerlund
Auktoriserad revisor

ÅRS- OCH KONCERNREDOVISNING

FÖRVALTNINGSBERÄTTELSE

Styrelsen och verkställande direktören för RaySearch Laboratories AB (publ), organisationsnummer 556322-6157, avger härmed årsredovisning och koncernredovisning för räkenskapsåret 1 januari – 31 december 2024. Moderbolaget och koncernen presenterar sina finansiella rapporter i svenska kronor. Bolagets styrelse har sitt säte i Stockholm.

VERKSAMHET

RaySearch Laboratories AB (publ) är ett medicintekniskt företag som utvecklar innovativa mjukvarulösningar för att förbättra cancervården. RaySearch marknadsför RayStation® dosplaneringssystem (TPS) och onkologiinformationssystemet (OIS) RayCare® och de senaste senaste tilläggen i produktlinjen, RayIntelligence® och RayCommand®. RayIntelligence® är ett molnbaserat analyssystem för onkologi som cancerkliniker använder för att samla in, strukturera och analysera data. Behandlingsstyrssystemet (TCS) RayCommand® är utformat som en länk mellan behandlingsmaskinen och systemen för dosplanering och onkologiinformation. Företaget grundades år 2000 som en avknoppning från Karolinska Institutet i Stockholm och aktien är noterad på Nasdaq Stockholm sedan 2003.

RaySearchs vision är en värld där cancer har besegrats. Redan idag drivs en stor del av utvecklingen inom cancerbehandling av olika mjukvarusystem och bolagets affärsidé är att tillhandahålla innovativa mjukvarulösningar för att kontinuerligt förbättra behandling av cancer och därigenom bidra till att rädda liv och ge patienter ökad livskvalitet. RaySearchs huvudsakliga intäkter genereras genom att kunderna betalar en initial licensavgift för rätten att använda bolagets mjukvara och en årlig supportavgift för att få tillgång till uppdateringar och support. Samtliga mjukvarusystem utvecklas vid RaySearchs huvudkontor i Stockholm och säljs och distribueras av bolagets globala marknadsorganisation.

Bolagets strategi vilar på ett starkt fokus kring innovativ mjukvaruutveckling med ledande funktionalitet, stöd för effektiva arbetsflöden (bland annat genom digitalisering och automatisering med maskin-inlärning), brett stöd för många olika behandlingstekniker och många olika typer av strålbehandlingsmaskiner. Bolaget har även ett nära samarbete med världsledande kliniker och industriella partner, samt gör omfattande investeringar i forskning och utveckling.

RayStation är etablerat på alla de stora marknaderna i världen som ett av de mest avancerade dosplaneringssystemen för strålbehandling av cancer. Grunden till bolagets försäljningsframgångar är bland annat RayStations höga beräkningshastighet, stöd för adaptiv strålbehandling, automatiserade arbetsflöden, unik flermålsoptimering och användarvänliga gränssnitt. En annan styrka är att systemet har stöd för många olika typer av strålbehandlingsmaskiner, fler än något annat dosplaneringssystem. RayStation bidrar både till förbättrade strålbehandlingsprocesser och till att behandlingsmaskinerna får en längre

livslängd och kan användas mer effektivt. Det gör att kliniker som vill förbättra och utveckla sin vård inte längre är beroende av att köpa de senaste behandlingsmaskinerna, utan kan uppnå lika goda resultat genom att välja RayStation som dosplaneringssystem. Sammanfattningsvis bekräftar allt fler högt ansedda cancerkliniker att RayStation hjälper dem att förbättra strålbehandlingsprocessen och möjliggör mer effektivt utnyttjande av befintlig strålningsutrustning.

Dosplanering för partikelbehandlingar (protoner / koljoner / BNCT) är ett viktigt fokusområde för RaySearch. Inom detta avancerade marknadssegment har bolaget en global marknadsandel över 50 procent. Idag får mindre än 1 procent av alla patienter som strålbehandlas protonbehandling, men uppskattningsvis 20 procent skulle kunna få en bättre behandling med protoner, vilket visar på en stor tillväxtpotential inom detta område.

Sedan RayStation ursprungligen lanserades har RaySearch fokuserat på och nått stora försäljningsframgångar hos flera av världens mest avancerade och namnkunniga strålbehandlingskliniker. Hittills har strax under 1 100 cancerkliniker i mer än 46 länder köpt RayStation. Samtidigt finns det fler än 8 000 strålbehandlingskliniker i världen, så bolagets tillväxtpotential är fortsatt mycket god.

Parallellt utvecklas RayCare, bolagets onkologiinformationssystem (OIS) snabbt mot att bli nästa generation OIS. RayCare skiljer sig fundamentalt från andra OIS och är utformat för att stödja och optimera olika arbetsflöden på moderna cancerkliniker. Många cancerpatienter behandlas med en kombination av olika behandlingsmetoder och till skillnad från befintliga system är RayCare ett heltäckande informationssystem, som omfattar de viktigaste metoderna för cancerbehandling – strålbehandling, kemobehandling och kirurgi. Det gör att integrerad cancerbehandling kommer inom räckhåll för många cancerkliniker, vilket kommer att skapa kliniska möjligheter som konkurrerande system inte klarar av. RayCare koordinerar effektivt alla aktiviteter och tillhandahåller bland annat avancerade funktioner för klinisk resursoptimering, digitalisering och automatisering av arbetsflöden samt adaptiv strålbehandling. Systemet utvecklas också för att möta framtidens behov av avancerad analys och beslutsstöd. Sedan 2023 är RayCare interoperabelt med Varians mest sålda behandlingsmaskin, linjäracceleratorn TrueBeam®, vilket utgör en stor marknadspotential. Sedan länge bedrivs utvecklingen av RayCare i samarbete med medlemmarna i RaySearch Clinical Advisory Board: MD Anderson Cancer Center, Princess Margaret Cancer Centre och Provision Healthcare i USA, Heidelberg University Hospital i Tyskland, MedAustron i Österrike, Swiss Medical Network i Schweiz, University Medical Center Groningen i Nederländerna och Iridium Network i Belgien. Utöver dessa partner så bidrar även den växande skaran RayCare-kunder till utvecklingsarbetet. Att lösa samordnings-, säkerhets- och effektivitetsbehoven för världens

cancerkliniker är en av RaySearchs mest spännande utmaningar hittills. Bolagets samarbeten med framstående kliniker ger goda förutsättningar att lyckas, tack vare klinikernas omfattande kliniska kunskap och RaySearchs förmåga att utveckla innovativa mjukvarulösningar.

Sedan 2018 är maskininlärningsapplikationer tillgängliga i RayStation för att automatisera organsegmentering och dosplangenerering. Utvecklingen av det molnbaserade dataanalyssystemet RayIntelligence har fortsatt under året. Systemet lanserades i december 2020 för att underlätta för klinikerna att använda sin data för att effektivisera, individanpassa och förbättra framtida behandlingar, samt träna maskininlärningsmodeller. RayIntelligence erbjuder den stabila data-infrastruktur som en klinik behöver för att individanpassa behandlingsprotokoll och därigenom kunna förbättra behandlingsresultaten. Systemet har verktyg för att analysera trender och prestation samt sammanställer och ger en överblick över samtliga kliniska aktiviteter.

Redan under 2022 uppnåddes en viktig milstolpe för behandlingskontrollsystemet RayCommand: klinisk drift på MedAustron i Österrike. RayCommand erbjuder enhetlig hantering, synkronisering och kontroll av viktiga system i strålbehandlingsrummet och fungerar på MedAustron tillsammans med RayStation och RayCare, något som MedAustron blev det första centret i världen att implementera. Den kombinerade användningen erbjuder förbättrade arbetsflöden samt automatisk överföring av data mellan systemen. RaySearch och MedAustron har samarbetat sedan 2012 vilket under föregående räkenskapsår utvecklades ytterligare genom ett nytt forskningsavtal.

RaySearch är ett forsknings- och utvecklingsorienterat företag där omkring hälften av bolagets medarbetare arbetar med forskning och utveckling och 29 procent av bolagets nettoomsättning de senaste fem åren har återinvesterats i forskning och utveckling.

Forskningsarbetet ligger till grund för nästa generationens system och produkter. Forskningsverksamheten bedrivs i nära samarbete med bland andra Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm, MD Anderson Cancer Center i Houston USA, Leeds Teaching Hospitals NHS Trust i UK, UMC Groningen i Nederländerna och Universitetssjukhuset i Heidelberg i Tyskland. Utvecklingsverksamheten inriktas på att omsätta kundkrav och företagets innovationer i kommersiella produkter. Det sker både genom utveckling av nya produkter och genom vidareutveckling och underhåll av befintliga. Utvecklingsarbetet drivs genom en agil process och med moderna verktyg i nära samarbete med ledande kliniker och industriella partner runt om i världen.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE UNDER ÅRET

RayStation på strax under 1 100 strålbehandlingskliniker i världen

I januari kunde RaySearch meddela att antalet strålbehandlingskliniker som har valt RayStation® för dosplanering översteg 1 000. I slutet av året var antalet 1 082. Den första versionen av RayStation lanserades 2009 och systemet finns nu på cancerkliniker i 46 länder över hela världen. Under 2024 valde flera framstående cancerkliniker dosplaneringssystemet RayStation, bland andra:

- Sjukhuskedjan Froedtert & Medical College of Wisconsin i USA.
- QST, National Institutes for Quantum Science and Technology i Chiba i Japan
- New York Proton Center i USA utökar sin RayStation-installation
- GenesisCare i Storbritannien

- Institut de Cancérologie de Lorraine, Centre Jean Perrin och Centre Hospitalier Universitaire de Limoges i Frankrike har lagt ordrar på dosplaneringssystemet RayStation® inom Unicancers ramverk 2019.
- Institut Curie i Frankrike väljer RayStation för dosplanering med protoner
- RayStation är i kliniskt bruk för proton-arc-behandling på Trento Proton Therapy Center i Italien

Raigmore Hospital i Skottland väljer RayCare

Efter en omfattande utvärdering beslutade centret Raigmore att ersätta deras nuvarande system och valde RayCare som sitt nya, och enda, onkologiinformationssystem. RayCare kommer att användas för hela strålbehandlingsförloppet, inklusive själva behandlingen, genom att RayCare kommer att anslutas till Varians behandlingskonsol via Varian Treatment Interface. RayCare togs i kliniskt bruk i början av 2025.

RaySearch förvärvar produkten DrugLog av Pharmacolog för kvalitetssäkring av kemoterapi

Den 9 februari meddelades förvärvet av produkten DrugLog™ från Pharmacolog AB. DrugLog™ är en kostnadseffektiv lösning för att snabbt och effektivt verifiera identitet och koncentration av färdigblandade injicerbara läkemedel som används för cancerbehandling med cytostatika (kemoterapi). RaySearch förvärvade genom avtalet äganderätten till samtliga rättigheter för produkten DrugLog för användning inom onkologiområdet inklusive mätenhet, kalibreringsparametrar, källkod och immateriella rättigheter. Köpeskillingen för inkråmsförvärvet uppgick till 7 miljoner SEK.

RaySearch och C-RAD tecknar samarbetsavtal

I maj kunde RaySearch och C-RAD AB tillkännage ett samarbetsavtal som syftar till att gemensamt utveckla innovativa lösningar och produkter för att förbättra kvaliteten på strålbehandling. Fokus för samarbetet är att undersöka hur C-RAD:s ytskanningsteknologi kan utnyttjas vid dosplanering i RaySearchs dosplaneringssystem RayStation. Idag används ytorna från Catalyst+, C-RAD:s system för ytguidad strålbehandling, under bildtagning och behandling. Genom att göra Catalysts+ ytor tillgängliga i RayStation® skapas många användningsmöjligheter. En sådan är att expandera en CBCT-bild, som har ett begränsat avbildningsområde, genom att använda information från ytskanningen. Detta kommer att leda till ett mer komplett återskapande av patientens anatomi, vilket i sin tur resulterar i ett mer tillförlitligt underlag för kliniska beslut.

RaySearch lanserar RayCare 2024A

I maj kunde bolaget meddela att den senaste versionen av RayCare®, nästa generationens onkologiinformationssystem, lanserats. RayCare 2024A är interoperabelt med Varians TrueBeam-linjäracceleratorer. Vidare har användarupplevelsen i hanteringen av behandlingsförloppet förbättrats, vilket förbättrar användbarhet och effektivitet. RayCare 2024A ger en förbättrad upplevelse i hanteringen av behandlingsförloppet med ytterligare funktioner och ett helt integrerat arbetsflöde från förskrivning till genomförande av behandlingen samt granskning av behandlingsresultat. I kombination med stödet för aktiva arbetsflöden och behandlings- och QA-schemalägningsfunktionerna i RayCare, samt integrationen med RayStation, blir det kliniska arbetsflödet effektivt och

säkert genom att antalet manuella åtgärder som krävs minskar. Andra funktionsuppdateringar i RayCare 2024A är förbättringar och ökad användarvänlighet avseende patientjournaler och funktioner för arbetsflödeshantering samt stöd för fler externa systemgränssnitt för förbättrad integration med andra sjukhusystem.

RayCare interoperabelt med Varians TrueBeam

I maj certifierades onkologiinformationssystemet RayCare® 2024A för att vara interoperabelt med Varians linjäraccelerator TrueBeam®, version 3.0. Detta var resultatet av gemensamma testaktiviteter mellan RaySearch och Varian Medical Systems under 2024. Interoperabilitetscertifikatet för 2024A som utfärdats var på plats redan innan lanseringen av RayCare 2024A. TrueBeam är Varians mest sålda behandlingsmaskin. Sedan lanseringen 2010 har den installerats på tusentals strålbehandlingskliniker världen över. Den stöder alla behandlingstekniker och funktioner som erbjuds med så kallade c-arm linacs, inklusive IMRT, VMAT och elektroner med flexibelt valbar strålenergi och icke-koplanära stråkkarrangemang. Interoperabilitetscertifikatet gäller linjäracceleratorer i TrueBeam-familjen utrustade med kV-avbildning: TrueBeam, TrueBeam STx, Edge och VitalBeam.

RayStation användes vid världens första strålbehandling med OXRAY från Hitachi

RaySearchs RayStation® har använts vid världens första kliniska behandling med en ny behandlingsmaskin från Hitachi, OXRAY. Behandlingen ägde rum den 17 juni på Narita Memorial Hospital i Toyohashi, Japan. OXRAY är ett strålbehandlingssystem som använder sig av ett gimbalfäste och därmed erbjuder helt nya behandlingsmöjligheter. RayStation användes för att styra systemets motion tracking-funktion, dubbla källor för CBCT-bildstyrd strålbehandling för exakt patientpositionering samt systemets dynamiska swing arc-möjligheter. OXRAY har utvecklats i samarbete med Kyoto University Hospital och integrerats i RayStation genom ett nära samarbete mellan RaySearch och Hitachi.

RaySearch lanserar RayStation 2024B

I juli månad lanserades RayStation® 2024B, den senaste versionen av företagets innovativa dosplaneringssystem. Den nya versionen automatiserar viktiga kliniska arbetsflöden, såsom bildimport direkt följd av deep learning-baserad bildsegmentering samt snabb omplanering. Adaptiv strålbehandling innebär kontinuerlig justering av levererad stråldos för att ta hänsyn till förändringar i patientens anatomi under hela behandlingsförloppet, vilket i de flesta fall sträcker sig över flera veckor. Justeringar görs för att säkerställa att patienten får den bästa behandlingen varje dag. RayStation 2024B innehåller en ny arbetsyta för helautomatisk behandlingsuppföljning och plananpassning. Det automatiserade arbetsflödet inkluderar flera steg: Först förbättras den dagliga bilden av patienten för att möjliggöra noggrann dosberäkning och segmentering av organ och andra kroppsdelar. Därefter beräknas förväntad dosfördelning för den initiala planen på den nya bilden, för att bedöma dosen som den skulle se ut utan anpassning av planen. I det sista steget anpassas behandlingsplanen utifrån den nya bilden. Inom några minuter efter bildtagning har behandlingsteamet all information som behövs för att besluta om den initiala behandlingsplanen ska levereras eller planen anpassad till den nya bilden av patienten.

Connecticut Proton Therapy Center valde RayCare

Connecticut Proton Therapy Center, Wallingford, Connecticut, USA, la i augusti en order på onkologiinformationssystemet RayCare®. Connecticut Proton Therapy Center kommer att vara det första i sitt slag i delstaten Connecticut. Köpet var ett samarbete mellan Yale New Haven Health, Hartford HealthCare och Proton International och avsåg installation av RayCare och IBA:s kompakta protonbehandlingssystem Proteus®ONE. RayCare kommer att vara Connecticut Proton Therapy Centers enda onkologiinformationssystem och kommer att användas tillsammans med protonbehandlingssystemet ProteusONE. Centret kommer att använda RayCares arbetsflödesmotor för att utforma kliniskspecifika arbetsflöden och målet är att ta RayCare i kliniskt bruk 2026, när centret öppnar. RayCare kommer att användas tillsammans med RaySearchs dosplaneringssystem RayStation, som köptes 2023.

Iridium Network blev första centret i världen som använder RayCare med TrueBeam för att behandla en patient

Iridium Network i Belgien har behandlat sin första patient med RaySearchs onkologiinformationssystem RayCare® tillsammans med Varians linjäraccelerator TrueBeam®. Behandlingen genomfördes framgångsrikt den 2 september 2024. Iridium Network etablerades 2006 och är idag det största strålbehandlingsnätverket i Belgien. Iridium tillhandahåller högspecialiserad strålbehandling till tre sjukhusnätverk i och runt Antwerpen och är dessutom ledande experter med internationellt renommé. Totalt har Iridium Network tio TrueBeam-linjäracceleratorer, installerade på fyra center, och behandlar årligen fler än 6 000 patienter med strålning. Iridium Network och RaySearch har ett nära samarbete sedan många år. Nätverket blev en klinisk partner till RaySearch 2015 när de köpte RayStation och har i stor utsträckning bidragit till utvecklingen av RayCare. 2018 blev Iridium först i världen med att använda RayCare kliniskt, bara två månader efter lanseringen av systemet.

Ny filial i Norge

Under hösten 2024 startades en filial i Norge. Vid utgången av året har filialen två anställda inom service.

Ledningsförändring

I oktober 2024 utsågs Nina Grönberg till ny CFO för RaySearch Laboratories AB (publ), Nina tillträdde sin tjänst den 27 januari 2025.

GenesisCare i Storbritannien valde RayStation

GenesisCare är Storbritanniens ledande fristående vårdgivare för cancerpatienter och driver 14 specialistkliniker inom öppenvård. Ordern möjliggör GenesisCares plan att helt ersätta det nuvarande dosplaneringssystem Pinnacle med RayStation.

RaySearch har nu fler än 100 RayStation-kunder i Kina

Med installationen av RayStation på China Japan Friendship Hospital i Beijing passerade antalet kliniker som använder RayStation i Kina 100. Sjukhuset är ett av Kinas ledande sjukhus och RayStation utgör en del i sjukhusets installation av det första systemet för protonbehandling i Beijing-området, vilket markerar ett stort framsteg inom cancervården i regionen.

Tre center i franska nätverket Unicancer valde RayStation

Unicancer är ett franskt sjukhusnätverk specialiserat på onkologi med 18 cancercenter och två filialer på 22 olika sjukhus i Frankrike. Varje år behandlas fler än 600 000 patienter vid Unicancers olika center och inom nätverket pågår 787 kliniska prövningar.

Institut Curie valde RayStation för dosplanering med protoner

RayStation kommer främst att användas vid Institut Curie Proton Therapy Center i Orsay, som är ett av tre protoncenter i Frankrike, vilka alla nu kommer att vara utrustade med RayStation. Köpet innebär att Institut Curie får tillgång till avancerad RayStation-teknologi såsom LET-optimering, adaptiv planering och AI-baserade funktioner för autokonturering för dosplanering med protoner och fotoner.

RayStation i kliniskt bruk för proton-arc-behandling på Trento Proton Therapy Center

Protonbehandling är en av de mest avancerade formerna av strålbehandling, där energideponeringen kan styras för att behandla tumören exakt. Behandlingen levereras vanligtvis från ett begränsat antal riktningar. Vid diskret proton-arc-behandling levereras protonerna istället från 20 till 30 olika riktningar. Även om behandlingstiderna kan minska avsevärt med behandlingsmaskiner som är uppdaterade för denna teknik, kan dosplanering för diskret proton-arc omvandlas till standardplaner och levereras av vilken protonmaskin som helst.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS UTGÅNG

RaySearchs första order på DrugLog

Det polska bolaget Medim har lagt en order på produkten DrugLog™. Ordern är ett resultat av att Medim vunnit en upphandling från The Children's Memorial Health Institute i Warszawa, Polen. DrugLog är RaySearchs kostnadseffektiva lösning för att snabbt och effektivt verifiera identitet och koncentration av färdigblandade injicerbara läkemedel, som till exempel används vid cancerbehandling med cytostatika, så kallad kemoterapi. DrugLog används för att upptäcka fel vid beredning av läkemedel, vilket minskar risken för felbehandlingar.

Det kinesiska koljoncentret Heyou Hospital väljer RayStation

Heyou Hospital, i Foshan City, Guangdong-provinsen i Kina, har lagt en order på dosplaneringssystemet RayStation®*. Det totala ordervärdet (inklusive serviceavtal) uppgår till 51 miljoner RMB (cirka 77 miljoner SEK), varav 18 miljoner RMB (cirka 26 miljoner SEK) kommer att redovisas i det första kvartalet 2025. Detta är den tredje största ordern någonsin för RaySearch och den största sedan december 2022. Heyou Hospital är RaySearchs första kund som använder en kombinerad koljons- och protonbehandlingsmaskin från Hitachi.

ORDERINGÅNG OCH ORDERSTOCK

Under helåret 2024 uppgick orderingsången till 1 087,2 (1 004,2) MSEK, en ökning med 8,3 procent jämfört med samma period föregående år. Orderingsången för licenser uppgick till 523,3 (461,7) MSEK en ökning med 13,3 procent, medan orderingsången för support uppgick till 395,5 (390,8) MSEK, en ökning med 1,2 procent.

Per den 31 december 2024 uppgick den totala orderstocken till 1 813,2 (1 864,4) MSEK, varav 567 MSEK förväntas generera intäkter under de närmaste 12 månaderna. Resterande belopp i orderstocken avser främst supportåtaganden som huvudsakligen kommer att generera intäkter under en därpå följande fyraårsperiod.

Orderingång (belopp i MSEK)	2024	2023
Licenser	523,3	461,7
Support (inkl garantisupport)	395,5	390,8
Hårdvara	121,4	111,4
Utbildning och övrigt	47,0	40,3
Total orderingång	1 087,2	1 004,2

Orderstock (belopp i MSEK)	2024-12-31	2023-12-31
Licenser	355,7	382,5
Support (inkl garantisupport)	1 292,9	1 346,7
Hårdvara	50,2	38,4
Utbildning och övrigt	114,4	96,9
Total orderstock, slutet av perioden	1 813,2	1 864,4

INTÄKTER

Under 2024 ökade nettoomsättningen med 16,6 procent och uppgick till 1 192,0 (1 022,2) MSEK. Licensintäkterna uppgick till 575,5 (441,8) MSEK, supportintäkterna ökade till 472,9 (415,9) MSEK och utgjorde 48,3 (43,2) respektive 39,7 (40,7) procent av nettoomsättningen.

Hårdvaruförsäljningen, som har begränsad rörelsemarginal minskade till 109,2 (128,4) MSEK och utbildning och övriga intäkter minskade till 34,5 (36,1) MSEK. Omsättningsförändringen vid oförändrade valutor uppgick till 17,1 (15,6) procent, och den redovisade nettoomsättningen uppgick till 109,6 (101,8) procent av den totala orderingången under 2024.

Intäktsfördelning (belopp i MSEK)	2024	2023
Licensintäkter	575,5	441,8
Supportintäkter (inkl garantisupport)	472,9	415,9
Hårdvaruintäkter	109,2	128,4
Utbildning och övriga intäkter	34,5	36,1
Nettoomsättning	1 192,0	1 022,2
Omsättningsförändring, %, motsv. period	17,1	21,2
Omsättningsförändring vid oförändrade valutor, %, motsv. period	16,5	15,6

Under 2024 hade nettoomsättningen följande geografiska fördelning: Nordamerika 42 (41) procent, Asien, Stillahavsregionen och Mellanöstern 20 (21) procent, Europa och övriga världen 38 (38) procent.

RÖRELSERESULTAT

Under helåret 2024 ökade rörelseresultatet till 260,5 (114,9) MSEK, vilket motsvarar en rörelsemarginal om 21,9 (11,2) procent.

Valutakurseffekter

Bolagets nettoomsättning och resultat påverkas av den svenska kronans utveckling gentemot den amerikanska dollarn och euron, då merparten av faktureringen sker i dollar och i euro, medan huvuddelen av kostnaderna är i svenska kronor.

Baserad på årets struktur för intäkter, kostnader och valuta (transaktionsexponering) skulle en förändring av växelkursen för svenska kronor gentemot amerikanska dollar med tio procent påverka koncernens rörelseresultat med +/- 25,4 MSEK och motsvarande förändring av svenska kronan gentemot eurokursen påverkar koncernens rörelseresultat med cirka +/- 31,8 MSEK. Bolaget följer en av styrelsen fastställd finanspolicy att inte säkra mot valutakursförändringar. Se känslighetsanalys i not 17D på sidan 64.

Aktivering av utvecklingsutgifter

RaySearch är ett forsknings- och utvecklingsorienterat företag, som gör stora investeringar i utvecklingen av olika mjukvarulösningar för förbättrad cancerbehandling. Per den 31 december 2024 arbetade 206 (200) medarbetare med forskning och utveckling, vilket motsvarar 50 (52) procent av det totala antalet anställda.

Aktivering av utvecklingsutgifter	2024	2023
Forsknings- och utvecklingsutgifter	279,4	250,2
Aktivering av utvecklingsutgifter	-197,3	-185,0
Avskrivning på aktiverade utvecklingsutgifter	187,2	172,6
Forsknings- och utvecklingskostnader efter justering för aktivering och avskrivning på utvecklingsutgifter	269,4	237,7

Under året har RaySearch fortsatt att investera i både befintliga och framtida produkter. För 2024 uppgick forsknings- och utvecklingsutgifterna till 279,4 (250,2) MSEK, en ökning med 11,7 procent jämfört med samma period föregående år och utgör 23 (24) procent av bolagets nettoomsättning. Aktiverade utvecklingsutgifter uppgick till 197,3 (185,0) MSEK, en ökning med 6,6 procent, jämfört med 2023. Därmed uppgår de aktiverade utgifterna till 71 (74) procent av de totala forsknings- och utvecklingsutgifterna för 2024.

Avskrivningarna på aktiverade utvecklingsutgifter uppgick till 187,2 (172,6) MSEK, vilket är en ökning med 8,5 procent jämfört med föregående år.

Totala forsknings- och utvecklingskostnader efter justering för aktivering och avskrivning uppgick till 269,4 (237,7) MSEK för 2024, en ökning med 13,3 procent jämfört med 2023.

Avskrivningar

Årets totala avskrivningar uppgick till 299,4 (286,2) MSEK, varav avskrivningarna på immateriella anläggningstillgångar uppgick till 187,4 (172,8) MSEK, huvudsakligen relaterade till aktiverade utvecklingsutgifter. Avskrivningarna på materiella anläggningstillgångar uppgick till 112,0 (113,3) MSEK.

PERIODENS RESULTAT OCH RESULTAT PER AKTIE

Resultat efter skatt för helåret 2024 uppgick till 203,5 (81,6) MSEK, vilket innebär att resultatet per aktie före och efter utspädning uppgick till 5,94 (2,38) SEK.

Skattekostnaden för 2024 uppgick till 59,4 (28,5) MSEK, vilket motsvarar en effektiv skattesats om 22,6 (25,9) procent.

KASSAFLÖDE OCH LIKVIDITET

Under 2024 uppgick kassaflödet från den löpande verksamheten till 485,2 (455,9) MSEK. Ökningen, trots ett försämrat rörelsekapital jämfört med föregående år, förklaras av ett kraftigt förbättrat resultat under perioden.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -217,5 (-209,3) MSEK. Investeringar i immateriella anläggningstillgångar uppgick till -197,3 (-185,0) MSEK och utgörs av aktiverade utvecklingsutgifter. Investeringar i materiella anläggningstillgångar uppgick till -13,3 (-24,3) MSEK. Förvärv av immateriella anläggningstillgångar uppgick till -7,0 (0) MSEK, vilket avser förvärvet av DrugLog.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -159,8 (-56,3) MSEK och består av amortering av leasingskulder om -91,2 (-56,3) MSEK samt betald utdelning till företagets aktieägare om -68,6 (0) MSEK. Amortering av leasingskulder har ökat då posten innehåller en extra amortering av leasingskuld vilken avsåg 2023 men som betalades i januari 2024.

Årets kassaflöde uppgick till 107,9 (190,3) MSEK och per den 31 december 2024 uppgick koncernens likvida medel till 462,7 (343,7) MSEK.

FINANSIELL STÄLLNING

RaySearchs balansslutning uppgick per den 31 december 2024 till 2 091,2 MSEK jämfört med 1 952,7 MSEK per den 31 december 2023. Per den 31 december uppgick soliditeten till 41,9 procent jämfört med 37,7 procent för helåret 2023.

Bolaget har likvida medel om 462,7 MSEK samt en checkräkningskredit uppgående till totalt 75,0 MSEK (75,0) varav 0 MSEK (0) nyttjades vid periodens utgång.

Bolagets räntebärande skulder, som endast utgörs av leasingskulder redovisade enligt IFRS 16, uppgick per den 31 december 2024 till 471,9 MSEK jämfört med 529,4 MSEK per den 31 december 2023.

Koncernens nettoskuld uppgick per den 31 december till 9,2 MSEK jämfört med 185,7 MSEK per den 31 december 2023, en minskning som förklaras av ökade likvida medel samt lägre leasingskuld.

ANSTÄLLDA

Medelantalet anställda i koncernen uppgick till 408 (376) under 2024. Vid årets utgång uppgick antalet anställda i koncernen till 416 (388), varav 308 (281) var anställda i Sverige och 108 (108) i utländska dotterbolag.

RaySearch strävar efter att ha en mycket bra arbetsmiljö med goda och stimulerande utvecklingsmöjligheter för medarbetarna. Kompetenta, engagerade och innovativa medarbetare utgör grunden för att bolaget ska kunna fortsätta utveckla högkvalitativa mjukvarulösningar. Vidare har RaySearch högt ställda krav på arbetsplatsen vad gäller miljö, hälsa, säkerhet och individanpassade arbetsförhållanden.

RaySearch arbetar aktivt med mångfald och jämställdhetsfrågor och har tydliga mål för att öka andelen kvinnor i tekniska befattningar och chefspositioner. Koncernen strävar bland annat efter att det ska vara enkelt för medarbetare att kombinera arbetsliv och familj och tillgodose flexibla lösningar i möjligaste mån.

För att alla medarbetare ska ha rättvisa löner genomförs regelbundna lönekartläggningar i Sverige i syfte att upptäcka, åtgärda och förhindra

osakliga löneskillnader. Kartläggningen visade att det under 2024 inte finns några osakliga eller väsentliga löneskillnader i bolaget.

Alla anställda i RaySearch-koncernen har rätt att ansluta sig till fackliga eller andra organisationer.

Hållbarhetsrapport

Hållbarhet är en viktig del i RaySearchs strategi och verksamhet och bolaget arbetar aktivt för att utvecklas som ett hållbart företag. RaySearch har upprättat en separat hållbarhetsrapport enligt lydelsen i årsredovisningslagen som gällde innan 1 juli 2024. Hållbarhetsrapporten finns på sidorna 23–27. Övriga upplysningar finns på följande sidor: Risker och riskhantering: sidorna 36–38.

SÄSONGSVARIATIONER

RaySearchs kunder finns inom sjukvården och verksamheten präglas i viss mån av en för branschen typisk säsongsvariation där det fjärde kvartalet normalt sett är det starkaste kvartalet, främst för att många kunders budgetår följer kalenderåret.

FRAMTIDSUTSIKTER

År 2020 uppskattades antalet nya cancerfall i världen till 19,3 miljoner. År 2040 beräknas denna siffra vara drygt 30 miljoner. RaySearch har framgångsrikt etablerat RayStation som ett av de mest avancerade och främsta dosplaneringssystemen på alla de stora marknaderna i världen och försäljningsframgångarna för RayStation fortsätter. Den globala marknadsandelen är dock fortsatt förhållandevis liten, varför tillväxtpotentialerna för RayStation bedöms fortsatt mycket goda.

RaySearch ser ett stort intresse för RayCare, det banbrytande onkologiinformationssystemet som bolaget utvecklar. En strålbehandlingsklinik behöver i huvudsak två mjukvaruplattformar för sin verksamhet: ett informationssystem och ett dosplaneringssystem. Med RayCare och RayStation kommer RaySearch att kunna tillhandahålla en kliniks hela infrastruktur för informationshantering och behandlingsplanering. Den fortsatta utvecklingen av RayCare förväntas ge RaySearch nya möjligheter, både kliniskt och marknadsmässigt, vilket bland annat bekräftas genom bolagets långsiktiga samarbetsavtal med flera framstående cancerkliniker, till exempel Princess Margaret Cancer Center i Kanada, University of Texas MD Anderson Cancer Center i USA, universitetssjukhuset i Heidelberg i Tyskland, MedAustron i Österrike, Swiss Medical Network i Schweiz, University Medical Center Groningen i Nederländerna och Iridium Network i Belgien, samt flera ledande utrustningsleverantörer såsom IBA, Accuray och Mevion.

MODERBOLAGET

RaySearch Laboratories AB (publ) är moderbolag i RaySearch-koncernen. Verksamheten i moderbolaget överensstämmer i allt väsentligt med verksamheten för koncernen, varför kommentarerna för koncernen i stor utsträckning även gäller för moderbolaget.

Skillnaderna i lönsamhet mellan moderbolaget och koncernen förklaras av att moderbolaget står för en relativt hög andel av rörelsekostnaderna och att aktivering av utvecklingsutgifter redovisas i koncernen, men inte i moderbolaget. Moderbolaget har inte heller påverkats av förändringarna avseende leasingredovisning genom IFRS 16, utan fortsätter att redovisa leasingkostnader som operationella

leasingkostnader. Detta minskar rörelseresultatet jämfört med om IFRS 16 hade tillämpats.

Moderbolagets kortfristiga fordringar utgörs främst av fordringar på koncernföretag och externa kunder. Moderbolagets resultat före skatt uppgick till 223,7 (80,6) MSEK och per den 31 december 2024 hade moderbolaget likvida medel uppgående till 303,8 (214,2) MSEK.

INNEHAV AV EGNA AKTIER

Bolaget har under 2024 inte innehaft några egna aktier.

BOLAGETS AKTIE OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

Det totala antalet registrerade aktier i RaySearch uppgick den 31 december 2024 till 34 282 773, varav 7 654 975 är aktier av serie A och 26 627 798 är aktier av serie B. Kvotvärdet är 0,50 SEK och aktiekapitalet i bolaget uppgår till 17 141 386 SEK. Varje aktie av serie A berättigar till tio röster och varje aktie av serie B berättigar till en röst på bolagsstämma. Det totala antalet röster i RaySearch uppgick per den 31 december 2024 till 103 177 584.

Vid bolagsstämma får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet ägda eller företrädde aktier utan begränsning i röstetalet.

Antalet aktieägare i RaySearch uppgick till 9 900 per 31 december 2024 enligt Euroclear och största aktieägare är:

Namn	A-aktier	B-aktier	Summa aktier	Kapital %	Röster %
Johan Löf	5 443 084	68 393	5 511 477	16,1	52,8
Northern Trust Company, London Branch	-	2 810 574	2 810 574	8,2	2,7
The Bank Of New York Mellon Sa/Nv, W8lmy	-	2 537 099	2 537 099	7,4	2,5
Swedbank Robur Fonder AB	-	1 700 000	1 700 000	5,0	1,6
JP Morgan Chase Bank Na, W9	-	1 359 185	1 359 185	4,0	1,3
Anders Brahme	1 150 161	140 000	1 290 161	3,8	11,3
Andra AP-Fonden	-	1 220 942	1 220 942	3,6	1,2
BNP Paribas Sa Paris, W8lmy (Gc)	-	1 169 289	1 169 289	3,4	1,1
Carl Filip Bergendal	1 021 577	139 920	1 161 497	3,4	10,0
Caceis Bank, W8lmy	-	1 062 972	1 062 972	3,1	1,0
Bolagets 10 största ägare	7 614 822	12 208 374	19 823 196	57,8	85,6
Övriga aktieägare	40 153	14 419 424	14 459 577	42,2	14,4
Totalt	7 654 975	26 627 798	34 282 773	100	100

Källa: Euroclear

Såvitt styrelsen i RaySearch känner till existerar inga aktieägaravtal gällande vare sig A- eller B-aktien. I bolagsordningen finns inte några speciella bestämmelser om tillsättande och entledigande av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordningen. Det finns inte några avtal mellan bolaget och styrelseledamöter eller anställda som i händelse av ett offentligt uppköpserbjudande avseende aktierna i bolaget föreskriver ersättningar om dessa personer säger upp sig, sägs upp utan skälig grund eller om deras anställning upphör.

FÖRSLAG TILL RIKTLINJER FÖR ERSÄTTNING TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE

Nedan är styrelsens förslag över uppdaterade riktlinjer till årsstämman 2025. Riktlinjerna är desamma som föregående år med undantag för några mindre förtydliganden och följande uppdateringar:

- För vd ska rörlig kontantersättning vara pensionsgrundande. Pensionspremierna ska betalas enligt en individuell pensionsplan och får inte överstiga 30 procent av den fasta årliga kontantlönen.
- Andra förmåner får innefatta bl.a. livförsäkring, sjukvårdsförsäkring och bilförmån. Sådana förmåner ska inte utgöra en väsentlig del av den totala ersättningen och får sammanlagt uppgå till högst 20 procent av den fasta årliga kontanta lönen.
- Skrivning att pensionsåldern normalt ska vara 65 år har tagits bort.

Riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare, förslag till årsstämman 2025

Dessa riktlinjer omfattar styrelseledamöter, vd, samt övriga ledande befattningshavare i RaySearch ledningsgrupp. Riktlinjerna ska tillämpas på ersättningar som avtalas, och förändringar som görs i redan avtalade ersättningar, efter det att riktlinjerna antagits av årsstämman 2025. Riktlinjerna omfattar inte ersättningar som beslutas av bolagsstämman.

Riktlinjernas främjande av bolagets affärsstrategi, långsiktiga intressen och hållbarhet

För information om bolagets affärsstrategi, se www.raysearchlabs.com.

En framgångsrik implementering av bolagets affärsstrategi och tillvaratagandet av bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, förutsätter att bolaget kan rekrytera och behålla kvalificerade medarbetare. För detta krävs att bolaget kan erbjuda konkurrenskraftig ersättning. Dessa riktlinjer möjliggör att ledande befattningshavare kan erbjuda en konkurrenskraftig totalersättning.

Rörlig kontantersättning som omfattas av dessa riktlinjer ska syfta till att främja bolagets affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet.

Formerna av ersättning med mera

Ersättningen till ledande befattningshavare ska vara marknadsmässig och får bestå av följande komponenter: fast kontantlön, rörlig kontantersättning, pensionsförmåner och andra förmåner.

Bolagsstämman kan därutöver – och oberoende av dessa riktlinjer – besluta om exempelvis aktie- och aktiekursrelaterade ersättningar.

Uppfyllelse av kriterier för utbetalning av rörlig kontantersättning ska kunna mätas under en period om ett år. Den rörliga kontantersättningen får uppgå till högst 100 procent av den fasta årliga kontantlönen.

Pensionsförmåner, innefattande sjukförsäkring, ska vara premiebestämda.

För vd ska rörlig kontantersättning vara pensionsgrundande. Pensionspremierna ska betalas enligt en individuell pensionsplan och får inte överstiga 30 procent av den fasta årliga kontantlönen. För övriga ledande befattningshavare ska rörlig kontantersättning inte vara pensionsgrundande. Pensionspremierna ska likna den svenska ITP-planen och får uppgå till högst 30 procent av den fasta årliga kontantlönen.

Andra förmåner får innefatta bl.a. livförsäkring, sjukvårdsförsäkring och bilförmån. Sådana förmåner ska inte utgöra en väsentlig del av den totala ersättningen och får sammanlagt uppgå till högst 20 procent av den fasta årliga kontanta lönen.

Kriterier för utdelning av rörlig kontantersättning med mera

Eventuell rörlig kontantersättning ska vara kopplad till förutbestämda och mätbara kriterier som kan vara finansiella eller icke-finansiella. De kan också utgöras av individanpassade kvantitativa eller kvalitativa mål. Kriterierna ska vara utformade så att de främjar bolagets affärsstrategi och långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, genom att exempelvis ha en tydlig koppling till affärsstrategin eller främja befattningshavarens långsiktiga utveckling.

Rörlig kontantersättning till vd ska uppgå till 2 procent av koncernens resultat före skatt. För övriga ledande befattningshavare ska mål uppställas enligt föregående stycke.

När mätperioden för uppfyllelse av kriterier för utbetalning av rörlig kontantersättning avslutats ska det bedömas/fastställas i vilken utsträckning kriterierna uppfyllts. Styrelsen ansvarar för bedömningen såvitt avser rörlig kontantersättning till vd. Såvitt avser rörlig kontantersättning till övriga befattningshavare, ansvarar vd för bedömningen. Såvitt avser finansiella mål ska bedömningen baseras på den av bolaget senast offentliggjorda finansiella informationen.

Bolaget har ingen avtalsenlig rätt att återkräva utbetald ersättning.

Konsultarvode till styrelseledamöter

Bolagets icke anställda bolagsstämموالدا styrelseledamöter ska i särskilda fall kunna arvoderas för tjänster inom deras respektive kompetensområde, som ej utgör styrelsearbete, under en begränsad tid. För dessa tjänster (inklusive tjänster som utförs genom av styrelseledamot helägt bolag) ska utgå ett marknadsmässigt arvode förutsatt att sådana tjänster bidrar till genomförandet av bolagets affärsstrategi och tillvaratagandet av bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet.

Upphörande av anställning

Vid uppsägning från bolagets sida får uppsägningstiden vara högst tolv månader. Fast kontantlön under uppsägningstiden och avgångsvederlag får sammanlagt inte överstiga ett belopp motsvarande den fasta kontantlönen för 18 månader. Vid uppsägning från befattningshavarens sida får uppsägningstiden vara högst 6 månader, utan rätt till avgångsvederlag.

Lön och anställningsvillkor för anställda

Vid beredningen av styrelsens förslag till dessa ersättningsriktlinjer har lön och anställningsvillkor för bolagets anställda beaktats genom att uppgifter om anställdas totalersättning, ersättningens komponenter samt ersättningens ökning och ökningstakt över tid har utgjort en del av styrelsens beslutsunderlag vid utvärderingen av skäligheten av riktlinjerna och de begränsningar som följer av dessa.

Beslutsprocessen för att fastställa, se över och genomföra riktlinjerna

Styrelsen ska upprätta förslag till nya riktlinjer åtminstone vart fjärde år och lägga fram förslaget för beslut vid årsstämman. Riktlinjerna ska gälla till dess att nya riktlinjer antagits av bolagsstämman. Styrelsen ska även följa och utvärdera program för rörliga ersättningar för bolagsledningen, tillämpningen av riktlinjer för ersättning till ledande befattningshavare samt gällande ersättningsstrukturer och ersättningsnivåer i bolaget. Vid styrelsens behandling av och beslut i ersättningsrelaterade frågor närvarar inte vd eller andra personer i bolagsledningen, i den mån de personligen berörs av frågorna.

Frångående av riktlinjerna

Styrelsen får besluta att tillfälligt avvika från riktlinjerna helt eller delvis, om det i ett enskilt fall finns särskilda skäl för det och ett avsteg är nödvändigt för att tillgodose bolagets långsiktiga intressen, inklusive dess hållbarhet, eller för att säkerställa bolagets ekonomiska bärkraft.

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

En separat bolagsstyrningsrapport har upprättats, se sidan 76.

FÖRSLAG TILL VINSTDISPOSITION

Till årsstämman förfogande står fritt eget kapital i moderbolaget enligt nedan:

SEK	
Balanserade vinstmedel	116 835 744
Årets resultat	173 767 856
Disponibla medel	290 603 600

Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt nedan:

SEK	
Utdelning 34 282 773 aktier x 3,0 SEK	102 848 319
Balanseras i ny räkning	187 755 281
Summa	290 603 600

Koncernens resultat och ställning framgår av efterföljande rapporter över totalresultat, rapporter över finansiell ställning och rapporter över kassaflöden med tillhörande noter.

RISKER OCH RISKHANTERING

Som global koncern med verksamhet i olika delar av världen är RaySearch exponerat för olika risker och osäkerhetsfaktorer, såsom marknadsrisker, verksamhetsrelaterade risker samt finansiella risker. Riskhanteringen inom RaySearch syftar till att identifiera, värdera och reducera risker relaterade till koncernens affärer och verksamhet.

Marknadsrisker

RaySearchs närvaro på ett stort antal geografiska marknader innebär en exponering för politiska och ekonomiska risker, både globalt och i enskilda länder eller regioner. Svag ekonomisk utveckling och ansträngda finanser kan, på vissa marknader, medföra att de statliga investeringarna i cancervård påverkas negativt och att det blir svårare för privata kunder att säkerställa finansiering.

Geopolitiska förändringar

Geopolitisk risk är risken för finansiella, marknads- eller personalförluster som uppstår på grund av politiska beslut eller störningar. Följande är exempel på politiska handlingar som potentiellt skulle kunna ha en effekt på RaySearch på specifika marknader: beslut fattade av statliga ledare angående militära konflikter, handelstullar/barriärer, valutarestriktioner, skatter, investeringar, lönenivåer, arbetslagar, miljöbestämmelser och utvecklingsprioriteringar. Den pågående konflikten mellan Ukraina och Ryssland har haft försumbar påverkan på RaySearch. I händelse av att motsvarande konflikt uppstår på någon av de för RaySearch viktiga marknaderna kan det innebära risk för försenade och uteblivna beställningar, begränsningar vad gäller leveransförmåga och som en konsekvens fördröjning av intäktsredovisning samt kundbetalningar.

Pandemier

Covid-19 har tydligt visat att globala pandemier påverkar RaySearchs verksamhet. Covid-19-pandemin hade en negativ påverkan på RaySearchs omsättning och resultat under framför allt 2020 och 2021, främst genom att ordrar fördröjdes. Det kan inte uteslutas att andra virus eller sjukdomar framgent skapar en liknande situation. En pandemi kan medföra fördröjda beställningar på RaySearchs produkter, fördröjd intäktsredovisning pga leveranser inte kan fullgöras samt risk för försämrat kassaflöde, exempelvis om vissa kunder får ansträngd likviditet.

Verksamhetsrelaterade risker

Konkurrens

RaySearch verkar inom konkurrensutsatta områden och konkurrerar främst med Varian och Elekta, vilka investerar stora resurser i att utveckla system och tekniska lösningar som konkurrerar med RaySearchs produkter. RaySearch säljer enbart mjukvara och i vissa situationer finns risk att bolagets konkurrenter utnyttjar sina positioner som hårdvaruleverantörer till att sälja paketerade helhetslösningar med både mjuk- och hårdvara till kunderna.

Produktutveckling

Nya produkter och förbättrade behandlingsmetoder lanseras kontinuerligt och den framtida utvecklingen på medicinteknikmarknaden kan inverka på RaySearchs konkurrensförmåga. RaySearch utvecklar mycket avancerade system och tekniska lösningar och tar risken i utvecklingsarbetet fram till lanseringen, vilket kan medföra högre kostnader än beräknat. Detta motverkas genom kontinuerlig projektuppföljning och kvalitetssäkring.

Det är också viktigt att de nya system och tekniska lösningar som RaySearch utvecklar är skyddade från olovlig användning av konkurrenter. RaySearchs avancerade mjukvaruprodukter är i de flesta fall skyddade av upphovsrätt, och om det är möjligt och lämpligt skyddar RaySearch även sina produkter genom patent och varumärkesregistrering.

Strategiska samarbeten

Medicinteknikbranschen karaktäriseras av relativt snabb teknisk utveckling med framsteg inom industriell kunskap och kompetens. RaySearchs system och mjukvaruprodukter utvecklas i nära samarbete med ledande cancerkliniker och forskningsinstitutioner, såsom MD Anderson i USA, Princess Margaret Cancer Center i Kanada, universitetssjukhuset i Heidelberg i Tyskland. Det är av stor vikt för RaySearch att kunna upprätthålla dessa långsiktiga och nära relationer för att därigenom kunna ta del av och möta kundernas behov.

RaySearch har även strategiska samarbeten med ett flertal utrustningsleverantörer såsom IBA, Accuray, Mevion samt partnersamarbeten med Varian och IBA Dosimetry, vilka säljer bolagets produkter. Om RaySearch skulle förlora en eller flera av sina strategiska samarbetspartner kan det ha negativ påverkan på bolagets omsättning, resultat och ställning.

Alternativa behandlingsmetoder

Av de tre huvudgrenarna för behandling av cancer, det vill säga strålbehandling, kirurgi och cellgifter, är strålbehandling den behandlingsmetod som har ökat mest för kurativa grupper under de senaste 20 åren. RaySearch bedömer att strålbehandling kommer att vara en viktig behandlingsform även i framtiden.

Cybersäkerhet och störningar i IT-system

RaySearch har ett behov av användande och analys av person- och behandlingsuppgifter, vilket är nödvändigt för att bolaget ska kunna vidareutveckla produktportföljen.

RaySearchs verksamhet är beroende av flera avancerade IT-system och lösningar som behöver skyddas mot skada och otillbörligt intrång samtidigt som personuppgifts- och datasäkerhetslagar i hela världen behöver efterlevas. RaySearch är också beroende av framgångsrika relationer med affärspartner längs hela värdekedjan, särskilt leverantörer av kritiska tjänster.

Korruption

Korruption är ett hinder för utvecklingen och tillväxten i vissa länder där RaySearch bedriver verksamhet. RaySearch har nolltolerans gällande alla former av korruption, inbegripet bland annat mutor, bedrägeri och konkurrensbegränsade aktiviteter. RaySearch arbetar löpande med att stärka sitt befintliga compliance-program, till exempel genom rutiner för bakgrundskontroller och certifiering av affärspartner samt andra interna rutiner som förebygger antikorruption.

Myndighetsgodkännanden och regulatoriska processer

RaySearch bedriver verksamhet på flera olika geografiska marknader, vilket exponerar koncernen för ett stort antal lagar, regler, policyer och riktlinjer avseende hälso-, säkerhets- och miljöfrågor, handelshinder, konkurrens, valutakontroll och leverans av system och produkter. Som utvecklare av medicintekniska produkter styrs RaySearchs verksamhet särskilt av de krav och standarder som bestämts av hälsomyndigheter. Ändringar kan medföra ökade kostnader eller utgöra hinder i försäljningen av RaySearchs system och produkter.

RaySearch är, liksom andra bolag i samma bransch, också beroende av bedömningar och beslut av berörda myndigheter för flertalet av de marknader där bolaget bedriver verksamhet. Sådana bedömningar innefattar exempelvis produktsäkerhet samt tillstånd att marknadsföra och sälja medicintekniska produkter. Ansökningar till aktuella myndigheter kräver omfattande dokumentation och oförutsedda omständigheter kan försena möjligheten att introducera, marknadsföra, sälja och leverera system och produkter samt förhindra eller begränsa den kommersiella nyttan och/eller orsaka omfattande extra kostnader.

För att konsekvent producera produkter av hög kvalitet och för att uppfylla lagkrav bedrivs RaySearchs verksamhet enligt ett kvalitetsledningssystem som uppfyller produktsäkerhetsstandarder från International Electrotechnical Commission (IEC) och International Organization for Standardization (ISO). Kvalitetssystemet utvärderas och certifieras av externa tillsynsmyndigheter och inspekteras regelbundet. För de fall då exempelvis allvarliga avvikelser skulle identifieras kan detta resultera i förseningar samt stoppade leveranser av RaySearchs system och produkter.

RaySearch utvärderar ständigt förutsättningar för en introduktion på nya marknader. Hänsyn tas då till möjligheter och till risker som detta innebär. Många marknader har egna myndighetskrav för registrering, som potentiellt kan försena marknadstillstånd och produktlanseringar.

Beroende av kvalificerad personal och nyckelpersoner

RaySearch är beroende av högt kvalificerade medarbetare för att utveckla sina avancerade medicintekniska system, vilket kräver högt kvalificerade medarbetare. Bolagets förmåga att attrahera, rekrytera och behålla kvalificerad personal, särskilt nyckelpersoner med specialistkompetens har stor betydelse för koncernens framtida framgång.

Förändringar i ersättningssystem

RaySearchs möjlighet att kommersialisera sina lösningar är bland annat beroende av nivån på den ersättning som sjukhus och kliniker kan erhålla. Ersättningssystemen varierar mellan olika länder och förändringar i nuvarande ersättningssystem relaterade till sjukvårdsprodukter

eller implementering av nya regler kan ha en direkt inverkan på efterfrågan av RaySearchs produkter.

Legala tvister

Genom sin verksamhet riskerar bolaget från tid till annan att bli inblandad i tvister hänförliga till den löpande verksamheten. Sådana tvister kan bland annat innefatta produktansvar, avtalsfrågor, immateriella rättigheter och påstådda brister i leverans av varor och tjänster. Tvister kan bli kostsamma, tidskrävande och hindra den löpande verksamheten. Tvister avseende immateriella rättigheter är kostsamma och kan få en materiell påverkan på RaySearchs verksamhet och finansiella ställning, dessutom kan det vara mycket svårt att förutse utgången av komplicerade tvister. Tvister relaterade till RaySearchs produktansvar kan exempelvis omfatta påstådd oaksamhet, garantibrott eller felbehandling, vilket kan leda till omfattande kostnader oavsett om RaySearch slutligen hålls ansvarigt eller inte. RaySearch har försäkringar för produktansvar, men risk finns att framtida krav kan komma att överstiga eller falla utanför försäkringsskyddet.

Förändringar i skattesystem

RaySearchs affärsverksamhet inbegriper utveckling och leverans av mjukvarulösningar och servicetjänster inom ett stort antal jurisdiktioner. Verksamheten beskattas enligt lagar i den jurisdiktion där verksamheten bedrivs. Förändringar i skattesystemen kan komma att påverka koncernens skatteskulder och skattekostnader, vilket kan resultera i en ökning eller minskning av det finansiella resultatet.

Internationella regelverk som styr den globala skattemiljön är också föremål för regelbundna förändringar. OECD (Organisationen för ekonomiskt samarbete och utveckling) har föreslagit ett antal förändringar genom införandet av BEPS (Base Erosion and Profit Shifting). Implementeringen av dessa förändringar kan resultera i en omfördelning av vinster mellan olika jurisdiktioner och en ökning eller minskning i relaterade skattekostnader och kassaflöden.

Finansiella risker

RaySearchkoncernen utsätts genom sin verksamhet för olika finansiella risker såsom valutarisk, ränterisk, kreditrisk och likviditetsrisk.

Valutarisk är risken för fluktuationer i värdet av framtida affärstransaktioner och redovisade tillgångar och skulder i utländsk valuta på grund av förändringar i valutakurser. Med ränterisk avses risken att förändringar i räntenivån påverkar RaySearchs resultat negativt. Kreditrisk uppstår dels genom finansiell kreditrisk relaterad till likvida medel och tillgodohavanden hos banker och finansinstitut, dels genom kreditexponeringar gentemot kunder och distributörer. Med likviditetsrisk avses risken att inte kunna uppfylla betalningsförpliktelser som en följd av otillräcklig likviditet eller svårigheter att uppta externa lån. RaySearchs finansieringsavtal innehåller en finansiell kovenant. Bolaget har inga utestående krediter och kovenanten är uppfylld med marginal under hela räkenskapsåret.

RaySearchs riskhantering sköts av koncernens finansavdelning som identifierar, utvärderar och säkrar finansiella risker. Arbetet sker i enlighet med av styrelsen fastställda policyer för övergripande riskhantering och koncernens finanspolicy, som bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten.

RaySearch har en väsentlig exponering mot valutakursförändringar genom sin internationella verksamhet och struktur. Exponering uppstår främst genom att majoriteten av koncernens kostnader upptas i svenska kronor medan merparten av intäkterna erhålles i amerikanska dollar och euro.

Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

För mer information om finansiella risker och finansiell riskhantering hänvisas till not 17D på sidan 64.

FLERÅRSÖVERSIKT

KONCERNEN

MSEK	2024	2023	2022	2021	2020
Nettoomsättning	1 192,0	1 022,2	843,6	641,7	648,8
Rörelseresultat	260,5	114,9	42,7	-53,3	-6,3
Årets resultat	203,5	81,6	23,8	-47,3	-11,3
Rörelsemarginal %	21,9	11,2	5,1	-8,3	-1,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	485,2	455,9	320,7	238,2	328,7
Årets kassaflöde	107,9	190,3	46,8	-71,7	61,9
Balansomslutning	2 091,2	1 952,7	1 876,0	1 744,7	1 290,6
Totalt eget kapital	876,7	735,2	657,2	628,3	673,4
Soliditet %	41,9	37,7	35,0	36,0	52,2
Aktiekurs i SEK vid periodens utgång, SEK	216,0	90,3	68,0	56,5	82,7
Resultat per aktie före utspädning	5,94	2,38	0,69	-1,38	-0,33
Resultat per aktie efter utspädning	5,94	2,38	0,69	-1,38	-0,33

RAPPORT ÖVER TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

KSEK	NOT	2024	2023
Nettoomsättning	2, 3	1 192 029	1 022 159
Kostnad för sålda varor ¹	6	– 99 492	– 106 578
Bruttoresultat		1 092 537	915 581
Övriga rörelseintäkter	6, 7	43 052	21 900
Försäljningskostnader	6	– 326 585	– 362 846
Administrationskostnader	6	– 249 585	– 195 163
Forsknings- och utvecklingskostnader	6	– 269 384	– 237 736
Övriga rörelsekostnader	6, 8	– 29 542	– 26 856
Rörelseresultat	4, 5, 6, 7, 9, 10	260 493	114 880
Finansiella intäkter	11	11 418	4 904
Finansiella kostnader	11	– 9 046	– 9 696
Finansnetto		2 372	– 4 792
Resultat före skatt		262 865	110 088
Skatt	12	– 59 352	– 28 516
Årets resultat		203 513	81 572
Övrigt totalresultat			
Poster som kommer att omklassificeras till resultatet			
Årets omräkningsdifferens av utländska verksamheter		6 528	– 3 496
Poster som inte kommer att omklassificeras till resultatet		-	-
Årets totalresultat		210 041	78 076
Hänförligt till:			
Moderbolagets aktieägare		210 041	78 076
Resultat per aktie, före och efter utspädning	13	5,94	2,38
Antal aktier, tusental	13	34 283	34 283

¹ Omfattar kostnader för hårdvara och betalda licenskostnader, dock inte avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter, vilka ingår i forsknings- och utvecklingskostnader.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

KSEK	NOT	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Aktiverade utvecklingsutgifter	2, 14	541 157	530 339
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2, 14	7 012	116
Nyttjanderättstillgångar	2, 10	456 567	500 776
Inventarier och installationer	2, 15	70 096	89 640
Uppskjuten skattefordran	22	3 864	5 729
Övriga långfristiga fordringar	17, 18, 23	27 741	23 620
Summa anläggningstillgångar		1 106 437	1 150 220
Omsättningstillgångar			
Fakturerade fordringar på kunder	17, 18	254 614	240 101
Ej fakturerade fordringar på kunder	17, 18	190 164	143 626
Varulager	26	10 620	9 320
Skattefordringar		5 405	12 001
Övriga fordringar		17 944	18 065
Förutbetalda kostnader	19	43 260	35 652
Likvida medel	21	462 740	343 681
Summa omsättningstillgångar		984 747	802 446
SUMMA TILLGÅNGAR		2 091 184	1 952 666

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN, FORTS.

KSEK	NOT	2024-12-31	2023-12-31
EGET KAPITAL			
Aktiekapital		17 141	17 141
Övrigt tillskjutet kapital		1 975	1 975
Omräkningsreserv		662	– 5 866
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		856 929	721 982
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		876 707	735 232
Summa eget kapital		876 707	735 232
SKULDER			
Uppskjutna skatteskulder	22	114 923	109 530
Långfristiga leasingskulder	10, 17	394 855	431 977
Övriga långfristiga skulder	17	879	878
Summa långfristiga skulder		510 657	542 385
Leverantörsskulder	17	38 757	42 085
Skatteskulder		42 160	5 486
Kortfristiga leasingskulder	10	77 079	97 381
Övriga skulder		34 160	27 241
Avtalsskulder	25	454 210	461 140
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	57 454	41 716
Summa kortfristiga skulder		703 820	675 049
Summa skulder		1 214 477	1 217 434
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		2 091 184	1 952 666

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRING I EGET KAPITAL FÖR KONCERNEN

KSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl årets resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare
Ingående eget kapital 2023-01-01	17 141	1 975	– 2 370	640 410	657 156
Årets resultat				81 572	81 572
Årets övrigt totalresultat			– 3 496		– 3 496
Årets totalresultat			– 3 496	81 572	78 076
Utgående eget kapital 2023-12-31	17 141	1 975	– 5 866	721 982	735 232
Ingående eget kapital 2024-01-01	17 141	1 975	– 5 866	721 982	735 232
Årets resultat				203 513	203 513
Årets övrigt totalresultat			6 528		6 528
Årets totalresultat			6 528	203 513	210 041
Utdelning till företagets aktieägare				– 68 566	– 68 566
Utgående eget kapital 2024-12-31	17 141	1 975	662	856 929	876 707

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN FÖR KONCERNEN

KSEK	NOT	2024	2023
Den löpande verksamheten			
Resultat före skatt		262 865	110 088
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	21	256 494	300 825
Betald skatt		– 8 874	– 16 368
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		510 485	394 545
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning (–)/Minskning (+) av rörelsefordringar		– 23 868	31 781
Ökning (+)/Minskning (–) av rörelseskulder		– 1 387	29 605
Kassaflöde från den löpande verksamheten		485 230	455 931
Investeringsverksamheten			
Investeringar i aktiverade utvecklingsutgifter	14	– 197 282	– 185 035
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		– 7 000	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	15	– 13 261	– 24 295
Kassaflöde från investeringsverksamheten		– 217 543	– 209 330
Finansieringsverksamheten			
Amortering av leasing	10	– 91 212	– 56 350
Utdelning till företagets aktieägare		– 68 566	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	24	– 159 778	– 56 350
Årets kassaflöde		107 909	190 251
Likvida medel vid årets början		343 681	160 268
Kursdifferens i likvida medel		11 150	– 6 838
Likvida medel vid årets slut	21	462 740	343 681

Likvida medel består av banktillgodohavanden.

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING

KSEK	NOT	2024	2023
Nettoomsättning	3	975 013	780 348
Kostnad för sålda varor ¹	6	– 25 705	– 40 869
Bruttoresultat		949 308	739 479
Övriga rörelseintäkter	7	41 792	19 961
Försäljningskostnader	6	– 235 695	– 209 472
Administrationskostnader	6	– 263 869	– 245 898
Forsknings- och utvecklingskostnader	6	– 240 103	– 203 363
Övriga rörelsekostnader	8	– 26 875	– 24 258
Rörelseresultat	3, 6, 7, 8	224 558	76 449
Ränteintäkter och liknande resultatposter	11	10 675	4 781
Räntekostnader och liknande resultatposter	11	– 237	– 646
Resultat efter finansiella poster		234 996	80 584
Bokslutsdispositioner	20	– 11 252	-
Resultat före skatt		223 744	80 584
Skatt	12	– 49 974	– 22 040
Årets resultat		173 770	58 544

MODERBOLAGETS TOTALRESULTAT

KSEK	2024	2023
Årets resultat	173 770	58 544
Övrigt totalresultat	– 3	-
Årets totalresultat	173 767	58 544

¹ Omfattar kostnader för hårdvara och royalty.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING

KSEK	NOT	2024-12-31	2023-12-31	KSEK	NOT	2024-12-31	2023-12-31
TILLGÅNGAR				EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Anläggningstillgångar				Eget kapital			
Immateriella anläggningstillgångar				Bundet eget kapital			
Immateriella anläggningstillgångar	14	7 012	116	Aktiekapital ¹		17 141	17 141
Materiella anläggningstillgångar				Reservfond		43 630	43 630
Inventarier och installationer	15	43 689	44 603	Summa bundet eget kapital		60 771	60 771
Finansiella anläggningstillgångar				Fritt eget kapital			
Andelar i koncernföretag	16	3 958	3 958	Balanserat resultat		116 834	126 859
Uppskjuten skattefordran		1 892	3 183	Årets resultat		173 770	58 544
Långfristiga fordringar på koncernföretag	23, 28	5 501	12 077	Summa fritt eget kapital		290 604	185 403
Övriga långfristiga fordringar	23	968	6 190	Summa eget kapital		351 375	246 174
Summa anläggningstillgångar		63 020	70 127	Obeskattade reserver		11 252	-
Omsättningstillgångar				Långfristiga skulder			
Varulager	26	3 757	1 387	Övriga långfristiga skulder	17	17 336	20 174
Kundfordringar (kortfristiga fakturerade fordringar på kunder)	17, 18	131 353	136 413	Summa långfristiga skulder		17 336	20 174
Ej fakturerade fordringar på kunder	17, 18	95 902	73 789	Kortfristiga skulder			
Fordringar hos koncernföretag	17, 28	130 166	89 140	Leverantörsskulder	17	28 167	49 437
Skattefordringar		-	7 587	Skulder till koncernföretag	17, 28	26 010	20 505
Övriga fordringar		14 390	16 393	Skatteskulder		40 096	1 115
Förutbetalda kostnader	19	45 099	43 819	Övriga skulder		18 647	16 816
Kassa och bank	21	303 776	214 201	Avtalsskulder	25	251 425	268 294
Summa omsättningstillgångar		724 443	582 729	Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	25	43 155	30 341
SUMMA TILLGÅNGAR		787 463	652 856	Summa kortfristiga skulder		407 500	386 508
				SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		787 463	652 856

¹ Aktiekapital per den 2024-12-31: 7 654 975 A-aktier, 26 627 798 B-aktier.

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL

KSEK	Bundet kapital		Fritt eget kapital	Summa
	Aktiekapital	Reservfond		
Ingående eget kapital 2023-01-01	17 141	43 630	126 859	187 630
Årets totalresultat			58 544	58 544
Utgående eget kapital 2023-12-31	17 141	43 630	185 403	246 174
Ingående eget kapital 2024-01-01	17 141	43 630	185 403	246 174
Årets resultat			173 770	173 770
Övrigt totalresultat			-3	-3
Utdelning till företagets aktieägare			- 68 566	- 68 566
Utgående eget kapital 2024-12-31	17 141	43 630	290 604	351 375

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN FÖR MODERBOLAGET

KSEK	NOT	2024	2023
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		234 996	80 584
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	21	1 717	22 532
Betald skatt		-2 114	-10 603
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		234 599	92 513
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar		- 34 500	18 130
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder		- 20 750	30 630
Kassaflöde från den löpande verksamheten		179 349	141 273
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	14	- 7 000	-
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	15	- 17 242	- 6 588
Kassaflöde från investeringsverksamheten		- 24 242	- 6 588
Finansieringsverksamheten			
Utbetald utdelning		- 68 566	-
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		- 68 566	-
Årets kassaflöde		86 541	134 685
Likvida medel vid årets början		214 201	79 903
Valutaeffekt i likvida medel		3 034	-387
Likvida medel vid årets slut	21	303 776	214 201

NOTER

NOT 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

ÖVERENSSTÄMMELSE MED NORMGIVNING OCH LAG

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) samt tolkningsuttalanden från International IFRS Interpretation Committee (IFRIC) så som de antagits av EU. Vidare har Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner tillämpats. Dessa principer har tillämpats konsekvent för alla presenterade år, om inte annat anges. Koncernredovisningen omfattar moderbolaget RaySearch Laboratories AB (publ) och dess dotterbolag.

Moderbolaget tillämpar samma redovisningsprinciper som koncernen utom i de fall som anges nedan under avsnittet "Moderbolagets redovisningsprinciper".

UPPGIFTER OM MODERBOLAGET

RaySearch Laboratories AB (publ) (organisationsnummer 556322–6157), är ett svenskt registrerat aktiebolag med säte i Stockholm. Moderbolagets aktie är noterad på Nasdaq Stockholm sedan 2003 och ingår sedan 2016 i Nasdaq Stockholms Mid Cap-lista med bolag som har ett börsvärde mellan 150 miljoner och 1 miljard euro. Besöksadressen till huvudkontoret är Eugenivägen 18 C, 113 68 Stockholm.

FÖRUTSÄTTNINGAR VID UPPRÄTTANDE AV MODERBOLAGETS OCH KONCERNENS FINANSIELLA RAPPORTER

Moderbolagets funktionella valuta är svenska kronor, vilket även utgör rapporteringsvaluta för moderbolaget och för koncernen. Det innebär att de finansiella rapporterna presenteras i svenska kronor. Samtliga belopp, om inte annat anges, är avrundade till närmaste tusental.

Tillgångar och skulder är redovisade till historiska anskaffningsvärden. Att upprätta de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Det verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar.

Uppskattningarna och antagandena ses över regelbundet. Ändringar av uppskattningar redovisas i den period ändringen görs om ändringen endast påverkat denna period, eller i den period ändringen görs och framtida perioder om ändringen påverkar både aktuell period och framtida perioder.

De nedan angivna redovisningsprinciperna för koncernen har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i koncernens finansiella rapporter, om inte annat framgår nedan. Koncernens redovisningsprinciper har tillämpats konsekvent på rapportering och konsolidering av moderbolag och dotterföretag.

Bedömningar gjorda av företagsledningen vid tillämpningen av IFRS som har en betydande inverkan på de finansiella rapporterna, samt gjorda uppskattningar som kan medföra väsentliga justeringar i påföljande års finansiella rapporter, beskrivs närmare nedan.

NYA ELLER ÄNDRADE STANDARDER TILLÄMPLIGA FRÅN 1 JANUARI 2025 ELLER FRAMÅT

Nya regler avseende IFRS 18 Presentation och upplysningar i finansiella rapporter träder i kraft från med 1 januari 2027 och ersätter IAS 1 Utformning av finansiella rapporter, dock behålls många av de befintliga principerna i IAS 1. IFRS 18 bedöms få en betydande inverkan på RaySearch finansiella rapporter, framförallt kopplat till förändrad struktur i resultaträkningen. Standarden kommer inte att påverka redovisning eller värdering men kan ändra vilka transaktioner som ingår i bolagets rörelse- resultat. Koncernen har ännu inte utvärderat effekten av IFRS 18.

NYA ELLER ÄNDRADE REDOVISNINGSTANDARDER SOM TILLÄMPAS FRÅN 1 JANUARI 2024

Nya eller ändrade redovisningsstandarder som har publicerats men inte är obligatoriska för 2024 har inte tillämpats i förtid av RaySearch. RaySearchs bedömning är att de inte har haft någon materiell inverkan på bolagets finansiella rapporter. Nya regler avseende IAS 1 Utformning av finansiella rapporter träder i kraft från och med 1 januari 2024 där syftet är att säkerställa jämförbarhet med andra företags finansiella rapporter. RaySearchs bedömning är att koncernen inte har påverkats av de införda förändringarna.

SEGMENTSRAPPORTERING

Ett rörelsesegment är en del av koncernen som bedriver verksamhet från vilken den kan generera intäkter och ådra sig kostnader och för vilka det finns fristående finansiell information tillgänglig. Ett rörelsesegments resultat följs vidare upp av företagets högste verkställande beslutsfattare. Segmentsinformation lämnas i enlighet med IFRS 8 endast för koncernen.

KLASSIFICERING

Anläggningstillgångar och långfristiga skulder i moderbolaget och koncernen består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas efter mer än tolv månader räknat från balansdagen.

Omsättningstillgångar och kortfristiga skulder i moderbolaget och koncernen består i allt väsentligt av belopp som förväntas återvinnas eller betalas inom tolv månader räknat från balansdagen.

KONSOLIDERINGSPRINCIPER

Dotterföretag

Dotterföretag är företag som står under ett bestämmande inflytande av moderbolaget RaySearch Laboratories AB (publ). Bestämmande inflytande uppstår när RaySearch är exponerat för, eller har rätt till, rörlig avkastning från sitt engagemang i företaget och har möjlighet att påverka avkastningen med hjälp av sitt inflytande över företaget. Vid bedömningen om ett bestämmande inflytande föreligger beaktas bland annat potentiella röstberättigade aktier. Dotterföretag inkluderas i koncernredovisningen från och med den dag då det bestämmande inflytandet överförs till koncernen och exkluderas från och med den dag då det bestämmande inflytandet upphör.

Anledari dotterföretag redovisas i moderbolaget enligt förvärvsmetoden. Transaktionskostnader hänförliga till förvärv kostnadsförs när de uppstår och inkluderas inte i det redovisade värdet.

Transaktioner som ska elimineras vid konsolidering

Koncerninterna fordringar och skulder, intäkter eller kostnader och orealiserade vinster eller förluster som uppkommer från koncerninterna transaktioner mellan koncernföretag, elimineras vid upprättandet av koncernredovisningen.

Omräkningsreserv

Omräkningsreserven innefattar alla valutakursdifferenser som uppstår vid omräkning av finansiella rapporter från utländska verksamheter som har upprättats i annan funktionell valuta än koncernens rapporteringsvaluta.

UTLÄNDSK VALUTA**Transaktioner i utländsk valuta**

Transaktioner i utländsk valuta omräknas till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på transaktionsdagen. Funktionell valuta är valutan i de primära ekonomiska miljöer bolagen bedriver sin verksamhet. Monetära tillgångar och skulder i utländsk valuta räknas om till den funktionella valutan till den valutakurs som föreligger på balansdagen. Valutakursdifferenser som uppstår vid omräkningarna redovisas i årets resultat som Övriga rörelseintäkter samt Övriga rörelsekostnader. Ickemonetära tillgångar och skulder som redovisas till historiska anskaffningsvärden omräknas till valutakurs vid transaktionstillfället.

Utländska verksamheters finansiella rapporter

Alla valutakursdifferenser som uppkommer vid omräkning av koncernföretags resultat och finansiella ställning från företagets funktionella valuta till koncernens rapportvaluta redovisas i övrigt totalresultat och samlas i en separat komponent i eget kapital. Tillgångar och skulder i utlandsverksamheter omräknas till svenska kronor till balansdagens stängningskurs, medan intäkts- och kostnadsposter räknas om till en genomsnittskurs för året alternativt till transaktionsdagens växelkurs beroende på transaktionens karaktär.

INTÄKTER**Fyra intäktstyper**

RaySearchs försäljningstransaktioner innefattar i normalfallet fyra typer av intäkter: licensintäkter, supportintäkter, hårdvaruintäkter samt intäkter för utbildning och övriga tjänster. Licenser och support säljs via partner, distributörer och direkt till slutkunder.

Intäktsredovisning sker i resultaträkningen när en utlovad vara eller tjänst har överförts till kund, vilket kan ske över tid eller vid en specifik tidpunkt. Intäkten utgörs av det belopp som företaget förväntar sig erhålla som ersättning för överförda varor eller tjänster. Samtliga intäkter redovisas till den ersättning som företaget förväntar sig ha rätt till med avdrag för lämnade rabatter, mervärdesskatt och efter eliminering av koncerninterna transaktioner. Varje kundavtal behandlas som ett projekt där leverans och installation kan ske i olika steg och ses då som separata prestationsåtaganden med utgångspunkt i fastställda fristående försäljningspriser. Vid prissättning mellan olika prestationsåtaganden inom en kundorder applicerar koncernen den så kallade residualmetoden vilket innebär att den redovisade intäkten på en mjukvarulicens kan variera mellan olika kunder.

Koncernen redovisar i normalfallet licensintäkter i samband med leverans, dvs. vid den tidpunkt som kunden kan börja nyttja licensen, medan

supportintäkter periodiseras linjärt över supportperioden. Hårdvaruintäkter redovisas i samband med leverans av hårdvaran. Intäkter för utbildning redovisas över den tid som utbildningen utförs.

Långfristiga fordringar avseende intäkter uppstår i samband med betalningsplaner där kunden erbjuds möjligheten att betala delar av köpeskillingen med längre frist än normalt, löptiden vid dessa betalningsplaner varierar normalt mellan 18 och 24 månader. Skulle en väsentlig finansieringskomponent identifieras justeras transaktionspriset med en räntebäring eller räntekostnad under den relevanta tidsperioden.

Rörliga ersättningar förekommer normalt inte, vid behov fastställs den rörliga ersättningen i enlighet med förväntat värde metoden och redovisas inte förrän bolaget med stor sannolikhet kan fastslå att en väsentlig del av intäkten inte kommer att behöva återföras i framtiden. Bedömning görs med utgångspunkt i historiska data samt prognoser.

Om de tjänster och produkter som RaySearch levererat överstiger det belopp som RaySearch har rätt att fakturera redovisas en avtalstillgång. Om det fakturerade beloppet överstiger de levererade tjänsterna, redovisas en avtalsskuld.

Prestationsåtagande	Redovisning av intäkt	Fristående försäljningspriser
Licensintäkter	Vid leverans av licensnyckel eller liknande	Kvarvarande belopp av transaktionspris
Supportintäkter	Linjärt över supportperioden	Uppskattat marknadspris för utförda tjänster
Hårdvaruintäkter	Vid leverans av hårdvaran	Inköpspris plus procentuellt påslag
Utbildning och övriga tjänster	I samband med att utbildning eller tjänst utförs	Uppskattat marknadspris för utförda tjänster

Se ytterligare upplysningar avseende prestationsåtaganden och betalningsvillkor i not 3.

KOSTNAD FÖR SÅLDA VAROR

Kostnad för sålda varor utgörs av kostnader för såld hårdvara samt för royalties för licensierad mjukvara som ingår i bolagets mjukvara. Avskrivningar av aktiverade utvecklingsutgifter ingår inte i kostnad för sålda varor.

FÖRSÄLJNINGSKOSTNADER

RaySearch tillämpar den praktiska lösningen att redovisa tillkommande utgifter för att erhålla ett avtal som en kostnad när de uppkommer om avskrivningstiden för den tillgång som annars skulle ha redovisats är högst ett år. För avtal där avskrivningstiden överstiger ett år är kostnader för att erhålla avtal obetydliga och aktiveras därav inte.

REVISIONSARVODEN OCH SKATTERÅDGIVNING

Revisionsarvoden avser granskning av årsredovisningen och bokföringen samt styrelsens och verkställande direktörens förvaltning liksom andra arbetsuppgifter som ankommer bolagets revisor. Skatterådgivning innefattar både rådgivning och granskning av efterlevnad inom skatteområdet. Uppdrag utöver dessa har klassificerats som övriga tjänster.

FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER**Finansiella intäkter och kostnader**

Finansiella intäkter och kostnader består av räntebäringar på bankmedel och fordringar, räntekostnader kopplat till leasing och IFRS 16 samt valutakursdifferenser.

FINANSIELLA INSTRUMENT

Finansiella instrument redovisas i koncernen enligt IFRS 9.

Finansiella instrument som redovisas i balansräkningen inkluderar främst likvida medel, långfristiga och kortfristiga ej fakturerade fordringar på kunder, kundfordringar (kortfristiga fakturerade fordringar på kunder), leverantörsskulder, räntebärande skulder samt upplupna kostnader.

En finansiell tillgång eller finansiell skuld tas upp i balansräkningen när bolaget blir part enligt instrumentets avtalsmässiga villkor. Kundfordringar och leverantörsskulder redovisas i balansräkningen när fakturan skickats respektive erhållits. Finansiella tillgångar redovisas i balansräkningen tills dess att rättigheten i avtalet har realiserats eller bolaget inte längre har rättighet till tillgången. Detsamma gäller för del av en finansiell tillgång.

Finansiella skulder tas bort från balansräkningen då RaySearch har fullgjort sina åtaganden eller när förpliktelsen på annat sätt utsläcks. Detsamma gäller för del av en finansiell skuld.

RaySearch redovisar finansiella instrument med återstående löptid under 12 månader som kortfristiga tillgångar och skulder. De finansiella instrument som överstiger 12 månader och där bolaget har ovillkorad rättighet att senarelägga tillgångar och skulders reglering i minst 12 månader redovisas som långfristiga tillgångar och skulder.

Klassificeringen av finansiella tillgångar som är skuldinstrument baseras på koncernens affärsmodell för förvaltning av tillgången och karaktären på tillgångens avtalsenliga kassaflöden. Koncernens skuldinstrument klassificeras till upplupet anskaffningsvärde.

Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde

Samtliga finansiella tillgångar, inklusive likvida medel och kundfordringar och ännu ej fakturerade fordringar på kunder är klassificerade till upplupet anskaffningsvärde. Tillgångar klassificerade till upplupet anskaffningsvärde innehas enligt affärsmodellen att inkassera avtalsenliga kassaflöden som endast är betalningar av kapitalbelopp och ränta på det utestående kapitalbeloppet. Tillgångarna i denna kategori värderas initialt till verkligt värde med tillägg av transaktionskostnader. Fordringarna uppstår när RaySearch tillhandahåller monetär ersättning, varor eller tjänster direkt till annan part utan avsikt att bedriva handel med fordringarna. Kundfordringar redovisas initialt till det fakturerade värdet. Ett finansiellt instrument som innehåller en finansieringskomponent och har en kreditid som överstiger ett år redovisas vid första redovisningstillfället till nuvärdet av alla framtida betalningar. Efter första redovisningstillfället värderas tillgångarna enligt effektivräntemetoden. Tillgångarna omfattas av en förlustreservering för förväntade kreditförluster. Se vidare i not 17A.

Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde

Finansiella skulder klassificeras till upplupet anskaffningsvärde. Finansiella skulder redovisade till upplupet anskaffningsvärde värderas initialt till verkligt värde inklusive transaktionskostnader. Efter det första redovisningstillfället värderas de till upplupet anskaffningsvärde enligt effektivräntemetoden vilket innebär att den beräknade värdeförändringen (effektivräntan) redovisas som ränteutäkt eller räntekostnad i resultaträkningen. Se vidare i not 17B.

Nedskrivning av finansiella tillgångar

Koncernens finansiella tillgångar omfattas av nedskrivningsprövning av förväntade kreditförluster, detta är främst aktuellt för kundfordringar och ej fakturerade fordringar på kunder samt likvida medel. Den förenklade

modellen tillämpas för samtliga kundfordringar och ej fakturerade fordringar på kunder. I den förenklade modellen redovisas en förlustreserv för fordrans förväntade återstående löptid. Likvida medel placeras i enlighet med fastställd finanspolicy hos motparter med god kreditvärdighet.

Förväntade kreditförluster på kundfordringar och ej fakturerade fordringar på kunder värderas baserat på sannolikhet för fallissemang d.v.s. vid händelse av inställd betalning, förlust givet fallissemang samt exponeringen vid fallissemang. Härutöver beaktas eventuell ytterligare aktuell och framåtblickande information. Förlustreservering redovisas om inte denna bedöms vara oväsentlig. Värdering av förväntade kreditförluster beaktar eventuella säkerheter och andra kreditförstärkningar i form av garantier. Förändringar av förlustreserven redovisas i resultaträkningen. Koncernen tar bort en fordran från rapport över finansiell ställning när det inte längre finns någon förväntan på att erhålla betalning och då aktiva åtgärder för att erhålla betalning har avslutats. Se vidare i avsnittet Kreditrisk i fordringar i not 17D.

MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

Materiella anläggningstillgångar redovisas i koncernen till anskaffningsvärde efter avdrag för ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår inköpspriset samt kostnader direkt hänförliga för att bringa tillgången på plats och i skick för att utnyttjas i enlighet med syftet med anskaffningen. Redovisningsprinciper för nedskrivningar framgår nedan.

Det redovisade värdet för en materiell anläggningstillgång tas bort från rapport över finansiell ställning vid utrangering eller avyttring eller när inga framtida ekonomiska fördelar väntas från användning eller utrangering/avyttring av tillgången. Vinst eller förlust som uppkommer vid avyttring eller utrangering av en tillgång utgörs av skillnaden mellan försäljningspriset och tillgångens redovisade värde med avdrag för direkta försäljningskostnader. Vinst och förlust redovisas som övrig rörelseintäkt/kostnad.

Avskrivningsprinciper

Avskrivningar baseras på ursprungliga anskaffningsvärden minskat med eventuella restvärden. Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Beräknade nyttjandeperioder:

- datorer och övrig teknik 3–5 år
- inventarier, verktyg och installationer 5 år
- förbättringsutgifter på annans fastighet 5–10 år

Bedömning av en tillgångs restvärde och nyttjandeperiod görs årligen.

LEASING

Leasingavtal redovisas i rapporten över finansiell ställning som nyttjanderätter och en motsvarande skuld från och med den dagen som den leasade tillgången finns tillgänglig för användning av RaySearch. Nyttjanderätten redovisas som en tillgång, och leasingkulden fördelas på en långfristig och en kortfristig del.

RaySearch leasar framförallt kontorslokaler och fordon. Leasingavtalen löper normalt med olika tidslängd och möjligheter till förlängning kan finnas.

Avtal kan innehålla både leasing- och icke-leasingkomponenter.

RaySearch fördelar ersättningen i avtalet till leasing- och icke-leasingkomponenter baserat på deras relativa fristående priser.

Villkoren förhandlas separat för varje avtal och innehåller ett stort antal olika avtalsvillkor. Leasingavtalen innehåller inga särskilda villkor eller

restriktioner förutom att leasegivaren bibehåller rättigheterna till pantsatta leasade tillgångar. De leasade tillgångarna får inte användas som säkerhet för lån.

Tillgångar och skulder som uppkommer från leasingavtal redovisas initialt till nuvärde. Leasingskulder inkluderar nuvärdet av följande leasingbetalningar:

- fasta avgifter (inklusive till sin substans fasta avgifter), efter avdrag för eventuella förmåner i samband med tecknandet av leasingavtalet som ska erhållas
- variabla leasingavgifter som beror på ett index eller ett pris, initialt värderade med hjälp av index eller pris vid inledningsdatumet
- belopp som förväntas betalas ut av leasetagaren enligt restvärdegarantier

Leasingbetalningar som kommer att göras för rimligtvis säkra förlängningsoptioner ingår också i värderingen av skulden.

Leasingbetalningarna diskonteras med leasingavtalets implicita ränta. Om denna räntesats inte kan fastställas enkelt, vilket normalt är fallet för koncernens leasingavtal, används leasetagarens marginella låneränta, vilken är räntan som RaySearch skulle få betala för att låna de nödvändiga medlen för att köpa en tillgång av liknande värde som nyttjanderätten i en liknande ekonomisk miljö med liknande villkor och säkerheter.

Koncernen bestämmer den marginella låneräntan på följande sätt:

- när det är möjligt används finansiering som nyligen erhållits av en utomstående part som en startpunkt och justeras sedan för att återspegla förändringar i finansieringsförutsättningarna sedan finansieringen erhöles
- justeringar görs för de specifika villkoren i avtalet, t.ex. leasingperiod, land, valuta och säkerhet.

Leasingbetalningarna fördelas mellan amortering av skuld och räntekostnad. Räntekostnaden belastar resultaträkningen under leasingperioden med ett belopp som motsvarar en fast räntesats för den under respektive period redovisade leasingskulden.

Nyttjanderätter värderas till anskaffningsvärde och inkluderar:

- motsvarande belopp som leasingskulden ursprungligen värderats till
- leasingavgifter som betalats vid eller före inledningsdatumet (med avdrag för eventuella förmåner som mottagits)
- initiala direkta utgifter
- utgifter för att återställa tillgången till det skick som föreskrivs i leasingavtalets villkor

Nyttjanderätter skrivs vanligen av linjärt över det kortare av nyttjandeperioden och leasingperioden. Om koncernen är rimligt säker på att utnyttja en köpoption skrivs nyttjanderätten av över den underliggande tillgångens nyttjandeperiod.

IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Forskning och utveckling

Utgifter för forskning som syftar till att erhålla ny vetenskaplig eller teknisk kunskap redovisas som kostnad då de uppkommer.

Utgifter för utveckling, där forskningsresultat eller annan kunskap tillämpas för att åstadkomma nya eller förbättrade produkter eller processer, redovisas i enlighet med IAS 38 som en tillgång i rapporten över finansiell

ställning. Detta förutsätter att produkten eller processen är tekniskt och kommersiellt användbar och företaget har tillräckliga resurser att fullfölja utvecklingen och därefter använda eller sälja den immateriella tillgången. Det redovisade värdet inkluderar samtliga direkt hänförliga utgifter som personalkostnader och lokalkostnader. Övriga utgifter för utveckling redovisas i årets resultat som kostnad när de uppkommer. I rapport över finansiell ställning är redovisade utvecklingsutgifter upptagna till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och eventuella nedskrivningar.

Övriga immateriella tillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärfvas av koncernen redovisas till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar.

Avskrivningsprinciper

Avskrivningar redovisas i årets resultat linjärt över immateriella tillgångars beräknade nyttjandeperioder. Nyttjandeperioderna omprövas minst årligen. Aktiverade utvecklingsutgifter där avskrivningar ej har påbörjats, prövas för nedskrivningsbehov kvartalsvis eller så snart indikationer identifieras som tyder på att tillgången ifråga har minskat i värde. Immateriella tillgångar med bestämbara nyttjandeperioder skrivs av från den tidpunkt som då de är tillgängliga för användning. De beräknade nyttjandeperioderna är:

- aktiverade utvecklingsutgifter 5 år
- datorprogram 5 år

VARULAGER

Varulagret värderas till det lägsta av anskaffningsvärde och nettoförsäljningsvärde. Anskaffningsvärdet beräknas genom tillämpning av först-in-först-ut-principen (FIFO) eller vägda genomsnittspriser. Anskaffningsvärdet för varulager innefattar alla kostnader för inköp av hårdvara. Nettoförsäljningspriset är det beräknade försäljningspriset som erhålls vid normala affärstransaktioner med avdrag för beräknade marknadsförings- och försäljningskostnader.

När varor i lagret säljs redovisas värdet för dessa varor som en kostnad i den period då motsvarande intäkt redovisas. Eventuella nedskrivningar av varor i lager sker till nettoförsäljningsvärdet och alla förluster avseende varor i lager ska redovisas som en kostnad i den period då nedskrivningen görs eller förlusten inträffar.

NEDSKRIVNINGAR

De redovisade värdena för koncernens materiella och immateriella tillgångar kontrolleras vid varje balansdag för att utröna om det finns någon indikation på nedskrivningsbehov. Om någon indikation finns beräknas tillgångens återvinningsvärde som det högsta av nyttjandevärdet och verkligt värde minus försäljningskostnader. Nedskrivning görs om återvinningsvärdet understiger det redovisade värdet. Återvinningsvärdet bestäms utifrån diskontering av prognostiserade framtida kassaflöden.

AKTIEKAPITAL

Utdelningar

Utdelningar redovisas som skuld efter det att årsstämman har godkänt utdelningen.

Resultat per aktie

Beräkningen av resultat per aktie baseras på årets resultat i koncernen hänförligt till moderbolagets ägare och på det vägda genomsnittliga antalet utestående aktier under året.

ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA

Kortfristiga ersättningar

Kortfristiga ersättningar till anställda beräknas utan diskontering och redovisas som kostnad när de relaterade tjänsterna erhålls.

En avsättning redovisas för den förväntade kostnaden för bonusbetalningar när koncernen har en gällande rättslig eller informell förpliktelse att göra sådana betalningar till följd av att tjänster erhållits från anställda och förpliktelsen kan beräknas tillförlitligt.

Avgiftsbestämda pensionsplaner

Som avgiftsbestämda pensionsplaner klassificeras de planer där företagets förpliktelse är begränsad till de avgifter företaget åtagit sig att betala. I dessa fall beror storleken på den anställdes pension på de avgifter som företaget betalar till planen eller till ett försäkringsbolag och den kapitalavkastning som avgifterna ger. Företagets förpliktelser avseende avgifter till avgiftsbestämda planer redovisas som en kostnad i årets resultat i den takt de intjänas av den anställda. Koncernen har endast avgiftsbestämda pensionsplaner. Koncernens förpliktelse för varje period utgörs av de belopp som koncernen ska bidra med för den aktuella perioden.

Uppsägning

En kostnad för ersättningar i samband med uppsägningar av personal redovisas endast då företaget är förpliktigt att avsluta en anställning före den normala tidpunkten.

SKATTER

Inkomstskatter utgörs av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Inkomstskatter redovisas i årets resultat utom då underliggande transaktioner redovisats i övrigt totalresultat eller i eget kapital varvid tillhörande skatteeffekt redovisas i övrigt totalresultat eller i eget kapital.

Aktuell skatt är skatt som ska betalas eller erhållas avseende aktuellt år, med tillämpning av de skattesatser som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen. Till aktuell skatt hör även justering av aktuell skatt hänförlig till tidigare perioder.

Uppskjuten skatt beräknas enligt balansräkningsmetoden med utgångspunkt i temporära skillnader mellan redovisade och skattemässiga värden på tillgångar och skulder. Temporära skillnader beaktas inte i andelar i dotterbolag som inte förväntas bli återförda inom överskådlig tid. Värderingen av uppskjuten skatt baseras sig på hur underliggande tillgångar eller skulder förväntas bli realiserade eller reglerade. Uppskjuten skatt beräknas med tillämpning av de skattesatser och skatteregler som är beslutade eller i praktiken beslutade per balansdagen.

Uppskjutna skattefordringar avseende avdragsgilla temporära skillnader och underskottsavdrag redovisas endast i den mån det är sannolikt att dessa kommer att kunna utnyttjas. Värdet på uppskjutna skattefordringar reduceras när det inte längre bedöms sannolikt att de kan utnyttjas.

Uppskjutna skattefordringar och -skulder netto redovisas när det föreligger en legal kvittningsrätt för aktuella skattefordringar och skatte-skulder och när de uppskjutna skattefordringarna och skatteskulderna

hänför sig till skatter debiterade av en och samma skattemyndighet och avser antingen samma skattesubjekt eller olika skattesubjekt, där det finns en avsikt att reglera saldona genom nettobetalningar.

AVSÄTTNINGAR

Avsättningar redovisas i balansräkningen när koncernen har en förpliktelse (legal eller informell) på grund av en inträffad händelse och då det är sannolikt att ett utflöde av resurser som är förknippade med ekonomiska fördelar kommer att krävas för att uppfylla förpliktelsen och beloppet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Avsättningar sker även för händelser efter balansdagen i den utsträckning de bekräftar förhållanden som förelåg per balansdagen, till exempel domstolsutslag rörande tvister. Om koncernen räknar med att erhålla en gottgörelse motsvarande en avsättning som gjorts, till exempel genom ett försäkringsavtal, redovisas gottgörelsen som en tillgång i balansräkningen när det är i det närmaste säkert att gottgörelsen kommer att erhållas. Om effekten av tidsvärdet för den framtida betalningen bedöms som väsentlig fastställs avsättningens värde genom att den bedömda framtida utbetalningen nuvärdesberäknas med en diskonteringsfaktor före skatt som avspeglar marknadens aktuella värdering av tidsvärdet och de eventuella risker som hänförs till förpliktelsen. Den successiva ökning av det avsatta beloppet som nuvärdesberäkningen medför redovisas som en räntekostnad i resultatet.

EVENTUALFÖRPLIKTELSE

En eventualförpliktelse redovisas när det finns ett möjligt åtagande som härrör från inträffade händelser och vars förekomst bekräftas endast av en eller flera osäkra framtida händelser eller när det finns ett åtagande som inte redovisas som en skuld eller avsättning på grund av det inte är troligt att ett utflöde av resurser kommer att krävas.

MODERBOLAGETS REDOVISNINGSPRINCIPER

Moderbolaget upprättar sin årsredovisning enligt Årsredovisningslagen (1995:1554) och Rådet för hållbarhets- och finansiell rapporterings rekommendation, Redovisning för juridiska personer (RFR 2). RFR 2 innebär att moderbolagets finansiella rapporter ska upprättas i enlighet med IFRS så som de har antagits av EU i den utsträckning detta medges enligt svensk redovisningslagstiftning och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning. Rekommendationen anger vilka undantag från och tillägg till IFRS som ska göras. Skillnaderna mellan koncernens och moderbolagets redovisningsprinciper framgår nedan. De nedan angivna redovisningsprinciperna för moderbolaget har tillämpats konsekvent på samtliga perioder som presenteras i moderbolagets finansiella rapporter.

Klassificering och uppställningsformer

För moderbolaget används benämningarna resultaträkning, balansräkning respektive kassaflödesanalys för de rapporter som i koncernen har titlarna rapport över totalresultat, rapport över finansiell ställning respektive rapport över kassaflöden. Resultaträkning och balansräkning är för moderbolaget uppställda enligt årsredovisningslagens scheman, medan rapporten över totalresultat, rapporten över förändringar i eget kapital och kassaflödesanalysen baseras på IAS 1 Utformning av finansiella rapporter respektive IAS 7 Rapport över kassaflöden.

Forskning och utveckling

I moderbolagets resultaträkning redovisas samtliga utgifter för utveckling som kostnad när de uppkommer. Denna redovisningsprincip är tillåten enligt RFR 2. I koncernredovisningen tas dessa utgifter för utveckling upp som en tillgång i enlighet med IAS 38.

Skatter

I moderbolaget redovisas i balansräkningen obeskattade reserver utan uppdelning på eget kapital och uppskjuten skatteskuld, till skillnad mot koncernen. I resultaträkningen görs i moderbolaget på motsvarande sätt ingen fördelning av del av bokslutsdispositioner till uppskjuten skatteskuld.

Leasade tillgångar

I moderbolaget tillämpas inte IFRS 16, i enlighet med undantaget i RFR 2, vilket innebär att leasingavgifter redovisas som kostnader i den period de uppkommer.

Dotterföretag

Andelar i dotterföretag redovisas i moderbolaget till anskaffningsvärde efter avdrag för eventuella nedskrivningar, baserat på det redovisade egna kapitalet i dotterföretaget. Transaktionsutgifter relaterade till förvärv inkluderas i anskaffningsvärdet.

Finansiella instrument

Med anledning av sambandet mellan redovisning och beskattning tillämpas inte reglerna om finansiella instrument enligt IFRS 9 i moderbolaget som juridisk person, utan moderbolaget tillämpar i enlighet med ÅRL anskaffningsvärdemetoden. I moderbolaget värderas därmed finansiella anläggningstillgångar till anskaffningsvärde och finansiella omsättningstillgångar enligt lägsta värdets princip, med tillämpning av nedskrivning för förväntade kreditförluster enligt IFRS 9.

Nedskrivningar koncerninterna fordringar

Moderbolagets fordringar på dotterbolag motsvaras i allt väsentligt av fordringar på det amerikanska dotterbolaget men bedöms inte vara av väsentlig karaktär. Därav har ingen reservering redovisats. Bedömningen baseras på en genomgång av dotterbolagets långsiktiga återbetalningsförmåga med beaktande av övrig känd information och framåtblickade faktorer.

VÄSENTLIGA UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

För att kunna upprätta redovisningen enligt IFRS och god svensk redovisningssed måste bedömningar och antaganden göras som påverkar redovisade tillgångs- och skuldposter respektive intäkts- och kostnads- poster samt eventuellt annan lämnad information.

Dessa antaganden och uppskattningar grundar sig oftast på historisk erfarenhet, men även på andra faktorer inklusive förväntningar på framtida händelser. Med andra antaganden och uppskattningar kan resultatet bli ett annat och det verkliga utfallet kommer sällan helt att överensstämma med det uppskattade. RaySearch bedömer att de områden där antaganden och uppskattningar har störst inverkan är:

- Intäkter från avtal med kunder
- Fordringar på kunder
- Redovisning och nedskrivningsprövning av aktiverade utvecklingsutgifter

Intäkter från avtal med kunder

Intäktsredovisning sker i resultaträkningen när RaySearch har uppfyllt ett prestationsåtagande. Definitionen på när ett sådant åtagande är uppfyllt är när kontrollen över den utlovade varan eller tjänsten har överförts till kunden. Detta kan göras över tid eller vid en specifik tidpunkt. När åtagandet är uppfyllt finns en ovillkorad rätt till betalning.

Fördelning av transaktionspriset mellan dessa olika prestationsåtaganden kräver i vissa fall att uppskattningar görs avseende allokeringen. Denna fördelning görs baserat på en analys av det fristående försäljningspriset för de respektive prestationsåtaganden som identifierats.

Fordringar på kunder

RaySearch har tre typer av fordringar på kunder beroende på om betalningsplan föreligger, förfallotidpunkt samt om fakturering har skett. Dessa fordringar benämns Långfristiga ej fakturerade fordringar, Kortfristiga ej fakturerade fordringar samt Kortfristiga fakturerade fordringar (kundfordringar). Ej fakturerade fordringar utgörs av avtalstillgångar såsom de beskrivs i avsnitt om intäktsredovisning i koncernens redovisningsprinciper.

Koncernens och moderbolagets fakturerade och ej fakturerade fordringar på kunder uppgår till väsentliga belopp. Redovisningen av reserv för förväntade kreditförluster på kundfordringar och ej fakturerade fordringar på kunder kräver därför bedömning avseende vilka av dessa som innehar en risk för förlust. Värderingen av förväntade kundförluster baseras på löpande uppdaterade prognoser och antaganden rörande motparternas betalningsförmåga. Se vidare förklaring om detta i not 17D.

Redovisning och nedskrivningsprövning av aktiverade utvecklingsutgifter

Koncernen investerar betydande belopp i forskning och utveckling, varav delar redovisas som immateriell tillgång, se vidare not 14. Redovisningen av utvecklingsutgifter som tillgång kräver att bedömningar görs huruvida produkten i framtiden förväntas bli tekniskt och kommersiellt användbar samt att framtida ekonomiska fördelar är sannolika. Avskrivning av aktiverade utvecklingsutgifter sker över en bedömd nyttjandeperiod om maximalt 5 år. Den bedömda försäljningsvolymen respektive nyttjandeperioden kan komma att omprövas, vilket kan medföra nedskrivningsbehov. Se vidare om detta i not 14.

NOT 2 INFORMATION OM GEOGRAFISKA OMRÅDEN

Identifiering av rapporterbara segment görs baserat på den interna rapporteringen till den högste verkställande beslutsfattaren. I den interna rapporteringen utgör koncernen ett segment.

RaySearchs produkter säljs direkt till slutkunder, via distributörer samt via partner. Omsättningen hade följande geografiska fördelning baserat på var slutkunderna är lokaliserade:

FÖRDELNING ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR, KONCERNEN

KSEK	Materiella anläggningstillgångar		Immateriella anläggningstillgångar	
	2024	2023	2024	2023
Sverige	446 114	507 429	535 841	522 350
USA	76 109	78 163	8 358	5 975
Belgien	1 356	621	2 585	1 287
Frankrike	1 194	1 320	-	-
England	-	-	1 385	843
Tyskland	494	933	-	-
Singapore	73	129	-	-
Japan	84	150	-	-
Korea	120	257	-	-
Kina	1 003	1 339	-	-
Indien	34	59	-	-
Australien	82	19	-	-
Summa	526 663	590 419	548 169	530 455

Fördelningen är uppdelad på koncernens juridiska enheters säte.

FÖRDELNING OMSÄTTNING, SLUTKUNDENS LOKALISERING, KONCERNEN

KSEK	2024	2023
USA	484 697	392 926
Japan	115 691	90 624
Frankrike	112 720	91 542
Storbritannien	96 201	67 612
Österrike	55 104	25 759
Kina	46 501	63 478
Tyskland	34 130	32 270
Nederländerna	24 141	19 635
Hong Kong	22 028	7 644
Italien	20 498	26 092
Kanada	19 887	21 793
Australien	17 059	8 430
Schweiz	17 035	47 468
Taiwan	14 179	13 259
Norge	13 695	11 615
Belgien	11 588	8 770
Sverige	4 701	3 162
Övriga länder	82 174	90 081
Summa	1 192 029	1 022 159

Det finns ingen enskild kund som representerar mer än 10 procent av nettoomsättningen i koncernen.

NOT 3 INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

RaySearchs produkter säljs direkt till slutkunder, via distributörer samt via partners.

Omsättningen hade följande fördelning:

INTÄKTERNAS FÖRDELNING

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Intäkter per typ				
Licenser	575 483	441 791	366 479	286 146
Support (inkl. garantisupport)	472 901	415 873	253 030	221 932
Hårdvara	109 169	128 379	23 145	48 601
Utbildning och övrigt	34 476	36 116	12 437	18 221
Koncerninterna intäkter ¹	-	-	319 922	205 448
Summa intäkter per typ	1 192 029	1 022 159	975 013	780 348
Intäkter per geografisk marknad				
Amerika	500 079	412 913	287 662	181 284
Asien, Stillahavsregionen och Mellanöstern	238 545	217 559	235 097	210 669
Europa och Afrika	453 405	391 687	452 254	388 395
Summa intäkter per geografisk marknad	1 192 029	1 022 159	975 013	780 348
Intäkter per tidpunkt för intäktsredovisning				
Varor/tjänster överförda/utförda vid en tidpunkt	684 652	570 170	709 546	533 664
Tjänster överförda över tid	507 377	451 989	265 467	246 684
Summa intäkter per tidpunkt för intäktsredovisning	1 192 029	1 022 159	975 013	780 348

¹ Koncerninterna intäkter består utav licenser, support, hårdvara samt utbildning och övriga intäkter.

FORDRINGAR PÅ KUNDER OCH KONTRAKTSBALANSER

BELOPP i KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Långfristiga fordringar (not 22)	20 948	22 195
Fakturerade fordringar på kunder (not 17)	254 614	240 101
Ej fakturerade fordringar på kunder (not 17)	190 164	143 626
Totala fordringar på kunder (not 20)	465 726	405 922
Avtalsskulder		
Avtalsskulder (not 24)	– 454 210	– 461 140
Intäkter som redovisats under perioden, varav		
Intäkter som ingick i ingående avtalsskulder	244 952	189 129
Intäkter som hänför sig till åtaganden helt eller delvis utförda under tidigare perioder	-	-

Långfristiga fordringar består av ett antal kundkontrakt med betalningsplaner (med "betalningsplan" avses en situation där kunden erbjuds möjligheten att betala delar av köpeskillingen med längre frist än normalt). Minskningen jämfört med föregående år beror till största delen på ett antal fordringar som omklassificerats till kortfristiga fordringar. Kortfristiga fakturerade fordringar (kundfordringar) är ej räntebärande med förfallodatum inom 30 till 90 dagar. Kortfristiga ej fakturerade fordringar är ej räntebärande och förfaller inom 12 månader från balansdagen. Långfristiga ej fakturerade fordringar är ej räntebärande och förfaller senare än 12 månader från balansdagen. Avtalsskulder inkluderar förutbetalda garanti- och supportintäkter som fakturerats men där intäkten periodiseras till den period som supporten tillhandahålls till kunden.

PRESTATIONSÅTAGANDEN

Kontraktuellt åtagande	När åtagandet typiskt är uppfyllt	När betalning typiskt förfaller	Hur transaktionspriset bestäms
Licens- och produktintäkter			
Mjukvarulicenser	Vid leverans av licensnyckel eller när licensen görs tillgänglig för nedladdning (vid en tidpunkt).	Inom 30–60 dagar efter leverans (RayStation) eller installation (RayCare), förutsatt att det inte föreligger en betalningsplan.	Återstående belopp efter fördelning av transaktionspris till övriga prestationsförpliktelser.
Ytterligare funktioner	Vid leverans av licensnyckel eller när licensen görs tillgänglig för nedladdning (vid en tidpunkt).	Inom 30–60 dagar efter leverans.	Bedömt rättvisande marknadsvärde för funktioner för vilka utveckling utförs.
Hårdvara	När kontroll över hårdvaran går över till kunden, typiskt sett vid leverans av hårdvaran.	Inom 30–90 dagar efter leverans, förutsatt att det inte föreligger en betalningsplan.	Observerbart inköpspris plus marknads-mässig marginal.
Supportintäkter			
Uppgradering av mjukvarulicenser och kundsupport	Proportionellt över garantiperioden eller supportavtalet (över tid).	Inom 30 dagar från början av avtalsperioden, eller fördelat i perioder över hela kontraktperiodens längd.	Observerbart pris enligt separat avtal eller överenskommelse om förnyelse.
Professionella tjänster			
Utbildning och tjänster	När utbildningen eller tjänsten utförs (över tid).	Inom 30–90 dagar från det att tjänsten utförs.	Observerbart pris enligt överenskommelse med kund där tjänsten säljs separat.

BOLAGETS ORDERSTOCK PER DEN 31 DECEMBER FÖRDELAR SIG ENLIGT FÖLJANDE:

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
Inom ett år	551 809	460 796
Mer än ett år	1 261 379	1 403 597
Summa	1 813 188	1 864 393

De åtagande som återstår efter ett år avser främst supportåtaganden som huvudsakligen kommer att generera intäkter under en fyraårsperiod. Dessa utgör 71 (72) procent av den totala orderstocken vid årets slut.

NOT 4 ANSTÄLLDA, PERSONALKOSTNADER OCH LEDANDE BEFATTNINGSHAVARES ERSÄTTNINGAR

KOSTNADER FÖR ERSÄTTNINGAR TILL ANSTÄLLDA I MODERBOLAGET OCH KONCERNEN

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Löner och ersättningar	373 022	337 143	226 461	196 575
Pensionskostnader, avgifts-baserade planer	41 159	33 780	34 149	30 580
Sociala avgifter	91 148	81 873	64 695	54 424
Summa	505 329	452 796	325 305	281 579

KÖNSFÖRDELNING I FÖRETAGSLEDNINGEN

Det finns tre kvinnliga ledande befattningshavare i moderbolaget, motsvarande 25 (25) procent, och det finns en kvinnlig styrelseledamot, motsvarande 20 (20) procent.

ANTAL ANSTÄLLDA	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Sverige	296	270	296	270
USA	37	39		
BeNeLux	12	10		
Frankrike	13	12		
UK	5	6		
Tyskland	13	12		
Singapore	4	4		
Kina	8	7		
Japan	8	8		
Korea	4	3		
Indien	3	3		
Australien	3	2		
Norge ¹	2	-	2	-
Summa	408	376	298	270
Varav:				
Män	258	242	188	175
Kvinnor	150	134	110	95

¹ Under hösten 2024 startades en filial i Norge, under moderbolaget

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH ÖVRIGA ANSTÄLLDA SAMT SOCIALA KOSTNADER, KONCERNEN

KONCERNEN, KSEK	2024		2023	
	Ledande befattningshavare och styrelse (16 st)	Övriga anställda	Ledande befattningshavare och styrelse (16 st)	Övriga anställda
Löner och andra ersättningar	33 961	339 780	28 959	308 184
(varav rörlig ersättning)	6 940	23 795	3 024	23 013
Sociala kostnader	16 847	115 686	15 504	100 149
(varav pensionskostnader)	4 970	36 189	5 155	28 625
Koncernen totalt	50 808	455 467	44 463	408 333

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR TILL LEDANDE BEFATTNINGSHAVARE OCH ÖVRIGA ANSTÄLLDA SAMT SOCIALA KOSTNADER, MODERBOLAGET

MODERBOLAGET, KSEK	2024		2023	
	Ledande befattningshavare och styrelse (16 st)	Övriga anställda	Ledande befattningshavare och styrelse (16 st)	Övriga anställda
Löner och andra ersättningar	33 961	193 219	28 959	167 616
(varav rörlig ersättning)	6 940	2 066	3 024	1 151
Sociala kostnader	16 847	82 223	15 504	69 500
(varav pensionskostnader)	4 970	29 179	5 155	25 425
Moderbolaget totalt	50 808	275 443	44 463	237 116

LÖNER OCH ANDRA ERSÄTTNINGAR TILL STYRELSE OCH KONCERNLEDNING

2024	Grundlön, styrelsearvoden	Revisions- utskott	Övriga ersättningar	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Summa
Styrelsens ordförande Hans Wigzell	840						840
Styrelseledamot Carl Filip Bergendal	300						300
Styrelseledamot Britta Wallgren	300						300
Styrelseledamot Günther Mårder	300						300
Verkställande direktör Johan Löf	7 100			5 257	524	681	13 562
Vice verkställande direktör Björn Hårdemark	2 765			679	220	607	4 270
Andra ledande befattningshavare (10)st.	13 495			1 004	496	3 682	18 677
Summa	25 100	-	-	6 940	1 240	4 970	38 250

2023	Grundlön, styrelsearvoden	Revisions- utskott	Övrig ersättning	Rörlig ersättning	Övriga förmåner	Pensionskostnad	Summa
Styrelsens ordförande Hans Wigzell	840						840
Styrelseledamot Carl Filip Bergendal	225						225
Styrelseledamot Britta Wallgren	300						300
Styrelseledamot Günther Mårder	300						300
Verkställande direktör Johan Löf	6 455			2 202	507	594	9 758
Vice verkställande direktör Björn Hårdemark	2 751				198	587	3 536
Andra ledande befattningshavare (10)st.	13 891			822	468	3 974	19 155
Summa	24 762	-	-	3 024	1 173	5 155	34 114

Grundlön inkluderar semesterersättning, pensionskostnad exkluderar särskild löneskatt.
Inga aktierelaterade ersättningar har lämnats.

RÖRLIG ERSÄTTNING

Den rörliga ersättningen till vd är relaterad till koncernens resultat och uppgår till 2 procent på resultatet före skatt och får maximalt uppgå till 12 månadslöner. Marknads- och försäljningschefen och försäljningschefen för regionen Asien, Stillahavsregionen och Mellanöstern erhåller rörlig ersättning baserad på försäljning i sina respektive regioner. För de anställda i de utländska dotterbolagen utgår en rörlig ersättning relaterad till försäljning samt uppsatta mål.

PENSIONER

Samtliga pensionsåtaganden är avgiftsbestämda. Pensionsåldern för vd och ledande befattningshavare är 65 år och pensionspremien motsvarar ITP-planen. Inga övriga pensionsförpliktelser förekommer.

UPPHÖRANDE AV ANSTÄLLNING

Vid uppsägning från bolagets sida får uppsägningstiden vara högst tolv månader. Fast kontantlön under uppsägningstiden och avgångsvederlag får sammantaget inte överstiga ett belopp motsvarande den fasta kontantlönen för 18 månader. Vid uppsägning från befattningshavarens sida får uppsägningstiden vara högst 6 månader, utan rätt till avgångsvederlag.

BESLUTSPROCESSEN

Beslutsprocessen avseende ersättningar och förmåner beskrivs närmare i förvaltningsberättelsen.

NOT 5 ARVODE OCH KOSTNADERSÄTTNINGAR TILL REVISORER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Revisionsuppdrag	6 779	8 070	6 779	8 070
Varav Deloitte		2 193		2 193
Varav EY		5 877		5 877
Revisionsverksamhet utöver revisionsuppdraget	781	803	781	803
Skatterådgivning	14	-	14	-
Summa	7 574	8 873	7 574	8 873
Övriga revisorer				
Revisionsuppdrag	780	513	-	-
Skatterådgivning	145	-	115	-
Övriga tjänster	39	25	-	-
Summa	964	538	115	-

Vid årsstämman 2024 omvaldes det registrerade revisionsbolaget Deloitte AB till revisor för RaySearch Laboratories AB (publ) för tiden intill slutet av nästa årsstämma. Auktoriserade revisorn Kent Åkerlund är huvudansvarig revisor.

NOT 6

RÖRELSENS KOSTNADER FÖRDELADE PÅ KOSTNADSSLAG

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Hårdvarukostnader	- 90 781	- 102 630	- 18 626	- 37 872
Koncerninterna tjänster	-	-	- 130 123	- 122 885
Personalkostnader	- 335 352	- 298 450	- 351 750	- 309 065
Av- och nedskrivningar ¹	- 299 373	- 286 154	- 17 902	- 18 736
Övriga rörelseintäkter och kostnader ²	- 215 022	- 212 446	- 242 521	- 208 390
Valutadifferenser	8 992	- 7 599	10 467	- 6 951
Summa	- 931 536	- 907 279	- 750 455	- 703 899

¹ Avskrivning på aktiverade utvecklingsutgifter samt avskrivningar på hårdvara som hyrs ut till kunder med 1 924 [951] KSEK ingår i av- och nedskrivningar i tabellen ovan.

² Royalties för licensierad mjukvara ingår i Övriga rörelseintäkter och kostnader med 4 390 [2 007] KSEK.
Avskrivningar och aktiveringar av utvecklingsutgifter ingår i redovisade forsknings- och utvecklingskostnader.

NOT 7

ÖVRIGA RÖRELSEINTÄKTER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Kursvinster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	38 534	19 257	37 342	17 307
Övriga rörelseintäkter	4 518	2 643	4 450	2 654
Summa	43 052	21 900	41 792	19 961

NOT 8

ÖVRIGA RÖRELSEKOSTNADER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Kursförluster på fordringar/skulder av rörelsekaraktär	- 29 542	- 26 856	- 26 875	- 24 258
Summa	- 29 542	- 26 856	- 26 875	- 24 258

NOT 9

AV- OCH NEDSKRIVNINGAR AV MATERIELLA OCH IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024	2023	2024	2023
Immateriella anläggningstillgångar				
Av- och nedskrivningar fördelade per funktion				
Administrationskostnader	- 104	- 226	- 104	- 226
Forskning och utveckling	- 187 240	- 172 606	-	-
	- 187 344	- 172 832	- 104	- 226
Materiella anläggningstillgångar och nyttjanderättstillgångar				
Kostnad såld vara	- 1 925	- 951	- 292	-
Försäljningskostnader	- 42 533	- 50 531	- 760	- 946
Administrationskostnader	- 29 315	- 19 435	- 9 412	- 9 393
Forskning och utveckling	- 38 257	- 42 405	- 7 334	- 8 171
	- 112 030	- 113 322	- 17 798	- 18 510
Summa avskrivningar	- 299 374	- 286 154	- 17 902	- 18 736
Avskrivning av nyttjanderättstillgångar uppgår till	- 77 478	- 71 503	-	-

NOT 10

LEASING

KONCERNEN	2024-12-31			2023-12-31		
	Hyrda lokaler	Fordon och övrigt	Totalt	Hyrda lokaler	Fordon och övrigt	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden						
Ingående balans	666 139	14 557	680 696	641 162	14 840	656 002
Omvärdering	13 622	933	14 555	27 131	-	27 131
Nyanskaffningar och tillkommande avtal	14 242	2 054	16 296	909	5 344	6 253
Avyttringar, utrangeringar och avslutade avtal	-	- 6 176	- 6 176	- 820	- 5 638	- 6 458
Årets omräkningsdifferens	8 927	240	9 167	- 2 243	11	- 2 232
Utgående balans	702 931	11 607	714 538	666 139	14 557	680 696
Akkumulerade avskrivningar						
Ingående balans	- 171 079	- 8 841	- 179 920	- 106 313	- 9 480	- 115 793
Avyttringar, utrangeringar och avslutade avtal	-	5 703	5 703	572	4 266	4 838
Årets avskrivning	- 74 076	- 3 402	- 77 478	- 67 851	- 3 652	- 71 503
Årets omräkningsdifferens	- 6 134	- 142	- 6 276	2 513	25	2 538
Utgående balans	- 251 289	- 6 682	- 257 971	- 171 079	- 8 841	- 179 920
Utgående redovisat värde	451 642	4 925	456 567	495 060	5 716	500 776

VÄSENTLIGA LEASINGAVTAL

Väsentliga leasingavtal avser ett hyreskontrakt för huvudkontoret i Stockholm som löper till 2031-09-30 och där bashyran indexregleras varje år samt hyreskontrakt för kontor i New York och San Francisco, USA, som löper till 2028-05-31 respektive 2027-04-30. Det totala kassaflödet gällande leasingavtal under 2024 var 102 514 [67 872] KSEK.

SKULD AVSEENDE LEASING

Leasingskulder förfaller till betalning enligt följande	Avtalsenliga kassaflöden	Redovisat värde
2024		
Inom 1 år	67 829	77 079
2-5 år	312 396	295 528
Över 5 år	117 486	99 327
Summa	497 711	471 934
2023		
Inom 1 år	97 469	97 381
2-5 år	298 698	270 885
Över 5 år	165 450	161 092
Summa	561 618	529 358

Leasingskuld, forts.		
	KONCERNEN	
KSEK	2024	2023
Ingående balans	529 358	555 386
Anskaffningar under perioden	16 296	6 253
Lösen	– 473	– 1 620
Omvärdering av avtal ¹	14 555	27 131
Betalda leasingavgifter	– 91 212	– 56 350
Valutaförändring	3 411	– 1 442
Utgående balans	471 934	529 358
Varav kortfristig del	77 079	97 381

¹ Avser indexjusteringa av hyreskontrakt för huvudkontorets lokaler i Stockholm

I beräkningen av leasingskulden ingår inte leasingavtal med en kort löptid samt leasingavtal med lågt belopp.

Per 31 december 2024 har inga materiella leasingavtal tecknats i koncernen som ännu inte redovisats i balansräkningen.

LEASINGKOSTNADER

	KONCERNEN	
KSEK	2024	2023
Avskrivningar på nyttjanderättstillgångar	– 77 478	– 71 503
Räntekostnad leasingskulder (ingår i finansiella kostnader)	– 8 762	– 9 048
Utgifter hänförliga till korttidsleasingavtal (ingår i administrationskostnader)	– 1 842	– 1 866
Utgifter hänförliga till leasingavtal för vilka den underliggande tillgången är av lågt värde som inte är korttidsleasingavtal (ingår i administrationskostnader)	– 698	– 608
Summa	– 88 780	– 83 025

	MODERBOLAGET	
KSEK	2024	2023
Årets leasingavgifter	72 009	68 458
Avtalade framtida leasingavgifter avseende kontrakt som förfaller till betalning:		
Inom ett år	75 590	74 522
Senare än ett år men inom fem år	302 361	298 088
Senare än fem år	132 283	204 936
Summa	510 234	577 546

NOT 11 FINANSIELLA INTÄKTER OCH KOSTNADER

	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
KSEK	2024	2023	2024	2023
Ränteintäkter på likvida medel	8 965	4 500	8 847	4 378
Ränteintäkter på kund- och övriga fordringar	2 453	404	1 828	403
Summa ränteintäkter enligt effektivräntemetod	11 418	4 904	10 675	4 781
Räntekostnader på övriga skulder	– 225	– 639	– 225	– 639
Räntekostnader leasingskulder	– 8 762	– 9 048	-	-
Övriga finansiella kostnader	– 59	– 9	– 12	– 7
Summa räntekostnader enligt effektivräntemetod	– 9 046	– 9 696	– 237	– 646
Netto	2 372	– 4 792	10 438	4 135

Samtliga ränteintäkter och räntekostnader härrör från finansiella tillgångar och skulder som värderats till upplupet anskaffningsvärde.

NOT 12 SKATT PÅ ÅRETS RESULTAT

	KONCERNEN	
KSEK	2024	2023
Aktuell skattekostnad		
Periodens skattekostnad	– 52 272	– 8 613
Skatt avseende tidigare år	– 6	2 659
	– 52 278	– 5 954
Uppskjuten skattekostnad/skatteintäkt		
Uppskjuten skatt avseende temporära skillnader aktiverade utvecklingskostnader samt leasing	– 3 718	– 2 201
Uppskjuten skatt hänförligt till underskott	– 1 855	– 13 752
Uppskjuten skatt avseende övriga temporära skillnader	– 1 501	– 6 609
	– 7 074	– 22 562
Totalt redovisad skattekostnad/intäkt i koncernen	– 59 352	– 28 516
Avstämning av effektiv skatt		
Redovisat resultat före skatt	262 865	110 088
Skatt enligt gällande skattesats 20,6 % (20,6 %)	– 54 150	– 22 678
Effekt av andra skattesatser för utländska bolag	1 745	106
Skatt hänförlig till tidigare taxering	– 2 482	328
Betalda utländska källskatter (withholding tax) ¹	– 2 323	– 2 754
Effekten av ej avdragsgilla intäkter/kostnader	– 2 142	– 3 497
Nyttjande av ej aktiverade underskottsavdrag	-	– 21
Redovisad effektiv skatt	– 59 352	– 28 516

¹ Betalda utländska källskatter härrör till största delen från ordri i Korea och Indien.

Skatt på årets resultat, forts.	MODERBOLAGET	
	2024	2023
KSEK		
Årets skattekostnad		
Periodens skattekostnad	- 48 682	- 3 468
Skatt avseende tidigare år	-	2 237
Förändring av uppskjuten skatt	- 1 292	- 20 809
Total redovisad skattekostnad i moderbolaget	- 49 974	- 22 040
Avstämning av effektiv skatt		
Redovisat resultat före skatt	223 744	80 584
Skatt enligt gällande skattesats 20,6 % (20,6%)	- 46 091	- 16 600
Effekt av ej avdragsgilla kostnader/ intäkter	- 1 570	- 2 541
Betalda utländska källskatter (witholding tax) ¹	- 2 323	- 2 754
Nyttjande av ej aktiverade underskottsavdrag	9	-
Skatt hänförlig till tidigare taxering	-	- 145
Redovisad effektiv skatt	- 49 974	- 22 040

¹ Betalda utländska källskatter härrör till största delen från ordrar i Korea och Indien.

NOT 13

UTDELNING PER AKTIE OCH RESULTAT PER AKTIE

	2024	2023
Föreslagen utdelning per aktie	3,0	2,0
Resultat per aktie före och efter utspädning	5,94	2,38
Totalt antal aktier vid årets ingång	34 282 773	34 282 773
Antal utestående aktier vid årets ingång	34 282 773	34 282 773
Antal utestående aktier vid årets utgång	34 282 773	34 282 773
Genomsnittligt antal utestående aktier under perioden	34 282 773	34 282 773

NOT 14 IMMATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

KONCERNEN	2024-12-31			2023-12-31		
	Aktiverade utvecklingsutgifter	Övriga immateriella anläggningstillgångar	Totalt	Aktiverade utvecklingsutgifter	Övriga immateriella anläggningstillgångar	Totalt
Akkumulerade anskaffningsvärden						
Ingående balans	1 836 948	2 332	1 839 280	1 652 347	2 332	1 654 679
Internt utvecklade tillgångar under året	197 282	-	197 282	185 035	-	185 035
Förvärv	-	7 000	7 000	-	-	-
Årets omräkningsdifferens	873	-	873	- 434	-	- 434
Utgående balans	2 035 103	9 332	2 044 435	1 836 948	2 332	1 839 280
Akkumulerade av- och nedskrivningar						
Ingående balans	- 1 306 609	- 2 216	- 1 308 825	- 1 134 026	- 1 990	- 1 136 016
Årets avskrivning	- 187 240	- 104	- 187 344	- 172 606	- 226	- 172 832
Årets omräkningsdifferens	- 97	-	- 97	23	-	23
Utgående balans	- 1 493 946	- 2 320	- 1 496 266	- 1 306 609	- 2 216	- 1 308 825
Utgående redovisat värde	541 157	7 012	548 169	530 339	116	530 432

MODERBOLAGET

KSEK	2024-12-31	2023-12-31
	Övriga immateriella anläggningstillgångar	Övriga immateriella anläggningstillgångar
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans	2 332	2 332
Förvärv	7 000	-
Utgående balans	9 332	2 332
Akkumulerade av- och nedskrivningar		
Ingående balans	- 2 216	- 1 990
Årets avskrivning	- 104	- 226
Utgående balans	- 2 320	- 2 216
Utgående redovisat värde	7 012	116

Övriga immateriella tillgångar avser mjukvarulicenser och förvärvade IP-rättigheter.

Aktiverade utvecklingsutgifter avser utveckling av nya versioner av RaySearchs mjukvaruprodukter. Dessa utvecklingsutgifter aktiveras och skrivs av över 5 år från det att produkten släpps på marknaden och tillgången därmed kan anses börja bidra till bolagets intäkter.

PRÖVNING AV NEDSKRIVNINGSBEHOV FÖR EGENUTVECKLADE IMMATERIELLA TILLGÅNGAR

Prövning av nedskrivningsbehov för egenutvecklade immateriella tillgångar sker kvartalsvis om indikationer på att nedskrivningsbehov föreligger genom att jämföra redovisade värden med uppskattningar av nyttjandevärdet. Detta är inte en formell prövning, utan en översyn om indikationer av värdenedgång. Beräknat nyttjandevärde överstiger med god marginal, varför företagsledningen bedömer att det inte finns några indikationer på nedskrivningsbehov.

NOT 15 MATERIELLA ANLÄGGNINGSTILLGÅNGAR

KONCERNEN	2024-12-31	2023-12-31
KSEK	Inventarier och installationer	Inventarier och installationer
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans	262 432	243 374
Nyanskaffningar	13 261	24 295
Avyttringar och utrangeringar	– 2 695	– 34
Årets omräkningsdifferens	11 680	– 5 203
Utgående balans	284 678	262 432
Akkumulerade avskrivningar		
Ingående balans	– 172 792	– 134 513
Avyttringar och utrangeringar	962	34
Årets avskrivning	– 34 564	– 41 819
Årets omräkningsdifferens	– 8 188	3 506
Utgående balans	– 214 582	– 172 792
Utgående redovisat värde	70 096	89 640

MODERBOLAGET	2024-12-31	2023-12-31
KSEK	Inventarier och installationer	Inventarier och installationer
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans	136 437	129 883
Nyanskaffningar	17 242	6 588
Avyttringar och utrangeringar	– 359	– 34
Utgående balans	153 320	136 437
Akkumulerade avskrivningar		
Ingående balans	– 91 834	– 73 358
Avyttringar och utrangeringar	-	34
Årets avskrivning	– 17 797	– 18 510
Utgående balans	– 109 631	– 91 834
Utgående redovisat värde	43 689	44 603

NOT 16 ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

KSEK	MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
Ingående balans	3 958	3 958
Tillskott till dotterbolag	-	-
Utgående redovisat värde	3 958	3 958

SPECIFIKATION AV MODERBOLAGET OCH KONCERNENS INNEHAV AV ANDELAR I KONCERNFÖRETAG

Koncernföretaget/Org nr/Säte/Land	Antal/ Andelar i %	Justerat EK/ Årets vinst ¹	Redovisat värde
RaySearch Americas Inc, Delaware, USA	100	67 959 / 13 508	-
RaySearch Belgium Sprl, 0838.244.504, Bryssel, Belgien	99,0 ²	3 439 / 252	170
RaySearch France SAS, RCS Paris 794 582 841, Paris, Frankrike	100	6 347 / 329	87
RaySearch UK Ltd, 08579149, London, Storbritannien	100	2 534 / 220	-
RaySearch Germany GmbH, HRB 157539, Berlin, Tyskland	100	4 403 / 366	228
RaySearch Singapore Pte Ltd, 201508409H, Singapore	100	2 993 / 1 525	1
RaySearch Japan K.K., 6010401124903, Tokyo, Japan	100	2 242 / 492	801
RaySearch India Private Limited, U74999DL2018FTC342299, New Delhi, India	100	342 / 71	139
RaySearch Korea LLC., 1101140177029, Seoul, Sydkorea	100	5 355 / 1 081	79
RaySearch [Shanghai] Medical Device Co., Ltd 91310115MA1K3M628Y, Shanghai, China	100	5 564 / 1 315	2 453
RaySearch Australia Pty Ltd, 643 927 511, Sydney, Australien	100	521 / 182	-
RaySearch Canada Inc, 691016, Saint John, New Brunswick ³	100	-	-
Summa			3 958

¹ Med justerat eget kapital avses den ägda andelen av företagets egna kapital inklusive eget kapitalandel i obeskattade reserver. Med årets vinst avses ägarandelen av företagets resultat efter skatt inklusive kapitaldelen i årets förändring av obeskattade reserver.

² RaySearch France SAS äger resterande 1,0 % av koncernföretaget.

³ RaySearch Canada Inc är vilande bolag.

NOT 17 FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER SAMT FINANSIELL RISKHANTERING

Denna not ger information om koncernens finansiella instrument samt om koncernens finansiella riskhantering, inklusive:

- a) Finansiella tillgångar
- b) Finansiella skulder
- c) Verkligt värde
- d) Finansiella riskfaktorer och riskhantering

A) FINANSIELLA TILLGÅNGAR

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Finansiella tillgångar värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Långfristiga ej fakturerade fordringar på kunder (not 23, 18)	20 948	22 195	968	1 255
Övriga långfristiga tillgångar (not 23)	6 793	1 425	-	4 935
Fakturerade fordringar på kunder (not 18)	254 614	240 101	131 353	136 413
Ej fakturerade fordringar på kunder (not 18)	190 164	143 626	95 902	73 789
Fordringar hos koncernbolag	-	-	135 667	101 217
Likvida medel (not 21)	462 740	343 681	303 776	214 201
Summa finansiella tillgångar	935 259	751 028	667 666	531 810

B) FINANSIELLA SKULDER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde				
Övriga långfristiga skulder	879	878	17 336	20 174
Leverantörsskulder	38 757	42 085	28 167	49 437
Skulder till koncernföretag	-	-	26 010	20 505
Upplupna kostnader	57 454	41 716	43 155	30 341
Summa finansiella skulder	97 090	84 679	114 668	120 457

Bolaget har en checkräkningskredit uppgående till totalt 75,0 MSEK (75,0) varav 0 MSEK (0) nyttjades vid periodens utgång.

C) VERKLIGT VÄRDE

Värdering till verkligt värde innehåller en värderingshierarki avseende indata till värderingarna. De tre nivåerna utgörs av:

Nivå 1: Noterade priser (ojusterade) på aktiva marknader för identiska tillgångar eller skulder som företaget har tillgång till vid värderingstidpunkten.

Nivå 2: Andra indata än de noterade priser som ingår i Nivå 1, vilka direkt eller indirekt är observerbara för tillgången eller skulden. Det kan även avse andra indata än noterade priser som är observerbara för tillgången eller skulden såsom räntenivåer, avkastningskurvor, volatilitet och multiplar.

Nivå 3: Icke observerbara indata för tillgången eller skulden. På denna nivå ska beaktas antaganden som marknadsaktörer skulle använda sig av vid prissättningen av tillgången eller skulden, inkluderat riskantaganden.

För samtliga poster under punkt A) och B), leasingskulder undantagna, bedöms det bokförda värdet vara en approximation av det verkliga värdet, varför dessa poster inte indelas i nivåer enligt värderingshierarkin. Då långfristiga ej fakturerade fordringar diskonteras med rörlig ränta som i allt väsentligt bedöms motsvara aktuella marknadsräntor, bedöms även bokförda värden på de ej fakturerade fordringarna i allt väsentligt motsvara verkliga värden.

D) FINANSIELLA RISKFAKTORER OCH RISKHANTERING

Koncernens huvudsakliga finansiella skulder motsvaras av leasing-skulder och övriga skulder. Huvudsyftet med dessa finansiella skulder är att finansiera koncernens verksamhet. Koncernens huvudsakliga finansiella tillgångar inkluderar fakturerade och ej fakturerade fordringar och likvida medel.

RaySearchkoncernen är genom sin verksamhet exponerat för olika slag av finansiella risker såsom valutarisk, ränterisk, likviditetsrisk och kreditrisk. Riskhanteringen sköts av koncernens finansavdelning som årligen identifierar och utvärderar finansiella risker vilket sedan avrapporteras till styrelsen. Arbetet sker i enlighet med av styrelsen fastställda policyer för övergripande riskhantering och koncernens finanspolicy, som bildar ett ramverk av riktlinjer och regler i form av riskmandat och limiter för finansverksamheten.

Valutarisk

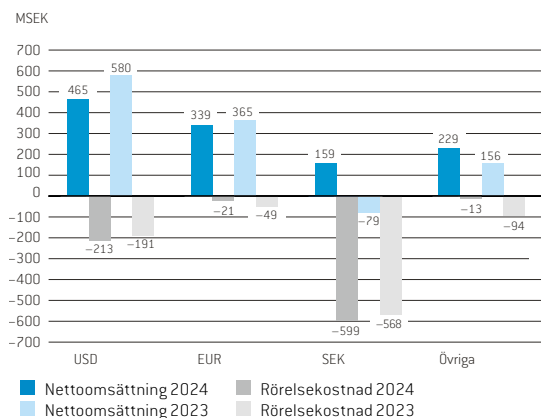
Valutarisk är risken för värdeförändringar på grund av förändringar i valutakurser. Med sin internationella verksamhet utsätts koncernen för valutarisker i form av transaktionsexponering och omräkningsexponering. Transaktionsexponering uppstår genom framtida affärstransaktioner och omräkningsexponering uppstår genom redovisade tillgångar och skulder i utländsk valuta.

Koncernens valutarisker uppstår främst genom att större delen av intäkterna genereras i amerikanska dollar och euro medan merparten av kostnaderna uppstår i svenska kronor. Någon valutasäkring har i enlighet med fastställd finanspolicy inte gjorts. Finanspolicyn uppdateras minst en gång per år.

Transaktionsexponering

Koncernens nettoomsättning och rörelsekostnader per valuta visas i följande diagram;

NETTOOMSÄTTNING OCH RÖRELSEKOSTNADER PER VALUTA



Transaktionsexponeringen visar moderbolagets transaktioner i utländsk valuta samt dotterbolagens transaktioner i respektive lokal valuta. Baserat på årets intäkts-, kostnads- och valutastruktur (transaktionsexponering) skulle en förändring av kursen för amerikanska dollar gentemot svenska kronor med tio procent påverka koncernens rörelseresultat med cirka +/- 25,4 [50,4] MSEK, motsvarande förändring av eurokursen gentemot svenska kronor skulle påverka koncernens rörelseresultat med +/- 31,8 [35,6] MSEK. En generell förändring av kursen

för svenska kronor gentemot övriga valutor med tio procent skulle påverka koncernens rörelseresultat med +/- 16,7 [14,7] MSEK.

Omräkningsexponering

Koncernens omräkningsexponering avser balansposter i utländsk valuta i moderbolaget samt dotterbolagens rapporteringsvaluta, fördelat främst på USD och EUR. Övriga valutor i koncernen motsvaras av SGD, GBP, CNY, JPY, KRW, INR, NOK och AUD.

KSEK	2024	2023
USD		
Kundfordringar	164 422	146 578
Kortfristiga ej fakturerade fordringar på kunder	550 492	95 966
Leverantörsskulder	1 665	- 15 302
Summa	716 579	227 242
EUR		
Kundfordringar	80 118	73 189
Kortfristiga ej fakturerade fordringar på kunder	484 523	83 381
Leverantörsskulder	8 165	- 8 767
	572 807	147 803
Övriga valutor		
Kundfordringar	16 848	23 026
Kortfristiga ej fakturerade fordringar på kunder	256 838	64 126
Leverantörsskulder	- 387	- 452
Summa	273 298	86 699

Baserat på balansdagens fordrings-, skuld- och valutastruktur (omräkningsexponering) skulle en förändring av kursen för amerikanska dollar gentemot svenska kronor med tio procent påverka koncernens rörelseresultat med cirka +/- 53,9 [8,9] MSEK och koncernens egna kapital med cirka +/- 17,8 [13,9] MSEK, motsvarande förändring av eurokursen gentemot svenska kronor skulle påverka koncernens rörelseresultat med +/- 57,3 [14,8] MSEK och koncernens egna kapital med +/- 0,1 [0,0] MSEK. En generell förändring av kursen för svenska kronor gentemot övriga valutor med tio procent skulle påverka koncernens rörelseresultat med cirka +/- 24,3 [4,0] MSEK och koncernens egna kapital med +/- 3,0 [4,7] MSEK.

Ränterisk

Med ränterisk avses risken att förändringar i räntenivån påverkar RaySearchs resultat negativt, exempelvis genom ökade kostnader för bolagets upplåning med rörlig ränta. Den 31 december 2024 uppgick räntebärande skulder, som bestod av leasingskulder, till 471,9 [529,4] MSEK, och likvida medel uppgick till 462,7 [343,7] MSEK. Detta innebär att koncernen hade en räntebärande nettoskuldsättning uppgående till 9,2 [185,7] MSEK.

Baserat på balansräkningens struktur vid årets slut och under antagandet att alla övriga variabler var konstanta skulle en generell förändring av räntan på lån och placeringar med en procentenhet påverka koncernens resultat med cirka +/- 4,7 [5,3] MSEK.

Likviditetsrisk

Med likviditetsrisk avses risken att inte kunna uppfylla betalningsförpliktelser som en följd av otillräcklig likviditet eller svårigheter att uppta externa lån. Koncernen ska löpande följa upp likviditetsreserven

genom rullande likviditetsprognoser för att säkerställa att koncernen har tillräckligt med likvida medel för att möta den löpande verksamhetens behov samtidigt som ett tillräckligt utrymme bibehålls på outnyttjade kreditfaciliteter. Överskottslikviditet i koncernföretagen överförs till Sverige och hanteras av koncernens finansfunktion i enlighet med fastställd finanspolicy.

Den 31 december 2024 uppgick tillgängliga likvida medel till 462,7 [343,7] MSEK, vilket motsvarade 39 [34] procent av nettoomsättningen. Därutöver hade RaySearch en checkräkningskredit uppgående till totalt 75,0 MSEK [75,0] varav 0 MSEK [0] nyttjades vid periodens utgång.

Se vidare i not 10 avseende förfallostruktur för leasingskulder.

Kreditrisk

Kreditrisk är risken för att en motpart inte kommer att uppfylla sina förpliktelser enligt ett finansiellt instrument eller kundavtal, vilket leder till en ekonomisk förlust. Koncernen är exponerad för kreditrisk från dess operativa verksamhet (främst fordringar på kunder) och från finansieringsverksamheten inklusive inlåning till banker och finansinstitut, valutatransaktioner och andra finansiella instrument.

Kreditrisk i likvida medel

RaySearchs likviditetsöverskott placeras i enlighet med fastställd finanspolicy i syfte att upprätthålla hög likviditet med låg kreditrisk. Likvida medel omfattas av kraven på förlustreservering för förväntade kreditförluster, kreditrisken bedöms som låg varför ingen reservering har bokats.

Kreditrisk i fordringar

Kreditrisk i fordringar hanteras huvudsakligen på koncernnivå. I samband med offert/avtalsförhandlingar verifieras kundens kreditvärdighet, vilket påverkar kundens möjlighet för eventuell betalningsplan och villkor för densamma. Kreditrisken hos en ny kund bedöms utifrån en betygsskala och individuella kreditgränser definieras enligt denna bedömning.

En riskbedömning görs löpande av kreditvärdigheten genom beaktande av kundens finansiella ställning vid varje tillfälle. Andra påverkande faktorer såsom betalningsmönster samt tidigare erfarenheter är också avgörande vid bedömningen. Vid kundleveranser till ett större värde används säkerheter som kreditbrev (s k letter of credit) eller andra former av kreditförsäkring som erhålls från välrenommerade banker och andra finansiella institut. Dessa kan åberopas om motparten har förfallna skulder enligt villkoren i avtalet.

Koncernens kreditrisker är vanligtvis begränsade då kundernas verksamhet till stor del finansieras, antingen direkt eller indirekt, via offentliga medel och kreditförlusterna har historiskt sett varit mycket låga.

Förväntade kreditförluster på kundfordringar och ej fakturerade fordringar på kunder värderas baserat på sannolikhet för fallissemang d.v.s. vid händelse av inställd betalning, förlust givet fallissemang samt exponeringen vid fallissemang. Därutöver tillkommer andra variabler i bedömningen vilka baseras på förekomsten av kreditförsäkring, kundens historiska betalningsförmåga, huruvida kunden är statligt eller privat finansierad, fordringens omfattning och betalningsvillkor, antal förfallna dagar samt eventuell förekomst av tvist. Man tar även hänsyn till vad

som framkommer ur den specifika dialogen med kunden. Slutligen kan även övriga omständigheter, såsom sanktioner och andra politiska åtgärder vara avgörande för om en fordran bedöms som osäker. Dessa olika omständigheter ger en bred bas vid bedömningen av framtida kreditförluster.

Avseende kreditriskkoncentrationen uppgår kundfordringar på koncernens största kund till 15 [13] procent av totala fakturerade fordringar på kunder på 255 [240] MSEK.

Vid bedömning av en kreditrisk på den del av kundportföljen som inte bedömts individuellt är historiska kundförluster den mest avgörande bedömningsgrunden, där basen är genomsnittlig förlustandel. Den genomsnittliga förlustandelen justeras vid behov för att möta en förändring avseende kreditrisk, för att uppnå rättvisande reserver för framtida förluster. Koncernens historiska kundförluster är begränsade, omkring 1,1 procent av koncernens omsättning har konstaterats som kundförluster de senaste fem åren. Den generella reserven för ej individuellt bedömda fordringar uppgår till cirka 1 [2] procent av totala fordringar på kunder.

Vid årets utgång uppgår summan av årets reserveringar och återföring av tidigare gjorda reserveringar till 10,6 [–1,7] MSEK. Per bokslutet 2024 uppgick reserven för förväntade kundförluster till 11,8 [37,4] MSEK. För åldersanalys av kundfordringar samt reserv för förväntade kundförluster, se not 18.

I efterföljande not 18 följer en åldersanalys över koncernens fakturerade fordringar samt information om när fordringar som ej fakturerats förväntas inflyta.

NOT 18 FORDRINGAR PÅ KUNDER

KONCERNEN 2024-12-31		Förfallostruktur fakturerade fordringar					Total
KSEK	Ej fakturerade fordringar	Ej förfallet	< 30 dagar	31–90 dagar	91–365 dagar	> 365 dagar	
Fordringar							
RaySearch produkter	213 469	164 151	19 747	33 161	26 843	20 123	477 494
Kundförlustreserv	– 2 357	– 1 603	– 97	– 330	– 268	– 7 012	– 11 768
Summa fordringar per typ	211 112	162 548	19 550	32 831	26 574	13 111	465 726
Fordringar per geografisk marknad							
Amerika	71 170	71 334	12 219	20 842	17 281	176	193 022
Asien, Stillahavsregionen och Mellanöstern	61 148	52 711	4 029	2 541	5 349	18 049	143 826
Europa och Afrika	81 151	40 106	3 499	9 778	4 213	1 898	140 645
Kundförlustreserv	– 2 357	– 1 603	– 97	– 330	– 268	– 7 012	– 11 768
Summa fordringar per geografisk marknad	211 112	162 548	19 550	32 831	26 574	13 111	465 726

KONCERNEN 2023-12-31		Förfallostruktur fakturerade fordringar					Total
KSEK	Ej fakturerade fordringar	Ej förfallet	< 30 dagar	31–90 dagar	91–365 dagar	> 365 dagar	
Fordringar per typ							
RaySearch produkter	168 266	159 054	34 917	16 072	21 610	43 408	443 327
Kundförlustreserv	– 2 445	– 3 154	– 698	– 321	– 432	– 30 353	– 37 405
Summa fordringar per typ	165 821	155 899	34 218	15 751	21 178	13 055	405 922
Fordringar per geografisk marknad							
Amerika	71 119	74 192	8 324	6 869	6 889	38 449	205 842
Asien, Stillahavsregionen och Mellanöstern	56 045	44 082	2 625	585	7 248	3 621	114 207
Europa och Afrika	41 103	40 780	23 967	8 618	7 473	1 338	123 278
Kundförlustreserv	– 2 445	– 3 154	– 698	– 321	– 432	– 30 353	– 37 405
Summa fordringar per geografisk marknad	165 821	155 899	34 218	15 751	21 178	13 055	405 922

MODERBOLAGET 2024-12-31		Förfallostruktur fakturerade fordringar					Total
KSEK	Ej fakturerade fordringar	Ej förfallet	< 30 dagar	31–90 dagar	91–365 dagar	> 365 dagar	
Fordringar per typ							
RaySearch produkter	98 038	88 613	7 528	9 682	13 788	19 948	237 598
Kundförlustreserv	– 1 168	– 886	– 75	– 97	– 138	– 7 010	– 9 374
Summa fordringar per typ	96 870	87 727	7 453	9 586	13 650	12 938	228 223
Fordringar per geografisk marknad							
Amerika	-	-	-	-	4 227	-	4 227
Asien och Stillahavsregionen	16 887	48 507	4 029	19	5 349	18 050	92 841
Europa och övriga världen	81 151	40 106	3 499	9 663	4 213	1 898	140 530
Kundförlustreserv	– 1 168	– 886	– 75	– 97	– 138	– 7 010	– 9 374
Summa fordringar per geografisk marknad	96 870	87 727	7 453	9 586	13 650	12 938	228 223

MODERBOLAGET 2023-12-31		Förfallostruktur fakturerade fordringar					Total
KSEK	Ej fakturerade fordringar	Ej förfallet	< 30 dagar	31–90 dagar	91–365 dagar	> 365 dagar	
Fordringar per typ							
RaySearch produkter	76 575	85 530	26 592	9 525	14 721	4 959	217 903
Kundförlustreserv	– 1 531	– 1 711	– 532	– 191	– 294	– 2 187	– 6 445
Summa fordringar per typ	75 043	83 820	26 060	9 335	14 427	2 772	211 457
Fordringar per geografisk marknad							
Amerika	1 664	2 003	-	322	-	-	3 989
Asien och Stillahavsregionen	33 808	42 748	2 625	585	7 248	3 621	90 636
Europa och övriga världen	41 103	40 780	23 967	8 618	7 473	1 338	123 278
Kundförlustreserv	– 1 531	– 1 711	– 532	– 191	– 294	– 2 187	– 6 445
Summa fordringar per geografisk marknad	75 043	83 820	26 060	9 335	14 427	2 772	211 457

RaySearch har avtal med kunder där leverans sker relativt tidigt jämfört med när betalning inkommer, vilket är normalt i branschen. Bolaget redovisar en fordran på kund när leverans skett och en ovillkorlig rätt till betalning föreligger. Förfarandet får som effekt att koncernens kundfordringar och ej fakturerade fordringar på kunder uppgår till förhållan-

devis höga belopp i jämförelse med nettoomsättningen. I slutet av perioden uppgick koncernens kundfordringar (kortfristiga fakturerade fordringar på kunder) till 255 (240) MSEK, motsvarande 21 (23) procent av nettoomsättningen 2024. Totala fordringar på kunder uppgående till 466 (406) MSEK motsvaras av 39 (40) procent av nettoomsättningen för året.

EJ FAKTURERADE FORDRINGAR

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Förväntad tid till betalning				
Betalning inom 1–12 månader	190 164	143 626	95 902	73 789
Betalning efter 12 månader	20 948	22 195	968	1 255
Summa ej fakturerade fordringar	211 112	165 821	96 870	75 044

Ovanstående tabell är en uppskattning. Delvis beror tidpunkten för betalning när installation sker hos kunden, dvs

detta är inte avtalade betalningstidpunkter utan vår bästa bedömning baserat på historiska data.

RESERV FÖR FÖRVÄNTADE KUNDFÖRLUSTER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Förändring i reserv för förväntade kundförluster				
Ingående balans	– 37 405	– 45 077	– 6 446	– 12 993
Återföring av tidigare gjorda reserveringar	14 567	8 760	2 088	948
Årets reservering	– 3 948	– 10 498	– 7 054	– 2 156
Konstaterade kundförluster	18 009	7 681	2 074	7 681
Omräkningsdifferens	– 2 991	1 729	– 37	75
Utgående redovisat värde	– 11 768	– 37 405	– 9 374	– 6 446

¹ Denna post redovisas i försäljningskostnader

Årets nedskrivning motsvaras till största delen av reserver avseende fordringar i respektive bolag i koncernen. Reserven för förväntade kundförluster motsvarar 2 (8) procent

av koncernens totala fordringar. De kundfordringar som reserverats som osäkra under rapportperioden följs upp kontinuerligt, dvs indrivning av dessa pågår fortsatt.

NOT 19 FÖRUTBETALDA KOSTNADER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Förutbetalad hyra	2 634	2 796	19 257	19 723
Förutbetalad försäkring	4 245	4 437	3 041	2 901
Förutbetalda licens- och hårdvarukostnader	22 397	20 199	13 265	15 265
Förutbetalda pensionskostnader	3 671	3 089	3 671	3 089
Övriga förutbetalda kostnader	10 314	5 130	5 866	2 842
Summa	43 260	36 652	45 099	43 819

NOT 20 OBESKATTADE RESERVER

KSEK	MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31
Överavskrivningar	11 252	-
Summa	11 252	-

NOT 21 KOMPLETTERANDE NOT TILL KASSAFLÖDET

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Följande delkomponenter ingår i likvida medel:				
Banktillgodohavanden	462 740	343 681	303 776	214 201
Utgående balans	462 740	343 681	303 776	214 201

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Räntor				
Erhållen ränta	8 974	4 615	10 675	4 492
Erlagd ränta	- 6 602	- 9 614	- 237	- 564
Räntor, netto	2 372	- 4 999	10 438	3 928

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet från löpande verksamhet				
Av- och nedskrivningar	299 378	286 154	17 900	18 736
Resultateffekt för osäkra kundfordringar	- 12 721	11 344	4 815	3 002
Orealiserade valuta-kursdifferenser	- 31 820	3 534	- 21 293	1 001
Ej erlagd/ erhållen ränta	- 65	- 207	- 65	- 207
Övrigt	1 722	-	360	-
Summa	256 494	300 825	1 717	22 532

Likvida medel består av banktillgodohavanden.

NOT 22 UPPSKJUTEN SKATTEFORDRAN OCH SKATTESKULD

KSEK	KONCERNEN	
	2024-12-31	2023-12-31
Uppskjutna skatteskulder avseende:		
Immateriella tillgångar		
Ingående balans	109 530	106 774
Förändring under året	5 393	2 756
Utgående balans	114 923	109 530
Leasing		
Ingående balans	-	100
Förändring under året	-	-100
Utgående balans	-	-
Redovisat värde	114 923	109 530
Uppskjutna skattefordringar avseende:		
Kundfordringar		
Ingående balans	1 069	2 677
Förändring under året	- 1 069	- 1 608
Utgående balans	-	1 069
Leasing		
Ingående balans	2 021	1 566
Förändring under året	1 675	455
Utgående balans	3 696	2 021
Underskottsavdrag		
Ingående balans	1 854	15 607
Förändring under året	- 1 854	- 13 753
Utgående balans	-	1 854
Övriga temporära skillnader		
Ingående balans	784	5 748
Förändring under året	- 616	- 4 965
Utgående balans	168	784
Redovisat värde	3 864	5 729

Värdering har skett utifrån nominell skattesats.

NOT 23 LÅNGFRISTIGA FORDRINGAR

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Långfristiga ej fakturerade fordringar på kunder	20 948	22 195	968	1 255
Långfristiga fordringar på koncernföretag	-	-	5 501	12 077
Övriga poster	6 793	1 425	-	4 935
Utgående balans	27 741	23 620	6 469	18 267

Långfristiga ej fakturerade fordringar på kunder består av fordringar på kunder som förfaller senare än 12 månader från balansdagen.

NOT 24 AVSTÄMNING AV SKULDER SOM HÄRRÖR FRÅN FINANSIERINGSVERKSAMHETEN

KSEK	KONCERNEN						
	2023-12-31	Omvärdering av avtal	Kassaflöden	Nyupptagen leasing	Lösen av leasing	Omräknings-differenser	Låneupptagnings-kostnader
Skuld för leasing	529 358	14 555	- 91 212	16 296	- 473	3 411	-
Totala räntebärande skulder	529 358	14 555	- 91 212	16 296	- 473	3 411	-

KSEK	KONCERNEN						
	2022-12-31	Omvärdering av avtal	Kassaflöden	Nyupptagen leasing	Lösen av leasing	Omräknings-differenser	Låneupptagnings-kostnader
Skuld för leasing	555 386	27 131	-56 350	6 253	-1 620	-1 442	-
Totala räntebärande skulder	555 386	27 131	-56 350	6 253	-1 620	-1 442	-

NOT 25 UPPLUPNA KOSTNADER OCH FÖRUTBETALDA INTÄKTER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Sociala avgifter och semesterlöneskuld	19 218	17 123	19 758	18 334
Övriga personalrelaterade kostnader	23 629	11 738	9 101	427
Avtalsskulder	454 210	461 140	251 425	268 294
Övriga upplupna kostnader	14 607	12 855	14 297	11 580
Utgående balans	511 664	502 856	294 580	298 635

NOT 26 VARULAGER

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Hårdvara	10 620	9 320	3 757	1 387
Utgående balans	10 620	9 320	3 757	1 387

NOT 27 STÄLLDA SÄKERHETER OCH EVENTUALFÖRPLIKTELSE

KSEK	KONCERNEN		MODERBOLAGET	
	2024-12-31	2023-12-31	2024-12-31	2023-12-31
Ställda säkerheter				
Företagsinteckningar	100 000	100 000	100 000	100 000
Ställda garantier	17 405	32 191	17 405	32 191
Summa	117 405	132 191	117 405	132 191

RaySearchs kreditfaciliteter utgörs av en checkräkningskredit om 75 (75) MSEK med en löptid på 12 månader med förnyelse per den 31 december. Företagsinteckningarna uppgår till 100 MSEK. Per den 31 december 2024 hade totalt 0 (0) MSEK av checkkrediten nyttjats.

Ställda garantier, vilka avser kontor, uppgick till 17,4 (32,2) MSEK och har inte belastat bolagets kreditfacilitet. Inga eventalförpliktelser föreligger för koncernen eller moderbolaget.

NOT 28 NÄRSTÅENDE

För beskrivning av transaktioner med personer i ledande ställning hänvisas till not 4. Moderbolaget har en närståenderelation med sina dotterföretag, se not 16.

KSEK	SAMMANSTÄLLNING KONCERNEN				
	Försäljning av varor/ tjänster till närstående	Inköp av varor/ tjänster från närstående	Utdelning	Fordran på närstående 31 dec	Skuld till närstående 31 dec
2024	-	-	-	-	-
2023	-	-	-	-	-

KSEK	SAMMANSTÄLLNING MODERBOLAGET				
	Försäljning av varor/ tjänster till närstående	Inköp av varor/ tjänster från närstående	Utdelning	Fordran på närstående 31 dec	Skuld till närstående 31 dec
2024	319 922	- 130 123	-	135 667	26 010
2023	205 448	- 122 885	-	101 217	20 505

Försäljning till närstående avser främst försäljning av licenser till utländska dotterbolag och inköp från närstående avser främst inköp av tjänster från utländska dotterbolag. Fordran på närstående utgörs huvudsakligen av fordringar på det amerikanska dotterbolaget.

2017 ingick RaySearch ett avtal med den ideella föreningen Venture Cup som på årlig basis organiserar en tävling för att uppmuntra entreprenörskap och inspirera till företagande. VD Johan Löf är ordförande i föreningen och RaySearch sponsrar tävlingen med 1 MSEK per år i utbyte mot att exponeras som partner i Venture Cups marknadsföring. Samarbetet och prissättningen av sponsringen har skett i enlighet med armlängdsprincipen och på vedertagna kommersiella villkor.

NOT 29 VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER BALANSDAGEN

Det polska bolaget Medim har lagt en order på produkten DrugLog™. Ordern är ett resultat av att Medim vunnit en upphandling från The Children's Memorial Health Institute i Warszawa, Polen. DrugLog är RaySearchs kostnadseffektiva lösning för att snabbt och effektivt verifiera identitet och koncentration av färdigblandade injicerbara läkemedel som till exempel används vid cancerbehandling med cytostatika, så kallad kemoterapi. DrugLog används för att upptäcka fel vid beredning av läkemedel, vilket minskar risken för felbehandlingar.

Heyou Hospital, i Foshan City, Guangdong-provinsen i Kina, har lagt en order på dosplaneringssystemet RayStation®. Det totala ordervärdet (inklusive serviceavtal) uppgår till 51 miljoner RMB (cirka 77 miljoner SEK), varav 18 miljoner RMB (cirka 26 miljoner SEK) kommer att redovisas i det första kvartalet 2025. Detta är den tredje största ordern någonsin för RaySearch och den största sedan december 2022. Heyou Hospital är RaySearchs första kund som använder en kombinerad koljons- och protonbehandlingsmaskin från Hitachi.

Till årsstämman förfogande står fritt eget kapital i moderbolaget enligt nedan:

SEK	
Balanserade vinstmedel	116 835 744
Årets resultat	173 767 856
Disponibla medel	290 603 600

Styrelsen föreslår att medlen disponeras enligt nedan:

SEK	
Utdelning 34 282 773 aktier 3,0 SEK	102 848 319
Balanseras i ny räkning	187 755 281
Summa	290 603 600

Styrelsen föreslår att 187 755 KSEK överförs i ny räkning.

Undertecknade försäkrar att koncern- och årsredovisningen har upprättats i enlighet med de internationella redovisningsstandarderna IFRS, såsom de antagits av EU, respektive god redovisningssed och ger en rättvisande bild av koncernens och moderbolagets ställning och resultat, och att förvaltningsberättelsen ger en rättvisande översikt över utvecklingen av koncernens och företags verksamhet, ställning och

resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som de företag som ingår i koncernen står inför. Årsredovisningen och koncernredovisningen har godkänts för utfärdande av styrelsen den 25 april 2025. Koncernens rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning och moderbolagets resultat- och balansräkning blir föremål för fastställelse på årsstämman som hålls senast den 22 maj 2025.

Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Hans Wigzell
Styrelseordförande

Johan Löf
Verkställande direktör och styrelseledamot

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Britta Wallgren
Styrelseledamot

Günther Mårder
Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har avgivits den dag som
framgår av vår elektroniska underskrift

Deloitte AB

Kent Åkerlund
Auktoriserad revisor

REVISIONSBERÄTTELSE

TILL BOLAGSSTÄMMAN I RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL) ORGANISATIONSNUMMER 556322-6157

RAPPORT OM ÅRSREDOVISNINGEN OCH KONCERNREDOVISNINGEN

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen och koncernredovisningen för RaySearch Laboratories AB (publ) för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31 med undantag för bolagsstyrningsrapporten på sidorna 76–78 samt hållbarhetsrapporteringen på sidorna 23–26. Bolagets årsredovisning och koncernredovisning ingår på sidorna 28–72 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av moderbolagets finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av koncernens finansiella ställning per den 31 december 2024 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt IFRS Redovisningsstandarder, så som de antagits av EU, och årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens och koncernredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för moderbolaget samt rapport över totalresultat och rapport över finansiell ställning för koncernen.

Våra uttalanden i denna rapport om årsredovisningen och koncernredovisningen är förenliga med innehållet i den kompletterande rapport som har överlämnats till moderbolagets styrelse i enlighet med Revisorsförordningens [537/2014/EU] artikel 11.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav. Detta innefattar att, baserat på vår bästa kunskap och övertygelse, inga förbudna tjänster som avses i Revisorsförordningens [537/2014/EU] artikel 5.1 har tillhandahållits det granskade bolaget eller, i förekommande fall, dess moderföretag eller dess kontrollerade företag inom EU.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Särskilt betydelsefulla områden

Särskilt betydelsefulla områden för revisionen är de områden som enligt vår professionella bedömning var de mest betydelsefulla för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen för den aktuella perioden. Dessa områden behandlades inom ramen för revisionen av, och i

vårt ställningstagande till, årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet, men vi gör inga separata uttalanden om dessa områden.

Intäkter från avtal med kunder

Intäkter från avtal med kunder uppgår till 1 192 MSEK för räkenskapsåret 2024. För redovisningsprinciper hänvisar vi till not 1 och för upplysningar hänvisar vi till not 3. RaySearch redovisar intäkter för licenser och hårdvara vid en viss tidpunkt och för support och utbildning redovisas intäkter över tid beroende på när prestationsåtaganden för respektive avtal uppfyllts. Om ett löfte avseende en vara eller tjänst uppfyller kriterierna för att vara "distinkt" är detta ett prestationsåtagande som ska redovisas åtskilt från övriga varor och tjänster i avtalet. En intäkt redovisas när kontrollen för underliggande varor eller tjänster för ett prestationsåtagande har överförts till kunden. Identifiering av distinkta prestationsåtaganden är beroende av företagsledningens bedömningar och antaganden och kan få betydande påverkan på koncernens resultat och finansiella ställning. Vi har identifierat Intäkter från avtal med kunder som ett område av särskild betydelse då bolagets intäkter är en väsentlig post som består av många mindre transaktioner och i vissa fall utgörs av kundavtal bestående av sammansatta varor och tjänster. Vår revision omfattade följande granskningsåtgärder men var inte begränsad till dessa:

- Kartläggning och utvärdering av RaySearchs processer och kontroller över intäktsredovisning;
- Granskning av ett urval av kundkontrakt för att säkerställa att dessa är redovisade i rätt period till rätt belopp;
- Granskning av ett urval av kundkontrakt genom jämförelse mellan redovisade intäkter och inbetalningar från kunder samt kontroll av periodiserade avtalsintäkter och avtalsfordringar på kunder;
- Utvärdering av bolagets redovisningsprinciper för intäkter från avtal med kunder;
- Granskning av upplysningar i enlighet med IFRS.

Annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och koncernredovisningen och återfinns på sidorna 1–26 och 80–94. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen och koncernredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med

årsredovisningen och koncernredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen och koncernredovisningen upprättas och att de ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen och, vad gäller koncernredovisningen, enligt IFRS Redovisningsstandarder så som de antagits av EU. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning och koncernredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid upprättandet av årsredovisningen och koncernredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets och koncernens förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen och koncernredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen och koncernredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen och koncernredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

RAPPORT OM ANDRA KRAV ENLIGT LAGAR OCH ANDRA FÖRFATTNINGAR

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för RaySearch Laboratories [publ] för år 2024-01-01 – 2024-12-31 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till moderbolaget och koncernen enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets och koncernens verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av moderbolagets och koncernens egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets och koncernens ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt.

Verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

REVISORNS UTTALANDE OM ESEF-RAPPORTEN

Uttalande

Utöver vår revision av årsredovisningen och koncernredovisningen har vi även utfört en granskning av att styrelsen och verkställande direktören har upprättat årsredovisningen och koncernredovisningen i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering (Esef-rapporten) enligt 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden för RaySearch Laboratories AB (publ) för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31.

Vår granskning och vårt uttalande avser endast det lagstadgade kravet.

Enligt vår uppfattning har Esef-rapporten upprättats i ett format som i allt väsentligt möjliggör enhetlig elektronisk rapportering.

Grund för uttalandet

Vi har utfört granskningen enligt FARs rekommendation RevR 18 Revisorns granskning av Esef-rapporten. Vårt ansvar enligt denna rekommendation beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till RaySearch Laboratories AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de bevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för vårt uttalande.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att Esef-rapporten har upprättats i enlighet med 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, och för att det finns en sådan intern kontroll som styrelsen och verkställande direktören bedömer nödvändig för att upprätta Esef-rapporten utan väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Revisorns ansvar

Vår uppgift är att uttala oss med rimlig säkerhet om Esef-rapporten i allt väsentligt är upprättad i ett format som uppfyller kraven i 16 kap. 4 a § lagen (2007:528) om värdepappersmarknaden, på grundval av vår granskning.

RevR 18 kräver att vi planerar och genomför våra granskningsåtgärder för att uppnå rimlig säkerhet att Esef-rapporten är upprättad i ett format som uppfyller dessa krav.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en granskning som utförs enligt RevR 18 och god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i Esef-rapporten.

Revisionsföretaget tillämpar International Standard on Quality Management 1, som kräver att företaget utformar, implementerar och hanterar ett system för kvalitetsstyrning inklusive riktlinjer eller rutiner avseende efterlevnad av yrkesetiska krav, standarder för yrkesutövningen och tillämpliga krav i lagar och andra författningar.

Granskningen innefattar att genom olika åtgärder inhämta bevis om att Esef-rapporten har upprättats i ett format som möjliggör enhetlig elektronisk rapportering av årsredovisning och koncernredovisning. Revisorn väljer vilka åtgärder som ska utföras, bland annat genom att bedöma riskerna för väsentliga felaktigheter i rapporteringen vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag. Vid denna riskbedömning beaktar revisorn de delar av den interna kontrollen som är relevanta för hur styrelsen och verkställande direktören tar fram underlaget i syfte att utforma granskningsåtgärder som är ändamålsenliga med hänsyn till omständigheterna, men inte i syfte att göra ett uttalande om effektiviteten i den interna kontrollen. Granskningen omfattar också en utvärdering av ändamålsenligheten och rimligheten i styrelsens och verkställande direktörens antaganden.

Granskningsåtgärder omfattar huvudsakligen validering av att Esef-rapporten upprättats i ett giltigt XHTML-format och en avstämning av att Esef-rapporten överensstämmer med den granskade årsredovisningen och koncernredovisningen.

Vidare omfattar granskningen även en bedömning av huruvida koncernens resultat-, balans- och egetkapitalräkningar, kassaflödesanalys samt noter i Esef-rapporten har märkts med iXBRL i enlighet med vad som följer av Esef-förordningen.

Deloitte AB, utsågs till RaySearch Laboratories AB (publ) revisor av bolagsstämman 2024-05-22 och har varit bolagets revisor sedan 2023-05-25.

Stockholm enligt digital signatur
Deloitte AB

Kent Åkerlund
Auktoriserad revisor

BOLAGSSTYRNINGSRAPPORT

RAYSEARCHS BOLAGSSTYRNING SKA GENOM GOD KONTROLL OCH EN SUND FÖRETAGSKULTUR SÄKERSTÄLLA EN SYSTEMATISK RISKHANTERING OCH ETT LÅNGSIKTIGT VÄRDESKAPANDE FÖR AKTIEÄGARNA.

Denna bolagsstyrningsrapport har upprättats av RaySearchs styrelse och redogör för bolagsstyrningen i RaySearch under verksamhetsåret 2024. Rapporten har granskats av RaySearchs revisor, vars yttrande finns i slutet av rapporten. Revisorns granskning har skett enligt FAR:s rekommendation RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten.

ALLMÄNT

RaySearch är ett svenskt publikt aktiebolag med säte i Stockholm, vars B-aktier är upptagna till handel på Nasdaq Stockholm. Detta innebär att RaySearchs bolagsstyrning utgår från svensk lagstiftning, främst aktiebolagslagen, årsredovisningslagen och tillämpliga EU-förordningar samt de regler och den praxis som gäller för bolag noterade på Nasdaq Stockholm. RaySearch tillämpar även Svensk kod för bolagsstyrning ("Koden"), med nedan angivna avvikelser. Koden syftar till att stärka förtroendet för de svenska börsbolagen genom att främja en positiv utveckling av bolagsstyrningen i dessa bolag. Den gällande Koden finns tillgänglig på www.bolagsstyrning.se.

Bolag som tillämpar Koden ska aktivt ta ställning till hur bolaget förhåller sig till de olika reglerna i Koden. I den mån som ett bolag väljer att avvika från någon av Kodens regler ska detta redovisas enligt principen "följ eller förklara". Det innebär att bolaget, när det finner så motiverat, inte vid varje tillfälle måste följa varje regel i Koden utan kan välja andra lösningar som bedöms bättre svara mot omständigheterna i det enskilda fallet, förutsatt att bolaget öppet redovisar varje sådan avvikelse, beskriver den lösning man i stället valt samt anger skälen för detta. Bolag som tillämpar Koden är av mycket olika storlek och komplexitet, och för det enskilda bolaget kan andra lösningar än de som Koden anger mycket väl innebära god bolagsstyrning. RaySearch är ett förhållandevis litet bolag med en tydlig huvudägare som dessutom är aktiv som vd i bolaget. Att RaySearch har valt att avvika från vissa regler i Koden kan härledas till detta.

Utöver det externa regelverket finns ett internt regelverk med ett antal koncerngemensamma styrdokument, bland vilka de viktigaste är den av bolagsstämman fastställda bolagsordningen, styrelsens arbetsordning och styrelsens instruktion för vd. Därutöver finns även ett stort antal interna policyer, instruktioner och delegeringar som tydliggör ansvar och befogenheter inom ett antal områden.

BOLAGSSTÄMMAN

Bolagsstämman är bolagets högsta beslutande organ. Datum och ort för bolagsstämman offentliggörs senast i samband med kvartalsrapporten för det tredje kvartalet och publiceras samtidigt på hemsidan. På förslag av aktieägarna väljs vid bolagsstämman stämmoderförande samt styrelse och styrelseordförande för tiden intill slutet av nästa bolagsstämma. På förslag av revisionsutskottet eller, om revisionsutskottets uppgifter fullgörs av styrelsen, väljs revisionsföretag. Årsstämman ska hållas inom sex månader efter räkenskapsårets slut för att bland annat besluta om fastställande av resultaträkningen och balansräkningen samt om vinstdisposition. Det finns inte några särskilda bestämmelser om bolagsstämmans funktion, varken i bolagsordningen eller, så vitt är känt för RaySearch, i aktieägaravtal. Det finns inte heller några bestämmelser i bolagsordningen om tillsättande och entledigande av styrelseledamöter eller om ändring av bolagsordningen.

RaySearch kan ge ut aktier i två serier betecknade serie A och serie B. RaySearchs bolagsordning innehåller inga begränsningar i fråga om hur många röster varje aktieägare kan avge vid en bolagsstämma. Vid omröstning på bolagsstämma berättigar aktie av serie A till tio röster och aktie av serie B till en röst. Per den 31 december 2024 fanns det totalt 34 282 773 aktier i RaySearch varav 7 654 975 aktier av serie A och 26 627 798 aktier av serie B och det totala antalet röster uppgick till 103 177 548.

Vid RaySearchs årsstämma den 22 maj 2024 var aktieägare representerande 44,7 procent av det totala antalet aktier och 71,2 procent av det totala antalet röster i bolaget företrädda. Utöver vanlig närvaro i stämlokalen erbjöds aktieägarna även att utöva sin rösträtt genom poströstning före årsstämman.

AV BOLAGSSTÄMMAN LÄMNADE BEMYNDIGANDEN

Bolagsstämman har för närvarande inte lämnat något bemyndigande till styrelsen att besluta om nyemission av aktier eller om återköp av egna aktier.

VALBEREDNING

Bolaget avviker från Kodens regler genom att inte tillsätta en valberedning. Mot bakgrund av aktieägarkretsens sammansättning har en valberedning inte ansetts behövlig. Förslag till, samt erforderliga uppgifter om, bland annat stämmoderförande, styrelseledamöter, styrelseordförande, revisionsföretag samt arvodering av styrelseledamöter och revisionsföretag lämnas istället av aktieägare och styrelse.

STYRELSE

RaySearchs styrelse ska enligt bolagsordningen bestå av lägst tre och högst åtta ledamöter samt högst tre suppleanter. Bolagets styrelse ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter och definierar samt övervakar löpande tillsammans med vd och företagsledning bolagets vision, affärsidé och värderingar. Styrelseordförandens roll är bland annat att leda styrelsens arbete och bevaka att styrelsen fullgör sina uppgifter.

Vid årsstämman den 22 maj 2024 valdes fem styrelseledamöter utan suppleanter, och bland dem styrelsens ordförande, till utgången av årsstämman 2025. Styrelseledamöterna Carl Filip Bergendal, Johan Löf (vd), Günther Mårder, Britta Wallgren och Hans Wigzell omvaldes till ledamöter och Hans Wigzell valdes till styrelsens ordförande. Styrelsens sammansättning uppfyller Kodens krav om oberoende ledamöter, ledamöternas beroendeställning presenteras i tabell nedan.

Styrelsen presenteras på sidorna 84–85, där också ledamöternas övriga väsentliga uppdrag och aktieinnehav i RaySearch framgår. En gång per verksamhetsår genomför styrelsen, genom en systematisk och strukturerad process, en utvärdering av styrelsens arbete. Genomgången ligger till grund för styrelsens framtida arbetssätt. Styrelsen utvärderar löpande, minst en gång per år, även vd:s arbete och instruktion men därvidlag avviker bolaget från regel 8.2 i Kodens såtillvida att vd får närvara vid utvärderingen. Skälet till det är att vd är styrelseledamot och att styrelsen anser att vd:s närvaro inte påverkar utvärderingen negativt. Som mångfaldspolicy har de aktieägare (representerande cirka 66 procent av rösterna i bolaget) som inför årsstämman 2024 lämnade förslag till styrelsesammansättning tillämpat Kodens regel 4.1. Målet med policyn är att styrelsen ska ha en med hänsyn till bolagets verksamhet, utvecklingsskede och förhållanden i övrigt, ändamålsenlig sammansättning, präglad av mångsidighet och bredd avseende de bolagsstämmovalda ledamöternas kompetens, erfarenhet och bakgrund samt att en jämn könsfördelning ska eftersträvas. Nuvarande styrelse består av fem ledamöter varav en kvinna (20 procent kvinnor). Ledamöterna har

yrkesmässigt olika bakgrund och kompetens samt representerar olika sektorer i näringslivet.

STYRELSENS ARBETE UNDER 2024

Styrelsens arbete styrs av en årligen fastställd arbetsordning som bland annat reglerar beslutsordning inom bolaget, styrelsens mötesordning samt ordförandens arbetsuppgifter. De på styrelsen ankommande kontrollfrågorna handhas av styrelsen i dess helhet. Dessutom rapporterar bolagets revisor till styrelsen löpande sina iakttagelser från granskningen. Styrelsen har hållit 16 sammanträden under året, varav fem per capsulam. Ledamöternas närvaro presenteras nedan.

Med tanke på styrelsens storlek har det inte ansetts nödvändigt att införa någon särskild arbetsfördelning inom styrelsen. Styrelsen har under året prövat frågan om inrättande av ersättnings- och revisionsutskott men funnit det mer ändamålsenligt att dessa uppgifter fullgörs av styrelsen i sin helhet under ordförandens ledning. Skälet härtill är att styrelsens och bolagets storlek inte ansetts motivera särskilda utskott för dessa arbetsuppgifter och att det är av vikt att styrelsen har full insyn och deltar aktivt i dessa viktiga uppgifter.

ERSÄTTNINGAR

Ersättning till vd bestäms av styrelsen (utan deltagande av vd). Ersättning till övriga personer i ledningen bestäms efter förhandling mellan vd och de enskilda medarbetarna enligt av årsstämman fastställda riktlinjer. Tillämpningen av riktlinjerna följs upp och utvärderas av styrelsen, som också utvärderar rörliga ersättningar till ledningsgruppen.

Vid bolagsstämman 2024 fastställdes ett totalt arvode till styrelsen på 1 740 000 kronor, varav styrelsens ordförande 840 000 kronor och till övriga ledamöter 300 000 kronor per ledamot. Styrelseledamot som uppbär lön från RaySearch erhåller inget styrelsearvode.

Stämman beslutade i enlighet med styrelsens förslag att arvode till bolagets revisor ska utgå enligt godkänd räkning.

STYRELSENS NÄRVARO OCH ERSÄTTNING UNDER 2024

Namn	Invalid år	Arvode, KSEK	Oberoende i förhållande till Bolaget och bolagsledningen	Oberoende i förhållande till större aktieägare	Närvaro vid styrelsemöte ¹
Hans Wigzell, styrelseordförande	2004	840	Ja	Ja	9/11
Carl Filip Bergendal	2000	300	Ja	Ja	11/11
Johan Löf	2000	–	Nej	Nej	11/11
Britta Wallgren	2018	300	Ja	Ja	11/11
Günther Mårder	2022	300	Ja	Ja	11/11

¹ Per capsulam ej medräknat.

ÄGAR STRUKTUR – ÄGARE MED MINST 10 % AV RÖSTETALET

Namn	A-aktier	B-aktier	Summa aktier	Kapital %	Röster %
Johan löf	5 443 084	68 393	5 511 477	16,1	52,8
Anders Brahme	1 150 161	140 000	1 290 161	3,8	11,3
Carl Filip Bergendal	1 021 577	139 920	1 161 497	3,4	10,0
Övriga	40 153	26 279 485	26 319 638	76,7	25,9
Totalt	7 654 975	26 627 798	34 282 773	100,0	100,0

STÖRRE DIREKTA ELLER INDIREKTA AKTIEINNEHAV

Aktieägare som har ett direkt eller indirekt aktieinnehav i RaySearch som representerar minst en tiondel av röstetalet för samtliga aktier i bolaget framgår av tabellen nedan.

REVISOR

Vid bolagsstämman den 22 maj 2024 omvaldes revisionsföretaget Deloitte AB till ordinarie revisor för tiden intill nästa årsstämma. Deloitte har utsett auktoriserad revisor Kent Åkerlund som huvudansvarig revisor.

FÖRETAGSLEDNING

RaySearchs vd leder verksamheten utifrån de ramar som styrelsen lagt fast och utser övriga medlemmar i ledningsgruppen. RaySearchs ledningsgrupp består av bolagets vd, vice vd, finanschef, chefsjurist, forskningschef, utvecklingschef, försäljnings- och marknadschef, försäljningschef för regionen Asien, Stillahavsområdet och Mellanöstern, servicechef, chef för maskininlärning, bolagets kvalitetschef och HR-chef.

Verksamhetsgenomgångar under vd:s ledning har under året genomförts minst månatligen, bortsett från under semesterperioder då det inte skett lika ofta.

Företagsledningen sammanträder även regelbundet med representanter för den amerikanska respektive den europeiska marknads- och försäljningsorganisationen, främst genom vd respektive marknads- och försäljningschefen, för uppföljning och utvärdering av koncernens verksamhet i dess helhet. Uppföljningen sker med utgångspunkt i koncernens årligen fastställda mål och budgetar, innefattande bland annat RaySearchs strategier, kort- och långsiktiga mål, operativa mål, konkurrensoptimeringar. Styrelsen informeras löpande om ledningsgruppens uppföljnings- och utvärderingsåtgärder.

INTERN KONTROLL OCH RISKHANTERING

Styrelsen ska tillse att RaySearch har god intern kontroll och fortlöpande hålla sig informerad om samt utvärdera hur bolagets system för internkontroll fungerar. Med tanke på bolagets begränsade storlek och operativa struktur har styrelsen vid sin årliga utvärdering av det eventuella behovet av en särskild granskningsfunktion för den interna kontrollen gjort bedömningen att det inte finns något behov av en internrevisionsfunktion.

Kontrollmiljö

Det grundläggande i kontrollmiljön för den finansiella rapporteringen är bolagets riktlinjer och styrande dokument, inkluderat styrelsens arbetsordning och vd-instruktion. Styrelsen har till vd delegerat ansvaret för upprätthållandet av den av styrelsen anvisade kontrollmiljön. Styrelsen fastställer även den attestinstruktion som delegerar vd:s attestansvar till övriga befattningshavare inom RaySearch. Den interna kontrollmiljön bygger också på ett ledningssystem baserat på RaySearch organisation och sätt att bedriva verksamheten.

Riskbedömning

RaySearchs ledningsgrupp utför löpande riskbedömningar för att identifiera väsentliga risker avseende den finansiella rapporteringen och andra risker i verksamheten. Riskhantering är vidare inbyggt i varje process och systematiska metoder används för att värdera och begränsa risker och för att säkerställa att risker kopplade till bolagets verksamhet hanteras i enlighet med fastställda regelverk, instruktioner och uppföljningsrutiner.

Kontrollaktiviteter

Kontrollaktiviteter har utformats för att hantera risker som styrelsen och ledningen bedömer vara väsentliga för de finansiella rapporterna. Kontrollaktiviteterna syftar till att förebygga, upptäcka och korrigera fel samt att eventuella avvikelser utvärderas. RaySearch har genom policyer och instruktioner dokumenterat uppdelningen av ansvar och befogenheter inom organisationen.

En hög IT-säkerhet är en förutsättning för en god intern kontroll av den finansiella rapporteringen. RaySearch arbetar aktivt med att förbättra och förstärka IT-säkerheten runt de processer och system som påverkar den finansiella rapporteringen.

Vid alla ordinarie styrelsemöten behandlas RaySearchs finansiella situation. Vd rapporterar affärsläget och det finansiella resultatet i förhållande till budget och prognos till styrelsen och ledningsgruppen.

Inför publiceringen av delårsrapporter och årsredovisning går styrelsen och ledningen igenom den finansiella rapporteringen. Det ingår även i revisorernas uppgifter att översiktligt granska koncernens niomånersrapport. RaySearch följer upp de förbättringspunkter i den interna kontrollen som rapporteras av extern revisor. Vid minst ett tillfälle per år träffar styrelsen bolagets revisor utan närvaro av vd eller annan person från bolagsledningen då revisorn lämnar en redogörelse och en diskussion förs om revisionens inriktning och iakttagelser.

Information och kommunikation

Berörda medarbetare informeras regelbundet om ändrade redovisningsprinciper, ändrade rapporteringskrav eller annan information. Styrelsen erhåller regelbundet finansiella rapporter. Den externa informationen och kommunikationen styrs bland annat av RaySearchs kommunikationspolicy, som beskriver bolagets generella principer för informationsgivning. RaySearchs efterlevnad av antagna policyer och riktlinjer följs upp av styrelsen och ledningsgruppen.

RaySearch har en visselblåsarrutin ("whistleblower") som kan användas anonymt.

YTTERLIGARE INFORMATION

För ytterligare uppgifter om styrelsen och vd hänvisas till sidorna 84–85 och not 4 i årsredovisningen. För ytterligare uppgifter om revisorerna hänvisas till sidan 85 och not 5 i årsredovisningen.

Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Hans Wigzell
Styrelseordförande

Carl Filip Bergendal
Styrelseledamot

Johan Löf
Verkställande direktör
och styrelseledamot

Britta Wallgren
Styrelseledamot

Günther Mårder
Styrelseledamot

REVISORNS YTTRANDE OM BOLAGSSTYRNINGSRAPPORTEN

TILL BOLAGSSTÄMMAN I RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL), ORG. NR 556322-6157

UPPDRAG OCH ANSVARSFÖRDELNING

Det är styrelsen som har ansvaret för bolagsstyrningsrapporten för räkenskapsåret 2024-01-01 – 2024-12-31 på sidorna 76–78 och för att den är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen.

GRANSKNINGENS INRIKTNING OCH OMFATTNING

Vår granskning har skett enligt FARs rekommendation RevR 16 Revisorns granskning av bolagsstyrningsrapporten. Detta innebär att vår granskning av bolagsstyrningsrapporten har en annan inriktning och en väsentligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning

som en revision enligt International Standards on Auditing och god revisionssed i Sverige har. Vi anser att denna granskning ger oss tillräcklig grund för våra uttalanden.

UTTALANDE

En bolagsstyrningsrapport har upprättats. Upplýsningar i enlighet med 6 kap. 6 § andra stycket punkterna 2–6 årsredovisningslagen samt 7 kap. 31 § andra stycket samma lag är förenliga med årsredovisningen och koncernredovisningen samt är i överensstämmelse med årsredovisningslagen.

Stockholm den dag som framgår av vår elektroniska underskrift

Deloitte AB

Kent Åkerlund
Auktoriserad revisor

STYRELSE OCH REVISORER



CARL FILIP BERGENDAL

Ledamot sedan 2000.

Födelseår: 1945

Utbildning: Civilingenjör i teknisk fysik från KTH och civilekonom vid Handelshögskolan i Stockholm.

Arbetslivserfarenhet: Carl Filip Bergendal har under sitt yrkesverkssamma liv innehaft ett antal ledande befattningar inom Modokoncernen (1972–1980) och medicinteknikföretaget Stille-Werner (1980–1987), de sista två åren som vd. Arbetade 1988–2018 som processledare med Lots® som verktyg och i denna roll givit stöd åt ledare i stora och medelstora företag att genomföra förändringsprocesser.

Antal aktier: 1 021 577 serie A och 139 920 serie B.



JOHAN LÖF

Vd. Ledamot sedan 2000.

Födelseår: 1969

Övriga väsentliga uppdrag: Flertalet styrelseuppdrag för andra bolag inom RaySearch-koncernen.

Utbildning: Johan Löf är civilingenjör i teknisk fysik från KTH och har doktorerat vid Avdelningen för medicinsk strålningsfysik, Institutionen för onkologi-patologi vid Karolinska Institutet. Som doktorand arbetade han med matematiska modeller för optimering av strålterapi och utvecklade dessutom prototypen till ORBIT.

Arbetslivserfarenhet: Vd i RaySearch sedan 2000.

Antal aktier: 5 443 084 serie A och 68 393 serie B.



BRITTA WALLGREN

Ledamot sedan 2018.

Födelseår: 1963

Övriga väsentliga uppdrag: Styrelseordförande i Capio Sankt Görans sjukhus och i Capio Läkargruppen. Styrelseledamot i Vårdföretagarna.

Utbildning: Leg. läkare, specialist inom anestesilogi och intensivvård, ledarskapsutbildningar inom hälso- och sjukvård vid Handelshögskolan i Stockholm och Harvard Business School.

Arbetslivserfarenhet: Vd Capio Sverige sedan 2017 och medlem av koncernledningen i Ramsay Santé sedan februari 2019. Affärsområdeschef och vd Capio S:t Görans Sjukhus 2009–2017 efter att ha haft olika chefsroller inom sjukhuset.

Antal aktier: 5 000 serie B samt 2 000 serie B via närstående.



HANS WIGZELL

Ledamot sedan 2004, ordförande sedan 2022. Professor emeritus vid Karolinska Institutet i Solna.

Födelseår: 1938

Övriga väsentliga uppdrag: Styrelseordförande i Rhenman & Partners Asset Management AB. Styrelseledamot i Sarepta Pharmaceuticals AB, Boston, USA, och Wigzellproduktion AB. Ordförande i Stockholm School of Entrepreneurship. Ledamot av Kungliga Vetenskapsakademien och Ingenjörsvetenskapsakademien samt av Segulah Medical Acceleration AB.

Utbildning: Medicine doktor, leg. läkare.

Arbetslivserfarenhet: Rektor för Karolinska Institutet 1995–2003.

Antal aktier: 40 000 serie A



GÜNTHER MÅRDER

Ledamot av styrelsen i RaySearch sedan november 2022.

Födelseår: 1982

Övriga väsentliga uppdrag: Styrelseordförande i Spotlight Group, Green Frug och Kunskapsgruppen Sverige och YH samt styrelseledamot i Arbetsförmedlingen, Lundqvist Trävaru AB och StyrelseAkademien Stockholm. Finansiell och industriell rådgivare åt Beijer Invest och Ventures samt finansiell rådgivare åt SIBA Invest och stiftelserna inom Anders Walls sfär.

Utbildning: Civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm samt studier vid Harvard University.

Arbetslivserfarenhet: Vd för organisationen Företagarna 2015–2023, dessförinnan bland annat sparekonom på Nordnet Bank, vice ordförande för Better Finance, vd för Sveriges Aktiesparares Riksförbund och styrelseledamot Aktieinvest FK.

Antal aktier: 82 501 serie B samt 177 serie B via närstående.

REVISOR

Revisionsföretaget Deloitte AB

Kent Åkerlund (huvudansvarig revisor)

Revisor i RaySearch Laboratories AB

Auktoriserad revisor Deloitte AB

Födelseår: 1974

Revisor i bland annat Addtech AB, Diös Fastigheter AB, Ejendals Group AB, OX2 AB (publ), Skistar AB.

MÖT VÅR LEDNINGSGRUPP



BJÖRN HÅRDEMARK
Vice vd

NICLAS BORGLUND
Servicechef

NINA GRÖNBERG
Ekonomichef

DAVID HEDFORS
Kvalitetschef

JOHAN LÖF
Vd och grundare

PETER KEMLIN
Försäljnings- och
marknadschef



TOVE ALTEBORG
HR-chef

KJELL ERIKSSON
Forskningschef

PETRA JANSSON
Chefsjurist

FREDRIK LÖFMAN
Chef maskin-
inlärning

LARS JORDEBY
Försäljningschef
för regionen Asien,
Stillahavsområdet
och Mellanöstern

HENRIK FRIBERGER
Utvecklingschef

JOHAN LÖF

VD OCH GRUNDARE

Ledamot av styrelsen i RaySearch sedan 2000.

Födelseår: 1969

Övriga styrelseuppdrag: Flertalet styrelseuppdrag för andra bolag inom RaySearch-koncernen.

Utbildning: Johan Löf är civilingenjör i teknisk fysik från KTH och har doktorerat vid Avdelningen för medicinsk strålningsfysik, Institutionen för onkologi-patologi vid Karolinska Institutet. Som doktorand arbetade han med matematiska modeller för optimering av strålterapi och utvecklade dessutom prototypen till ORBIT.

Arbetslivserfarenhet: Vd i RaySearch sedan 2000.

Antal aktier: 5 443 084 serie A och 68 393 serie B.

NICLAS BORGLUND

SERVICECHEF

Födelseår: 1971

Utbildning: Doktor i fysik från Stockholms universitet.

Arbetslivserfarenhet: Niclas Borglund tillträdde som servicechef 2010. Han anställdes som projektledare på utvecklingsavdelningen i RaySearch 2006. Tidigare arbetslivserfarenhet innefattar teknisk konsult på Savantic AB, framför allt inom mjukvaruutveckling i högteknologiska projekt.

Antal aktier: 200 serie B.

NINA GRÖNBERG

CFO

Födelseår: 1978

Utbildning: Civilekonom, Stockholms universitet.

Arbetslivserfarenhet: Nina tillträdde som CFO 2025. Tidigare positioner innefattar bland andra CFO i vårdföretaget Team Olivia, CFO på Duroc, samt ledande roller inom redovisning, rapportering och affärskontroll på Ratos och Munters.

Antal aktier: 0

BJÖRN HÅRDEMARK

VICE VD

Födelseår: 1977

Utbildning: Civilingenjör i teknisk fysik från KTH. Tilldelades teknisk fysiks honnörsstipendium 2003.

Arbetslivserfarenhet: Björn Hårdemark gjorde sitt examensarbete på RaySearch 2002 och har sedan dess innehaft positioner som forskningsingenjör, systemutvecklare, fysiker, chefsfysiker och forskningschef på bolaget innan han 2015 tillträdde som vice vd. Under 2022 var han tillförordnad finanschef från april till november.

Antal aktier: 6 000 serie B.

LARS JORDEBY

FÖRSÄLJNINGSCHEF FÖR REGIONEN ASIEN, STILLAHAVSOMRÅDET OCH MELLANÖSTERN

Födelseår: 1965

Arbetslivserfarenhet: Lars Jordeby tillträdde som försäljningschef för Asien, Stillahavsområdet och Mellanöstern 2014. Han har 30 års erfarenhet från försäljning och marknadsföring inom strålbehandlingsområdet i Europa, Asien och Nordamerika på bland annat Scanditronix Medical AB, IBA Dosimetry AB, C-RAD AB och ScandiDos AB. Lars är även en av grundarna av samt delägare i bolaget ScandiNova Systems AB.

Antal aktier: 1 800 serie B.

KJELL ERIKSSON

FORSKNINGSCHEF

Födelseår: 1973

Utbildning: Civilingenjör i teknisk fysik från Uppsala universitet.

Arbetslivserfarenhet: Kjell Eriksson tillträdde som forskningschef 2015. Han anställdes som utvecklare på RaySearch 2001 och blev forskningsingenjör då forskningsavdelningen bildades 2003.

Antal aktier: 16 000 serie B.

PETER KEMLIN

FÖRSÄLJNINGS- OCH MARKNADSCHEF

Födelseår: 1974

Utbildning: Civilingenjör i industriell ekonomi från Chalmers Tekniska Högskola.

Arbetslivserfarenhet: Peter Kemlin tillträdde som försäljnings- och marknadschef i RaySearch 2012. Han har lång erfarenhet inom medicinteknik, både som konsult åt svenska sjukhus samt arbete med försäljning och marknadsföring, primärt inom strålbehandling. Peter har även arbetat som Handelssekreterare på Sveriges exportråd.

Antal aktier: 300 serie B (samt 1 098 via närstående).

HENRIK FRIBERGER

UTVECKLINGSCHEF

Födelseår: 1971

Utbildning: Civilingenjör i elektronik från KTH.

Arbetslivserfarenhet: Henrik Friberg tillträdde som utvecklingschef 2013. Han anställdes på RaySearch 2001 och har arbetat med mjukvaruutveckling, team- och projektledning samt varit chef för en av grupperna på utvecklingsavdelningen.

Antal aktier: 16 500 serie B.

DAVID HEDFORS

KVALITETSCHEF

Födelseår: 1976

Utbildning: Civilingenjör i teknisk fysik från KTH.

Arbetslivserfarenhet: David Hedfors tillträdde som kvalitetschef 2010. Han anställdes som utvecklare i RaySearch 2002 och har även arbetat som team- och projektledare.

Antal aktier: 1 000 serie B.

FREDRIK LÖFMAN

CHEF MASKININLÄRNING

Födelseår: 1978

Utbildning: Civilingenjör i teknisk fysik från Chalmers med master i fysik från Imperial College och doktor i tillämpad matematik från KTH inom optimering av strålterapi.

Arbetslivserfarenhet: Fredrik Löfman doktorerade på RaySearch 2003–2008 och var därefter forskningsingenjör, utvecklare och projektledare för RayStation. Mellan 2011 och 2017 arbetade Fredrik med riskmodellering på SEB. Han kom tillbaka till RaySearch 2017 för att starta och bygga upp en avdelning inom maskininläring.

Antal aktier: 1400 serie B.

PETRA JANSSON

CHEFSJURIST

Födelseår: 1973

Utbildning: Juristexamen och LLM från Lunds universitet samt Master of Laws från University of Cambridge.

Arbetslivserfarenhet: Petra Jansson tillträdde som Chefsjurist 2017. Tidigare positioner innefattar bland andra Chefsjurist, Head of Compliance och Chef för Internationella Relationer på EKN, bitr. Chefsjurist på Gambro samt advokat på Mannheimer Swartling.

Antal aktier: 1 000 serie B.

TOVE ALTEBORG

HR-CHEF

Födelseår: 1980

Utbildning: Civilekonom från Handelshögskolan i Stockholm

Arbetslivserfarenhet: Tove Alteborg utnämndes till HR-chef i juli 2023. Tove har 15 års erfarenhet från olika HR-roller. Hennes tidigare befattningar inkluderar tillförordnad HR-direktör på Skandia, HR Business Partner på Danske Bank och HR-chef på Scania Financial Services.

Antal aktier: 0.

AKTIEN OCH ÄGARFÖRHÅLLANDEN

ANTAL AKTIER OCH AKTIEKAPITAL

Det totala antalet registrerade aktier i RaySearch per 2024-12-31 uppgår till 34 282 773, varav 7 654 975 aktier av serie A och 26 627 798 aktier av serie B. Kvotvärdet är 0,50 SEK och aktiekapitalet i bolaget uppgår till 17 141 386 SEK. Varje aktie äger lika rätt till andel i bolagets tillgångar och vinst. Varje aktie av serie A berättigar till tio röster och varje aktie av serie B berättigar till en röst på årsstämman. Det totala antalet röster i bolaget uppgår per 2024-12-31 till 103 177 548. Vid årsstämman får varje röstberättigad rösta för det fulla antalet ägda eller företrädde aktier utan begränsning i röstetalet. Andelen utländska ägares aktieinnehav i RaySearch har ökat från 40,3 procent vid utgången av föregående räkenskapsår till 40,6 procent per 2024-12-31. Antalet aktieägare har fortsatt ökat och uppgår per 2024-12-31 till 9 900 (8 199).

ÄGARSTRUKTUR – ÄGARKATEGORIER, %	Kapital	Röster
Utländska ägare	40,58	13,48
Svenska ägare	59,42	86,52
varav institutioner	62,44	20,75
privatpersoner	37,56	79,25

UTTALANDE FRÅN VISSA AV HUVUDÄGARNA

Ambitionen hos huvudägarna Johan Löf, Anders Brahme och Carl Filip Bergendal är att långsiktigt kvarstå som betydande aktieägare i RaySearch.

AKTIEÄGARAVTAL

Såvitt styrelsen i RaySearch känner till existerar inga aktieägaravtal gällande vare sig A- eller B-aktien.

ÄGARSTRUKTUR – 10 STÖRSTA ÄGARNA PER 2024-12-31

Namn	A-aktier	B-aktier	Summa aktier	Kapital, %	Röster, %
Johan Löf	5 443 084	68 393	5 511 477	16,1	52,8
Northern Trust Company, London Branch		2 810 574	2 810 574	8,2	2,7
The Bank Of New York Mellon Sa/Nv, W8lmy		2 537 099	2 537 099	7,4	2,5
Swedbank Robur Fonder AB		1 700 000	1 700 000	5,0	1,6
JP Morgan Chase Bank Na, W9		1 359 185	1 359 185	4,0	1,3
Anders Brahme	1 150 161	140 000	1 290 161	3,8	11,3
Andra AP-Fonden		1 220 942	1 220 942	3,6	1,2
BNP Paribas Sa Paris, W8lmy (Gc)		1 169 289	1 169 289	3,4	1,1
Carl Filip Bergendal	1 021 577	139 920	1 161 497	3,4	10,0
Caceis Bank, W8lmy		1 062 972	1 062 972	3,1	1,0
Totalt 10 största ägare	7 614 822	12 208 374	19 823 196	57,8	85,6
Övriga	40 153	14 419 424	14 459 577	42,2	14,4
Totalt	7 654 975	26 627 798	34 282 773	100,0	100,0

ÄGARSTRUKTUR – STORLEK INNEHAV PER 2024-12-31

Innehav	Antal aktieägare	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Kapital, %	Röster, %
1–500	8 451	153	881 379	2,57	0,86
501–1 000	667		521 729	1,52	0,51
1 001–5 000	572		1 289 389	3,76	1,25
5 001–10 000	74		555 268	1,62	0,54
10 001–15 000	24		276 697	0,81	0,27
15 001–20 000	22		388 128	1,13	0,38
20 001–	90	7 654 822	22 715 208	88,59	96,21
Totalt	9 900	7 654 975	26 627 798	100,00	100,00

NOTERING PÅ NASDAQ STOCKHOLM

RaySearchs aktie har varit noterad på Nasdaq Stockholm sedan 2003. Den 4 januari 2016 flyttades RaySearch till Mid Cap-segmentet till följd av Nasdaqs årliga genomgång av marknadsvärden för de nordiska marknaderna.

OMSÄTTNING OCH KURSUTVECKLING

Under 2024 omsattes totalt 15,1 (18,1) miljoner aktier i RaySearch till ett värde av 2 132 (1 401) MSEK. Detta motsvarar ett genomsnittligt pris på 140,8 (77,4) SEK. Högsta betalkurs under räkenskapsåret nåddes den 30 december till ett pris av 216,0 SEK. Lägsta betalkurs under samma period noterades den 22 februari till ett pris av 85,6 SEK. Slutkursen på årets sista handelsdag, den 30 december, var 216,0 (90,3) SEK. Under

2024 var kursförändringen 139 (33) procent för RaySearchs aktie medan OMXs30 visar en förändring på 3,6 (17) procent för 2024. Marknadsvärdet för RaySearch var vid december månads utgång 7 405 (3 096) MSEK. Vid denna beräkning har A-aktierna, som inte är noterade på börsen, åsatts samma värde per styck som de noterade B-aktierna.

OPTIONSPROGRAM

RaySearch har för närvarande inget utestående optionsprogram.

UTDELNINGSPOLICY

Styrelsens målsättning är att årligen föreslå en utdelning till aktieägarna om 20 till 30 procent av resultat före skatt, under förutsättning att en sund kapitalstruktur kan bibehållas.

FÖRÄNDRINGAR I AKTIEKAPITALET I RAYSEARCH

År	Transaktion	Kvotvärde, SEK	Förändring av antal aktier	Ökning av aktiekapitalet	Antal A-aktier	Antal B-aktier	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital, SEK
2005	Ingående balans	1,5			4 237 604	6 275 457	10 513 061	15 769 591,50
	Apportemission (B)		914 530	1 371 795	4 237 604	7 189 987	11 427 591	17 141 386,50
	Omstämplingar 2005				-24 596	24 596		
2006	Utgående balans	1,5			4 213 008	7 214 583	11 427 591	17 141 386,50
	Omstämplingar 2006				-100	100		
	Utgående balans	1,5			4 212 908	7 214 683	11 427 591	17 141 386,50
2008	Aktiesplit 3:1, 2008		22 855 182		8 425 816	14 429 366		
	Utgående balans	0,5			12 638 724	21 644 049	34 282 773	17 141 386,50
2009	Omstämplingar 2009				-252 756	252 756		
	Utgående balans	0,5			12 385 968	21 896 805	34 282 773	17 141 386,50
2011	Omstämplingar 2011				-1 061 577	1 061 577		
	Utgående balans	0,5			11 324 391	22 958 382	34 282 773	17 141 386,50
2015	Omstämplingar 2015				-1 061 577	1 061 577		
	Utgående balans	0,5			10 262 814	24 019 959	34 282 773	17 141 386,50
2016	Omstämplingar 2016				-1 567 839	1 567 839		
	Utgående balans	0,5			8 694 975	25 587 798	34 282 773	17 141 386,50
2017	Omstämplingar 2017				-40 000	40 000		
	Utgående balans	0,5			8 654 975	25 627 798	34 282 773	17 141 386,50
2018	Omstämplingar 2018				-200 000	200 000		
	Utgående balans	0,5			8 454 975	25 827 798	34 282 773	17 141 386,50
2023	Omstämplingar 2023				-800 000	800 000		
	Utgående balans	0,5			7 654 975	26 627 798	34 282 773	17 141 386,50

ÄGARFÖRTECKNING, FULLSTÄNDIG – RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL) PER 2024-12-31 – DE STÖRSTA ÄGARLÄNDERNA

Namn	Antal aktieägare	Aktieägare, %	Innehav	Innehav, %	Röster	Röster, %	Marknadsvärde, KSEK
Sverigeboende	9 544	96,40	20 410 645	59,54	89 305 420	86,56	4 409 182
Övriga världen	356	3,60	13 872 128	40,46	13 872 128	13,44	2 995 897
Summa 2024-12-31	9 900	100,00	34 282 773	100,00	103 177 548	100,00	7 405 079

ÄGARFÖRTECKNING, FULLSTÄNDIG – RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL) PER 2024-12-31 – JURIDISKA – FYSISKA PERSONER

Namn	Antal aktieägare	Aktieägare, %	Innehav	Innehav, %	Röster	Röster, %	Marknadsvärde, KSEK
Fysiska personer	9 574	96,71	12 910 902	37,66	81 805 650	79,29	2 798 356
varav Sverigeboende	9 353	94,47	12 875 211	37,56	81 769 959	79,25	2 781 046
Juridiska personer	326	3,29	21 371 871	62,34	21 371 898	20,71	4 606 723
varav Sverigeboende	191	1,93	7 535 434	21,98	7 535 461	7,31	1 628 136
Summa 2024-12-31	9 900	100,00	34 282 773	100,00	103 177 548	100,00	7 405 079
 varav Sverigeboende	9 544	96,40	20 410 645	59,54	89 305 420	86,56	4 409 182

FLERÅRSÖVERSIKT – NYCKELTAL

NYCKELTAL OCH FINANSIELL INFORMATION I SAMMANDRAG

Sammandraget visar hur kärnverksamheten har utvecklats under åren 2015–2024 och har upprättats enligt IFRS.

KONCERNEN	2024	2023	2022	2021	2020	2019	2018	2017	2016	2015
Resultaträkning										
Nettoomsättning, MSEK	1 192,0	1 022,2	843,6	641,7	648,8	717,7	627,2	585,1	531,5	397,6
Omsättningstillväxt, %	16,6	21,2	31,5	–1,1	–9,6	14,4	7,2	10,1	33,7	39,4
Rörelseresultat, MSEK	260,5	114,9	42,7	–53,3	–6,3	44,3	94,5	159,7	199,6	95,3
Rörelsemarginal, %	21,9	11,2	5,1	–8,3	–1,0	6,2	15,1	27,3	37,5	24,0
Soliditet, %	41,9	37,7	35,0	36,0	52,2	54,1	59,5	63,4	64,2	65,9
Sysselsatt kapital, MSEK	1 349,5	1 265,5	1 213,3	1 190,6	819,7	881,3	789,0	664,2	521,7	357,7
Avkastning på sysselsatt kapital, %	20,8	9,7	3,6	–5,2	–0,7	5,3	13,0	27,3	45,4	29,4
Eget kapital, MSEK	876,7	735,2	657,2	628,3	673,4	686,7	657,5	580,4	460,2	319,5
Avkastning på eget kapital, %	25,3	11,7	3,7	–7,5	–1,7	4,6	12,7	22,6	38,8	24,6
Räntebärande skulder, MSEK	471,9	529,4	555,4	561,4	146,3	170,7	131,5	83,8	61,5	38,2
Nettoskuld, MSEK	9,2	185,7	395,0	459,7	–22,4	56,8	19,3	–20,4	–26,2	–21,5
Skuldsättningsgrad	0,0	0,3	0,6	0,7	0,0	0,1	0,0	0,0	–0,2	–0,1
EBITDA, MSEK	559,9	401,0	339,7	196,8	207,5	226,8	208,3	231,0	266,9	151,8
Nettoskuld / EBITDA	0,0	0,5	1,2	2,3	–0,1	0,2	0,1	–0,1	–0,1	–0,1
Data per aktie										
Resultat per aktie före utspädning, SEK	5,94	2,38	0,69	–1,38	–0,33	0,92	2,29	3,43	4,42	2,05
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	5,94	2,38	0,69	–1,38	–0,33	0,92	2,29	3,43	4,42	2,05
Eget kapital per aktie, SEK	25,57	21,45	19,17	18,33	19,64	20,03	19,18	16,93	13,42	9,32
Kassaflöde från löpande verksamhet per aktie, SEK	14,15	13,30	9,35	6,95	9,59	8,64	5,21	4,30	3,53	3,25
Utdelning per aktie, SEK	3,0 ¹	2,0	-	-	-	-	-	-	-	0,25
Börskurs vid årets slut, SEK	216,0	90,3	68,0	82,7	82,7	107,2	96,5	171,0	184,5	122,5
P/E-tal	36,4	38,0	98,6	–59,9	–312,2	72,9	42,1	49,8	41,8	59,8
Övrigt										
Antal utestående aktier före utspädning	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283
Antal utestående aktier efter utspädning	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283	34 283
Medelantal anställda	416	376	382	418	394	331	283	228	184	157

¹ Enligt styrelsens förslag.

NYCKELTALSDEFINITIONER

I årsredovisningen refereras till ett antal icke-IFRS mått som används för att hjälpa såväl investerare som företagsledning att analysera företagets verksamhet. Nedan beskriver vi de olika icke-IFRS mått som använts som ett komplement till den finansiella information som redovisats enligt IFRS.

Icke-IFRS mått	Definition	Motivering till användning av mått
Avkastning på genomsnittligt eget kapital	Beräknas som periodens resultat i procent av genomsnittligt eget kapital. Genomsnittligt eget kapital beräknas som eget kapital vid periodens slut plus eget kapital vid periodens början dividerat med två	Visar ur ett aktieägarperspektiv vilken avkastning som ges på ägarnas investerade kapital
Avkastning på sysselsatt kapital	Rörelseresultat plus finansiella intäkter, i procent av genomsnittlig balansomslutning exklusive ickeräntebärande skulder	Ett centralt mått för att mäta avkastningen på allt kapital som binds i verksamheten
Bruttoresultat	Nettoomsättning minus kostnad för sålda varor	Bruttoresultat används för att visa marginalen före försäljnings-, forsknings-, utvecklings- och administrationskostnader
EBITDA	Rörelseresultat före finansiella poster, skatt, avskrivningar och nedskrivningar	Måttet är ett sätt att utvärdera resultatet utan att ta hänsyn till finansiella beslut eller skatter
Eget kapital per aktie	Eget kapital dividerat med antal aktier vid periodens slut	Måttet visar ur ett ägarperspektiv storleken på ägarnas investerade kapital per aktie
Justerat rörelseresultat	Rörelseresultat justerat för realiserade och orealiserade valutakurseffekter	Måttet visar effekterna av exkluderade realiserade och orealiserade valutakurseffekter
Nettoskuld	Räntebärande skulder (leasing) med avdrag för likvida medel och räntebärande kort- och långfristiga fordringar	Måttet visar koncernens totala skuldsättning
Nettoskuld / EBITDA	Nettoskuld vid periodens slut i förhållande till rörelseresultat före avskrivningar avseende de senaste tolv månaderna	Ett relevant mått ur kreditrisksynpunkt som visar företagets förmåga att hantera sin skuldsättning
Omsättningsförändring, vid oförändrade valutakurser	Omsättningsförändring vid oförändrade valutakurser, dvs exklusive valutaeffekter.	Orderingång är en indikator för framtida intäkter och därmed ett viktigt nyckeltal för förvaltningen av RaySearchs verksamhet.
Orderingång	Värdet (transaktionspris) av samtliga erhållna order och förändringar för befintliga order under den aktuella perioden.	Orderingång är en indikator för framtida intäkter och därmed ett viktigt nyckeltal för förvaltningen av RaySearchs verksamhet
Orderstock	Värdet vid periodens utgång av de order som företaget ännu inte har levererat och intäktsfört, dvs återstående prestationsåtaganden	Orderstocken visar hur mycket löpande verksamhet RaySearch redan har bokat som ska omvandlas till intäkter i framtiden
P/E tal	Börskurs vid periodens slut dividerat med resultat per aktie	Visar ur ett ägarperspektiv hur marknaden värderar aktien i förhållande till bolagets redovisade resultat efter skatt
Räntebärande skulder	Skulder med en räntekomponent	Måttet visar den aktuella räntebärande skuldbördan
Rörelsekapital	Rörelsekapitalet utgörs av varulager, rörelsefordringar och rörelseskulder, och erhålls från rapporten över finansiell ställning. Rörelsefordringarna består av kundfordringar, övriga kort/långfristiga fordringar samt ej räntebärande förutbetalda kostnader och upplupna intäkter. I rörelseskulderna ingår övriga ej räntebärande långfristiga skulder, förskott från kunder, leverantörsskulder, övriga kortfristiga skulder samt ej räntebärande upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	Måttet visar hur mycket rörelsekapital som binds i rörelsen och kan sättas i relation till nettoomsättningen för att förstå hur effektivt det bundna rörelsekapitalet har använts
Rörelsekostnader	Avser försäljningskostnader, administrationskostnader samt forskning- och utvecklingskostnader som ingår i den löpande verksamheten. I tidigare rapporter inkluderades även kostnad för sålda varor, övriga rörelseintäkter och övriga rörelsekostnader	Rörelsekostnaderna ger en samlad bild av de kostnader som belastar den löpande verksamheten och är ett viktigt mått internt som ledningen kan påverka i hög utsträckning
Rörelsemarginal	Rörelseresultat i procent av nettoomsättning	Rörelsemarginal är en nyckelkomponent tillsammans med omsättningstillväxt för att följa värdeskapande
Rörelseresultat	Beräknas som periodens resultat före finansiella poster och skatt	Rörelseresultatet ger en samlad bild av den totala resultatgenereringen i den operativa verksamheten
Skuldsättningsgrad	Nettoskuld i förhållande till eget kapital	Måttet visar finansiell risk och används av ledningen för övervakning av koncernens skuldsättning
Soliditet	Eget kapital uttryckt i procent av totala tillgångar vid periodens slut	Ett traditionellt mått för att visa finansiell risk, uttryckt som hur stor del av det totala bundna kapitalet som finansierats av ägarna
Sysselsatt kapital	Balansomslutningen minskad med icke räntebärande skulder och uppskjuten skatteskuld	Måttet visar hur mycket kapital som används i rörelsen och är därmed den ena komponenten i att mäta avkastning från verksamheten
Tolv månaders rullande omsättning, rörelseresultat eller andra resultat	Omsättning, rörelseresultat eller andra resultat avseende de senaste tolv månaderna	Måttet används för att tydligare visa trenden för omsättning, rörelseresultat och andra resultat, vilket är relevant då RaySearchs intäkter varierar från en månad till en annan
Utdelning per aktie	Utdelning dividerat med antal utestående aktier vid årets slut	Visar ur ett ägarperspektiv vilken direkt avkastning som ges

**BERÄKNING AV FINANSIELLA MÅTT SOM INTE ÅTERFINNS
I IFRS REGELVERKET, BELOPP I KSEK**

Rörelsekapital	2024-12-31	2023-12-31
Kundfordringar (kortfristiga fakturerade fordringar på kunder)	254 614	240 101
Kortfristiga ej fakturerade fordringar på kunder	190 164	143 626
Långfristiga ej fakturerade fordringar på kunder	20 948	22 195
Varulager	10 620	9 320
Övriga kortfristiga fordringar (exkl skatt)	61 203	53 716
Leverantörsskulder	- 38 757	-42 085
Övriga ej räntebärande kortfristiga skulder (exkl skatt)	- 545 824	-530 097
Rörelsekapital	- 47 032	-103 224

Nettoskuld	2024-12-31	2023-12-31
Kortfristiga leasingskulder	77 079	97 381
Långfristiga leasingskulder	394 855	431 977
Övriga långfristiga skulder	-	-
Likvida medel	- 462 740	-343 681
Nettoskuld	9 194	185 677

Skuldsättningsgrad	2024	2023
Nettoskuld	9 194	185 677
Eget kapital	876 707	735 232
Skuldsättningsgrad	0,01	0,25

Soliditet	2024-12-31	2023-12-31
Eget kapital	876 707	735 232
Totala tillgångar/balansomslutning	2 091 184	1 952 666
Soliditet	41,9%	37,7%

EBITDA	2024	2023
Rörelseresultat	260 493	114 880
Avskrivningar	299 374	286 154
EBITDA	559 867	401 034

Omsättningsförändring vid oförändrade valutor	2024	2023
Årets nettoomsättning	1 192 029	1 022 159
Valutajusterings	-1 149	-139 118
Justerad nettoomsättning	1 190 880	883 041
Nettoomsättning föregående år	1 022 159	843 648
Omsättningsförändring	16,5%	4,7%

Rörelseresultat justerat för valutaomräkningseffekter	2024	2023
Rörelseresultat	260 493	114 880
Valutakursintäkter	-38 534	-19 257
Valutakursförluster	29 542	26 856
Rörelseresultat justerat för valutaomräkningseffekter	251 501	122 479

Avkastning eget kapital	2024	2023
Periodens resultat	203 513	81 572
Eget kapital	876 707	735 232
Genomsnittligt eget kapital	805 970	696 194
Avkastning eget kapital	25,3%	11,7%

Sysselsatt kapital	2024	2023
Balansomslutning	2 091 184	1 952 666
Kortfristiga, icke-räntebärande skulder	-626 741	-577 668
Uppskjuten skatteskuld	-114 923	-109 530
Sysselsatt kapital	1 349 520	1 265 468
Genomsnittligt sysselsatt kapital	1 307 494	1 239 377

Avkastning på sysselsatt kapital, %	2024	2023
Rörelseresultat	260 493	114 880
Finansiella intäkter	11 418	4 904
Genomsnittligt sysselsatt kapital	1 307 494	1 239 377
Sysselsatt kapital	20,8%	9,7%

FINANSIELL KALENDER

DELÅRSRAPPORT Q1

Delårsrapport första kvartalet
1 januari – 31 mars publiceras
den 9 maj 2025

ÅRSSTÄMMA 2025

Årsstämman 2025 för
RaySearch Laboratories AB
(publ) kommer att hållas den
22 maj 2025

DELÅRSRAPPORT Q2

Delårsrapport andra kvartalet
1 april – 30 juni publiceras den
8 augusti 2025

DELÅRSRAPPORT Q3

Delårsrapport tredje kvartalet
1 juli – 30 september publiceras
den 7 november 2025

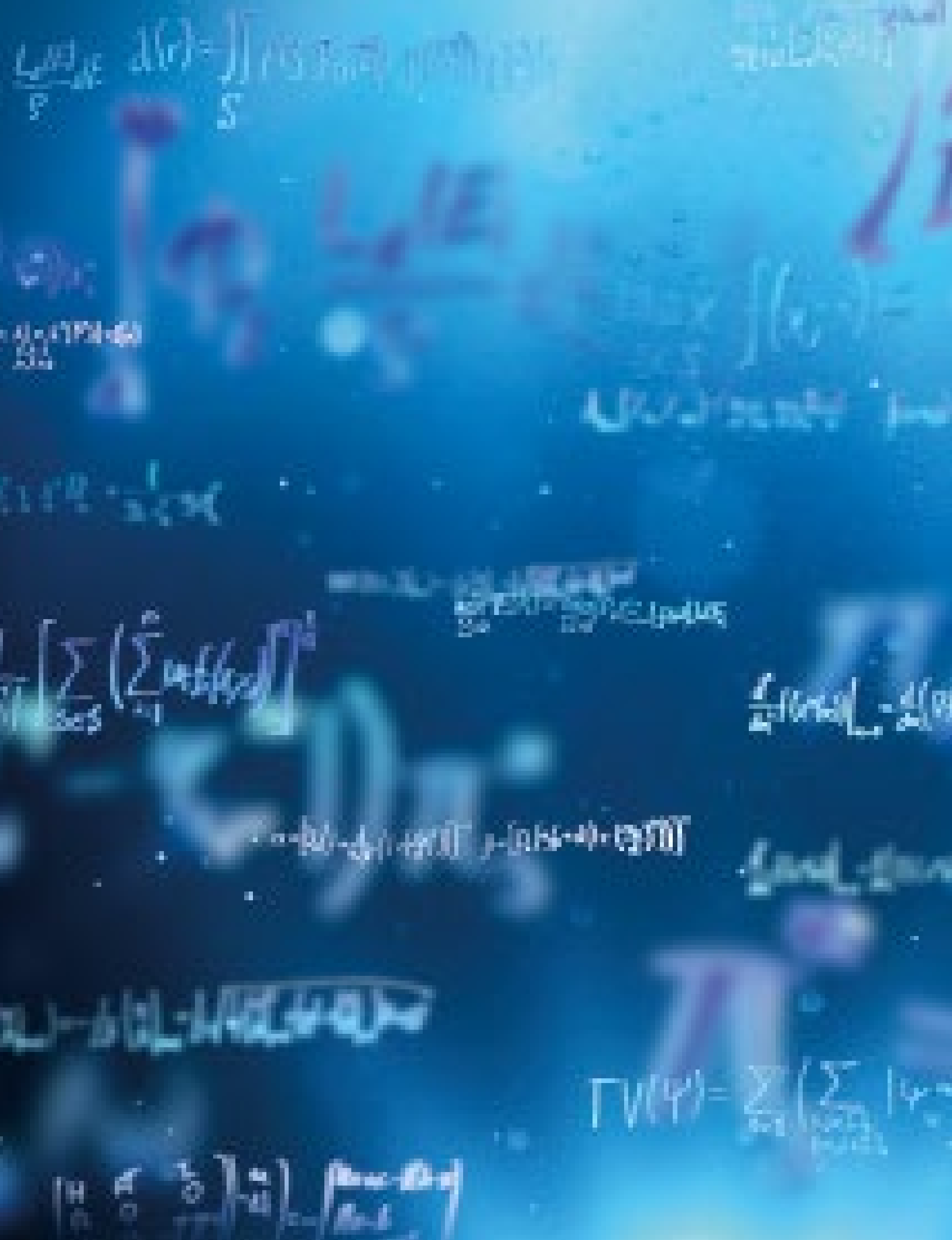
För mer information:

IR@raysearchlabs.com

Huvudkontor

RaySearch Laboratories AB (publ)
Eugeniavägen 18C
113 68 Stockholm, Sverige
Tel: +46 8 510 530 00
raysearchlabs.com
Org. nr. 556322-6157

Text och produktion: Narva Communications AB i samarbete med RaySearch. Tryck: Åtta45 i april 2025.



ADVANCING CANCER TREATMENT

©RAYSEARCH LABORATORIES AB (PUBL)
Eugeniavägen 18C, SE-113 68 Stockholm, Sverige
Tel: +46 (0)8 510 530 00
raysearchlabs.com