



AVTECH SWEDEN AB (publ)

DELÅRSRAPPORT **2026**
JANUARI - JUNI



VD-kommentar

Fortsatt tillväxt, starkare erbjudande och tydligare roll i framtidens flyg

AVTECH fortsatte under det andra kvartalet att utvecklas i rätt riktning. Vi växer jämfört med föregående år och levererar fortsatt lönsamhet. Samtidigt stärker vi vår position i en flygindustri där behovet av effektivitet, precision och datadrivet beslutsstöd blir allt tydligare.

Nettoomsättningen uppgick till 12,6 MSEK, en ökning med 6,7 procent jämfört med samma period 2025. Nettoresultatet uppgick till +4,0 MSEK och ARR ökade till 51,5 MSEK vid periodens utgång. Detta visar styrkan i vår modell med återkommande intäkter och ger oss en stabil grund för fortsatta investeringar i AVTECHs nästa utvecklingsfas.

Den finansiella ställningen är fortsatt stark. Likvida medel uppgick till 34,2 MSEK och soliditeten till 90,3 procent. Kassaflödet från den löpande verksamheten var positivt, medan periodens totala kassaflöde påverkades av utdelningen om cirka 5,6 MSEK samt av försenade kundinbetalningar. Detta ger oss fortsatt handlingsutrymme att investera i produktutveckling, driftsättning och kommersiell kapacitet.

Det som gör kvartalet särskilt viktigt är inte enbart de finansiella nyckeltalen, utan hur de hänger samman med vår strategiska riktning. AVTECH förenar flygbolagens behov av konkreta effektivitetsförbättringar här och nu med branschens utveckling mot mer uppkopplade, datadrivna och samordnade flygoperationer. Det är i detta möte som vår roll blir allt tydligare.

Tydlig kundnytta i en mer krävande marknad

Marknadsläget är fortsatt komplext. Flygbolag och andra aktörer verkar i en miljö där kostnadskontroll, operationell stabilitet och resurseffektivitet står högt på agendan. Beslutsprocesserna är ofta längre än tidigare, och nya kommersiella beslut behöver förankras väl inom kundernas organisationer.

Samtidigt är det i just denna typ av marknad som AVTECHs erbjudande blir som mest relevant. Våra tjänster adresserar konkreta operativa utmaningar hos flygbolagen: bränsleförbrukning, väderpåverkan, turbulens, tidhållning och piloternas arbetsbelastning. Vår uppgift är att fortsätta omvandla teknisk styrka och verifierbar kundnytta till fler driftsättningar, fördjupade kundrelationer och över tid fler kommersiella avtal.

Kundrelationer som driver både tillväxt och produktutveckling

En av kvartalets viktigaste händelser var förlängningen av avtalet med Southwest Airlines avseende Aventus Enroute och Descent Winds. Avtalet löper till slutet av juni 2028 och har ett förväntat kontraktsvärde på mellan 26 och 36 MSEK, beroende på USD-växelkursen.

Förlängningen bekräftar värdet i Aventus-tjänsten och stärker den återkommande intäktsbasen. Den visar också betydelsen av långsiktiga samarbeten med ledande flygbolag. Avtalet omfattar kunddrivna produktförbättringar, vilket är ett tydligt exempel på hur nära kunddialoger bidrar till att utveckla produkter som skapar värde både för enskilda kunder och för vår bredare kundbas.

Under kvartalet välkomnade vi även Compass Cargo Airlines som ny kund för Aventus. Avtalet är mindre i finansiell omfattning, men strategiskt intressant eftersom det visar att våra tjänster är relevanta även inom fraktflygets operativa miljö och för nya flygplanstyper.

Efter periodens slut meddelade LATAM att bolaget tillfälligt pausar användningen av ClearPath för sin short-haul-flotta under cirka en till två månader, samtidigt som long-haul-flottan fortsätter att använda ClearPath. Pausen är kopplad till kundens arbete med att testa och benchmarka flera optimeringslösningar i sin operation. Vi ser fortsatt positivt på det långsiktiga samarbetet med LATAM. ClearPath har redan i dag



genererat betydande kostnadsbesparingar i LATAMs operation, vilket också har bekräftats av flygbolaget. AVTECH och LATAM arbetar vidare med initiativ för att öka nyttjandet av tjänsten och därmed stärka den operativa nyttan ytterligare.

Kommersiella förväntningar på 2026

De förändringar som genomförts inom sälj och marknad börjar ge tydligare effekt. Vi ser ett växande antal kvalificerade dialoger med flygbolag av olika storlek och mognadsgrad. Flera processer rör sig från initial dialog mot testperioder (proof of value) och operativ utvärdering.

Under perioden har vi avslutat testperioder med två medelstora flygbolag och bekräftat nya testperioder med ytterligare två flygbolag, varav ett mycket stort. Det är ett viktigt steg i vår ambition att systematiskt omvandla marknadsintresse till operativ validering och därefter kommersiella avtal.

Utöver detta för vi kvalificerade diskussioner med ytterligare 7 till 8 medelstora flygbolag. Den genomsnittliga flottstorleken i flera av de pågående dialogerna är betydande. Det innebär att även ett begränsat antal framgångsrika konverteringar kan bli viktiga för bolagets fortsatta skalning.

Vi ser också ett växande intresse från aktörer utanför den traditionella flygbolagskundbasen. Under perioden har en europeisk flygplanstillverkare beslutat att börja använda Aventus i intern testverksamhet, och vi ser även intresse från ytterligare aktörer inom samma kategori. Det breddar bilden av AVTECHs relevans och visar att våra tjänster och data kan skapa värde i flera delar av flygets ekosystem.

Från optimering till operativt beslutsstöd

AVTECHs utveckling handlar inte bara om att förbättra enskilda funktioner. Vi bygger steg för steg ett bredare erbjudande för operativt beslutsstöd i flygindustrin.

Aventus fortsätter att leverera mycket noggrann och skräddarsydd vind- och temperaturinformation till flygplan under flygning. ClearPath ger piloter och operativa funktioner stöd för mer effektiva flygbanor, bättre användning av väderdata och förbättrad hantering av turbulens och operationella begränsningar. Tillsammans bidrar våra tjänster till bättre beslut, flygning för flygning.

Kärnan i AVTECHs erbjudande är konkret och verifierbar kundnytta. Våra lösningar ska vara praktiska och robusta verktyg som hjälper flygbolag att fatta bättre beslut i verklig drift. Under första halvåret har vi fortsatt att utveckla lateral optimering, hastighets- och tidshållningsstöd samt informationsstöd till markanvändare. Initiativen stärker vår förmåga att ge kunderna relevanta, situationsanpassade och operativt användbara rekommendationer.

Samtidigt har vi ökat fokus på att analysera flygdata och mäta de effekter våra tjänster skapar. Det är viktigt när kundernas beslutsprocesser blir mer datadrivna och kräver tydlig operativ och ekonomisk förankring.

En växande roll i framtidens flygtrafiksyst

Under kvartalet tog vi viktiga steg i vår roll som möjliggörare av bättre samverkan mellan flygbolag och flygtrafikledning.

På Airspace World demonstrerade vi tillsammans med Tern Systems, EUROCONTROL Innovation Hub och Maastricht Upper Area Control Centre hur data från uppkopplade flygplan kan integreras i flygtrafikledningens system. Syftet är att ge flygledare bättre beslutsunderlag, förbättra den gemensamma lägesbilden och minska arbetsbelastningen.

Flygets framtid kräver bättre informationsdelning, mer koordinerade beslut och en högre grad av digital samverkan mellan cockpit, flygbolagens operativa center och flygtrafikledningen. AVTECHs förmåga att beräkna, förädla och dela relevanta data i realtid ger oss en tydlig roll i denna utveckling.

Att AVTECH har valts ut att delta i tre europeiska SESAR-konsortier stärker denna position ytterligare. Projekten ligger nära våra kärnstyrkor inom optimering, realtidsdatadelning, flygplansprestanda och avancerade väderdata, och ger oss möjlighet att bidra till utvecklingen av ett mer effektivt och hållbart europeiskt flygtrafiksystem.

Investeringar för nästa fas

För att möta en högre takt i kunddialoger, implementationer och produktutveckling fortsätter vi att förstärka organisationen och utveckla våra interna arbetssätt. Under det senaste året har den totala resursbasen, inklusive anställda och konsulter, ökat från 22 till 32 medarbetare, motsvarande cirka 45 procent. Antalet anställda har ökat från 14 till 23 personer, motsvarande cirka 64 procent.

Parallellt satsar vi på att integrera AI i våra arbetssätt och förbereda våra system för en mer AI-assisterad utvecklingsprocess. Målet är att höja takten i forskning och produktutveckling, från analys och programmering till testning och kvalitetssäkring. Genom att kombinera förstärkta resurser med effektivare arbetssätt ökar vi vår utvecklingskapacitet och stärker förmågan att ligga i framkant på en marknad där konkurrensen växer.

Vi investerar i kommersiell kapacitet, kunddriftsättning, produktutveckling och en mer skalbar teknisk plattform. Det påverkar kostnadsbasen och lönsamheten på kort sikt, men är en medveten satsning för att möta ett större marknadsintresse och leverera mer kundvärde i högre takt och större skala.

Utsikter

AVTECH går in i andra halvåret 2026 med ett starkt erbjudande, en tydlig strategisk riktning och fortsatt goda långsiktiga möjligheter. Marknaden är inte utan utmaningar, och tidpunkten för enskilda kundbeslut är svår att påverka. Men de långsiktiga drivkrafterna bakom vår affär är tydliga.

Flygbolag behöver minska kostnader, stärka punktlighet, förbättra beslutsstöd och hantera ökande vädervariationer. Samtidigt behöver flygtrafiksystemet bli mer uppkopplat, datadrivet och samordnat. I båda dessa utvecklingsspår har AVTECH en relevant och växande roll.

Vårt fokus är tydligt: att fortsätta skapa mätbar kundnytta, utveckla produkter som löser verkliga operativa problem och bygga ett bolag som kan växa lönsamt över tid.

Jag vill rikta ett varmt tack till våra kunder för fortsatt förtroende, till våra medarbetare för starkt engagemang och hög leveransförmåga under ett intensivt kvartal, och till våra aktieägare för deras långsiktiga stöd. Tillsammans fortsätter vi att göra flyget mer effektivt, förutsägbart och hållbart, flygning för flygning.

David Rytter
VD, AVTECH Sweden AB (publ)

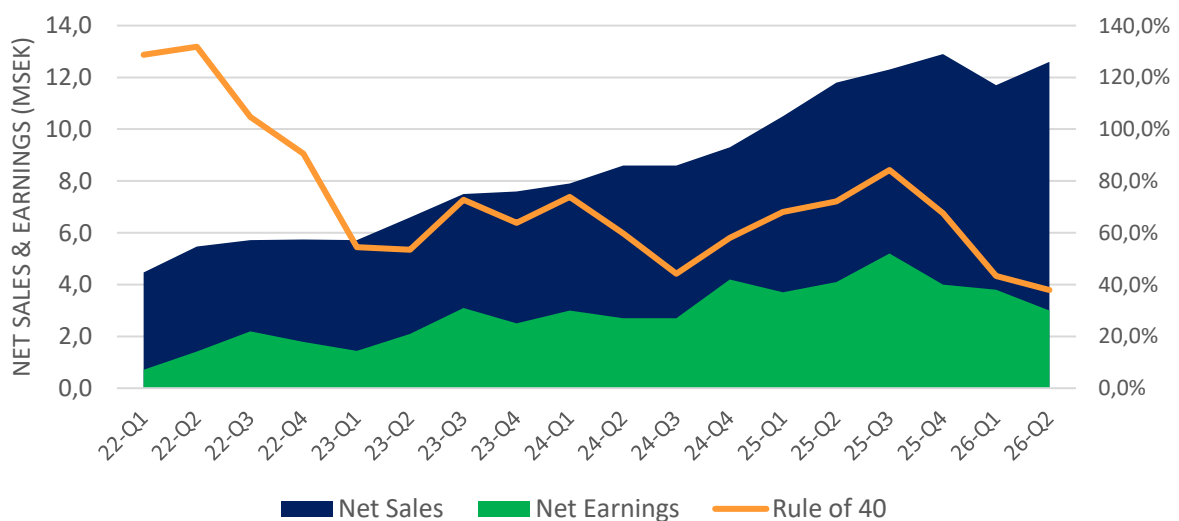
FINANSIELLA NYCKELTAL FÖR PERIODEN

MSEK	2026 Kvartal 2	2026 Kvartal 1	2025 Kvartal 2
Omsättning (från försäljning)	12.6	11.7	11.8
Rörelseresultat före avskrivningar	+5.0	+4.7	+5.5
Nettoresultat	+4.0	+3.8	+4.1
Nettoresultat per aktie, SEK	+0.071	+0.068	+0.073
ARR*	51.5	49.4	47.6
Rule of 40**	37.9%	43.3%	71.6%
Kassaflöde	-2.9	+3.2	-2.8
Koncernens Likvida medel	34.2	37.1	27.2
Eget kapital	60.7	62.3	49.3
Eget kapital per aktie, SEK	1.07	1.10	0.87
Koncernens Soliditet, %	90.3%	92.5%	91.9%

* ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12

** Rule of 40 = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 6,7 procent jämfört med motsvarande period 2025, främst drivet av nya kundavtal.
- ARR, årlig återkommande intäkt, uppgick vid periodens slut till 51,5 MSEK, en ökning med 8,1 procent jämfört med Q2 2025. Beloppet inkluderar effekten av LATAMs tillfälliga paus av ClearPath under en till två månader.
- Nettoresultatet minskade med 1,9 procent jämfört med motsvarande period 2025, huvudsakligen till följd av resursförstärkningar inom försäljning, kunddriftsättning och produktutveckling.
- Den löpande verksamheten genererade ett positivt kassaflöde om 2,7 MSEK. Periodens totala kassaflöde var dock negativt till följd av den genomförda utdelningen om cirka 5,6 MSEK i maj. Kassaflödet påverkades även negativt av försenade kundinbetalningar, vilka förväntas inkomma under nästkommande kvartal.



HÄNDELSE UNDER PERIODEN

Avsnittet sammanfattar de händelser som bedöms vara mest relevanta för att förstå bolagets utveckling under perioden. För fullständig regulatorisk kommunikation hänvisas till bolagets publicerade pressmeddelanden.

Southwest Airlines förlänger Aventus-avtal

Den 29 juni meddelade AVTECH en tvåårig förlängning av avtalet med Southwest Airlines avseende Aventus Enroute och Descent Winds. Avtalet löper till slutet av juni 2028 och har ett förväntat kontraktvärde om 26–36 MSEK, beroende på USD-växelkursen. Förlängningen omfattar även kunddrivna produktförbättringar, däribland Aventus Abeam-waypoint-funktionalitet, och stärker AVTECHs återkommande intäktsbas samt det långsiktiga samarbetet med Southwest Airlines.

Compass Cargo Airlines väljer AVTECHs Aventus flygoptimeringstjänst för sin Boeing 747F-flotta

Den 1 juni meddelade AVTECH att Compass Cargo Airlines har tecknat ett abonnemangsavtal för Aventus avseende bolagets Boeing 747F-flotta. Avtalet startade den 1 maj 2026 och har ett förväntat årsvärde om 0,1–0,2 MSEK, beroende på flottans omfattning och EUR/SEK. Avtalet innebär att AVTECHs Aventus-tjänst tas i kommersiell drift för Boeing 747F och breddar tjänstens användning till ytterligare flygplanstyp och kundsegment.

Årsredovisning

Den 17 april publicerades AVTECH årsredovisning för verksamhetsåret 2025 och gjordes tillgänglig på bolagets webbplats <https://avtech.aero/financial-reports>.

Årsstämma

Den 20 maj hölls AVTECHs årsstämma 2026. Stämman beslutade i enlighet med styrelsens förslag, inklusive utdelning om 0,10 SEK per aktie, motsvarande cirka 5,6 MSEK, med utbetalning den 27 maj 2026. Mer information finns i den [Kommuniké](#) som publicerades efteråt.

AVTECH och Tern Systems demonstrerar operativt datautbyte mellan luftrumsanvändare och ATM-system på Airspace World

Den 22 maj demonstrerade AVTECH och Tern Systems på Airspace World hur operativt datautbyte mellan luftrumsanvändare och ATM-system kan integreras i flygledarnas arbetsmiljö. Demonstrationen omfattade bland annat turbulens- och högupplöst väderdata samt flygbanepreferenser, med syfte att stödja bättre beslutsfattande, gemensam lägesbild och minskad arbetsbelastning.

AVTECH och EUROCONTROL demonstrerar operativt datautbyte mellan luftrumsanvändare och ATM-system på Airspace World

Under Airspace World demonstrerade AVTECH tillsammans med EUROCONTROL Innovation Hub och Maastricht Upper Area Control Centre hur data från ClearPath kan användas i flygledarmiljön för att ge ytterligare kontext och stödja bättre operativa beslut. Demonstrationen är en del av MUAC:s EIGER-initiativ och visar hur data från uppkopplade flygplan kan bidra till framtida tillämpningar inom SESAR:s arbete med mer uppkopplade och effektiva flygtrafiksystem.

HÄNDELSE EFTER PERIODENS SLUT

Latam Airlines Group S.A. pausar temporärt ClearPath för delar av sin flotta

Den 3 juli meddelade AVTECH att LATAM Airlines Group S.A. temporärt pausar användningen av ClearPath för sin short-haul-flotta under cirka en till två månader, vilket bedöms minska AVTECHs intäkter med cirka 0,6–1,2 MSEK under perioden. LATAMs long-haul-flotta påverkas inte och fortsätter att använda ClearPath. Pausen är kopplad till kundens test och benchmarking av flera optimeringslösningar, och AVTECH och LATAM fortsätter arbetet med initiativ för att öka nyttjandet och stärka den operativa nyttan av tjänsten.

AVTECHs styrelse och större aktieägare förvärvar 300 000 A- aktier

Den 17 juli meddelade AVTECH att flera styrelseledamöter och större aktieägare har förvärvat sammanlagt 300 000 A-aktier i bolaget genom en affär utanför börsen till en kurs om 4,28 SEK per aktie.

VÄSENTLIGA RISKER OCH OSÄKERHETSFAKTORER

Bolagets verksamhet påverkas av operativa och finansiella risker, inklusive marknads-, valuta-, makroekonomiska, geopolitiska och klimatrelaterade faktorer. Riskerna bedöms och hanteras löpande, och bör värderas tillsammans med övrig information i rapporten samt rådande omvärldsläge.

För en fullständig redogörelse av identifierade risker hänvisas till AVTECHs senaste årsredovisning, som finns tillgänglig på AVTECHs webbplats <https://avtech.aero/financial-reports>. Bolaget fortsätter att bevaka riskbilden och anpassa verksamheten efter förändrade förutsättningar.

STYRELSENS BEDÖMNING OCH FRAMTIDSUTSIKTER

Styrelsen bedömer att AVTECHs verksamhetsområden har goda långsiktiga framtidsutsikter. Flygbolagens behov av kostnadseffektivitet, stärkt konkurrenskraft, högre operationell precision och bättre hantering av väderrelaterade utmaningar skapar fortsatt relevans för bolagets erbjudande.

AVTECHs IT-lösningar stödjer flygbolag i arbetet med kostnads- och bränslebesparingar, minskad miljöpåverkan och förbättrad operationell kvalitet. De senaste årens kundtillväxt och försäljningsutveckling bekräftar bolagets relevans som leverantör av robusta och användarvänliga verktyg för flygoperationer.

En stor andel av bolagets omsättning härrör idag fortfarande från en av våra produkter, men detta förändras stadigt. Styrelsen ser en betydande framtida potential i vår portfölj av ytterligare kompletterande produkter, befintliga och under utveckling – vilket möjliggör både en breddning mot fler kunder och en fördjupning i samarbetet med befintliga kunder.

KOMMANDE INFORMATIONSTILLFÄLLEN

Kvartalsrapport Q3	2026-10-23
Bokslutskommuniké Q4	2027-02-05

Kista, 21 augusti 2026. AVTECH Sweden AB (publ). Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Finansiella rapporter och dokument finns tillgängliga på <https://avtech.aero/financial-reports>.

AVTECH Sweden AB (publ), organisationsnummer 556568-3108, har sitt säte i Stockholm.
Postadress: Färögatan 33, 164 51 Kista, Sverige. www.avtech.aero
Bolagets B-aktie (kortnamn AVT B) handlas sedan februari 2012 på NASDAQ First North Growth Market. Bolagets A-aktie handlas inte på någon marknadsplats. Certified Adviser är Redeye Nordic Growth AB.



KONCERNENS RESULTATRÄKNING

	2026	2025	2026	2025	2025
MSEK	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	Helår
Omsättning	12.6	11.8	24.4	22.3	47.4
Aktiverade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	2.4	1.5	4.1	2.9	5.6
Övriga rörelseintäkter	0.4	0.1	0.7	0.2	1.3
Summa intäkter för perioden	15.4	13.4	29.2	25.4	54.4
Externa kostnader	-4.0	-4.4	-8.2	-8.4	-16.7
Personalkostnader	-6.3	-3.6	-11.3	-6.4	-15.4
Avskrivningar	-1.1	-1.5	-2.1	-3.0	-5.8
Summa rörelsekostnader för perioden	-11.4	-9.4	-21.6	-17.8	-37.9
Rörelseresultat för perioden	3.9	3.9	7.6	7.6	16.5
Finansnetto	0.1	0.2	0.2	0.2	0.5
Resultat före skatt för perioden	4.0	4.1	7.9	7.8	17.0
Skatt (Not 1)	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
PERIODENS RESULTAT	4.0	4.1	7.9	7.8	17.0

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS

	2026	2025	2026	2025	2025
MSEK	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	Helår
Kassaflöde före förändring i rörelsekapital	2.3	4.2	5.5	7.8	17.1
Förändring i rörelsekapital	0.4	-1.4	0.5	-2.4	-5.0
Kassaflöde från löpande verksamheten	2.8	2.8	5.9	5.5	12.1
Kassaflöde från investeringsverksamheten	0.0	0.0	0.0	0.0	0.0
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-5.6	-5.6	-5.6	-5.6	-5.6
FÖRÄNDRING I LIKVIDA MEDEL	-2.9	-2.8	0.3	-0.2	6.5

NYCKELTAL

	2026	2025	2026	2025	2025
	apr-jun	apr-jun	jan-jun	jan-jun	Helår
Omsättning per anställd, MSEK	0.5	0.8	1.1	1.6	3.2
Genomsnittligt antal aktier, tusental	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Genomsnittligt antal aktier, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480	56 480	56 480
Omsättning per aktie, SEK	0.22	0.21	0.43	0.39	0.84
Nettoresultat per aktie, SEK före utspädning	0.07	0.07	0.14	0.14	0.30
Nettoresultat per aktie, SEK efter utspädning	0.07	0.07	0.14	0.14	0.30
Kassaflöde (fr. löp. verksamh.) per aktie, SEK (not 2)	0.05	0.05	0.11	0.10	0.21
Rörelsemarginal	31.3%	33.3%	31.3%	34.0%	34.7%
Antal anställda	23	14	23	14	17
Antal medarbetare (ink. Konsulter)	32	22	32	22	26
ARR (not 3)	51.5	47.6	51.5	47.6	51.2
Rule of 40 (not 4)	37.9%	71.6%	37.9%	71.6%	72.9%

KONCERNENS BALANSRÄKNING	2026	2025	2025
MSEK	30-jun	30-jun	31-dec
TILLGÅNGAR			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten, m.m.	16.1	14.2	14.1
Byggnader och mark	0.0	0.0	0.0
Inventarier, verktyg och installationer (not 5)	0.0	0.0	0.0
Summa anläggningstillgångar	16.1	14.2	14.1
Övriga kortfristiga fordringar	16.9	12.3	15.7
Likvida medel (not 6)	34.2	27.2	33.9
Summa omsättningstillgångar	51.1	39.5	49.6
SUMMA TILLGÅNGAR	67.2	53.6	63.7
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital	60.7	49.3	58.5
Långfristiga skulder	0.0	0.0	0.0
Kortfristiga skulder (not 6)	6.5	4.4	5.2
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	67.2	53.6	63.7
Poster inom linjen			
Ställda säkerheter (not 7)	-	-	-
Ansvarsförbindelser	-	-	-

FÖRÄNDRING I KONCERNENS EGET KAPITAL	2026	2025	2025
MSEK	jan-jun	jan-jun	jan-dec
Eget kapital vid periodens början	58.5	47.1	47.1
Periodens resultat	7.9	7.8	17.0
Omräkningsdifferenser eget kapital/ utdelning	-5.6	-5.6	-5.6
Eget kapital vid periodens slut	60.7	49.3	58.5

NYCKELTAL	2026	2025	2025
MSEK	30-jun	30-jun	31-dec
Soliditet/egenkapitalandel	90.3%	91.9%	91.8%
Antal aktier vid periodens slut, tusental (not 8)	56 480	56 480	56 480
Antal aktier vid periodens slut, tusental, efter utspädning (not 2)	56 480	56 480	56 480
Likvida medel per aktie, SEK	0.61	0.48	0.60
Eget kapital per aktie, SEK	1.07	0.87	1.04
Börskurs vid periodens slut, SEK (not 9)	6.30	8.98	8.64
Börskurs/eget kapital per aktie (not 9)	5.86	10.29	8.35
Börsvärde vid periodens slut, MSEK (not 9)	355.8	507.2	488.0

KVARTALSDATA		Kvartal 1	Kvartal 2	Kvartal 3	Kvartal 4	Helår
MSEK						
Omsättning						
	2018	2.8	3.3	3.1	3.4	12.5
	2019	4.0	3.8	4.0	3.4	15.1
	2020	4.0	3.3	2.7	2.1	12.2
	2021	2.1	2.7	3.4	3.6	11.8
	2022	4.5	5.5	5.7	5.7	21.4
	2023	5.7	6.6	7.5	7.6	27.5
	2024	7.9	8.6	8.6	9.3	34.3
	2025	10.5	11.8	12.3	12.9	47.4
	2026	11.7	12.6			
Rörelseresultat						
	2018	-0.9	-0.9	-0.2	+0.1	-1.9
	2019	+0.0	+0.5	+0.6	-0.7	+0.4
	2020	+0.0	+0.3	-0.6	-1.6	-2.0
	2021	-2.0	+0.3	+0.2	+0.1	-1.4
	2022	+0.7	+1.4	+2.2	+1.8	+6.1
	2023	+1.4	+2.1	+3.1	+2.5	+9.0
	2024	+2.9	+2.7	+2.5	+3.7	+11.8
	2025	+3.6	+3.9	+5.2	+3.7	+16.5
	2026	+3.7	+3.9			
Kassaflöde						
	2018	-0.3	-0.2	-0.1	-0.1	-0.7
	2019	-1.7	-0.8	+0.1	+2.8	+0.5
	2020	-1.0	+0.5	-2.6	+2.0	-1.1
	2021	-4.3	+1.3	+0.7	+0.4	-2.0
	2022	-0.5	+1.1	+1.7	+2.2	+4.5
	2023	+1.0	+2.6	+2.8	+1.8	+8.2
	2024	+3.2	-5.3	+4.1	+2.6	+4.6
	2025	+2.6	-2.8	+5.9	+0.7	+6.5
	2026	+3.2	-2.9			

REDOVISNINGSPRINCIPER OCH NOTER

Alla belopp redovisas i miljoner svenska kronor (MSEK) om inte annat anges. Delårsrapporten har upprättats i enlighet med BFNAR 2012:1 (K3).

Not 1) Outnyttjat underskott hos Skatteverket 13,4 MSEK.

Not 2) Koncernen hade vid periodernas utgång inga optionsprogram eller andra utestående finansiella instrument som påverkar det potentiella antalet aktier i AVTECH Sweden AB (publ), varför ingen potentiell utspädning förelåg.

Not 3) ARR = Nettoomsättning från den senaste månaden i kvartalet x 12.

Not 4) Rule of 40 = Försäljningstillväxt % år/år + Rörelsemarginal % för perioden.

Not 5) Avser i huvudsak aktiverade kontorsinventarier och IT-relaterad hårdvara.

Not 6) Koncernen hade per utgången av kvartalet inga checkräkningskrediter. Kortfristiga skulder omfattar leverantörsskulder, interimsskulder, övriga upplupna kostnader samt övriga kortfristiga skulder.

Not 7) Avser icke utnyttjad företagsinteckning lämnade som säkerhet avseende företagets checkräkningskredit i Sverige.

Not 8) Nyckeltalet visar det faktiska antalet utestående aktier i AVTECH Sweden AB (publ) vid respektive tidpunkt.

Not 9) Avser kursen på respektive balansdag för AVTECHs B-aktie.

STÖRSTA AKTIEÄGARN I AVTECH SWEDEN AB (publ)

2026-06-30

Namn	AK A	AK B	Innehav	Innehav %	Röster	Röster %
FEHRLING, CHRISTER	984 968	2 139 515	3 124 483	5,53	11 989 195	11,67
AVANZA PENSION	0	10 709 236	10 709 236	18,96	10 709 236	10,42
BRONGE, JOHAN	644 600	0	644 600	1,14	6 446 000	6,27
S-BOLAGEN AB	600 000	261 456	861 456	1,53	6 261 456	6,09
REDEBORN CONSULTING AB	500 000	0	500 000	0,89	5 000 000	4,87
JOHANSSON, RUNE	350 084	480 301	830 385	1,47	3 981 141	3,87
LÄKARLEASING SVERIGE AB	300 000	0	300 000	0,53	3 000 000	2,92
BÄCKVALL, ÅSE	235 000	619 292	854 292	1,51	2 969 292	2,89
JUHLIN, MIA	235 000	619 292	854 292	1,51	2 969 292	2,89
IBKR FINANCIAL SERVICES AG, W8IMY	0	2 897 665	2 897 665	5,13	2 897 665	2,82
DAHLSTRÖM, LARS	250 084	225 000	475 084	0,84	2 725 840	2,65
WAHLUND, LARS	150 084	856 854	1 006 938	1,78	2 357 694	2,29
IDÉ DESIGN AKTIEBOLAG	200 000	150 000	350 000	0,62	2 150 000	2,09
REDEBORN, AGNETA	150 084	311 908	461 992	0,82	1 812 748	1,76
NORDNET PENSIONS FÖRSÄK. AB	0	1 621 052	1 621 052	2,87	1 621 052	1,58
RYTTER, DAVID	130 000	235 000	365 000	0,65	1 535 000	1,49
MARTIN LAGERQVIST AB	150 084	30 800	180 884	0,32	1 531 640	1,49
KRONANDER, BJÖRN-OLA JOHAN	150 084	0	150 084	0,27	1 500 840	1,46
BANQUE DE LUXEMBOURG	0	1 500 000	1 500 000	2,66	1 500 000	1,46
OLCON ENGINEERING AB	0	1 411 084	1 411 084	2,50	1 411 084	1,37
TONSJÖ, MATS	0	1 279 571	1 279 571	2,27	1 279 571	1,25
ZÖÖGLING, INGVAR AXEL HJALMAR	109 800	54 454	164 254	0,29	1 152 454	1,12
OLSSON, JONNY	0	1 071 683	1 071 683	1,90	1 071 683	1,04
CLEARSTREAM BANKING S.A.	0	734 362	734 362	1,30	734 362	0,71
BECKMAN, LARS	0	506 000	506 000	0,90	506 000	0,49
J.P. MORGAN SE, LUXEMBOURG	0	500 000	500 000	0,89	500 000	0,49
FEHRLING, MARKUS	0	439 000	439 000	0,78	439 000	0,43
SELWOOD, JOHN ERIC	0	435 000	435 000	0,77	435 000	0,42
MUTH, PETER	0	425 839	425 839	0,75	425 839	0,41
GEORGE, SEBASTIAN	0	378 270	378 270	0,67	378 270	0,37
SUMMA 30 STÖRSTA AKTIEÄGARN	5 139 872	29 892 634	35 032 506	62.03	81 291 354	79.11
SUMMA ÖVRIGA	2 000	21 445 055	21 447 055	37.97	21 465 055	20.89
TOTALT	5 141 872	51 337 689	56 479 561	100.00	102 756 409	100.00

OM AVTECH koncernen

AVTECH utvecklar produkter och tjänster för digitala flygtrafikledningssystem. Kunder är den globala flygindustrins aktörer såsom flygbolag, flygplatser, flygtrafikledningsleverantörer, teknikföretag och flygplanstillverkare. Med hjälp av bolagets produkter och tjänster kan varje enskild flygning eller hel flygoperation optimeras vad gäller ekonomi, buller och utsläpp, effektivitet, kapacitet, punktlighet och säkerhet. Huvudkontoret ligger i Stockholm, Kista. För mer information se www.avtech.aero.