

vimian™

Q2 2026

Delårsrapport
januari - juni



Delårsrapport januari - juni 2026

Ett starkt kvartal

Andra kvartalet

- Nettoomsättningen ökade med 17 procent till 121,6 MEUR (104,3) med organisk tillväxt om 12 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 6 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -1 procent.
- Rörelseresultat (EBIT) om 22,3 MEUR (14,5)
- EBITA om 28,8 MEUR (20,0), inklusive jämförelsestörande poster om -0,9 MEUR (-5,3). Justerad EBITA ökade med 17 procent till 29,7 MEUR (25,4) med en marginal om 24,5 procent (24,3)
- Periodens resultat 8,8 MEUR (8,6) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,02 EUR (0,02)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 3,8 MEUR (22,2)

Första sex månaderna

- Nettoomsättningen ökade med 12 procent till 237,6 MEUR (211,8) med organisk tillväxt om 10 procent. Förvärv bidrog till tillväxten med 5 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -3 procent.
- Rörelseresultat (EBIT) om 43,5 MEUR (30,1)
- EBITA om 56,2 MEUR (41,3), inklusive jämförelsestörande poster om -2,7 MEUR (-12,3). Justerad EBITA ökade med 10 procent till 58,9 MEUR (53,7) med en marginal om 24,8 procent (25,3)
- Periodens resultat 18,9 MEUR (13,3) och resultat per aktie, före och efter utspädning, 0,03 EUR (0,02)
- Kassaflöde från den löpande verksamheten 26,9 MEUR (39,3)

Väsentliga händelser under det andra kvartalet

- Antalet aktier och röster ökade under juni månad som en följd av aktieteckning genom utnyttjande av teckningsoptioner inom ramen för LTI 2023. Totalt ökade antalet aktier med 1 093 738 stamaktier och lika många röster.

Väsentliga händelser efter det andra kvartalet

- Inga väsentliga händelser inträffade efter det andra kvartalets utgång.

Finansiella nyckeltal

MEUR, om ej annat anges	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Δ%	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Δ%	Jul-jun 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	121,6	104,3	17%	237,6	211,8	12%	450,9	425,0
Organisk tillväxt (%) ¹	12%	5%		10%	5%			6%
EBITA	28,8	20,0	44%	56,2	41,3	36%	105,6	90,7
EBITA marginal (%)	23,7%	19,2%	4,5 pp	23,7%	19,5%	4,1 pp	23,4%	21,3%
Justerad EBITA ¹	29,7	25,4	17%	58,9	53,7	10%	110,6	105,3
Justerad EBITA marginal (%) ¹	24,5%	24,3%	0,1 pp	24,8%	25,3%	-0,5 pp	24,5%	24,8%
Rörelseresultat (EBIT)	22,3	14,5	54%	43,5	30,1	45%	80,3	66,8
Periodens resultat	8,8	8,6		18,9	13,3	42%	37,9	32,3
Jämförelsestörande poster ²	-0,9	-5,3		-2,7	-12,3		-5,0	-14,7
Resultat per aktie före utspädning (EUR)	0,02	0,02		0,03	0,02		0,07	0,06
Resultat per aktie efter utspädning (EUR)	0,02	0,02		0,03	0,02		0,07	0,06
Kassaflöde från den löpande verksamheten	3,8	22,2	-83%	26,9	39,3	-32%	93,3	105,7

¹ Se avsnittet alternativa nyckeltal för mer information.

² Se not 3 och avsnittet jämförelsestörande poster för mer information.

VD har ordet

Ett starkt kvartal

Vimian levererade ett starkt andra kvartal med stark omsättnings- och resultattillväxt samt förbättrad marginal. Omsättningen ökade med 17 procent till 121,6 miljoner euro, med en organisk tillväxt om 12 procent, vilket var högre än djurhälsomarknaden.

Justerad EBITA växte med 17 procent till 29,7 miljoner euro, med stark utveckling inom samtliga fyra segment. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 24,5 procent (24,3), främst drivet av förbättrad lönsamhet inom MedTech-segmentet.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 3,8 miljoner euro, drivet av timingeffekter med ökade kundfordringar efter en stark avslutning på kvartalet samt skatteinbetalningar.

Specialty Pharma – ytterligare ett starkt kvartal

Specialty Pharma uppnådde ännu ett starkt kvartal med 14 procent organisk tillväxt, främst drivet av de terapeutiska områdena Specialty Pharmaceuticals och Specialised Nutrition. Inom Specialised Nutrition genomförde vi ytterligare en framgångsrik nationell försäljningskampanj i USA tillsammans med en av de ledande återförsäljarna. En liknande kampanj genomfördes under tredje kvartalet 2025, vilket gör att tillväxten varierar mellan kvartalen även om den underliggande affärstrenden är solid.

Under kvartalet lanserade vi 25 nya produkter och öppnade vår nya innovationshub i Frankrike med fokus på utveckling av biologiska läkemedel för behandling av komplexa och autoimmuna sjukdomar såsom allergier.

Den justerade EBITA-marginalen förblev stark på 30,1 procent (30,0).

MedTech – återgång till tvåsiffrig tillväxt

MedTech uppnådde 11 procent organisk tillväxt, med tvåsiffrig tillväxt inom både tandvårds- och ortopediverksamheten. Som vi förväntade oss återgick vår amerikanska ortopediverksamhet till tillväxt under våren, efter våra insatser för att stärka våra kommersiella prestationer. Vårt fokus på utbildning för att frigöra långsiktig

marknadstillväxt inom både ortopedi och tandvård kvarstår, och vi utbildade 1 300 veterinärer under kvartalet.

Den justerade EBITA-marginalen förbättrades till 25,8 procent (23,7), drivet av tilläggsförvärv inom tandvård.

Veterinary Services – fortsatt stark tillväxt

Veterinary Services levererade 10 procent organisk tillväxt under kvartalet, med fortsatt momentum i tillväxten av nya medlemmar och strategiska partnerskap. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 28,2 procent (28,7), som förväntat något lägre än föregående år på grund av mixeffekter till följd av förvärv och våra tillväxtinvesteringar i nya marknader och tjänster.

Diagnostics – fortsatt fokus på sällskapsdjur

Diagnostics levererade 7 procent organisk tillväxt under kvartalet. Vi fortsatte arbetet med våra organiska och inorganiska initiativ för att stärka vår position på den attraktiva diagnostikmarknaden för sällskapsdjur. Den justerade EBITA-marginalen minskade något till 9,0 procent (9,2), drivet av produktmix.

Väl positionerade efter ett framgångsrikt första halvår

Sammanfattningsvis för första halvåret 2026 är jag glad att se att vi lyckats förbättra genomförandet inom våra strategiska fokusområden. Bolaget har en stark finansiell bas, vi har en organisk tillväxt som är högre än marknaden och har genomfört fyra förvärv hittills i år för att skapa en starkare global koncern. Den globala marknaden för djurhälsa fortsätter att växa, vi är väl positionerade inom våra utvalda marknadsnicher med investeringar i spännande långsiktiga initiativ och har utvecklat en mycket aktiv M&A-pipeline.

Under resten av året kommer vårt fokus att ligga på att exekvera vår M&A pipeline, fortsätta driva organisk tillväxt och bygga en starkare koncerngemensam kultur baserad på vårt gemensamma syfte – att förbättra djurhälsa genom vetenskap och teknologi för bättre liv.



Alireza Tajbakhsh
VD Vimian Group AB (publ)

Finansiell översikt

Andra kvartalet 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 17 procent till 121,6 MEUR (104,3). Organisk tillväxt uppgick till 12 procent drivet av Specialty Pharma och MedTech med 14 respektive 11 procent organisk tillväxt. Veterinary Services organiska tillväxt uppgick till 10 procent. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 7 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 6 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -1 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till 22,3 MEUR (14,5) med en marginal om 18,4 procent (13,9). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -0,9 MEUR (-5,3).

Huvuddelen av de jämförelsestörande posterna avsåg förvärvskostnader i Veterinary Services och Diagnostics med totalt -0,5 MEUR. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 44 procent till 28,8 MEUR (20,0) motsvarande en marginal om 23,7 procent (19,2).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 17 procent till 29,7 MEUR (25,4) med en marginal om 24,5 procent (24,3).

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -8,0 MEUR (-1,6). Detta består i huvudsak av tre delar: (1) finansieringskostnader på -3,1 MEUR med en genomsnittlig ränta på 3,9 procent under kvartalet, delvis uppvägt av ränteintäkter om 0,2 MEUR; (2) kvartalsvis diskontering av villkorade köpeskillingar på -1,0 MEUR, samt -2,5 MEUR i negativ effekt från sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillingar; och (3) negativ påverkan från valutakursförändringar om -1,6 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

Skatt

Skatten för kvartalet uppgick till -5,5 MEUR (-4,2), vilket gav en effektiv skattesats på 39 procent. I kvartalet påverkades skattekostnaden som andel av resultatet före skatt negativt av sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillingar samt av andra ej avdragsgilla kostnader.

Periodens resultat

Resultat för kvartalet uppgick till 8,8 MEUR (8,6), negativt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om -1,6 MEUR samt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillingar om -2,5 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,02 EUR (0,02).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 3,8 MEUR (22,2). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -22,9 MEUR (-77,6) och avser huvudsakligen förvärv samt utbetalning av tilläggsköpeskillingar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 20,5 MEUR (65,4).

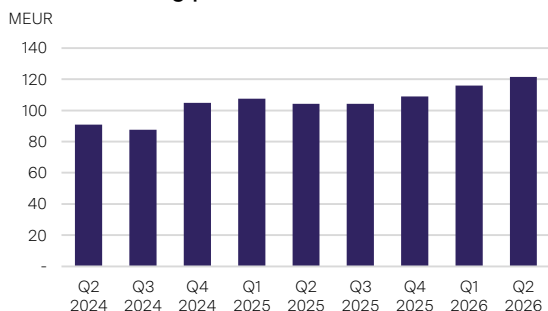
Rörelsekapital

Rörelsekapitalet uppgick till 114,1 MEUR (99,5) i slutet av juni, vilket motsvarar 26 procent (25) av intäkterna, en ökning från 92,8 MEUR i slutet av mars 2026 (21 procent av intäkterna). Jämfört med den sista mars 2026 ökade rörelsekapitalet med 21,3 MEUR. Ökningen förklaras av betalning av inkomstskatteskulder, högre varulager och kundfordringar.

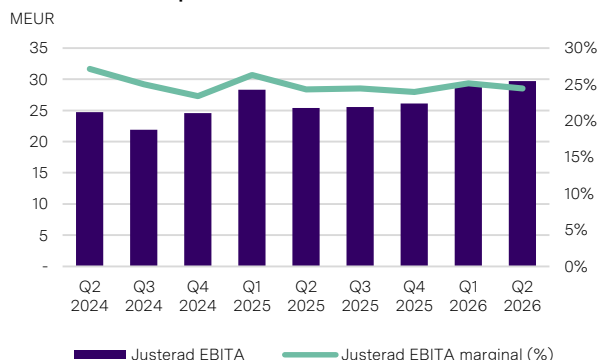
Investeringar

Investeringarna uppgick till -4,7 MEUR (-3,0). Detta är uppdelat på -1,4 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU-partnerskap) samt -3,3 MEUR investeringar i materiella anläggningstillgångar (de större investeringarna inkluderar förbättringar av hyreslokaler och utökning av lokaler i MedTech och Specialty Pharma).

Nettoomsättning per kvartal



Justerad EBITA per kvartal



Investeringarna om -4,7 MEUR motsvarar 3,9 procent av försäljningen, jämfört med 2,9 procent för samma period föregående år. Ökningen av investeringar som andel av försäljningen beror främst större på investeringar FoU samt investeringar i lokaler.

Nettoskuld och likvida medel

I slutet av perioden uppgick nettoskulden till 273,7 MEUR (260,6) en ökning från 258,4 MEUR per den 31 mars 2026. Likvida medel uppgick till 51,6 MEUR (67,5) en ökning jämfört med 50,4 MEUR i slutet av mars. Extern belåning om 261,7 MEUR (277,5).

Per den 30 juni var skuldsättningsgraden, nettoskulden i förhållande till pro-forma justerad EBITDA under den senaste 12-

månadersperioden 2,1x, vilket är oförändrat jämfört med den 31 mars 2026.

Centrala kostnader

Centrala kostnader uppgick till -3,0 MEUR (-2,2). Centrala kostnader inkluderar kostnader som relaterar till 2024, 2025 och 2026 års långsiktiga incitamentsprogram (personaloptioner och investeringsaktier) om -0,8 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer återkomma under de treåriga programmens varaktighet.

Januari till juni 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen ökade med 12 procent till 237,6 MEUR (211,8). Organisk tillväxt uppgick till 10 procent drivet av Specialty Pharma och MedTech med 12 respektive 9 procent organisk tillväxt. Veterinary Services organiska tillväxt uppgick till 10 procent. Diagnostics rapporterade en organisk tillväxt om 10 procent.

Förvärv bidrog till tillväxten med 5 procent och valutakursförändringar hade en negativ påverkan om -3 procent.

Rörelseresultat

Rörelseresultat (EBIT) uppgick till 43,5 MEUR (30,1) med en marginal om 18,3 procent (14,2). Detta inkluderar jämförelsestörande poster om -2,7 MEUR (-12,3).

Huvuddelen av de jämförelsestörande posterna avsåg förvärvskostnader i MedTech, Veterinary Services och Diagnostics med totalt -1,6 MEUR. I MedTech uppgick legala kostnader i den amerikanska ersättningstvisten till -1,0 MEUR. För ytterligare information om jämförelsestörande poster, se not 3.

EBITA

EBITA ökade med 36 procent till 56,2 MEUR (41,3) motsvarande en marginal om 23,7 procent (19,5).

Justerad EBITA

Justerad EBITA ökade 10 procent till 58,9 MEUR (53,7) med en marginal om 24,8 procent (25,3).

Finansnetto

Finansiella poster uppgick till -11,2 MEUR (-9,1). Detta består i huvudsak av tre delar: (1) finansieringskostnader på -6,3 MEUR delvis uppvägt av ränteintäkter om 0,3 MEUR; (2) diskontering av villkorade köpeskillningar på -2,3 MEUR, samt -2,3 MEUR i negativ effekt från sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillningar; och (3) negativ påverkan från valutakursförändringar om -0,7 MEUR relaterat till omvärdering av skulder.

Skatt

Skatten för perioden uppgick till -10,8 MEUR (-7,7), vilket gav en effektiv skattesats på 36 procent. Skattekostnaden som andel av resultatet före skatt påverkades negativt av sannolikhetsjusteringar relaterade till tilläggsköpeskillningar samt av andra ej avdragsgilla kostnader.

Periodens resultat

Resultat för perioden uppgick till 18,9 MEUR (13,3), negativt påverkat av valutakursförändringar i finansiella poster om -0,7 MEUR samt av sannolikhetsjusteringen på villkorade köpeskillningar om -2,3 MEUR. Resultat per aktie, före och efter utspädning, uppgick till 0,03 EUR (0,02).

Kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 26,9 MEUR (39,3). Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -56,5 MEUR (-90,2) och avser huvudsakligen förvärv samt utbetalning av tilläggsköpeskillningar. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till 25,6 MEUR (56,2).

Investeringar

Investeringarna uppgick till -11,5 MEUR (-6,2). Detta är uppdelat på -4,8 MEUR investeringar i immateriella tillgångar (intern FoU, mjukvaruutveckling och FoU-partnerskap) samt -6,7 MEUR investeringar i materiella anläggningstillgångar (de större investeringarna inkluderar förbättringar av hyreslokaler och utökning av lokaler i MedTech och Specialty Pharma).

Centrala kostnader

Centrala kostnader uppgick till -5,9 MEUR (-4,4). Centrala kostnader inkluderar kostnader som relaterar till 2024, 2025 och 2026 års långsiktiga incitamentsprogram (personaloptioner och investeringsaktier) om -1,4 MEUR. Detta är ej kassaflödespåverkande IFRS-kostnader som kommer återkomma under de treåriga programmens varaktighet.

Segmentsrapportering

Andra kvartalet 2026

Vimian är verksamt inom fyra segment: Specialty Pharma, MedTech, Veterinary Services och Diagnostics.

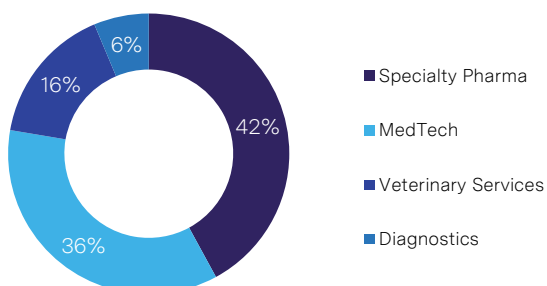
Nettoomsättning

	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Δ	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Δ	Jul-jun 25/26	Helår 2025
MEUR								
Specialty Pharma	51,2	45,3	13%	98,7	90,2	9%	190,9	182,4
MedTech	43,3	37,1	17%	87,2	78,2	11%	164,4	155,5
Veterinary Services	19,4	16,2	20%	36,9	31,7	16%	69,5	64,3
Diagnostics	7,7	5,7	36%	14,8	11,7	27%	26,1	22,9
Koncernen	121,6	104,3	17%	237,6	211,8	12%	450,9	425,0

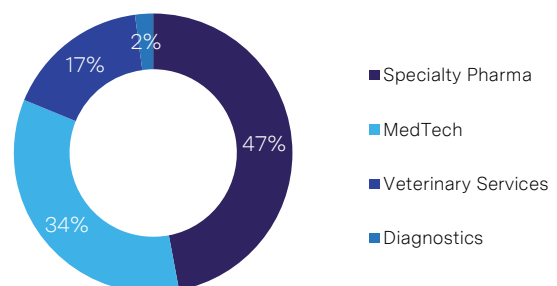
Justerad EBITA

	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Δ	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Δ	Jul-jun 25/26	Helår 2025
MEUR								
Specialty Pharma	15,4	13,6	13%	29,8	26,5	12%	57,2	53,9
MedTech	11,2	8,8	27%	23,1	20,9	11%	41,8	39,6
Veterinary Services	5,5	4,6	18%	10,3	9,3	10%	19,4	18,4
Diagnostics	0,7	0,5	32%	1,7	1,4	22%	2,5	2,2
Koncernfunktioner	-3,0	-2,2	-39%	-5,9	-4,4	33%	-10,2	-8,8
Koncernen	29,7	25,4	17%	58,9	53,7	10%	110,6	105,3

Nettoomsättning per segment, Andra kvartalet 2026



Justerad EBITA per segment, Andra kvartalet 2026¹



¹ Justerad EBITA före centrala kostnader.

Segment – Specialty Pharma

MEUR	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Δ	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Δ	Jul-jun 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	51,2	45,3	13%	98,7	90,2	9%	190,9	182,4
Organisk tillväxt (%)	14%	6%	8 pp	12%	8%	5 pp		8%
EBITA	15,1	13,5	12%	29,5	26,0	14%	56,8	53,3
EBITA marginal (%)	29,6%	29,9%	-0,3 pp	29,9%	28,8%	1,1 pp	29,8%	29,2%
Justerad EBITA	15,4	13,6	13%	29,8	26,5	12%	57,2	53,9
Justerad EBITA marginal (%)	30,1%	30,0%	0,1 pp	30,2%	29,4%	0,8 pp	30,0%	29,6%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under andra kvartalet ökade med 13 procent till 51,2 MEUR (45,3). Den organiska tillväxten uppgick till 14 procent, utan bidrag från förvärv och med en negativ valutaeffekt på 1 procent.

Tillväxt inom samtliga terapeutiska områden, med det största bidraget från Specialised Nutrition och Specialty Pharmaceuticals. Inom Specialised Nutrition bidrog en nationell säljkampanj i USA till en stark intäktsstillväxt. Justerat för effekten av denna kampanj uppgick den organiska tillväxten inom Specialty Pharma till 9 procent. En liknande kampanj genomfördes under tredje kvartalet föregående år.

Under andra kvartalet lanserades 25 nya produkter.

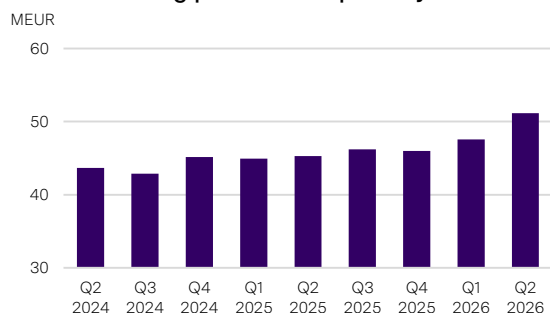
Nettoomsättningen under perioden januari–juni ökade med 9 procent till 98,7 MEUR (90,2). Den organiska tillväxten uppgick till 12 procent, bidraget från förvärv till 0 procent och valutaeffekter påverkade negativt med -3 procent.

Justerad EBITA

Justerad EBITA för andra kvartalet ökade med 13 procent till 15,4 MEUR (13,6), med en marginal på 30,1 procent (30,0).

Justerad EBITA för perioden januari–juni ökade med 12 procent till 29,8 MEUR (26,5), med en marginal på 30,2 procent (29,4).

Nettoomsättning per kvartal Specialty Pharma



Justerad EBITA per kvartal Specialty Pharma



Segment – MedTech

MEUR	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Δ	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Δ	Jul-jun 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	43,3	37,1	17%	87,2	78,2	11%	164,4	155,5
Organisk tillväxt (%)	11%	-4%	15 pp	9%	- 6%	14 pp		- 1%
EBITA	10,7	5,6	92%	21,5	11,7	83%	39,6	29,9
EBITA marginal (%)	24,8%	15,1%	9,7 pp	24,6%	15,0%	9,6 pp	24,1%	19,2%
Justerad EBITA	11,2	8,8	27%	23,1	20,9	11%	41,8	39,6
Justerad EBITA marginal (%)	25,8%	23,7%	2,1 pp	26,5%	26,7%	-0,2 pp	25,4%	25,5%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det första kvartalet ökade med 17 procent till 43,3 MEUR (37,1). Organisk tillväxt uppgick till 11 procent, med ett bidrag om 7 procent från förvärv inom tandvård och -1 procents negativ påverkan från valutakursförändringar.

Den organiska tillväxten drevs av tvåsiffrig tillväxt inom tandvårdsverksamheten samt ortopedi i Europa och Asien-Stillahavsregionen. I Nordamerika växte ortopediverksamheten med låga ensiffriga tal under kvartalet.

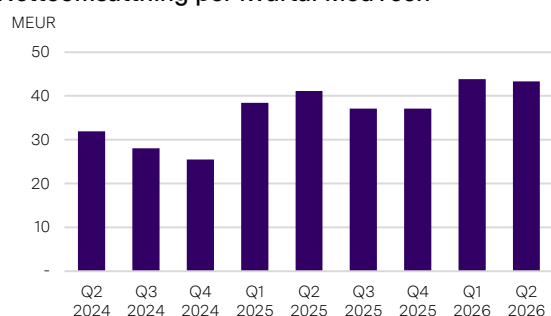
Nettoomsättningen under perioden januari-juni ökade med 11 procent till 87,2 MEUR (78,2). Den organiska tillväxten uppgick till 9 procent, bidraget från förvärv till 7 procent och valutaeffekterna till -4 procent.

Justerad EBITA

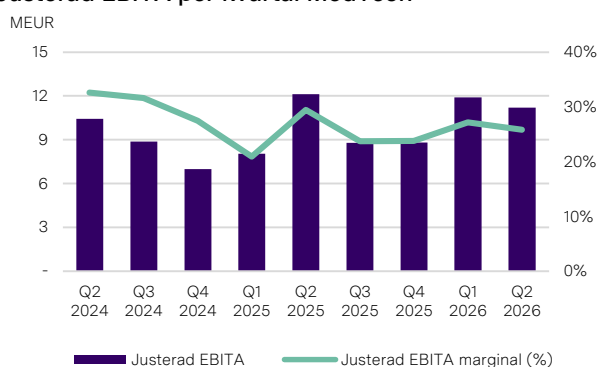
Justerad EBITA för andra kvartalet ökade med 27 % till 11,2 MEUR (8,8), med en marginal på 25,8 procent (23,7). Marginalförbättringen drevs av en positiv mixeffekt från tilläggsförvärv inom tandvård.

Justerad EBITA för perioden januari till juni ökade med 11 procent till 23,1 MEUR (20,9), med en marginal på 26,5 procent (26,7).

Nettoomsättning per kvartal MedTech



Justerad EBITA per kvartal MedTech



Segment – Veterinary Services

MEUR	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Δ	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Δ	Jul-jun 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	19,4	16,2	20%	36,9	31,7	16%	69,5	64,3
Organisk tillväxt (%)	10%	12%	-2 pp	10%	12%	-2 pp		11%
EBITA	4,3	4,6	-8%	8,6	9,2	-7%	17,4	18,0
EBITA marginal (%)	22,1%	28,7%	-6,6 pp	23,3%	29,0%	-5,7 pp	25,1%	28,1%
Justerad EBITA	5,5	4,6	18%	10,3	9,3	10%	19,4	18,4
Justerad EBITA marginal (%)	28,2%	28,7%	-0,5 pp	27,9%	29,5%	-1,6 pp	27,9%	28,6%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det andra kvartalet ökade med 20 procent till 19,4 MEUR (16,2). Organisk tillväxt uppgick till 10 procent, med ett bidrag om 11 procent från förvärv och -1 procents påverkan från valutakursförändringar.

Medlemsbasen fortsatte att växa och uppgick till 11 900 medlemmar vid kvartalets slut. Kombinationen av fortsatt tillväxt i nya medlemmar och en ökad share of wallet bidrog till den tvåsiffriga organiska tillväxten.

Delägda kliniker stod för cirka en tredjedel av segmentets omsättning och levererade låga ensiffriga tillväxttal under kvartalet.

Nettoomsättningen under perioden januari-juni ökade med 16 procent till 36,9 MEUR (31,7). Den organiska tillväxten uppgick till 10 procent, bidraget från förvärv till 7 procent och valutaeffekterna till -1 procent.

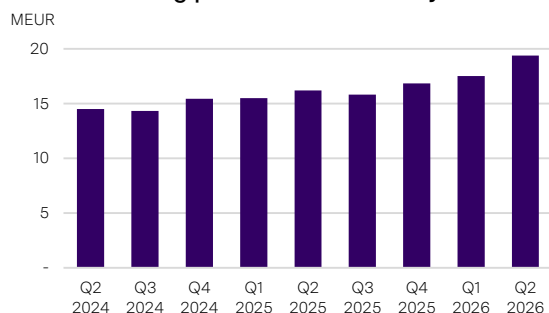
Justerad EBITA

Justerad EBITA för det andra kvartalet ökade med 18 procent till 5,5 MEUR (4,6) med en marginal om 28,2 procent (28,7).

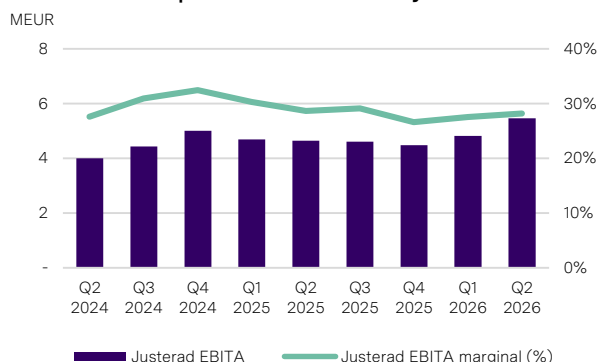
Jämfört med föregående år påverkades marginalen främst av mixeffekter från förvärv samt investeringar i nya marknader och tjänster.

Justerad EBITA för perioden januari till juni ökade med 10 procent till 10,3 MEUR (9,3) med en marginal på 27,9 procent (29,5).

Nettoomsättning per kvartal Veterinary Services



Justerad EBITA per kvartal Veterinary Services



Segment – Diagnostics

MEUR	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Δ	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Δ	Jul-jun 25/26	Helår 2025
Nettoomsättning	7,7	5,7	36%	14,8	11,7	27%	26,1	22,9
Organisk tillväxt (%)	7%	18%	-11 pp	10%	17%	-7 pp		10%
EBITA	0,4	0,5	-6%	1,3	1,3	2%	1,5	1,4
EBITA marginal (%)	5,7%	8,2%	-2,5 pp	8,7%	10,9%	-2,2 pp	5,6%	6,3%
Justerad EBITA	0,7	0,5	32%	1,7	1,4	22%	2,5	2,2
Justerad EBITA marginal (%)	9,0%	9,2%	-0,3 pp	11,3%	11,8%	-0,5 pp	9,5%	9,5%

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för det andra kvartalet ökade med 36 procent till 7,7 MEUR (5,7). Organisk tillväxt uppgick till 7 procent, med ett bidrag om 29 procent från förvärv och ingen påverkan från valutakursförändringar.

Organisk tillväxt med positiv utveckling i hela verksamheten. Verksamheten inom diagnostik för sällskapsdjur, I-Vet – som konsoliderades från och med den 2 mars i år – uppvisade stark tillväxt under kvartalet.

Nettoomsättningen under perioden januari-juni ökade med 27 procent till 14,8 MEUR (11,7). Den organiska tillväxten uppgick till 10 procent, bidraget från förvärv till 19 procent och valutaeffekter påverkade negativt med -1 procent.

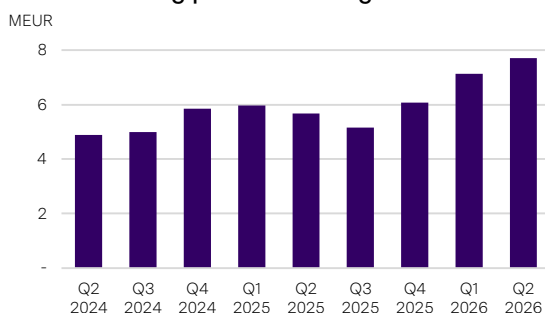
Justerad EBITA

Justerad EBITA för det andra kvartalet ökade med 32 procent och uppgick till 0,7 MEUR (0,5) med en marginal om 9,0 procent (9,2).

Den lägre marginalen återspeglar produktmixen med högre nivåer av försäljning av extraktionsprodukter.

Justerad EBITA för perioden januari till juni ökade med 22 procent till 1,7 MEUR (1,4), med en marginal på 11,3 procent (11,8).

Nettoomsättning per kvartal Diagnostics



Justerad EBITA per kvartal Diagnostics



Försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av utvecklingen av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer för moderbolaget och de företag som ingår i koncernen.

Stockholm, 17 juli 2026

Magnus Welander
Styrelseordförande

Gabriel Fitzgerald

Pia Marions

Petra Rumpf

Theodor Bonnier

Alireza Tajbakhsh
VD

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisorer.

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation som Vimian Group AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 17 juli 2026 kl. 07:45 CEST.

Webbsänd telefonkonferens den 17 juli 2026: I samband med delårsrapporten kommer Vimian att hålla en webbsänd telefonkonferens på engelska kl. 09:00 CEST. Vimian representeras av vd Alireza Tajbakhsh och CFO Carl-Johan Zetterberg Boudrie, som presenterar delårsrapporten och svarar på frågor. Information om telefonnummer finns på www.vimian.com/investors. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på www.vimian.com/investors efter det att delårsrapporten har offentliggjorts. Webbsändningen kommer att finnas tillgänglig på samma adress efter direktsändningen.

KONCERNENS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

MEUR om inte annat anges	Not	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Helår 2025
Nettoomsättning från avtal med kunder	3, 4	121,6	104,3	237,6	211,8	425,0
Nettoomsättning		121,6	104,3	237,6	211,8	425,0
Övriga rörelseintäkter	10	1,3	1,0	2,4	1,7	3,3
Råmaterial och handelsvaror		-38,4	-32,2	-73,2	-64,8	-132,2
Övriga externa kostnader	10	-19,8	-21,7	-41,1	-45,6	-81,4
Personalkostnader		-30,5	-27,5	-59,6	-54,0	-108,2
Avskrivningar		-10,5	-8,9	-20,7	-17,9	-37,9
Övriga rörelsekostnader		-1,3	-0,5	-1,9	-0,9	-1,8
Rörelseresultat		22,3	14,5	43,5	30,1	66,8
Finansiella intäkter och kostnader		-8,0	-1,6	-11,2	-9,1	-20,6
Resultat från andelar i intressebolag		-0,1	-	-2,5	-	-0,3
Resultat före skatt		14,2	12,9	29,7	21,0	45,9
Skatt		-5,5	-4,2	-10,8	-7,7	-13,5
Årets resultat		8,8	8,6	18,9	13,3	32,3
Årets resultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		8,4	8,3	18,2	12,7	31,3
Innehav utan bestämmande inflytande		0,4	0,3	0,7	0,7	1,1
Resultat per aktie, före utspädning (EUR)		0,02	0,02	0,03	0,02	0,06
Resultat per aktie, efter utspädning (EUR)		0,02	0,02	0,03	0,02	0,06
Genomsnittligt antal aktier, före utspädning (tusental)		529 323	523 921	529 293	523 906	525 701
Genomsnittligt antal aktier, efter utspädning (tusental)		529 323	524 202	529 293	524 187	525 701
Antal aktier vid periodens slut (tusental)		530 356	526 615	530 356	526 615	529 263

KONCERNENS RAPPORT ÖVER TOTALRESULTATET

MEUR	Not	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Helår 2025
Årets resultat		8,8	8,6	18,9	13,3	32,3
Övrigt totalresultat						
Poster som kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omräkningsdifferens		-1,2	-26,6	8,6	-38,0	-41,5
Omvärdering av räntederivat till verkligt värde		4,5	-	5,2	-	-
Poster som inte kan omklassificeras till resultatet (efter skatt)						
Omvärdering av förmånsbestämda pensionsplaner		-0,0	0,0	0,1	0,1	-0,0
Summa övrigt totalresultat för året, efter skatt		3,3	-26,6	13,9	-37,9	-41,5
Årets totalresultat, efter skatt		12,0	-17,9	32,8	-24,6	-9,2
Årets totalresultat hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		12,1	-17,1	32,1	-23,5	-8,7
Innehav utan bestämmande inflytande		-0,1	-0,8	0,6	-1,1	-0,4

KONCERNENS BALANSRÄKNING

MEUR	Not	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Anläggningstillgångar				
Goodwill		624,3	617,8	590,1
Immateriella tillgångar		244,6	208,4	238,9
Materiella anläggningstillgångar		38,5	29,2	31,6
Nyttjanderättstillgångar		16,6	16,0	14,8
Andelar i intresseföretag		13,0	9,2	14,1
Finansiella anläggningstillgångar		1,0	24,8	1,5
Uppskjuten skattefordran		5,7	1,5	5,2
Summa anläggningstillgångar		943,6	906,9	896,3
Omsättningstillgångar				
Varulager		93,4	80,0	80,1
Kundfordringar		71,5	58,9	57,3
Aktuell skattefordran		3,1	1,3	1,2
Övriga fordringar		7,8	8,2	6,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		14,4	13,9	13,2
Likvida medel		51,6	67,5	55,0
Summa omsättningstillgångar		241,9	229,9	213,5
SUMMA TILLGÅNGAR		1 185,4	1 136,9	1 109,8

MEUR	Not	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Eget kapital				
Aktiekapital		0,1	0,1	0,1
Övrigt tillskjutet kapital		630,2	625,1	626,3
Reserver		-22,5	-32,7	-36,5
Balanserade vinstmedel inklusive årets resultat		127,2	90,4	109,0
Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare		735,0	682,9	698,9
Innehav utan bestämmande inflytande		10,5	9,2	9,9
Summa eget kapital		745,7	692,2	708,8
Långfristiga skulder				
Företagsobligationer		150,0	150,0	150,0
Skulder till kreditinstitut		111,7	127,5	73,3
Leasingskulder		11,9	11,8	10,3
Uppskjuten skatteskuld		35,8	27,4	35,5
Övriga långfristiga skulder	5	29,3	32,3	20,9
Långfristiga avsättningar		1,5	1,6	1,6
Summa långfristiga skulder		340,3	350,6	291,6
Kortfristiga skulder				
Leasingskulder		5,2	4,7	5,1
Leverantörsskulder		27,8	22,8	20,1
Aktuella skatteskulder		8,5	10,4	10,3
Övriga kortfristiga skulder		34,4	34,6	53,9
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		21,5	21,3	19,2
Avsättningar		2,0	0,3	0,8
Summa kortfristiga skulder		99,4	94,2	109,4
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER		1 185,4	1 136,9	1 109,8

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGNA KAPITAL

MEUR	Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare						
	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Summa eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	Innehav utan bestämmande inflytande	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 1 januari 2025	0,1	614,9	3,5	81,5	699,9	6,6	706,5
Årets resultat				12,7	12,7	0,7	13,3
Årets övriga totalresultat			-36,2		-36,2	-1,7	-37,9
Årets totalresultat	-	-	-36,2	12,7	-23,5	-1,1	-24,6
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission		10,3			10,3		10,3
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande				-3,7	-3,7	3,7	-
Summa	-	10,3	-	-3,7	6,5	3,7	10,3
Utgående eget kapital 30 juni 2025	0,1	625,1	-32,7	90,5	682,9	9,2	692,2
Ingående eget kapital 1 januari 2026	0,1	626,3	-36,5	109,0	698,9	9,9	708,9
Årets resultat				18,2	18,2	0,7	18,9
Årets övriga totalresultat			14,0		14,0	-0,0	13,9
Årets totalresultat	-	-	14,0	18,2	32,1	0,6	32,8
Transaktioner med koncernens ägare							
Nyemission	0,0	3,0			3,0		3,0
Transaktionskostnader		-0,0			-0,0		-0,0
Optionsprogram		1,0			1,0		1,0
Summa	0,0	3,9	-	-	3,9	-	3,9
Utgående eget kapital 30 juni 2026	0,1	630,2	-22,5	127,2	735,0	10,5	745,7

KASSAFLÖDESANALYS FÖR KONCERNEN

MEUR	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Helår 2025
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	22,3	14,5	43,5	30,1	66,8
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	12,4	20,5	22,1	31,7	54,4
Erhållen ränta	0,6	0,5	0,7	1,0	1,2
Erlagd ränta	-2,7	-2,6	-6,5	-6,0	-15,7
Betald skatt	-13,5	-2,9	-17,4	-4,3	-17,4
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	19,2	30,0	42,5	52,4	89,3
Förändring av varulager	-5,2	-5,3	-11,7	-6,5	-6,7
Förändringar av rörelsefordringar	-10,0	-1,2	-15,7	-9,4	20,9
Förändringar av rörelseskulder	-0,2	-1,4	11,8	2,8	2,3
Kassaflöde från den löpande verksamheten	3,8	22,2	26,9	39,3	105,7
Investeringsverksamheten					
Rörelseförvärv, not 5 och 6	-19,4	-76,0	-46,3	-85,9	-92,2
Investeringar i intressebolag	-	-0,0	-	-0,0	-5,1
Försäljning av intressebolag	-	-	-	-	0,1
Förvärv av immateriella tillgångar	-1,4	-1,1	-4,8	-2,4	-6,0
Försäljning av immateriella tillgångar	1,1		1,1		
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-3,3	-2,0	-6,7	-3,8	-9,1
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	0,0	-	0,0	0,0	0,1
Förvärv av finansiella anläggningstillgångar	0,0	1,4	0,2	1,9	-0,5
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-22,9	-77,6	-56,5	-90,2	-112,8
Finansieringsverksamheten					
Nyemission	3,4	10,3	3,4	10,3	10,5
Emissionskostnader	-	0,0	-	0,0	-0,1
Upptagna lån	28,3	271,4	42,4	272,7	277,8
Amortering av lån	-9,7	-215,1	-17,4	-224,4	-284,1
Amortering av leasingsskuld	-1,4	-1,2	-2,8	-2,4	-4,9
Transaktioner med innehav utan bestämmande inflytande	-	-	-	-	-0,4
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	20,5	65,4	25,6	56,2	-1,2
Årets kassaflöde	1,4	10,0	-4,1	5,3	-8,3
Likvida medel vid årets början	50,4	60,1	55,0	64,8	64,8
Valutakursdifferenser i likvida medel	0,7	-2,6	0,7	-2,6	-1,5
Likvida medel vid årets slut	51,6	67,5	51,6	67,5	55,0

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING OCH BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

MSEK	Apr-jun 2026	Apr-jun 2025	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	21,6	11,7	45,5	24,4	61,0
Övriga rörelseintäkter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Summa rörelsens intäkter	21,6	11,7	45,5	24,4	61,0
Övrig externa kostnader	-9,7	-12,8	-22,3	-25,5	-48,9
Personalkostnader	-0,5	-32,2	-16,5	-49,8	-75,7
Avskrivningar	-0,8	-0,7	-1,5	-1,4	-2,9
Övriga rörelsekostnader	0,9	-0,5	-0,2	-1,7	-2,1
Rörelseresultat	11,6	-34,6	5,0	-54,0	-68,6
Koncernbidrag	0,0	0,0	0,0	0,0	285,4
Finansiella intäkter och kostnader ¹	112,6	54,9	237,7	-169,8	-212,4
Resultat efter finansiella kostnader	124,2	20,4	242,7	-223,8	4,5
Skatt	0,0	0,0	0,0	0,0	24,4
Årets resultat	124,2	20,4	242,7	-223,8	28,9

1 Finansiella intäkter och kostnader för året inkluderar ränteintäkter om 150,2 MSEK (170,4), utdelning från dotterbolag 0,0 (95,0), räntekostnader (inklusive bankavgifter) om -69,8 MSEK (-81,8) och valutakursdifferenser om 157,3 MSEK (-353,5).

MSEK	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
TILLGÅNGAR			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten	8,9	11,7	10,3
Övriga immateriella tillgångar	0,9	-	-
Materiella anläggningstillgångar	0,1	0,2	0,2
Andelar i koncernbolag	6 581,7	6 242,1	6 254,3
Fordringar hos koncernbolag	7 254,7	7 253,3	6 840,1
Uppskjuten skattefordran	40,6	-	40,6
Other non current assets	7,4	-	-
Summa anläggningstillgångar	13 894,2	13 507,3	13 145,5
Fordringar hos koncernbolag	318,7	280,1	399,2
Övriga kortfristiga fordringar	9,4	8,9	2,5
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3,5	35,6	82,9
Likvida medel	-	-	-
Summa omsättningstillgångar	331,6	324,6	484,6
SUMMA TILLGÅNGAR	14 225,8	13 831,9	13 630,1
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Aktiekapital	0,9	0,9	0,9
Fond för utvecklingsutgifter	9,0	13,1	10,3
Fond för verkligt värde	7,4	-	2,5
Överkursfond	8 420,9	8 379,4	8 381,1
Balanserad vinst eller förlust	2 112,5	2 064,4	2 084,2
Årets resultat	242,7	-223,8	28,9
Summa eget kapital	10 793,3	10 234,0	10 507,8
Företagsobligationer	1 651,8	1 607,0	1 607,0
Skulder till kreditinstitut	1 226,6	1 481,7	781,7
Summa långfristiga skulder	2 878,4	3 088,7	2 388,7
Skulder till koncernbolag	516,9	462,2	680,7
Leverantörsskulder	2,1	2,3	6,7
Andra kortfristiga skulder	7,8	-0,4	23,8
Aktuella skatteskulder	0,6	0,4	0,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26,7	44,8	22,0
Summa kortfristiga skulder	554,1	509,2	733,6
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	14 225,8	13 831,9	13 630,1

NOTER TILL DE FINANSIELLA RAPPORTERNA

Not 1. Väsentliga redovisningsprinciper

Denna koncernredovisning omfattar det svenska moderföretaget Vimian Group AB (publ) med organisationsnummer 559234-8923 och dess dotterföretag. Koncernens huvudsakliga verksamhet är att erbjuda produkter och tjänster för hälso- och sjukvård till husdjur och boskapsdjur runt om i världen. Koncernen erbjuder varor och tjänster inom läkemedel, diagnostik, medicinsk teknik samt tjänster och rådgivning till veterinärer. Moderföretaget är ett aktiebolag registrerat i och med säte i Stockholm i Sverige. Adressen till huvudkontoret är Riddargatan 19, 114 57 Stockholm.

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) utgivna av International Accounting Standards Board (IASB) och tolkningar som utfärdats av IFRS Interpretations Committee (IFRS IC) såsom de antagits av Europeiska unionen (EU) och RFR1.

Koncernens delårsrapport är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering samt tillämpliga delar av Årsredovisningslagen (1995:1554). Moderbolagets delårsrapport är upprättad i enlighet med Årsredovisningslagen 9 kap Delårsrapportering samt rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Koncernen och moderbolaget har tillämpat samma redovisningsprinciper, beräkningsgrunder och antaganden som de som tillämpas i koncernredovisningen för Vimian Group AB per den 31 december 2025 och för det räkenskapsår som slutade per detta datum.

För en fullständig beskrivning av koncernens och moderbolagets tillämpade redovisningsprinciper, se not 1 i Vimian Group AB:s koncernredovisning per och för räkenskapsåret som slutade den 31 december 2025. Upplysningar enligt IAS 34 presenteras i de finansiella rapporterna samt motsvarande noter på sidorna 13-25, vilka är en integrerad del av de finansiella rapporterna för koncernen i sammandrag. Alla belopp anges i miljontals euro ("MEUR"), om inte annat anges.

Not 2. Bedömningar och antaganden

Vid upprättandet av de finansiella rapporterna måste företagsledningen och styrelsen göra vissa bedömningar och antaganden som påverkar redovisade värden för tillgångs- och skuldposter, intäkts- och kostnadsposter samt lämnad information i övrigt. Dessa bedömningar baseras på erfarenheter och de antaganden som koncernledningen och styrelsen bedömer vara rimliga under rådande omständigheter. Det faktiska utfallet kan sedan skilja sig från dessa bedömningar om andra förhållanden inträffar. De viktigaste uppskattningarna och antagandena motsvarar de som beskrivs i koncernredovisningen för Vimian Group AB per och för räkenskapsåret som avslutades den 31 december 2025.

Väsentliga uppskattningar under räkenskapsåret 2026 avser värdet av den långfristiga fordran hänförlig till patenttvisten i USA. Den 4 april 2023 ingick Vimians dotterbolag Veterinary Orthopedic Implants LLC ("VOI") ett förlikningsavtal med DePuy Synthes Products, Inc. och DePuy Synthes Sales, Inc. som löste patenttvisten mellan parterna. Enligt villkoren i avtalet betalade Vimian 70 MUSD under det andra kvartalet 2023.

I skadeståndstvisten med VOI-säljarna ingick VOI förlikningsavtal med tre av de fyra säljarna under 2024. Var och en av de tre säljarna har gått med på att kompensera Vimian för hela deras pro rata-andelar av förlikningsbetalningen på 70 miljoner USD till DePuy Synthes. Det totala värdet av de tre förlikningarna uppgår till cirka 32 MUSD, varav cirka 9 MUSD har tillförts genom avskrivande av den villkorade stängningsskulden från förvärvet av VOI.

Den 29 augusti 2025 tilldömde Delawares överdomstol Vimian 40,2 MUSD i skadestånd i skadeståndstvisten med den största säljaren av VOI. Den 1 oktober fastställde domstolen beslutet från den 29 augusti och tilldömde även Vimian ränta på 8,6 MUSD. Tillsammans med de tidigare träffade förlikningarna med de andra säljarna innebär detta att Vimian har rätt till ersättning som överstiger den förlikning på 70 MUSD som Vimian betalade till DePuy Synthes. Den största säljaren har överklagat domstolsbeslutet. Rättegången i Delawares högsta domstol hölls i andra kvartalet i Dover, Delaware. Domslut förväntas avges senast under september.

Under fjärde kvartalet 2025 betalade den största säljaren 31,9 miljoner USD. Den återstående skulden från den största säljaren uppgår till 6,2 miljoner USD. De mottagna betalningarna överstiger de redovisade fordringarna på säljaren med 2,9 miljoner EUR. Vimian har inte redovisat någon avsättning för den pågående rättstvisten och har även betraktat den återstående fordran på säljaren som osäker och har därför inte redovisat något värde i de finansiella rapporterna.

Not 3. Resultat per segment

MEUR	Specialty				Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Apr-jun 2026	Pharma	MedTech	Diagnostics		Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning									
Nettoomsättning från externa kunder	51,2	43,3	7,7		19,4	121,6	-	-	121,6
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-		0,1	0,1	-0,0	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	51,2	43,3	7,7		19,4	121,7	-0,0	-0,1	121,6
Justerad EBITA	15,4	11,2	0,7		5,5	32,7	-3,0	-	29,7
Jämförelsestörande poster	-0,3	-0,5	-0,3		-1,2	-2,2	1,3	-	-0,9
EBITA	15,1	10,7	0,4		4,3	30,6	-1,7	-	28,8
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,1	-2,2	-0,3		-0,8	-6,5	-	-	-6,5
Finansiella intäkter och kostnader	-5,6	-4,6	-0,4		-4,0	-14,7	6,7	-	-8,0
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-0,1		-	-0,1	-	-	-0,1
Resultat före skatt	6,4	3,9	-0,4		-0,6	9,3	4,9	-	14,2
Specifikation av jämförelsestörande poster									
Förvävsrelaterade kostnader	-0,0	0,0	0,2		0,3	0,5	-	-	0,5
Systemuppdatering	-	-	-		-	-	-	-	-
Omstruktureringskostnader	0,0	0,0	0,0		0,1	0,1	-	-	0,1
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-		-	-	-	-	-
Övrigt ¹	0,3	0,4	0,1		0,9	1,6	-1,3	-	0,4
Summa jämförelsestörande poster	0,3	0,5	0,3		1,2	2,2	-1,3	-	0,9
Övriga upplysningar									
Investeringar	3,5	1,1	-0,5		0,5	4,7	0,1	-	4,7
Summa tillgångar	534,4	466,7	84,5		192,7	1 278,3	761,2	-854,0	1 185,4
Summa skulder	351,5	352,1	49,5		166,1	919,3	374,5	-854,0	439,7

¹ I övrigt rapporterar segmenten utbetald kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet. Kostnaden för detta nettoredovisas mot den avsättning som rapporterades i andra kvartalet 2025 av Koncernfunktioner.

MEUR	Specialty				Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Apr-jun 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics		Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning									
Nettoomsättning från externa kunder	45,3	37,1	5,7		16,2	104,3	-	-	104,3
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-		0,0	0,1	-	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	45,3	37,1	5,7		16,2	104,3	-	-0,1	104,3
Justerad EBITA	13,6	8,8	0,5		4,6	27,5	-2,2	0,0	25,4
Jämförelsestörande poster	-0,0	-3,2	-0,1		0,0	-3,3	-2,1	-	-5,3
EBITA	13,5	5,6	0,5		4,6	24,3	-4,2	0,0	20,0
Avskrivningar förvävsrelaterade immateriella tillgångar	-3,1	-1,6	-0,2		-0,7	-5,6	-	-	-5,6
Finansiella intäkter och kostnader	1,9	-6,2	0,3		-1,9	-5,9	8,3	-4,0	-1,6
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-		-	-	-	-	-
Resultat före skatt	12,4	-2,2	0,5		2,0	12,8	4,1	-4,0	12,9
Specifikation av jämförelsestörande poster									
Förvävsrelaterade kostnader ¹	0,0	0,6	0,1		-0,0	0,7	-	-	0,7
Systemuppdatering	-	0,4	-		0,0	0,4	-	-	0,4
Omstruktureringskostnader	-0,0	0,0	-		-	0,0	-	-	0,0
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-		-	-	0,3	-	0,3
Övrigt ²	0,0	2,1	-		-	2,1	1,8	-	3,9
Summa jämförelsestörande poster	0,0	3,2	0,1		-0,0	3,3	2,1	-	5,3
Övriga upplysningar									
Investeringar	1,6	0,4	0,4		0,8	3,0	-	-	3,0
Summa tillgångar	517,0	465,3	52,5		162,4	1 197,3	727,4	-787,8	1 136,9
Summa skulder	348,3	347,8	33,9		132,9	862,9	369,7	-787,8	444,7

¹ I Medtech är huvuddelen av förvävsrelaterade kostnader relaterade till förvärvet av AllAccem och Dental Focus som avslutades i andra kvartalet 2025.

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska kostnader relaterade till patenttvisten i USA och avsättning för kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-jun 2026	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	98,7	87,2	14,8	36,9	237,6	-	-	237,6
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,1	0,1	-	-0,1	-
Summa Nettoomsättning	98,7	87,2	14,8	37,0	237,8	-	-0,1	237,6
Justerad EBITA	29,8	23,1	1,7	10,3	64,8	-5,9	0,0	58,9
Jämförelsestörande poster	-0,3	-1,6	-0,4	-1,7	-4,0	1,3	-	-2,7
EBITA	29,5	21,5	1,3	8,6	60,9	-4,6	0,0	56,2
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-6,2	-4,4	-0,6	-1,6	-12,7	-	-	-12,7
Finansiella intäkter och kostnader	-8,2	-6,8	-0,1	-6,1	-21,2	10,0	-	-11,3
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-2,5	-	-2,5	-	-	-2,5
Resultat före skatt	15,2	10,2	-1,9	0,9	24,4	5,3	-0,0	29,7
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader	0,0	0,5	0,3	0,8	1,6	-	-	1,6
Systemuppdatering	-	-	-	-	-	-	-	-
Omstruktureringskostnader	0,0	0,0	0,0	0,1	0,1	-	-	0,1
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	-	-	-
Övrigt ¹	0,3	1,1	0,1	0,9	2,3	-1,3	-	1,0
Summa jämförelsestörande poster	0,3	1,6	0,4	1,7	4,0	-1,3	-	2,7
Övriga upplysningar								
Investeringar	6,3	2,7	1,4	0,9	11,4	0,1	-	11,5
Summa tillgångar	534,4	466,7	84,5	192,7	1 278,3	761,2	-854,0	1 185,4
Summa skulder	351,5	352,1	49,5	166,1	919,3	374,5	-854,0	439,7

¹ I övrigt rapporterar segmenten utbetald kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet. Kostnaden för detta nettoredovisas mot den avsättning som rapporterades i andra kvartalet 2025 av Koncernfunktioner.

MEUR	Specialty			Veterinary	Segment	Koncern-	Elimineringa	Group
Jan-jun 2025	Pharma	MedTech	Diagnostics	Services	totalt	funktioner	r	totalt
Nettoomsättning								
Nettoomsättning från externa kunder	90,2	78,2	11,7	31,7	211,8	-	-	211,8
Nettoomsättning från interna kunder	0,0	0,0	-	0,1	0,2	-	-0,2	-
Summa Nettoomsättning	90,2	78,2	11,7	31,8	211,9	-	-0,2	211,8
Justerad EBITA	26,5	20,9	1,4	9,3	58,1	-4,4	-0,0	53,7
Jämförelsestörande poster	-0,5	-9,1	-0,1	-0,1	-9,9	-2,4	-	-12,3
EBITA	26,0	11,7	1,3	9,2	48,2	-6,9	-0,0	41,3
Avskrivningar förvärvsrelaterade immateriella tillgångar	-6,2	-3,2	-0,4	-1,4	-11,3	-	-	-11,3
Finansiella intäkter och kostnader	-3,4	-9,0	-0,2	-0,7	-13,3	8,3	-4,0	-9,1
Resultat från andelar i intressebolag	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultat före skatt	16,4	-0,5	0,6	7,1	23,6	1,4	-4,0	21,0
Specifikation av jämförelsestörande poster								
Förvärvsrelaterade kostnader ¹	0,2	1,8	0,1	0,1	2,3	-	-	2,3
Systemuppdatering	-	0,5	-	0,0	0,5	-	-	0,5
Omstruktureringskostnader	0,3	0,0	-	-	0,3	-	-	0,3
Börsnotering och relaterade finansiella kostn.	-	-	-	-	-	0,6	-	0,6
Övrigt ²	0,0	6,8	-	-	6,8	1,8	-	8,6
Summa jämförelsestörande poster	0,5	9,1	0,1	0,1	9,9	2,4	-	12,3
Övriga upplysningar								
Investeringar	2,8	1,3	0,7	1,5	6,2	-	-	6,2
Summa tillgångar	517,0	465,3	52,5	162,4	1 197,3	727,4	-787,8	1 136,9
Summa skulder	348,3	347,8	33,9	132,9	862,9	369,7	-787,8	444,7

¹ Inom MedTech avser merparten av de förvärvsrelaterade kostnaderna förvärven av AllAccem och Dental Focus

² De viktigaste posterna i övrigt är juridiska avgifter relaterade till patenttvisten i USA och avsättning för kompensation till deltagarna i LTI 2022 programmet

Not 4. Nettoomsättning från kontrakt med externa kunder

MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Apr-jun 2026					
Geografisk region					
Europa	27,1	13,5	5,2	15,1	61,0
Nordamerika	20,4	21,5	1,1	3,5	46,5
Övriga världen	3,6	8,3	1,4	0,8	14,1
Nettoomsättning från avtal med kunder	51,2	43,3	7,7	19,4	121,6
Varav från produkter	88%	98%	98%	5%	79%
Varav från tjänster	12%	2%	2%	95%	21%
MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Apr-jun 2025					
Geografisk region					
Europa	25,8	12,0	3,5	12,6	53,9
Nordamerika	16,1	18,5	1,0	2,7	38,3
Övriga världen	3,3	7,3	1,2	0,9	12,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	45,3	37,8	5,7	16,2	104,9
Varav från produkter	86%	99%	98%	4%	79%
Varav från tjänster	14%	1%	2%	96%	21%
MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-jun 2026					
Geografisk region					
Europa	54,1	26,9	9,6	28,5	119,1
Nordamerika	37,7	44,8	2,6	6,5	91,6
Övriga världen	6,8	15,5	2,7	1,9	26,9
Nettoomsättning från avtal med kunder	98,7	87,2	14,8	36,9	237,6
Varav från produkter	88%	98%	97%	5%	79%
Varav från tjänster	13%	2%	3%	95%	21%
MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Jan-jun 2025					
Geografisk region					
Europa	50,9	24,6	7,1	25,1	107,7
Nordamerika	32,9	41,1	2,0	5,0	81,0
Övriga världen	6,4	13,2	2,5	1,6	23,7
Nettoomsättning från avtal med kunder	90,2	78,9	11,7	31,7	212,4
Varav från produkter	87%	99%	97%	5%	79%
Varav från tjänster	14%	1%	3%	95%	21%

Koncernen har en betydande exponering mot marknaderna i USA, 37 procent (34) och Storbritannien, 12 procent (14). Alla övriga marknader representerar var för sig mindre än 10 procent av nettoomsättningen. Nettoomsättningen från externa kunder i Sverige uppgick till 4,4 MEUR (4,6) under andra kvartalet 2026. Ingen enskild kund står för mer än 10 procent av koncernens nettoomsättning.

Not 5. Finansiella instrument

Det redovisade värdet av koncernens finansiella instrument värderade till verkligt värde avser villkorade köpeskillningar (se nedan). Det redovisade värdet för övriga finansiella tillgångar och skulder bedöms vara en god bedömning av det verkliga värdet.

Villkorade tilläggsköpeskillningar

I vissa av koncernens rörelseförvärv har del av köpeskillningen utgjorts av villkorade köpeskillningar. De villkorade köpeskillningarna är beroende av de förvärvade bolagens framtida resultat eller försäljning.

De villkorade tilläggsköpeskillningarna kommer att regleras kontant. De villkorade köpeskillningarna ingår i följande poster i rapporten över finansiell ställning per 30 juni 2026: övriga långfristiga skulder 26,0 MEUR (27,9) och övriga kortfristiga skulder 17,0 MEUR (15,2). De villkorade köpeskillningarna värderas till verkligt värde genom att diskontera de förväntade kassaflödena med en riskjusterad diskonteringsränta. De villkorade köpeskillningarna klassificeras som nivå 3 i hierarkin för verkligt värde.

De villkorade köpeskillningarna består av avtal om tilläggsköpeskillningar i rörelseförvärv. Tilläggsköpeskillningarna är vanligtvis kopplade till försäljnings- eller EBITDA-mål för perioder på 1–5 år efter förvärvsdatumet. Tilläggsköpeskillningarna diskonteras och omvärderas löpande, baserat på nuvarande resultat och prognostiserade siffror för de förvärvade bolagen.

Det finns för närvarande 25 separata åtaganden, alla med sina egna mål, begränsade till ett maximalt belopp. Det maximala belopp som ska betalas om alla förvärv skulle nå sina maxbelopp är 152,8 MEUR. En ökning med 10% av det underliggande nyckeltalet (försäljning eller EBITDA) för samtliga förvärv jämfört med nuvarande antaganden skulle leda till en ökning av den villkorade köpeskillningen med 10,4 MEUR.

Villkorad tilläggsköpeskillning, MEUR	Jan-jun 2026	Jan-jun 2025	jan-dec 2025
Ingående balans	46,4	63,7	63,7
Rörelseförvärv	8,4	7,9	8,3
Utbetalt	-15,0	-32,6	-33,6
Värdeförändring redovisad i resultatet	2,0	2,7	5,5
Sannolikhetsjusteringar inkluderade i resultaträkningen	0,6	3,0	4,1
Omräkningsdifferens	0,6	-1,6	-1,5
Utgående balans	43,0	43,1	46,4

Not 6. Förvärvade bolag

Följande förvärv har genomförts under perioden januari-juni 2026:

MEUR	Förvärv	Förvärv %	Säte	Segment	Konsoliderings- månad	Årlig försäljning
I-Vet s.r.l.	Share	100%	Italy	Diagnostics	Mar	5,6
Favna ApS	Share	70%	Denmark	Veterinary services	Mar	4,3
VetSave Ltd	Share	100%	Ireland	Veterinary services	May	1,7

I-Vet s.r.l.

Den 2 mars 2026 förvärvade koncernen 100 % av aktierna i I-Vet. I-Vet är en av de ledande leverantörerna av diagnostik för sällskapsdjur i Italien med en årlig omsättning på cirka 5,6 miljoner euro.

Favna ApS

Den 5 mars 2026 förvärvade koncernen 70 % av aktierna i Favna, som driver veterinärkliniker i Danmark, med en årlig omsättning på cirka 4,3 miljoner euro.

VetSave Ltd

Den 1 maj 2026 förvärvade koncernen samtliga aktier i VetSave. VetSave, som omsätter cirka 1,7 miljoner euro årligen, tillhandahåller tjänster inom inköpsamverkan till veterinärkliniker och erbjuder en helt transparent lösning gällande den faktiska kostnaden för veterinärmedicinska läkemedel, där alla rabatter och prisavdrag tillämpas redan vid inköpstillfället.

Preliminära förvärvsanalyser per segment under perioden januari-juni 2026

Förvärvade nettotillgångar vid förvärvstidpunkten baserat på preliminära förvärvsanalyser, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Immateriella tillgångar			5,7	7,0	12,7
Materiella anläggningstillgångar			2,9	0,4	3,3
Nyttjanderättstillgångar			-	-	-
Finansiella anläggningstillgångar			0,5	0,1	0,6
Uppskjuten skattefordran			-	-	-
Varulager			1,2	0,2	1,4
Kunfordringar och övriga fordringar			1,8	6,9	8,7
Likvida medel			0,1	0,4	0,5
Räntebärande skulder			-4,1	-	-4,1
Leasingskulder			-	-	-
Uppskjuten skatteskuld			-1,7	-0,9	-2,5
Leverantörsskulder och övriga rörelseskulder			-2,2	-8,1	-10,3
Identifierade nettotillgångar			4,3	5,9	10,1
Innehav utan bestämmande inflytande värderat till verkligt värde			-	-	-
Goodwill			15,3	9,9	25,2
Total köpeskilling			19,5	15,8	35,4
Köpeskillingen består av:					
Kontanter			14,3	11,6	25,9
Eget kapitalinstrument			-	-	-
Villkorad tilläggsköpeskilling			5,2	4,2	9,4
Total köpeskilling			19,5	15,8	35,4

Förvärvens påverkan på koncernens kassaflöde, MEUR	Specialty Pharma	MedTech	Diagnostics	Veterinary Services	Group totalt
Kontant del av köpeskilling			14,3	11,6	25,9
Förvärvad kassa			-0,1	-0,4	-0,5
Summa			14,2	11,2	25,4
Förvärvsrelaterade kostnader			0,9	0,5	1,5
Nettokassautflöde			15,1	11,8	26,9

Förvärvsanalyserna för I-Vet, Favna och VetSave är preliminära. Koncernen förväntar sig inga väsentliga avvikelser från nuvarande siffror.

Not 7. Transaktioner med närstående parter

Det har inte skett några väsentliga förändringar i relationerna med närstående för koncernen eller moderbolaget jämfört med informationen i årsredovisningen för 2025. Alla transaktioner är på armlängds avstånd.

Hittills i år har ett belopp om 4,9 MEUR i licensintäkter fakturerats till en enhet som ägs av Nick Bova, chef inom segmentet Specialty Pharma, som äger apotekslicenser som en del av regulatoriska restriktioner.

Övriga transaktioner med närstående inkluderar hyres- och avgiftsbetalningar till tidigare ägare av förvärvade verksamheter. De belopp som betalas i dessa transaktioner är obetydliga både individuellt och som helhet.

Not 8. Väsentliga händelser

Inga väsentliga händelser har inträffat efter andra kvartalets slut.

Not 9. Säsongseffekter och väsentliga risker

Säsongseffekter

På konsoliderad nivå finns ingen tydlig säsongseffekt för gruppens nettoomsättning och justerad EBITA. De fyra segmenten ser varierande men begränsade säsongsvariationer. Den tydligaste variationen ses i MedTech segmentet där AOP historisk sett har skiftat försäljning till det första kvartalet. Under 2024 och 2025 har Vimian arbetat med att reducera AOP och jämna ut försäljning över året. Som en konsekvens kommer intäkterna för MedTech vara mer jämnt fördelade över året med begränsad säsongsvariation. För alla segment är försäljningsvolymerna något lägre under storhelger och semesterperioder.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Information om identifierade risker samt arbete med riskmittering för koncernen och Vimian Group AB's moderbolag finns på sidorna 64 till 69 i årsredovisningen för 2025 publicerad på www.vimian.com.

Koncernen har begränsad exponering mot den nuvarande geopolitiska miljön, främst genom den internationella leveranskedjan för både färdiga produkter och råvaror. I händelse av tullar eller konflikter kan detta skada gruppens konkurrensfördelar i vissa företag. För att mildra dessa risker diversifierar koncernen sina leveranskedjor och implementerar beredskapsplaner.

Not 10. Omräkning av koncernens resultaträkning i sammandrag

Från och med fjärde kvartalet 2025 har Vimian ändrat redovisningen av eliminering av interna förvaltningsavgifter. Elimineringen avsåg tidigare nettnings av övriga rörelseintäkter och övriga externa kostnader. Ändringen har ingen annan effekt på de finansiella rapporterna. Jämförelseperioderna har omräknats i enlighet därmed.

MEUR	Other operating income		Other external expenses	
	Reported	Restated	Reported	Restated
Jan-mar 2025	-0,1	0,7	-23,1	-23,9
Apr-jun 2025	-0,1	1,0	-20,6	-21,7
Jan-jun 2025	-0,2	1,7	-43,8	-45,7
Jul-sep 2025	-0,1	0,6	-18,0	-18,7
Jan-sep 2025	-0,3	2,3	-61,8	-64,4

ALTERNATIVA NYCKELTAL

Alternativa nyckeltal är resultatmått för historiska eller framtida finansiella resultat, finansiella ställning eller kassaflöden och som inte definieras i IFRS. Vimian använder alternativa nyckeltal för att följa upp och beskriva koncernens finansiella ställning samt för att ge ytterligare användbar information när det är relevant för användarens förståelse av de finansiella rapporterna. Dessa nyckeltal är inte direkt jämförbara med liknande resultatmått som används i andra företag.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Organisk tillväxt	Förändring i intäkter jämfört med jämförelseperioden justerad för effekter av förvärv och avyttringar. Rörelseförvärv inkluderas i organisk tillväxt efter att de har varit del av koncernen i 12 månader och avyttrade verksamheter exkluderas från organisk tillväxt från tidpunkten för avyttring i såväl aktuell period som jämförelseperioden. Valutakurseffekten beräknas genom att räkna om dotterföretagens rapporterade intäkter för år N-1 som har en funktionell valuta som skiljer sig mot koncernens valuta med N valutakurs.	Organisk tillväxt används för att följa upp den underliggande omsättningsutvecklingen mellan olika perioder i samma valuta och exkluderat påverkan av eventuella förvärv och/eller avyttringar.
EBIT	Rörelseresultat såsom rapporterat i koncernens rapport över resultatet, dvs. periodens resultat exklusive finansiella intäkter, finansiella kostnader, resultat från andelar i intresseföretag och skatt.	Resultatmåttet visar lönsamheten från moderbolagets och dess dotterbolags verksamhet.
EBITA	Rörelseresultat exklusive avskrivningar av immateriella tillgångar som ursprungligen redovisades i samband med rörelseförvärv.	Resultatmåttet mäter verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförbarhet av lönsamhet över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg.
EBITDA	Rörelsevinst exklusive av- och nedskrivning av immateriella och materiella tillgångar.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivning av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och finansieringsupplägg.
Justerad EBITA	EBITA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITA marginal	EBITA justerad för jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättningen.	Resultatmåttet återspeglar verksamhetens operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid, oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA	EBITDA justerad för jämförelsestörande poster.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Justerad EBITDA marginal	Justerad EBITDA i förhållande till intäkter.	Resultatmåttet mäter företagets operationella lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamheten över tid oberoende av avskrivningar av immateriella och materiella tillgångar samt skatter och Koncernens finansieringsupplägg. Resultatmåttet är även justerat för jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid.
Jämförelsestörande poster	Intäkts- och kostnadsposter som anses viktiga att specificera för användare av de finansiella rapporterna eftersom de påverkar jämförbarheten.	En separat upplysning av jämförelsestörande poster är relevant för användarna av den finansiella informationen för att ge ytterligare förståelse för det finansiella resultatet vid jämförelse av det finansiella resultatet mellan perioder. Allmänt accepterade jämförelsestörande poster inkluderar förvärvs- och integrationsrelaterade kostnader, kostnader relaterade till tvister om dessa är väsentliga, betydande omstrukturingskostnader, kostnader relaterade till projekt såsom börsintroduktion.

Nyckeltal	Definition	Motiv för användning
Förvärsrelaterade avskrivningar	Avskrivning av immateriella tillgångar som uppkom i samband med rörelseförvärv.	Specifikation på avskrivningar i olika kategorier eftersom ledningen särskiljer olika typer av avskrivningar på immateriella tillgångar vid beräkning av EBITA.
Nettoskuld	Likvida medel minus skulder till kreditinstitut, leasingskulder, övriga långfristiga skulder och särskilda poster inkluderade i övriga kortfristiga skulder (villkorad tilläggsköpeskilling, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Nettoskuld är ett mått som används för att följa utvecklingen av skulder och storleken på refinansieringsbehovet. Eftersom likvida medel kan användas för att betala av skulder med kort varsel används nettoskulden i stället för bruttoskulden som ett mått på den totala lånefinansieringen.
Nettoskuld / Justerad EBITDA (proforma)	Nettoskuld i förhållande till Justerad EBITDA (proforma).	Resultatmättet är ett skuldsättningsmått som indikerar hur många år det skulle ta att betala tillbaka Företagets skulder förutsatt att nettoskuld och justerad EBITDA är konstanta och utan att beakta kassaflöden från räntor, skatter och investeringar.
Rörelsekapital	Varulager, kundfordringar, kortfristiga skattefordringar, övriga kortfristiga fordringar, förutbetalda kostnader och upplupna intäkter minus leverantörsskulder, kortfristiga skatteskulder, upplupna kostnader och förutbetalda intäkter, avsättningar och övriga kortfristiga skulder (exklusive villkorade tilläggsköpeskillingar, uppskjutna betalningar, säljreverser och aktieägarlån hänförliga till rörelseförvärv).	Rörelsekapital är ett mått på Företagets kortsiktiga finansiella status.
Investeringar	Kassaflöden från investeringar i Materiella och immateriella tillgångar, inklusive investeringar i internt upparbetade immateriella tillgångar.	Investeringar är ett mått på Koncernens historiska investeringar och används som input för att beräkna fritt kassaflöde och cash conversion.
Proforma nettoomsättning	Rapporterad nettoomsättning plus nettoomsättning för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Detta mått återspeglar en rättvisande bild av företagets nettoomsättning för en rullande tolv månadersperiod inklusive full påverkan från förvärv.
Justerad EBITA, Proforma	Rapporterad justerad EBITA plus justerad EBITA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITDA, Proforma	Rapporterad justerad EBITDA plus justerad EBITDA för alla avslutade förvärv som om de hade konsoliderats från första dagen av rapporteringsperioden.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Måttet justeras för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tiden. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Justerad EBITA och EBITDA marginal, Proforma	Justerad proforma EBITA eller EBITDA i förhållande till proforma nettoomsättning.	Måttet speglar verksamhetens operativa lönsamhet och möjliggör jämförelse av lönsamhet över tid, oavsett av- och avskrivningar på immateriella och materiella anläggningstillgångar samt oberoende av skatter och Bolagets finansieringsstruktur. Åtgärden är en viktig komponent, tillsammans med intäktstillväxt, för att följa Bolagets värdeskapande. Måttet justeras även för effekten av jämförelsestörande poster för att öka jämförbarheten över tid. Måttet speglar också alla avslutade förvärv som om de konsoliderades för hela perioden.
Förvärsrelaterade kostnader	Kostnader relaterade till juridisk och ekonomisk due diligence samt i vissa fall bonusar till nyckelpersoner. Om specifika initiala integrationskostnader krävs, och överenskomna under förvärvsprocessen, kan detta betraktas som förvärsrelaterade utgifter.	
Omstruktureringskostnader	Kostnader relaterade till betydande förändring av affärsmodell eller operativ struktur. Möjligen kopplat till integration mellan tidigare och förvärvade verksamheter. Det viktigaste omstruktureringsprojektet hittills är konsolideringen av production footprint inom Diagnostics från fyra till två produktionsanläggningar.	

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på rapporterade siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 Apr-30 jun		1 Jan-30 jun		1 Jan-31 dec
	2026	2025	2026	2025	2025
Nettoomsättningstillväxt (%)	17%	15%	12%	16%	13%
Organisk nettoomsättningstillväxt (%)	12%	5%	10%	5%	6%
Nettoomsättning	121,6	104,3	237,6	211,8	425,0
EBITDA	32,8	23,4	64,2	48,0	104,8
EBITDA marginal (%)	27,0%	22,4%	27,0%	22,7%	24,7%
Jämförelsestörande poster	-0,9	-5,3	-2,7	-12,3	-14,7
Justerad EBITDA	33,7	28,7	66,9	60,3	119,5
Justerad EBITDA marginal (%)	27,7%	27,5%	28,2%	28,5%	28,1%
EBITA	28,8	20,0	56,2	41,3	90,7
EBITA marginal (%)	23,7%	19,2%	23,7%	19,5%	21,3%
Justerad EBITA	29,7	25,4	58,9	53,7	105,3
Justerad EBITA marginal (%)	24,5%	24,3%	24,8%	25,3%	24,8%
Rörelseresultat	22,3	14,5	43,5	30,1	66,8
Rörelsemarginal (%)	18,4%	13,9%	18,3%	14,2%	15,7%
Investeringar	-4,7	-3,0	-11,5	-6,2	-15,1
Kassaflöde från den löpande verksamheten	3,8	22,2	26,9	39,3	105,7

Alternativa nyckeltal ej definierade enligt IFRS – baserade på proforma siffror

MEUR (om inte annat anges)	1 jul - 30 jun
	LTM (2025/2026)
Proforma nettoomsättning	459,1
Justerad EBITDA, Proforma	128,0
Justerad EBITDA marginal, Proforma	27,9%
Nettoskuld	273,7
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,1x

Avstämning av koncernens alternativa nyckeltal som inte definieras i enlighet med IFRS

Vissa uttalanden och analyser som presenteras inkluderar alternativa nyckeltal som inte definieras av IFRS. Företaget anser att denna information tillsammans med jämförbara IFRS mått är användbara för investerare eftersom den ger en utgångspunkt för att mäta rörelsens resultat och koncernens möjlighet att återbeta skulder samt investera i rörelsen. Ledningen använder dessa nyckeltal tillsammans med de mest jämförbara finansiella resultatmått som anges i IFRS för att utvärdera verksamhetens resultat och värdeskapande. Alternativa nyckeltal ska inte utvärderas enskilt eller som ersättning för finansiell information som presenteras i de finansiella rapporterna i enlighet med IFRS. De alternativa nyckeltal som presenteras är inte nödvändigtvis jämförbara med liknande resultatmått som används av andra företag. Avstämningarna presenteras i tabellerna nedan.

MEUR (om inte annat anges)	1 Apr-30 jun		1 Jan-30 jun		1 Jan-31 dec
	2026	2025	2026	2025	2025
EBITA/EBITDA och justerad EBITA/EBITDA					
Nettoomsättning	121,6	104,3	237,6	211,8	425,0
EBIT	22,3	14,5	43,5	30,1	66,8
Avskrivning immateriella tillgångar från förvärv	6,5	5,6	12,7	11,3	23,8
EBITA	28,8	20,0	56,2	41,3	90,7
Övriga avskrivningar	4,0	3,3	8,0	6,7	14,1
EBITDA	32,8	23,4	64,2	48,0	104,8
Jämförelsestörande poster	0,9	5,3	2,7	12,3	14,7
Justerad EBITA	29,7	25,4	58,9	53,7	105,3
Justerad EBITDA	33,7	28,7	66,9	60,3	119,5
EBITA marginal (%)	23,7%	19,2%	23,7%	19,5%	21,3%
EBITDA marginal (%)	27,0%	22,4%	27,0%	22,7%	24,7%
Justerad EBITA marginal (%)	24,5%	24,3%	24,8%	25,3%	24,8%
Justerad EBITDA marginal (%)	27,7%	27,5%	28,2%	28,5%	28,1%

MEUR (om inte annat anges)	30 jun		31 dec
	2026	2025	2025
Nettoskuld			
Skulder till kreditinstitut (långfristiga)	261,7	277,5	223,3
Leasingskulder (långfristiga)	11,9	11,8	10,3
Övriga långfristiga skulder	27,3	32,3	20,9
Skulder till kreditinstitut (kortfristiga)	0,0	-0,2	0,0
Leasingskulder (kortfristiga)	5,2	4,7	5,1
Övriga poster ¹	20,2	26,9	42,3
Likvida medel	-51,6	-67,5	-55,0
Övriga långsiktiga fordringar ²	-1,0	-24,8	-1,5
Nettoskuld	273,7	260,6	245,4

MEUR (om inte annat anges)	30 jun		31 dec
	2026	2025	2025
Rörelsekapital			
Varulager	93,4	80,0	80,1
Kundfordringar	71,5	58,9	57,3
Kortfristiga skattefordringar	3,1	1,3	1,2
Övriga kortfristiga fordringar	7,8	8,2	6,7
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	14,4	13,9	13,2
Leverantörsskulder	-27,8	-22,8	-20,1
Kortfristiga skatteskulder	-8,5	-10,4	-10,3
Övriga kortfristiga skulder ³	-14,2	-8,2	-11,5
Avsättningar	-2,0	-0,3	-0,8
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	-23,5	-21,1	-19,2
Rörelsekapital	114,1	99,5	96,6

¹ Aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillingar som ingår i övriga kortfristiga skulder

² Långfristig fordran relaterad till patenntvisten i USA

³ Övriga kortfristiga skulder enligt rapporten över finansiell ställning minus aktieägarlån, uppskjutna betalningar, säljarreverser och villkorade köpeskillingar relaterade till rörelseförvärv

	1 jul - 30 jun	1 Jan-31 dec
MEUR (om inte annat anges)	LTM (2025/2026)	2025
Proforma nettoomsättning		
Rapporterad nettoomsättning	450,9	425,0
Periodens proforma nettoomsättning	8,2	5,3
Proforma nettoomsättning	459,1	430,4
Justerad EBITA, Proforma		
Reported Adjusted EBITA (12 months)	110,6	105,4
Proforma period Adjusted EBITA	1,7	3,6
Adjusted EBITA, Proforma	112,3	109,0
Justerad EBITA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	459,1	430,4
Justerad EBITA, Proforma	112,3	109,0
Justerad EBITA marginal, Proforma	24,5%	25,3%
Justerad EBITDA, Proforma		
Rapporterad justerad EBITDA (12 månader)	126,0	119,5
Periodens justerade EBITDA, proforma	2,0	3,7
Justerad EBITDA, Proforma	128,0	123,1
Justerad EBITDA marginal, Proforma		
Proforma nettoomsättning	459,1	430,4
Justerad EBITDA, Proforma	128,0	123,1
Justerad EBITDA marginal, Proforma	27,9%	28,6%
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma		
Nettoskuld	273,7	245,4
Justerad EBITDA, Proforma	128,0	123,1
Nettoskuld / Justerad EBITDA, Proforma (x)	2,1x	2,0x



Finansiell kalender

22 oktober 2026
Delårsrapport Q3 2026
11 februari 2027
Bokslutskommuniké 2026

**För mer information,
vänligen kontakta**

Carl-Johan Zetterberg Boudrie
CFO
carl-johan.zetterberg@vimian.com
+46 703 35 84 49

Maria Dahllöf Tullberg
Head of IR, Communications & ESG
maria.tullberg@vimian.com
+46 736 26 88 86

Vimian Group AB (publ) Reg. no. 559234-8923
Riddargatan 19
114 57 Stockholm
Sweden
www.vimian.com