

PROACT

Delårsrapport Q2 2026

januari–juni



Delårsrapport Q2 2026

April-juni 2026

- Totala intäkter ökade med 9,8 procent och uppgick till 1 286 MSEK (1 172).
- Justerad EBITA ökade med 38,3 procent och uppgick till 105 MSEK (76).
- Justerad EBITA-marginal uppgick till 8,2 procent (6,5).
- Resultat efter skatt uppgick till 62 MSEK (24).
- Resultat per aktie uppgick till 2,47 kr (0,89).
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 107 MSEK (127).
- Nya avtal avseende molntjänster uppgick till 217 MSEK (141).
- Återkommande intäkter från moln- och supporttjänster uppgick till 444 MSEK (430), motsvarande en årstakt om 1 774 MSEK (1 721).

Händelser under kvartalet

- Proact ingick ett bindande avtal om att avyttra sin bemanningsverksamhet i Nederländerna till Resultaat-groep B.V.
- Proact ingick ett strategiskt partnerskap med det nordiska cybersäkerhetsföretaget Truesec.
- Proact makulerade i juni 1 450 000 aktier i enlighet med beslut från årsstämman den 5 maj 2026.

Januari-juni 2026

- Totala intäkter ökade med 5,9 procent och uppgick till 2 529 MSEK (2 387).
- Justerad EBITA ökade med 41,9 procent och uppgick till 220 MSEK (155).
- Justerad EBITA-marginal uppgick till 8,7 procent (6,5).
- Resultat efter skatt uppgick till 140 MSEK (72).
- Resultat per aktie uppgick till 5,52 kr (2,68).
- Periodens kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 251 MSEK (182).
- Nya avtal avseende molntjänster uppgick till 368 MSEK (264).
- Återkommande intäkter från moln- och supporttjänster uppgick till 872 MSEK (860).

Händelser efter kvartalets utgång

- Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens utgång fram till dagen för denna rapport.

Finansiellt sammandrag

	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Belopp i MSEK						
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679
Tillväxt, %	9,8	-7,9	5,9	-3,1	0,7	-3,8
varav valutapåverkan, %	-0,4	-2,8	-1,9	-1,5	-2,5	-2,3
varav påverkan från förvärv och avyttringar, %	2,1	2,0	1,9	1,4	0,9	2,2
Organisk tillväxt, %	8,1	-7,2	5,9	-3,0	2,2	-3,8
Justerad EBITA	105	76	220	155	381	316
Justerad EBITA-marginal, %	8,2	6,5	8,7	6,5	7,9	6,8
Rörelseresultat (EBIT)	90	33	190	96	266	171
Rörelsemarginal (EBIT), %	7,0	2,9	7,5	4,0	5,5	3,7
Resultat före skatt	86	26	181	87	231	138
Nettomarginal, %	6,7	2,3	7,1	3,6	4,8	2,9
Resultat efter skatt	62	24	140	72	191	123
Vinstmarginal, %	4,9	2,0	5,5	3,0	4,0	2,6
Resultat per aktie (utestående aktier), kr	2,47	0,89	5,52	2,68	7,47	4,67
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	-	-	-	-	16,4	11,5
Kassaflöde från den löpande verksamheten	107	127	251	182	452	383

1286

Totala intäkter, MSEK
(1 172)

444

Återkommande intäkter, MSEK
(430)

105

Justerad EBITA, MSEK
(76)

8,2

Justerad EBITA-marginal, %
(6,5)

2,47

Resultat per aktie, SEK
(0,89)

Tillväxt och stärkt lönsamhet i en volatil marknad

I en fortsatt volatil marknad, präglad av höga priser och förlängda leveranstider på minneskomponenter, ökade koncernens intäkter och resultat i kvartalet. Rörelseresultaten förbättrades inom samtliga affärsområden, som alla redovisade positiva rörelsemarginaler. Under kvartalet fick kostnadseffektiviseringsprogrammet, som initierades under 2025, full effekt.



Fortsatt tillväxt och stärkt lönsamhet under kvartalet
Under kvartalet uppgick koncernens intäkter till 1 286 MSEK (1 172), motsvarande en tillväxt om 9,8 procent. Den organiska tillväxten uppgick till 8,1 procent. Valutapåverkan var marginell i kvartalet. Justerad EBITA ökade med 38,3 procent och uppgick till 105 MSEK (76), motsvarande en marginal om 8,2 procent (6,5). Det förbättrade resultatet förklaras av ökad försäljning i kombination med genomförda kostnadseffektiviseringar. Bruttomarginalerna har normaliserats jämfört med första kvartalet 2026 och är i nivå med utfallet för andra kvartalet 2025.

De återkommande intäkterna ökade jämfört med samma period föregående år och uppgick till 444 MSEK (430). Ordervolymer för nya molntjänster utvecklades positivt under kvartalet och uppgick till 217 MSEK (141), vilket kommer att bidra till högre återkommande intäkter mot slutet av året. Ökningen drevs i stor utsträckning av affärsområde UK.

Systemaffären omsatte 744 MSEK (641), med fortsatt högst aktivitet inom affärsområde Nordic & Baltics. Förlängda leveranstider till följd av komponentbrist fortsatte att påverka systemförsäljningen under kvartalet.

Förbättringsarbetet inom affärsområdena Central och West fortskrider enligt plan. Såväl Central som West redovisade tillväxt och förbättrat resultat, främst drivet av ökad försäljning och prisökningar inom systemaffären. För affärsområde UK minskade intäkterna under perioden, främst till följd av svagare systemförsäljning, medan rörelseresultatet ökade.

Avyttring, serviceutveckling och partnerskap

Under kvartalet avyttrade vi vår bemanningsverksamhet i Nederländerna. Genom avyttringen ökar vi fokus på kärnverksamheten, vilket stärker förutsättningarna för förbättrad lönsamhet och organisk tillväxt.

Vi tecknade ett samarbetsavtal med Truesec som stärker vårt erbjudande inom cybersäkerhet och är ett led i vår fortsatta satsning på säker

och suverän datainfrastruktur för affärs- och samhällskritiska verksamheter.

Det kostnadseffektiviseringsprogram som initierades 2025 fick full effekt under kvartalet, vilket bidrog till att affärsområdena West och Central åter redovisar positiv resultatutveckling. Förbättringsarbetet fortsätter i de båda affärsområdena, med målsättningen att de ska nå koncernens lönsamhetsmål om 8 procent.

”

Det förbättrade resultatet förklaras av ökad försäljning i kombination med genomförda kostnadseffektiviseringar.

Marknadsutsikter

På grund av osäkerheten på minnesmarknaden är utsikterna svårbedömda. Under kvartalet har leveranstiderna för minneskomponenter ökat ytterligare och de höga minnespriserna förväntas bestå långt in i 2027.

Vi noterar att allt fler kunder inser behovet av att se över sin kritiska infrastruktur nu, i stället för att avvakta framtida prisnedgångar. Vi fortsätter att arbeta nära både befintliga och nya kunder för att identifiera alternativa lösningar, såsom tjänstebaserade erbjudanden och andra tekniska alternativ, som kan bidra till att hantera den rådande marknadssituationen.

Vi bedömer förutsättningarna inför nästa kvartal som goda. Samtidigt kvarstår osäkerheten inför det fjärde kvartalet.

Fokus framåt

Med utgångspunkt i kvartalets förbättringar fortsätter vi att stärka våra erbjudanden inom hybrid cloud, säkerhet och AI-relaterad infrastruktur, med särskilt fokus på den återkommande affären. Vi prioriterar de delar av verksamheten där vi ser god potential för lönsam tillväxt.

Under våren har vi sett över vår strategi och våra framtida prioriteringar, som vi avser att presentera för marknaden vid en kapitalmarknadsdag senare i år.

Avslutningsvis vill jag önska alla medarbetare, kunder och aktieägare en riktigt härlig sommar.

Solna, 16 juli 2026

Magnus Lönn
VD & koncernchef

Kort om Proact

Proact är ett europeiskt teknikföretag som erbjuder säkra, suveräna och resilienta hybrida molnlösningar för verksamhets- och samhällskritisk datainfrastruktur. Vi hjälper organisationer att hantera, skydda och skapa värde av data i miljöer där tillgänglighet, säkerhet och regelefterlevnad är avgörande.

I korsningen mellan hybridmoln, cybersäkerhet och AI-driven datatillväxt stödjer Proact sina kunder i att möta ökade krav på regelefterlevnad och motståndskraft.

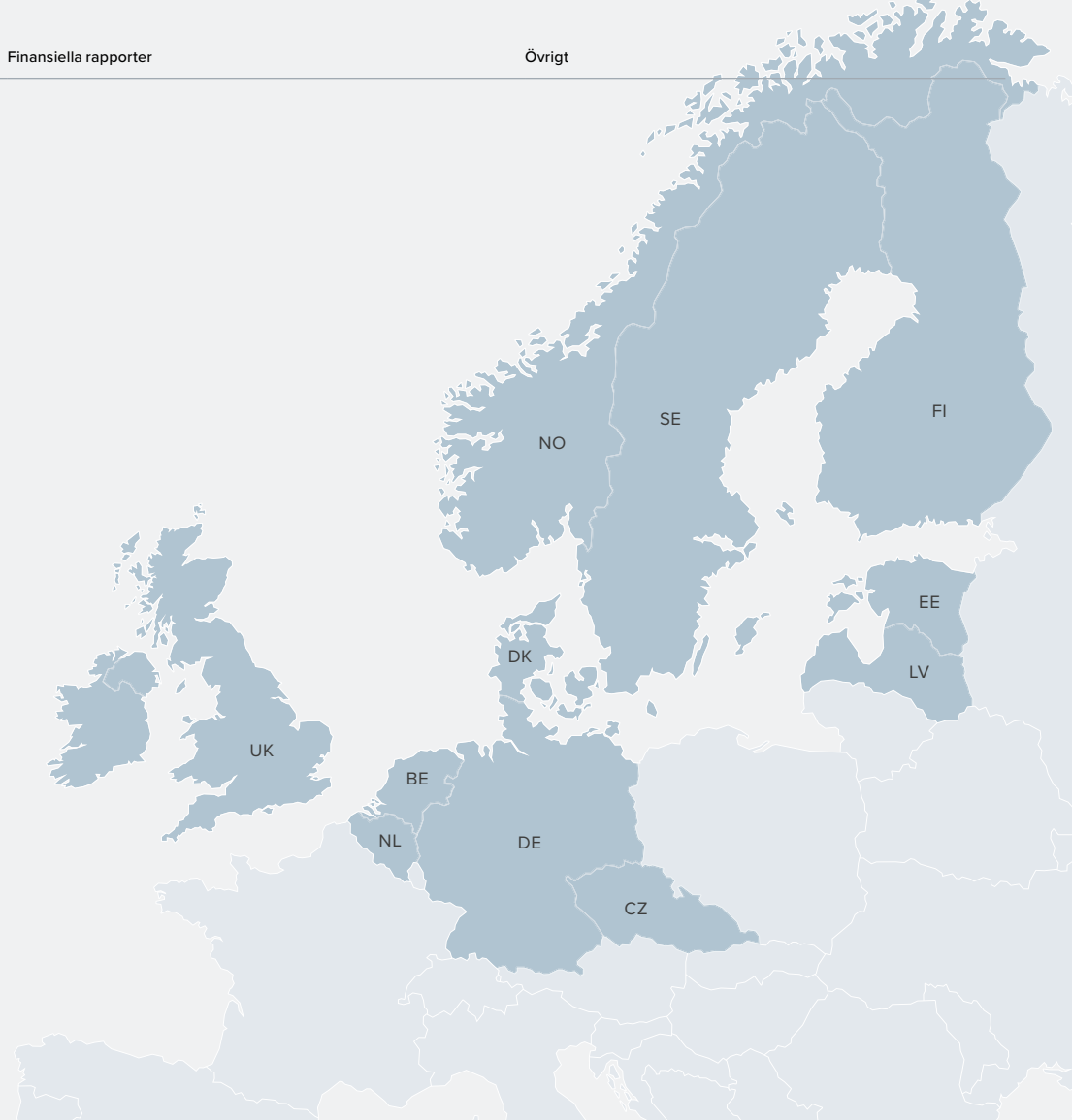
Med över 30 års erfarenhet har Proact cirka 1 100 medarbetare i 12 länder och över 2 000 aktiva kunder.

Proact IT Group AB (publ) är noterat på Nasdaq Stockholm under kortnamnet PACT.

Över 30 års erfarenhet av att bygga framtidens datainfrastrukturer
I över tre decennier har vi hjälpt organisationer att ligga steget före i en snabbt föränderlig digital värld. Genom att kombinera djup teknisk expertis med ständig innovation utvecklar vi lösningar som stärker säkerhet, tillgänglighet och datadriven affärsutveckling – idag och imorgon.

Global leveranskapacitet med lokal förankring
Med närvaro i 12 länder i Europa och Nordamerika förenar vi internationell räckvidd med lokal förståelse. Det innebär att vi kan leverera skalbara, högkvalitativa lösningar samtidigt som vi är nära våra kunder – både geografiskt och affärsmässigt.

1 000+ specialister som driver teknikutveckling framåt
Våra experter inom moln, cybersäkerhet, data och AI arbetar i framkant av teknikutvecklingen. Tillsammans skapar vi lösningar som inte bara möter dagens krav utan också möjliggör framtida innovation, stärker konkurrenskraft och minskar risk i en allt mer komplex digital verklighet.



Första halvåret 2026

2 529

Totala intäkter, MSEK

872

Återkommande intäkter, MSEK

220

Justerad EBITA, MSEK

8,7

Justerad EBITA-marginal, %

Bortom kvartalet

Håll dig uppdaterad med de senaste nyheterna och finansiell information från Proact – prenumerera idag.

Prenumerera →

Marknadsutveckling

Tech-marknaden var fortsatt volatil under andra kvartalet 2026, med stigande minnespriser och förlängda leveranstider till följd av globala AI-investeringar. Den strukturella efterfrågan höll ändå i sig, med Europas satsning på digital suveränitet¹ och fortsatt hög aktivitet inom cyber-säkerhet som drivkrafter.

Prisökningarna på minneskomponenter fortsatte att accelerera från redan höga nivåer under första kvartalet. Tillverkarna prioriterar alltjämt högbandbreddsminne² och DDR5³ för AI-infrastruktur, vilket begränsar tillgången på standardminne för servrar och annan utrustning. Under kvartalet spred sig effekten även till äldre minnesteknik som DDR2⁴, som normalt inte påverkas av AI-relaterad efterfrågan, vilket illustrerar hur pressad hela leverantörskedjan blivit. Flera oberoende analyshus har under kvartalet höjt sina prognoser väsentligt och räknar nu med fortsatta prisuppgångar på 40–50 procent under tredje kvartalet och sammanlagt 84–110 procent för andra halvåret. Detta fick fortsatt tydlig påverkan på kundernas beteende: många organisationer valde att tidigarelägga inköp för att säkra kapacitet och pris innan nästa våg av höjningar, samtidigt som andra blev mer avvaktande i beslut där kostnadseffekterna inte kunde motiveras affärsmässigt.

Den europeiska satsningen på digital suveränitet tog under kvartalet ett konkret steg framåt. EU-kommissionen presenterade sitt paket för teknologisk suveränitet, inklusive lagförslaget Cloud and AI Development Act⁵, med målet att öka unionens egen datacenterkapacitet⁶ och minska beroendet av icke-europeiska molnleverantörer. Detta bekräftar och förstärker en redan etablerad långsiktig trend: europeiska organisationer, särskilt inom offentlig sektor och reglerade branscher, fortsätter att prioritera lösningar där data hanteras inom nationella eller regionala gränser. Oberoende bedömare räknar med kraftig tillväxt för den europeiska marknaden för suverän molninfrastruktur under året.

Även säkerhetsläget speglade en fortsatt strukturell trend under kvartalet. Cyberhoten fortsätter att bli fler och mer sofistikerade, vilket driver efterfrågan på lösningar för övervakning, incidenthantering och kontinuerligt skydd.

Trots ett fortsatt osäkert makroekonomiskt läge i Europa prioriterade många kunder investeringar i den infrastruktur som är mest affärskritisk. Sammantaget präglades tech-marknaden under kvartalet av en kombination av förstärkta kortsiktiga störningar, framför allt i form av

eskalerande minnespriser, och långsiktiga trender som fortsätter att driva efterfrågan på lokal, säker och AI-redo datainfrastruktur.

För Proact innebär detta att vår positionering stärks ytterligare. Kunderna efterfrågar lösningar som ger dem kontroll över sin data, motståndskraft mot cyberhot och möjlighet att bygga AI-kapacitet nära verksamheten. Med vår lokala närvaro, tekniska bredd och erbjudande som täcker allt från AI-redo datacenter till datasuveräna moln- och säkerhetstjänster kan vi hjälpa kunder att navigera både det förstärkta kortsiktiga kostnadstrycket och de långsiktiga förändringarna i marknaden.

Källor: Jefferies Equity Research, TrendForce, CNBC, EU-kommissionen, Gartner, Data Center Dynamics

¹Digital suveränitet är principen att data och digital infrastruktur ska kontrolleras juridiskt och operativt inom den egna regionen (i det här fallet EU), snarare än att vara beroende av utländska leverantörer och lagstiftning.

²Högbandbreddsminne är en avancerad minnestyp som klarar mycket snabb dataöverföring och används framför allt i AI-servrar och grafikort med höga prestandakrav.

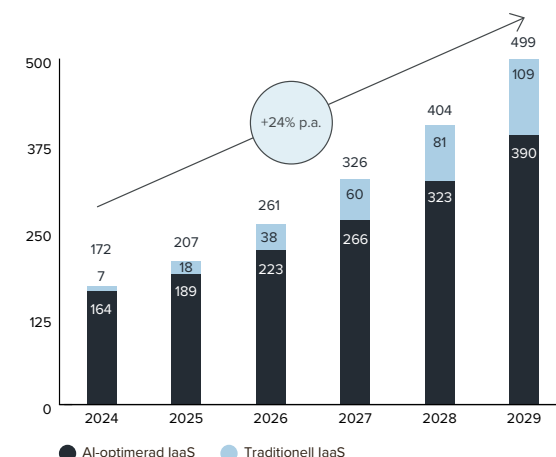
³DDR5 är den senaste generationens standardminne (RAM) som används i nya servrar och datorer. Ersätter successivt föregångaren DDR4.

⁴DDR2 är en äldre generation standardminne, lanserad 2003 och redan ersatt av DDR3 och senare generationer för över 15 år sedan. Att priset på denna föråldrade teknik ändå stiger visar hur bred bristen på tillverkningskapacitet är.

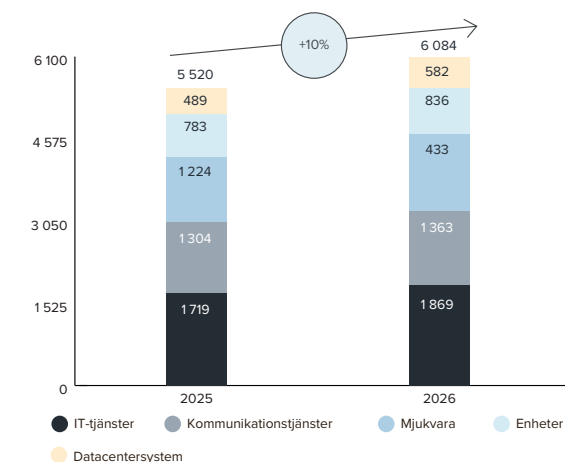
⁵Cloud and AI Development Act (CADA) är EU-kommissionens lagförslag med målet att kraftigt öka unionens egen datacenterkapacitet och stärka europeisk kontroll över moln- och AI-infrastruktur.

⁶Datacenterkapacitet är den samlade förmågan hos datacenter (serverhallar) att lagra och bearbeta data. Högre kapacitet innebär att fler och större digitala tjänster kan drivas inom regionen.

Globala utgifter för AI-optimerad IaaS, prognos (USDb)



Globala IT-utgifter, prognos (USD)



Trender & möjligheter

1. Ökande investeringar i data-centerutrustning och system

Globalt är datacenterutrustning fortsatt den snabbast växande kategorin inom IT investeringar, drivet av snabbt ökande datamängder och ett växande behov av beräkningskraft för AI arbetslaster. Tillväxten ligger kring 19 % från 2025 till 2026, vilket överträffar alla andra infrastrukturkategorier. Systeminvesteringar förblir en betydande del av företagens IT budgetar eftersom hårdvara, lagring, servrar och nätverk är grundförutsättningen för både lokala AI plattformar och moderna hybridmiljöer. För Proact innebär detta en fortsatt stark underliggande efterfrågan på kapacitet, modernisering och design av datacentermiljöer.

2. Växande krav på data-suveränitet och kraftig tillväxt i sovereign cloud

Behovet av att lagra och bearbeta känslig data inom nationella eller europeiska gränser accelererar snabbt. I Europa förväntas konsumtionen av sovereign cloud¹ växa med över 80 % per år mellan 2025 och 2027, drivet av regulatoriska krav, offentlig sektors behov och ökande riskmedvetenhet hos företag. Datasuveränitet blir allt oftare ett strategiskt krav i upphandlingar, inte ett önskemål. Detta innebär ökad efterfrågan på lokala datacenter, regional hosting, lagringsplattformar med full kontroll över data och hybridmodeller där kunder kombinerar molntjänster med lokal infrastruktur.

¹ Ett sovereign cloud (på svenska: suveränt moln) är en strategi för molninfrastruktur och molntjänster som syftar till att säkerställa att data lagras, hanteras och behandlas i enlighet med specifika nationella eller regionala lagar, regler och etiska principer.

3. Arbetslaster flyttas hem – från globala moln till lokala och regionala plattformar

Fler organisationer flyttar nu arbetslaster från globala hyperscalers till lokala eller regionala moln och on-prem-miljöer. Skälen är tydliga: geopolitisk osäkerhet, ökad riskexponering, högre krav på säkerhet och regelefterlevnad samt behov av större teknisk och juridisk kontroll. Prognoser visar att upp till 75 % av globala företag väntas flytta hem delar av sina arbetslaster före 2030. Detta skifte gör lokal datacenterkapacitet och regionala molntjänster allt mer efterfrågade.

4. AI redo infrastruktur som ny grund för modern IT drift

AI är inte längre ett experimentellt område utan driver nu den snabbaste tillväxten inom infrastrukturmarknaden. Organisationer behöver plattformar som kan hantera modellträning, hög data-intensitet och realtidskrav. En betydande del av dessa arbetslaster kommer att köras on prem eller i regionala datacenter i Europa, där krav på prestanda, latens, säkerhet och kontroll ofta överstiger vad generella molnplattformar kan erbjuda. Detta öppnar betydande möjligheter för lösningar som GPU infrastruktur, AI optimerad lagring, högpresterande nätverk och containerbaserad AI drift i kundernas egna miljöer.

5. Accelererande behov av dataskydd, säkerhet och cyber-resiliens

Det globala säkerhetsläget försämrats snabbt, och cyberhoten blir allt mer avancerade genom ökad användning av AI i attacker. Organisationer behöver därför modernisera säkerhetsarkitekturen, införa Zero Trust principer och förbättra sin förmåga att upptäcka och hantera incidenter. Budgetarna för säkerhet ökar inom områden som identitets och åtkomsthantering, detektion och respons, säkerhetsövervakning och kontinuitetslösningar. Samtidigt växer behovet av managerade tjänster, många organisationer saknar resurser att själva möta hot-bilden. För Proact innebär detta ökad efterfrågan på tjänster inom backup, återställning, säkerhetsövervakning, dataskydd och plattformar som stärker kundernas resiliens.

Källor: Gartner, TrendForce, NAND Research, SHI Insights, Bloomsbury Intelligence & Security Institute (BISI)

Hållbarhet

Under andra kvartalet stärkte Proact sitt erbjudande inom säkra och hållbara IT-tjänster, bland annat genom partnerskap med Truesec, i takt med att EU:s regelverk driver på kundernas behov av efterlevnad.

Hållbarhet är en integrerad del av hur Proact utvecklar och levererar tjänster, med fokus på kundvärde, affärsresultat och långsiktig motståndskraft. Under kvartalet vidareutvecklade vi vår förmåga inom affärskontinuitet genom att testa och förbättra vår kapacitet och våra processer för incidenthantering. Vi fördjupade också arbetet med företagsomfattande standarder inom informationssäkerhet och säkerställde att styrningen utvecklas i linje med moderna regelverk såsom NIS2.

Arbetet med att fastställa ett kortsiktigt mål inom ramen för vårt åtagande gentemot Science Based Targets initiative (SBTi) fortsatte.

Minimera miljöpåverkan

Energieffektiva datacenter som drivs med förnybar energi bidrar till att minska klimatpåverkan både för Proact och våra kunder. Under kvartalet drevs alla datacenter som Proact använder med förnybar energi. Fokus låg fortsatt på att övervaka energiförbrukningen och PUE-tal i samtliga datacenter.

Säkra och hållbara IT-tjänster

Under kvartalet genomfördes simuleringar av ransomware-attacker och övningar i återställning samt krishantering för både ledning och operativa team. Vi förbättrade också vårt ledningssystem för informationssäkerhet och erhöll förnyad ISO 27001-certifiering. Proacts mål att nå nivå A i SecurityScorecard nåddes under kvartalet.

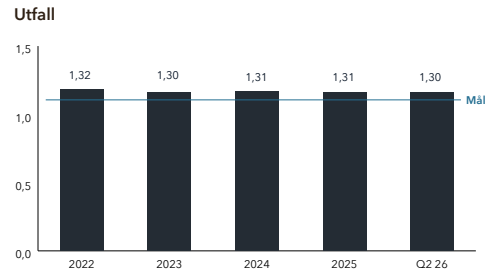
Attraktiv arbetsgivare

Arbetet med att utveckla Proacts ramverk för ledarskap fortsatte tillsammans med ledare i hela organisationen. Ramverket ska skapa en gemensam grund för ledarskap i alla team och länder och omsätter våra värderingar och vårt EVP i det dagliga ledarskapet. Ramverket kommer att bidra till en arbetsmiljö där medarbetare kan utvecklas, prestera och trivas.

Fokusområde	Strategiska hållbarhetsämnen	Stödjer globala målen	Långsiktiga mål
 Minimera miljöpåverkan	- Klimatförändringar	 	2050 Nettonoll växthusgasutsläpp
 Säkra och hållbara IT-tjänster	- Begränsning av cyberhot - Datahantering och -skydd - Hybrida molntjänster - Digital arbetsmiljö	 	2026 Erhålla och bibehålla 'A' i SecurityScorecard 2030 1,2 PUE i datacenter
 Attraktiv arbetsgivare	- Ledarskap - Mångfald och inkludering - Lärande och utveckling	 	2030 Engagemangsindex 86 2030 30% kvinnor
Interna och externa principer och policyer FN- och OECD-principer Proact Code of Conduct Proact Company Handbook		Värdegrund Win as one Excel every day Engage with passion	

PUE

Genomsnittligt PUE (Power Usage Effectiveness) i de datacenter Proact använder ska vara högst 1,2 senast 2030.

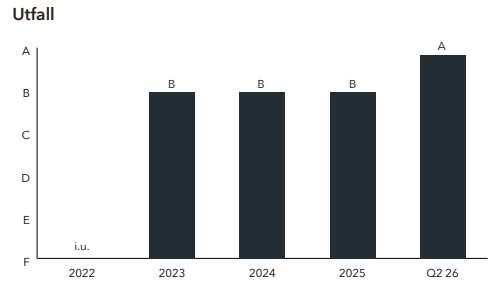


Genomsnittligt PUE under kvartalet var 1,30.

1,3

SecurityScorecard

Proact skall uppnå och bibehålla nivå A i SecurityScorecard.

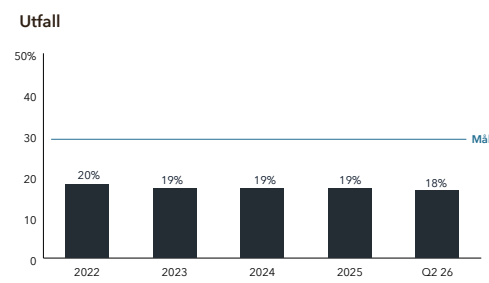


Vid kvartalets slut var Proacts genomsnittliga resultat på koncernnivå A.

A

Kvinnor

Senast 2030 ska andelen kvinnor i koncernen vara minst 30 procent.



Andelen kvinnliga medarbetare uppgick till 18 procent vid kvartalets utgång.

18%

Affärsområde –Nordic & Baltics



Intäkterna uppgick till 805 MSEK (672), en ökning med 19,8 procent jämfört med samma period föregående år. Förvärvet av Consular Aps bidrog med 4,5 procent, och valutakurseffekter påverkade med 0,3 procent. Organiskt ökade intäkterna med 15,0 procent (5,5). Intäktsökningen drevs av både system- och tjänsteförsäljning.

Justerad EBITA uppgick till 81 MSEK (67), en ökning med 20,6 procent jämfört med föregående år. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 10,1 procent (10,0).

Affärsuppdatering

Nordic & Baltics utvecklades starkt i en fortsatt volatil marknad, präglad av höga priser och förlängda leveranstider på minneskomponenter.

Kundaktiviteten var fortsatt god och kunderna valde i stor utsträckning att genomföra sina investeringar tidigt snarare än att avvakta eventuella framtida prisnedgångar.

Resultatet utvecklades positivt under perioden, drivet av ökad omsättning och en fortsatt god kostnadsdisciplin.



805

Totala intäkter, MSEK
(672)

81

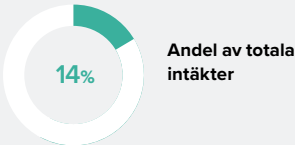
Justerad EBITA, MSEK
(67)

10,1

Justerad EBITA-marginal, %
(10,0)

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	Δ, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Δ, %	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Systemintäkter	562	453	24,1	1 079	953	13,3	1 888	1 762
Tjänsteintäkter, varav	242	219	10,5	471	436	8,1	912	877
supportintäkter	124	111	11,7	240	218	10,1	467	445
molntjänster	80	71	12,4	154	142	8,6	296	284
konsultintäkter	38	37	3,2	77	76	1,3	149	148
Övriga intäkter	1	0	129	1	2	-28,2	2	3
Totala intäkter	805	672	19,8	1 552	1 390	11,6	2 803	2 642
Justerad EBITA	81	67	20,6	179	148	21,0	303	272
Justerad EBITA-marginal, %	10,1	10,0	-	11,5	10,6	-	10,8	10,3

Affärsområde – UK



Intäkterna uppgick till 173 MSEK (212), en minskning med 18,2 procent jämfört med samma period föregående år. Intäktsminskningen förklaras primärt av minskad systemförsäljning samt lägre intäkter från molntjänster. Organiskt minskade intäkterna med 16,0 procent (8,2), och valutakurseffekter påverkade med -2,2 procent.



173

Totala intäkter, MSEK
(212)

12

Justerad EBITA, MSEK
(12)

7,0

Justerad EBITA-marginal, %
(5,8)

Justerad EBITA uppgick till 12 MSEK (12), i nivå med föregående år. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 7,0 procent (5,8).

Affärsuppdatering

UK verkade i en fortsatt utmanande marknad under kvartalet, med lägre affärsvolym och kunder som alltjämt agerade försiktigt.

Ordervolymer inom nya molntjänster var god och viktig för affärsområdets framtida tillväxt inom managerade tjänster.

Lösamheten utvecklades positivt under kvartalet, understödd av genomförda kostnadseffektiviseringar.

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	Δ, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Δ, %	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Systemintäkter	71	101	-29,7	143	163	-12,6	308	328
Tjänsteintäkter, varav	102	110	-7,7	202	207	-2,5	428	433
supportintäkter	20	19	1,7	39	39	-0,6	79	80
molntjänster	59	67	-12,3	118	131	-9,8	252	265
konsultintäkter	23	24	-2,2	45	37	21,4	96	88
Övriga intäkter	-	-	-	-	-	-	-	-
Totala intäkter	173	212	-18,2	345	370	-6,9	735	761
Justerad EBITA	12	12	-2,5	21	13	61,4	52	43
Justerad EBITA-marginal, %	7,0	5,8	-	6,2	3,6	-	7,0	5,7

Affärsområde – West

Intäkterna uppgick till 184 MSEK (175), en ökning med 5,0 procent jämfört med samma period föregående år. Avyttring av konsultverksamheten i Nederländerna påverkade med -3,4 procent, och valutakurseffekter påverkade med -0,5 procent. Organiskt ökade intäkterna med 8,9 procent (-10,1). Intäktsökningen drevs av ökad systemförsäljning.

Justerad EBITA ökade till 5 MSEK (-3). Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 2,9 procent (-1,6).

Affärsuppdatering

West utvecklades positivt under kvartalet, drivet av en god systemförsäljning.

Lönsamheten förbättrades jämfört med föregående år, drivet av högre försäljningsvolym och genomförda kostnadsbesparingar.

Under kvartalet avyttrades bemanningsverksamheten i Nederländerna till Resultaatgroep B.V., vilket stärker förutsättningarna för förbättrad lönsamhet och organisk tillväxt.



184

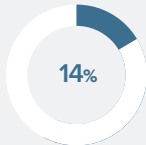
Totala intäkter, MSEK
(175)

5

Justerad EBITA, MSEK
(-3)

2,9

Justerad EBITA-marginal, %
(-1,6)



Andel av totala intäkter

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	Δ, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Δ, %	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Systemintäkter	59	43	37,7	125	86	46,1	222	183
Tjänsteintäkter, varav	125	132	-5,6	257	270	-4,8	522	535
supportintäkter	15	14	7,4	30	29	0,5	59	58
molntjänster	92	96	-4,1	185	194	-4,3	375	383
konsultintäkter	18	23	-19,8	42	47	-10,6	88	93
Övriga intäkter	0	0	-48,3	0	0	-34,4	1	1
Totala intäkter	184	175	5,0	382	356	7,4	744	718
Justerad EBITA	5	-3	291	11	-7	253	16	-2
Justerad EBITA-marginal, %	2,9	-1,6	-	2,8	-2,0	-	2,1	-0,3

Affärsområde – Central

Intäkterna uppgick till 150 MSEK (145), en ökning med 3,2 procent jämfört med samma period föregående år. Intäktsökningen drevs såväl av ökad systemförsäljning som ökade tjänsteintäkter. Organiskt ökade intäkterna med 3,7 procent (-42,2). Valutakurseffekter påverkade med -0,5 procent.

Justerad EBITA ökade till 3 MSEK (-3). Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 1,8 procent (-2,4).

Affärsuppdatering

Central återgick till organisk tillväxt trots en fortsatt utmanande marknadssituation, särskilt i Tyskland där en svagare industrikonjunktur påverkade efterfrågan.

Lönsamheten förbättrades genom en kombination av ökad systemförsäljning och genomförda kostnadseffektiviseringar.



150

Totala intäkter, MSEK
(145)

3

Justerad EBITA, MSEK
(-3)

1,8

Justerad EBITA-marginal, %
(-2,4)



Andel av totala
intäkter

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	Δ, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Δ, %	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Systemintäkter	54	52	4,4	111	134	-17,1	264	286
Tjänsteintäkter, varav	96	93	3,1	188	191	-1,7	379	382
supportintäkter	15	15	0,9	29	31	-5,3	59	61
molntjänster	62	60	3,5	120	121	-1,2	242	243
konsultintäkter	19	19	3,9	39	39	-0,5	78	78
Övriga intäkter	0	1	-93,0	0	3	-98,1	1	3
Totala intäkter	150	145	3,2	299	328	-8,8	643	672
Justerad EBITA	3	-3	178	4	-5	180	3	-5
Justerad EBITA-marginal, %	1,8	-2,4	-	1,2	-1,4	-	0,4	-0,8

Finansiell översikt

Totala intäkter per affärsområde

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Nordic & Baltics	805	672	1 552	1 390	2 803	2 642
UK	173	212	345	370	735	761
West	184	175	382	356	744	718
Central	150	145	299	328	643	672
Övriga ¹⁾	-26	-33	-48	-57	-104	-113
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679

Organisk tillväxt per affärsområde

Procent	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Nordic & Baltics	15,0	5,5	9,7	12,7	4,0	5,1
UK	-16,0	8,2	-1,4	-5,8	9,6	-0,7
West	8,9	-10,1	10,5	-15,9	-0,1	-12,6
Central	3,7	-42,2	-6,4	-28,0	-11,4	-21,9
Övriga ¹⁾	-4,0	10,9	5,9	2,7	4,3	2,6
Total organisk tillväxt	8,1	-7,2	5,9	-3,0	2,2	-3,8

¹⁾ Avser koncerngemensamt och elimineringar.

Justerad EBITA per affärsområde

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Nordic & Baltics	81	67	179	148	303	272
UK	12	12	21	13	52	43
West	5	-3	11	-7	16	-2
Central	3	-3	4	-5	3	-5
Övriga ¹⁾	4	3	6	6	8	9
Totalt justerad EBITA	105	76	220	155	382	316

Justerad EBITA-marginal per affärsområde

Procent	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Nordic & Baltics	10,1	10,0	11,5	10,6	10,8	10,3
UK	7,0	5,8	6,2	3,6	7,0	5,7
West	2,9	-1,6	2,8	-2,0	2,1	-0,3
Central	1,8	-2,4	1,2	-1,4	0,4	-0,8
Övriga ¹⁾	-15,1	12,6	-11,8	6,1	-8,2	4,9
Total justerad EBITA-marginal	8,2	6,5	8,7	6,5	7,9	6,8

Rörelsesegment

Jan-jun 2026, Belopp i MSEK	Nordic & Baltics	UK	West	Central	Koncern- gemensamt	Elimineringar	Koncernen
Totala intäkter	1 552	345	382	299	101	-149	2 529
EBITDA före jämförelsestörande poster	204	36	29	16	6	-	291
Av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	-26	-14	-19	-12	0	-	-71
EBITA före jämförelsestörande poster	179	21	11	4	6	-	220
Jämförelsestörande poster [*]	-	-	2	-4	3	-	1
EBITA	179	21	13	0	8	-	221
Av- och nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-	-	-	-	-	-	-31
EBIT	-	-	-	-	-	-	190
Finansnetto	-	-	-	-	-	-	-10
Resultat före skatt	-	-	-	-	-	-	181
Skatt							-41
Periodens resultat							140

^{*} Jämförelsestörande poster i West om 2 MSEK avser delayvitring av rörelsegren. Övriga förändringar avser omallokering mellan affärsområden hänförligt till 2025 års kostnadseffektiviseringsprogram.

Jan-jun 2025, Belopp i MSEK	Nordic & Baltics	UK	West	Central	Koncern- gemensamt	Elimineringar	Koncernen
Totala intäkter	1 390	370	356	328	95	-153	2 387
EBITDA före jämförelsestörande poster	171	34	11	11	6	-	232
Av- och nedskrivningar materiella anläggningstillgångar	-23	-20	-18	-15	0	-	-77
EBITA före jämförelsestörande poster	148	13	-7	-5	6	-	155
Jämförelsestörande poster	-4	-1	-4	-12	-8	-	-29
EBITA	143	12	-11	-16	-3	-	126
Av- och nedskrivningar immateriella anläggningstillgångar	-	-	-	-	-	-	-30
EBIT	-	-	-	-	-	-	96
Finansnetto	-	-	-	-	-	-	-9
Resultat före skatt	-	-	-	-	-	-	87
Skatt							-15
Periodens resultat							72



Koncernens utveckling

Intäkter

April-juni

Under det andra kvartalet uppgick bolagets totala intäkter till 1 286 MSEK (1 172), en ökning med 9,8 procent jämfört med samma period föregående år primärt drivet av ökad systemförsäljning i flera affärsområden. Valutakursförändringar påverkade vidare utfallet med -0,4 procent (-2,8) och förvärv med 2,1 procent (2,0). Organiskt ökade intäkterna med 8,1 procent (-7,2).

Systemintäkterna uppgick till 744 MSEK (641), en ökning med 16,1 procent. Utvecklingen förklaras främst av flera stora systemaffärer i Nordic & Baltics och West. Organiskt ökade systemintäkterna med 12,2 procent (-8,6). Tjänsteintäkterna uppgick till 541 MSEK (530), vilket motsvarar en ökning med 2,1 procent. Organiskt ökade tjänsteintäkterna med 3,0 procent (-5,4).

Under kvartalet tecknades nya molntjänsteavtal till ett sammanlagt värde av 217 MSEK (141), med en genomsnittlig avtalslängd på mellan tre och fem år. De totala intäkterna från molntjänster minskade med 0,8 procent till 270 MSEK (272). Organiskt minskade intäkterna från molntjänster med 0,8 procent, (-4,2).

Återkommande intäkter, det vill säga intäkter från moln- och supporttjänster, uppgick till 444 MSEK (430), vilket motsvarar en årstakt om 1 774 MSEK (1 721). Detta motsvarar en ökning i kvartalet om 3,1 procent. Organiskt ökade återkommande intäkter med 3,0 procent (-1,2).

Januari-juni

Under perioden uppgick bolagets totala intäkter till 2 529 MSEK (2 387), en ökning med 5,9 procent jämfört med samma period föregående år primärt drivet av ökad systemförsäljning i flera affärsområden. Valutakursförändringar påverkade vidare utfallet med -1,9 procent (-1,5) och förvärv med 1,9 procent (1,4). Organiskt ökade intäkterna med 5,9 procent (-3,0). Systemintäkterna uppgick till 1 456 MSEK (1 329), en ökning med 9,6 procent. Organiskt ökade systemintäkterna med 8,8 procent (-0,8). Tjänsteintäkterna uppgick till 1 072 MSEK (1 054), vilket motsvarar en ökning med 1,7 procent. Organiskt ökade tjänsteintäkterna med 1,5 procent (-5,7).

Under perioden tecknades nya molntjänsteavtal till ett sammanlagt värde av 368 MSEK (264), med en genomsnittlig avtalslängd på mellan tre och fem år. De totala intäkterna från molntjänster minskade med 1,7 procent till 534 MSEK (543). Organiskt minskade intäkterna från molntjänster med 1,5 procent, (-5,6).

Resultat

April-juni

Bruttoresultatet ökade med 10,5 procent och uppgick till 301 MSEK (273). Bruttomarginalen uppgick till 23,4 procent (23,3). Ökningen av såväl bruttoresultatet som bruttomarginalen är ett resultat av intäktsökningen och en ökad effektivitet i framförallt tjänsteaffären.

Försäljnings- och administrationskostnader uppgick till 212 MSEK (214). Justerad EBITA uppgick till 105 MSEK (76), motsvarande en ökning om 38,3 procent. Förbättringen drevs av ökad försäljning samt de genomförda kostnadsbesparingarna. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 8,2 procent (6,5) under perioden.

Resultat före skatt uppgick till 86 MSEK (26).

Januari-juni

Bruttoresultatet för perioden uppgick till 615 MSEK (562). Bruttomarginalen uppgick till 24,3 procent (23,6). Ökningen förklaras främst av ökad systemförsäljning. Försäljnings- och administrationskostnader minskade med 2,4 procent (-5,7).

Justerad EBITA uppgick till 220 MSEK (155), motsvarande en ökning om 41,9 procent. Förbättringen drevs av en högre bruttomarginal. Den justerade EBITA-marginalen uppgick till 8,7 procent (6,5) under perioden.

Resultat före skatt uppgick till 181 MSEK (87).

Koncernens skattekostnad innefattar aktuell- och uppskjuten skatt beräknad utifrån gällande skattesatser i respektive land. Den redovisade skattekostnaden uppgick för perioden till 41 MSEK (15) motsvarande en effektiv skatt om 22,7 procent (17,5).

Kassaflöde

April-juni

Under kvartalet uppgick kassaflödet till -29 MSEK (-5). Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 107 MSEK (127). Förändring av rörelsekapitalet påverkade kassaflödet med -13 MSEK (80).

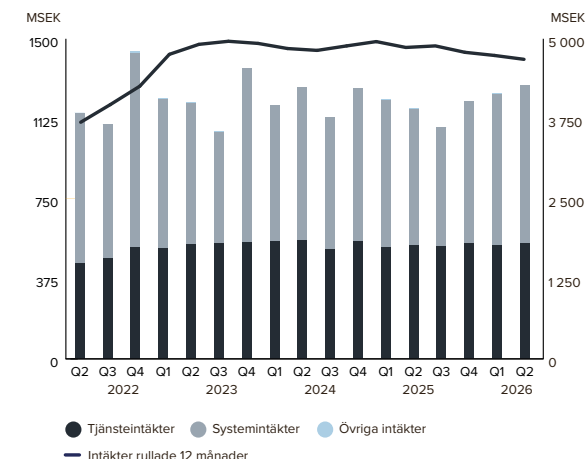
Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till 4 MSEK (-26). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -140 MSEK (-105), där kvartalet påverkades av utdelning om -66 MSEK (-64), amortering av leasingskulder -29 MSEK (-31), utbetalning av tilläggsköpeskilling om -41 MSEK samt återköp av egna aktier 0 MSEK (-19).

Januari-juni

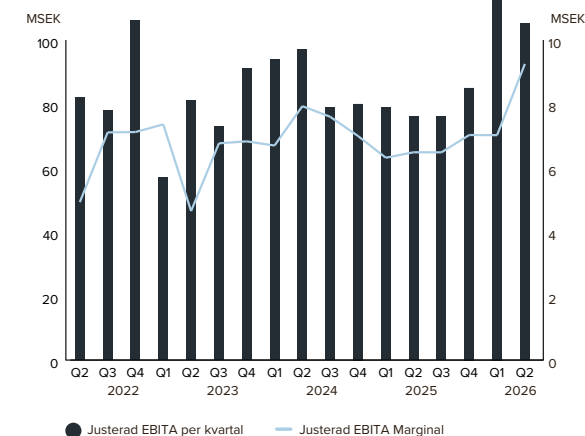
Under perioden uppgick kassaflödet till 1 MSEK (-222), varav 251 MSEK (182) från den löpande verksamheten. Förändring av rörelsekapitalet påverkade kassaflödet med 6 MSEK (23). Kassaflödet från den löpande verksamheten ökade på grund av ett högre rörelseresultat.

Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -16 MSEK (-241), varav -16 MSEK avser investeringar i anläggningstillgångar. Jämförelseperioden påverkades av förvärvet av BlakYaks Ltd. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -234 MSEK (-163) där kvartalet påverkades av utdelning om -66 MSEK (-64), amortering av leasingskulder -62 MSEK (-68), utbetalning av tilläggsköpeskilling om -41 MSEK samt återköp av egna aktier -52 MSEK (-32).

Intäkter per kvartal och rullande 12 månader



Justerad EBITA och EBITA-marginal



Koncernens utveckling

Finansiell ställning

Likvida medel uppgick till 475 MSEK (571) per den 30 juni 2026. Av den totala checkräkningskrediten om 159 MSEK har inget nyttjats. Banklån uppgick till 222 MSEK. Avtalet, vilket tecknades under det första kvartalet 2026, består av en lånefacilitet om 20 MEUR med fast löptid och en revolverande kreditfacilitet som uppgår till 600 MSEK.

Vid periodens slut uppgick koncernens soliditet till 23,7 procent (25,1).

Nettoskuld				
Belopp i MSEK	30 jun 2026	31 mar 2026	30 jun 2025	31 mar 2025
Likvida medel	475	499	571	568
Checkräkningskredit	-	-	-	-
Skulder till kreditinstitut, exkl. skulder avseende finansiell leasing	-222	-219	-223	-217
Nettokassa (+) / Nettoskuld (-) exkl. finansiell leasing	253	280	349	351
Skulder avseende finansiell leasing	-265	-259	-249	-250
Nettokassa (+) / Nettoskuld (-) inkl. finansiell leasing	-12	21	100	101
Outnyttjad checkräkningskredit	159	159	159	159
Total checkräkningskredit	159	159	159	159

Medarbetare

Den 30 juni 2026 uppgick antalet heltidsanställda (FTE) till 999 (1 182). Medelantal årsanställda uppgick till 1 060 (1 113).

Moderbolaget i sammandrag

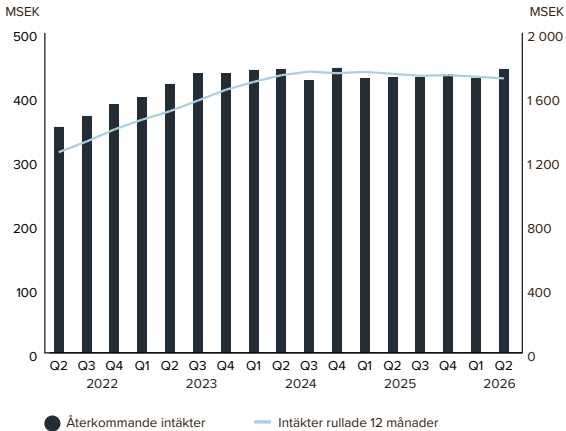
Moderbolagets totala intäkter under perioden uppgick till 77 MSEK (77). Resultat före skatt uppgick till 60 MSEK (-19). Moderbolagets skuld i gemensamt koncernvalutakonto uppgick per den 30 juni 2026 till 827 MSEK (563). Antalet anställda i moderbolaget uppgick vid periodens slut till 25 (24). Moderbolagets verksamhet har varit oförändrad under perioden. Inga väsentliga transaktioner med närstående har skett.

Återköp egna aktier

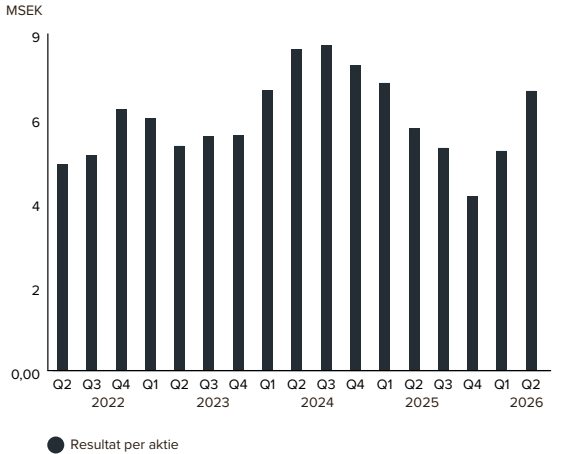
I enlighet med beslut från bolagsstämman den 5 maj 2026, makulerades 1 450 000 aktier den 24 juni 2026 till ett värde av 568 132 SEK från aktier i eget förvar. Samtidigt gjordes en fondemission av samma värde också det i enlighet med bolagsstämman i maj.

Bolaget innehar 395 745 aktier i eget förvar per den 30 juni 2026, vilket motsvarar 1,5 procent av totalt antal aktier. Totala antalet utestående aktier uppgick till 25 255 913.

Återkommande intäkter



Resultat per aktie, rullande 12 månader



Övrig information

Generell information

Bolagets firma är Proact IT Group AB (publ) med säte i Solna, adress Frösundaviks Allé 1, 169 04 Solna. Bolaget är sedan 1999 noterat på Nasdaq Stockholm under symbolen PACT.

Händelser efter balansdagen

Inga väsentliga händelser har inträffat efter periodens utgång fram till dagen för denna rapport.

Transaktioner med närstående

Inga transaktioner mellan Proact och närstående, som väsentligen påverkat koncernens ställning och resultat, har ägt rum under kvartalet.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Det aktuella makroekonomiska läget påverkar Proacts befintliga och potentiella kunders val och vilja att investera. En ökad geopolitisk osäkerhet globalt har lett till ytterligare osäkerhet för kunderna, tillsammans med potentiella störningar i Proacts leveranskedjor. Kraftigt stigande priser på hårdvara och minneskomponenter, till följd av en global obalans mellan efterfrågan och tillgång, har medfört längre leveranstider och en ökad osäkerhet kring framtida prisnivåer, vilket i sin tur påverkar kundernas investeringsbeslut. Globala händelser som konflikterna i Ukraina och Mellanöstern har också lett till en ökad inflationsrisk. Proacts påverkan på den allmänna marknaden, tillsammans med det politiska och ekonomiska läget, är relativt begränsad. I övrigt har inga risker eller osäkerhetsfaktorer förändrats i jämförelse med de som omnämnts i senast avgivna årsredovisning. För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Proacts års- och hållbarhetsredovisning 2025.

Aktien

Aktiekapitalet uppgår till 10 618 837 kronor fördelat på 25 651 658 aktier med kvotvärde 0,42 kronor. Samtliga aktier äger lika andel i bolagets tillgångar och vinst samt ger rätt till en röst vid bolagsstämma. Vid årsstämman får varje röstberättigad rösta för fulla antalet av denne ägda och företrädde aktier utan begränsningar i rösträtten.

Aktieägare per 30 jun 2026	Antal aktier	Andel av kapital och röster
Aktiebolaget Grenspecialisten	3 400 000	13,3%
Fidelity Investments (FMR)	2 566 020	10,0%
Handelsbanken Fonder	1 418 329	5,5%
Alcur Fonder	1 411 063	5,5%
Avanza Pension	1 198 349	4,7%
Canaccord Genuity Wealth Management	899 222	3,5%
Polaris Management A/S	792 600	3,1%
Länsförsäkringar Fonder	781 109	3,0%
FE Fonder	632 976	2,5%
Dimensional Fund Advisors	593 943	2,3%
	13 693 611	53,4%

Intygande

Undertecknad försäkrar att denna delårsrapport ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Solna, den 16 juli 2026

Anna Söderblom
Styrelseordförande

Martin Gren
Styrelseledamot

Erik Malmberg
Styrelseledamot

Jon Risfelt
Styrelseledamot

Annikki Schaeferdiek
Styrelseledamot

Magnus Lönn
VD och koncernchef

Denna rapport har inte varit föremål för granskning av bolagets revisorer.

Viktig information

Denna delårsrapport kan innehålla framåtriktad information som återspeglar Proact IT Group AB:s aktuella syn på framtida händelser samt finansiell och operativ utveckling. Ord som "avser", "ser", "förväntar", "kan", "bedömer", "planerar", "anser", "uppskattar" och andra uttryck som innebär indikationer eller förutsägelser avseende framtida utveckling eller trender, och som inte är grundade på historiska fakta, utgör framåtriktad information. Framåtriktad information är till sin natur förenad med såväl kända som okända risker och osäkerhetsfaktorer eftersom den är avhängig framtida händelser och omständigheter. Framåtriktad information utgör inte någon garanti avseende framtida resultat eller utveckling och verkligt utfall kan komma att väsentligen skilja sig från vad som uttalas i framåtriktad information. Bolaget åtar sig inte att uppdatera eller rätta sådan framåtriktad information annat än vad som stipuleras i lag.

Finansiella rapporter

Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Systemintäkter	744	641	1 456	1 329	2 677	2 550
Tjänsteintäkter	541	530	1 072	1 054	2 141	2 124
varav supportintäkter	174	159	339	317	664	642
varav intäkter från molntjänster	270	272	534	543	1 074	1 083
varav konsultintäkter	97	100	199	194	403	398
Övriga intäkter	1	1	1	4	3	5
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679
Kostnad för sålda varor och tjänster	-985	-899	-1 915	-1 825	-3 662	-3 572
Bruttoresultat	301	273	615	562	1 159	1 107
Försäljnings- och marknadsförings-kostnader	-124	-119	-249	-240	-481	-472
Administrationskostnader	-88	-96	-177	-198	-359	-380
Jämförelsestörande poster	1	-25	1	-29	-54	-84
Rörelseresultat (EBIT)	90	33	190	96	266	171
Finansnetto	-4	-7	-10	-9	-34	-33
Resultat före skatt	86	26	181	87	231	138
Inkomstskatt	-23	-3	-41	-15	-40	-15
Periodens resultat	62	24	140	72	191	123
Övrigt totalresultat						
Poster som kan komma att omföras till årets resultat						
Förändring av utökad nettoinvestering i utländsk verksamhet	10	5	18	-27	10	-34
Skatteeffekt utökad nettoinvestering i utländsk verksamhet	-2	-1	-3	5	-1	7
Omräkningsdifferenser från kvarvarande verksamheter	8	7	17	-17	-4	-38
Totalt poster som kan komma att omföras till årets resultat	16	11	32	-39	5	-66
Summa totalresultat för perioden, netto efter skatt	78	35	173	33	197	57

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Periodens resultat hänförligt till						
Moderbolagets aktieägare	62	24	140	72	191	123
Periodens totalresultat hänförligt till						
Moderbolagets aktieägare	78	35	173	33	197	57
Data per aktie¹						
Periodens resultat per aktie hänförligt till moder-bolagets aktieägare, kr	2,47	0,89	5,52	2,68	7,47	4,67
Periodens resultat per aktie hänförligt till moder-bolagets aktieägare, efter utspädning, kr	2,47	0,89	5,52	2,68	7,47	4,67
Eget kapital per aktie hänförligt till moderbolagets aktieägare, kr	43,32	41,72	43,32	41,72	40,58	40,46
Kassaflöde från löpande verksamheten per aktie, kr	4,25	4,76	9,95	6,84	17,69	14,87
Antal utestående aktier vid periodens slut	25 255 913	26 644 424	25 255 913	26 644 424	25 255 913	25 764 913
Vägt genomsnittligt antal utestående aktier	25 255 913	26 722 129	25 403 057	26 791 061	25 596 316	26 282 872

¹ Proact har ett långsiktigt prestationsbaserat aktiesparprogram, vilket kan ge upphov till en utspädningseffekt om maximalt 2,83%.

Rapport över finansiell ställning i sammandrag

Belopp i MSEK	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Goodwill	1 305	1 326	1 296
Övriga immateriella anläggningstillgångar	183	98	177
Materiella anläggningstillgångar	329	319	327
Andra långfristiga fordringar	712	630	645
Uppskjutna skattefordringar	24	25	27
Omsättningstillgångar			
Varulager	41	25	24
Kundfordringar och övriga fordringar	1 541	1 427	1 465
Likvida medel	475	571	458
Summa tillgångar	4 609	4 421	4 418
Eget kapital och skulder			
Eget kapital hänförligt till moderbolagets aktieägare	1 094	1 112	1 042
Summa eget kapital	1 094	1 112	1 042
Långfristiga skulder			
Långfristiga skulder, räntebärande	418	423	166
Långfristiga skulder, ej räntebärande	1 004	918	964
Uppskjutna skatteskulder	61	40	60
Kortfristiga skulder			
Kortfristiga skulder, räntebärande	182	198	313
Kortfristiga skulder, ej räntebärande	1 850	1 730	1 873
Summa eget kapital och skulder	4 609	4 421	4 418



Rapport över förändringar i koncernens egna kapital

Belopp i MSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräkning av utländska verksamheter	Reserv utökad nettoinvestering i utländsk verksamhet	Balanserat resultat inklusive årets resultat	Totalt eget kapital
Eget kapital 2025-01-01	11	298	66	37	760	1 172
Periodens resultat jan-jun 2025	-	-	-	-	72	72
Övrigt totalresultat jan-jun 2025	-	-	-17	-27	-	-44
Skatteeffekt övrigt totalresultat	-	-	-	5	-	5
Utdelning	-	-	-	-	-64	-64
Återköp egna aktier	-	-	-	-	-32	-32
Långsiktigt incitamentsprogram	-	-	-	-	1	1
Sålda tidigare återköpa aktier	-	-	-	-	1	1
Eget kapital 2025-06-30	11	298	49	15	737	1 112
Periodens resultat jul-dec 2025	-	-	-	-	51	51
Övrigt totalresultat jul-dec 2025	-	-	-22	-7	-	-29
Skatteeffekt övrigt totalresultat	-	-	-	2	-	2
Omklassificering mellan reserver	-	-	-1	1	-	-
Återköp egna aktier	-	-	-	-	-86	-86
Långsiktigt incitamentsprogram	-	-	-	-	-7	-7
Sålda tidigare återköpa aktier	-	-	-	-	-	-
Eget kapital 2025-12-31	11	298	26	11	696	1 042
Periodens resultat jan-jun 2026	-	-	-	-	140	140
Övrigt totalresultat jan-jun 2026	-	-	17	18	-	35
Skatteeffekt övrigt totalresultat	-	-	-	-3	-	-3
Utdelning	-	-	-	-	-66	-66
Återköp egna aktier	-	-	-	-	-52	-52
Långsiktigt incitamentsprogram	-	-	-	-	-2	-2
Eget kapital 2026-06-30	11	298	43	26	716	1 094

Koncernens kassaflödesanalys i sammandrag

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Kassaflöde från årets verksamhet						
Periodens rörelseresultat	90	33	190	96	266	171
Justeringar för poster som ej är kas- saflödes-påverkande:						
Återläggning av av- och nedskrivning- ar av anläggningstillgångar	52	57	102	104	210	212
Finansiell leasingförsäljning	-7	4	-4	10	5	19
Återläggning av icke kassaflödespå- verkande poster	2	-30	-14	-2	21	32
Förändring avsättningar	3	2	4	-7	23	13
Betald inkomstskatt	-19	-19	-34	-42	-95	-102
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	120	47	245	159	430	344
Kassaflöde från förändringar i rörel- sekapital						
Varulager	12	-3	-17	-5	-16	-4
Rörelsefordringar	106	-55	-107	60	-183	-16
Rörelseskulder	-131	138	130	-33	222	59
Kassaflöde från den löpande verk- samheten	107	127	251	182	452	383

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Investeringsverksamheten						
Förvärv av verksamheter	-	-7	-	-213	-77	-289
Investeringar i materiella anläggnings- tillgångar	-3	-16	-9	-26	-23	-40
Investeringar i immateriella anläggnings- tillgångar	-	-2	-	-2	-	-2
Förändring av finansiella anläggnings- tillgångar	7	-1	-7	0	-12	-5
Kassaflöde från investeringsverksam- heten	4	-26	-16	-241	-112	-337
Finansieringsverksamheten						
Utdelning	-66	-64	-66	-64	-66	-64
Återköp egna aktier	-	-19	-52	-32	-138	-118
Nyupptagna lån	-	-	216	-	216	-
Amortering av lån	-	-	-216	-	-216	-
Erhållna räntor	3	2	3	6	9	12
Betalda räntor	-6	-4	-13	-9	-24	-20
Amortering leasingsskulder	-29	-31	-62	-68	-121	-126
Övrigt kassaflöde från finansieringsverk- samheten	-42	11	-44	4	-96	-48
Kassaflöde från finansieringsverksam- heten	-140	-105	-234	-163	-436	-365
Periodens totala kassaflöde	-29	-5	1	-222	-96	-320
Likvida medel vid periodens början	499	568	458	814	571	814
Kursdifferens i likvida medel	5	8	15	-20	-1	-36
Likvida medel vid periodens slut	475	571	475	571	475	458

Moderbolagets räkningar

Rapport över totalresultat i sammandrag

Belopp i MSEK	jan-jun 2026	jan-jun 2025	jan-dec 2025
Nettoomsättning	77	77	156
Kostnad sålda varor och tjänster	0	-	-
Bruttoresultat	77	77	156
Administrationskostnader	-73	-86	-172
Rörelseresultat	3	-8	-16
Finansnetto	48	-11	-41
Resultat efter finansnetto	60	-19	-57
Bokslutsdispositioner	-	-	25
Resultat före skatt	60	-19	-32
Inkomstskatt	-12	4	5
Periodens resultat	48	-15	-26

Periodens resultat/årets resultat överensstämmer med periodens/årets totalresultat. Därför presenteras enbart en resultaträkning.

Balansräkning i sammandrag

Belopp i MSEK	30 jun 2026	30 jun 2025	31 dec 2025
Tillgångar			
Anläggningstillgångar	1 367	1 303	1 369
Omsättningstillgångar	186	106	203
Summa tillgångar	1 554	1 409	1 572
Eget kapital och skulder			
Bundet eget kapital	42	43	42
Fritt eget kapital	348	522	420
Summa eget kapital	390	566	463
Långfristiga skulder	222	223	-
Kortfristiga skulder	942	621	1 109
Summa eget kapital och skulder	1 554	1 409	1 572

Moderbolagets rapport över förändring i eget kapital

Belopp i MSEK	Aktiekapital	Reservfond	Aktiverade utvecklingsutgifter	Balanserat resultat	Periodens resultat	Totalt eget kapital
Eget kapital 2025-01-01	11	28	3	364	270	676
Omföring av föregående års resultat	-	-	-	270	-270	-
Periodens resultat jan-jun 2025	-	-	-	-	-15	-15
Utdelning	-	-	-	-64	-	-64
Återköp egna aktier	-	-	-	-32	-	-32
Långsiktigt incitamentsprogram	-	-	-	1	-	1
Sålda tidigare återköpa aktier	-	-	-	1	-	1
Eget kapital 2025-06-30	11	28	3	540	-15	566
Periodens resultat jul-dec 2025	-	-	-	-	-11	-11
Omföring aktiverade utvecklingsutgifter	-	-	1	-1	-	-
Återköp egna aktier	-	-	-	-86	-	-86
Långsiktigt incitamentsprogram	-	-	-	-7	-	-7
Eget kapital 2025-12-31	11	28	4	447	-26	463
Omföring av föregående års resultat	-	-	-	-26	26	-
Periodens resultat jan-jun 2026	-	-	-	-	48	48
Utdelning	-	-	-	-66	-	-66
Omföring aktiverade utvecklingsutgifter	-	-	1	-1	-	-
Återköp egna aktier	-	-	-	-52	-	-52
Långsiktigt incitamentsprogram	-	-	-	-2	-	-2
Eget kapital 2026-06-30	11	28	5	301	48	390

Härledning av nyckeltal

Proact tillämpar European Securities and Market Authority (ESMA) riktlinjer för alternativa nyckeltal. Med alternativa nyckeltal avses finansiella mått över historisk eller framtida resultatutveckling, finansiell ställning, finansiellt resultat eller kassaflöde som inte definieras eller anges i tillämpliga regler för finansiell rapportering, i Proacts fall IFRS. Utgångspunkten för de lämnade alternativa nyckeltalen är att de används av företagsledningen för att bedöma den finansiella utvecklingen och därmed bedöms ge aktieägarna och andra intressenter värdefull information. Se definitioner på sida 27.

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679
varav hänförligt till förvärv och avyttringar	24	26	45	34	120	109
varav valutapåverkan	-5	-35	-45	-36	-119	-110
Totala intäkter, organiskt	1 267	1 181	2 529	2 385	4 824	4 679
Organisk tillväxt totala intäkter, %	8,1	-7,2	5,9	-2,7	2,2	-3,8
Systemintäkter	744	641	1 456	1 329	2 677	2 550
varav hänförligt till förvärv och avyttringar	27	1	29	1	43	16
varav valutapåverkan	-2	-16	-19	-17	-52	-50
Totala systemintäkter, organiskt	719	656	1 446	1 345	2 685	2 583
Organisk tillväxt systemintäkter, %	12,2	-8,6	8,8	-0,8	1,0	-3,8
Tjänsteintäkter	541	530	1 072	1 054	2 141	2 124
varav hänförligt till förvärv och avyttringar	-2	25	28	33	88	93
varav valutapåverkan	-3	-19	-27	-19	-67	-60
Totala tjänsteintäkter, organiskt	546	524	1 070	1 041	2 120	2 091
Organisk tillväxt tjänsteintäkter, %	3,1	-5,4	1,5	-5,7	4,0	-3,7
Bruttoresultat	301	273	615	562	1 159	1 107
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679
Bruttomarginal, %	23,4	23,3	24,3	23,6	24,0	23,7

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
EBIT	90	33	190	96	266	171
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679
EBIT-marginal, %	7,0	2,9	7,5	4,0	5,5	3,7
Av- och nedskrivningar på immateriella anläggningstillgångar	16	18	31	30	61	61
EBITA	105	51	221	126	327	232
EBITA-marginal, %	8,2	4,4	8,7	5,3	6,8	5,0
Jämförelsestörande poster i EBITA, förvärv	-	-	-	4	1	5
Jämförelsestörande poster i EBITA, åtgärdsprogram	-1	25	-	25	54	79
Justerad EBITA	105	76	220	155	382	316
Justerad EBITA-marginal, %	8,2	6,5	8,7	6,5	7,9	6,8
Av- och nedskrivningar på materiella anläggningstillgångar	36	39	71	77	145	151
EBITDA	142	90	293	204	472	383
EBITDA-marginal, %	11,0	7,7	11,6	8,5	9,8	8,2
Jämförelsestörande poster i EBITDA, förvärv	-	-	-	4	1	5
Jämförelsestörande poster i EBITDA, åtgärdsprogram	-1	25	-	25	54	79
Justerad EBITDA	141	115	291	232	526	467
Justerad EBITDA marginal, %	11,0	9,8	11,5	9,7	10,9	10,0
Resultat före skatt	86	26	181	87	231	138
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679
Nettomarginal, %	6,7	2,3	7,1	3,6	4,8	2,9
Resultat efter skatt	62	24	140	72	191	123
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679
Vinstmarginal, %	4,9	2,0	5,5	3,0	4,0	2,6

Härledning av nyckeltal

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Eget kapital	1 094	1 112	1 094	1 112	1 094	1 042
Balansomslutning	4 609	4 421	4 609	4 421	4 609	4 418
Soliditet, %	23,7	25,1	23,7	25,1	23,7	23,6
Genomsnittlig balansomslutning	-	-	-	-	4 515	4 447
Intäkter	-	-	-	-	4 821	4 679
Kapitalomsättningshastighet, ggr¹	-	-	-	-	1,0	1,1
Likvida medel	475	571	475	571	475	458
Skulder till kreditinstitut, exkl. skulder avseende finansiell leasing	-222	-223	-222	-223	-222	-216
Skulder avseende finansiell leasing	-265	-249	-265	-249	-265	-262
Nettoskuld	-12	100	-12	100	-12	-21
EBITDA	-	-	-	-	472	383
Skuldsättningsgrad, ggr¹	-	-	-	-	0,0	-0,1
Genomsnittligt eget kapital	-	-	-	-	1 103	1 107
Resultat efter skatt	-	-	-	-	191	123
Räntabilitet på eget kapital, %¹	-	-	-	-	17,3	11,1
Balansomslutning	4 609	4 421	4 609	4 421	4 609	4 418
Icke räntebärande skulder	-2 854	-2 648	-2 854	-2 648	-2 854	-2 837
Uppskjuten skatteskuld	-61	-40	-61	-40	-61	-60
Sysselsatt eget kapital	1 694	1 732	1 694	1 732	1 694	1 521
Resultat efter finansnetto	-	-	-	-	231	138
Finansiella kostnader inkluderade i finansnetto	-	-	-	-	46	37
Resultat efter finansnetto med återlagda räntekostnader	-	-	-	-	277	175
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %¹	-	-	-	-	16,4	11,5

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan-dec 2025
Medelantal årsanställda	1 010	1 134	1 060	1 116	1 060	1 103
Resultat före skatt	86	26	181	87	231	138
Resultat före skatt per anställd, kSEK	85	23	171	78	218	125

¹Beräknas endast för helår och rullande 12 månader.



Definitioner av nyckeltal

Ekonomiska nyckeltal	Definition	Syfte
Bruttomarginal	Bruttoresultat i procent av totala intäkter.	Bruttomarginalen visar lönsamhet på bruttoresultatnivå och ger jämförbarhet av lönsamhet över tid.
EBIT	Rörelseresultat före finansnetto och skatt.	EBIT ger en översiktlig bild av totalt resultat som genereras av verksamheten.
EBIT-marginal	Rörelseresultat i procent av totala intäkter.	EBIT i förhållande till totala intäkter visar operativ lönsamhet samt ger jämförbarhet av lönsamheten över tiden.
EBITA	Resultat efter avskrivningar av materiella anläggningstillgångar men före avskrivningar av immateriella tillgångar, finansnetto och skatt.	EBITA ger en mer korrekt bild av vilket resultat som genereras av verksamheten då avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar, vilka påverkas mycket av bedömning av avskrivningsperiod, exkluderas.
Justerad EBITA	Resultat efter avskrivningar av materiella anläggningstillgångar men före avskrivningar av immateriella tillgångar, finansnetto och skatt, justerat för jämförelsestörande poster.	Justerad EBITA ger en mer korrekt bild av vilket resultat som genereras av verksamheten då avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar, vilka påverkas mycket av bedömning av avskrivningsperiod, samt jämförelsestörande poster, som avviker från normal verksamhet, exkluderas.
EBITA-marginal	EBITA i procent av totala intäkter.	EBITA i förhållande till totala intäkter visar lönsamhet på EBITA-nivå och ger jämförbarhet av lönsamhet över tiden.
EBITDA	Resultat före avskrivningar (materiella och immateriella tillgångar), finansnetto och skatt.	EBITDA exkluderar utöver avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar även avskrivningar på materiella anläggningstillgångar, vilka båda påverkas mycket av bedömda avskrivningsperioder.
EBITDA-marginal	EBITDA i procent av totala intäkter.	EBITDA i förhållande till totala intäkter visar lönsamhet på EBITDA-nivå och ger jämförbarhet av lönsamhet över tiden.

Ekonomiska nyckeltal	Definition	Syfte
Eget kapital per aktie	Eget kapital, hänförligt till moderbolagets, aktieägare per aktie.	Substansvärdet per aktie ger en riktlinje kring hur högt eller lågt en aktie är värderad av börsen i förhållande till de pengar som finns i bolaget.
Jämförelsestörande poster	Poster i resultaträkningen som är icke-återkommande vilka har påverkat resultatet och är viktiga känna till för att förstå det underliggande resultatet.	För att korrekt kunna analysera och bedöma Proacts utveckling är det nödvändigt att känna till och kunna ta hänsyn till resultatposter som avviker från den normala verksamheten.
Kapitalomsättningshastighet, ggr	Intäkter i procent av genomsnittlig balansomslutning.	Detta mått visar effektivitet i användandet av totalt kapital för bolaget.
Kassaflöde	Förändring av likvida medel.	Kassaflödet visar netto hur mycket likvida medel som genererats och använts i bolaget.
Nettokassa/Nettoskuld	Likvida medel minskat med räntebärande skulder till kreditinstitut och leasingsskulder.	För att bedöma förmågan att med tillgängliga likvida medel betala av samtliga skulder om de förföll på dagen för beräkningen.
Nettomarginal	Resultat före skatt i procent av totala intäkter.	Nettomarginalen ger jämförbar lönsamhet oavsett bolagsskattesats.
Organisk tillväxt	Omsättningens tillväxt exklusive bidrag från under året förvärvade företag, omsättning hänförlig till under jämförelseperioden avyttrade verksamheter samt effekter av valutakursförändringar	Visa den underliggande tillväxten, dvs. tillväxt exklusive förvärv och avyttrad tillväxt.
Resultat per aktie	Resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare per aktie	Resultat per aktie används för att fastställa värdet på företagets utestående aktier.
Resultat per anställd	Resultat före skatt dividerat med genomsnittligt antal årsanställda.	Detta mått är ett effektivitetsmått som visar lönsamhet per anställd.
Räntabilitet på eget kapital	Periodens resultat efter skatt i procent av genomsnittligt eget kapital.	Räntabilitet på eget kapital visar vad bolaget genererar för lönsamhet, avkastning, på av ägare investerat kapital.

Definitioner av nyckeltal

Ekonomiska nyckeltal	Definition	Syfte
Räntabilitet på sysselsatt kapital	Resultat efter finansnetto plus finansiella kostnader i procent av genomsnittligt sysselsatt kapital.	För att värdera lönsamhet och effektivitet i Proacts sysselsatta kapital.
Skuldsättning	Nettoskuld i förhållande till EBITDA.	Nettoskuld/ EBITDA är ett teoretiskt mått på hur många år det skulle ta att med nuvarande intjäning (EBITDA) betala av bolagets skulder.
Soliditet	Eget kapital inklusive minoritetsandelar i procent av balansomslutningen.	Nyckeltalet är en indikator på bolagets hävstång för finansiering av bolaget.
Sysselsatt kapital	Balansomslutning minskad med icke räntebärande skulder inklusive uppskjutna skatteskulder.	Sysselsatt kapital mäter bolagets förmåga att, utöver kassa och likvida medel, tillgodose rörelsens behov.
Valutaeffekter	Periodens omsättning och resultat omräknat till föregående års valutakurser.	Visa underliggande tillväxt, dvs. tillväxt exklusive effekten av förändrade valutakurser.
Vinstmarginal	Periodens resultat efter skatt i procent av totala intäkter.	Vinstmarginalen gör det möjligt att jämföra lönsamheten inkluderat bolagsskattesats.



Noter

1 Redovisningsprinciper

Delårsrapporten för koncernen är upprättad i enlighet med IAS34 och Årsredovisningslagen och för moderbolaget i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR2. Tillämpade redovisningsprinciper överensstämmer med vad som framgår i årsredovisningen för 2025.

Samtliga belopp visas i miljoner svenska kronor (MSEK) om inget annat anges. Avrundningsdifferenser kan förekomma och därmed kan summan av enskilda siffror avvika från den presenterade aggregerade siffran. Om inte annat anges presenteras jämförelsesiffror i denna rapport inom parentes och hänvisar till motsvarande period föregående år.

Finansiella instrument

Proacts finansiella instrument består av derivat, kundfordringar, likvida medel, leverantörsskulder, upplupna leverantörskostnader, tilläggsköpeskillningar och räntebärande skulder.

Derivatinstrument redovisas i balansräkningen per kontraktsdagen och värderas till verkligt värde, både initialt och vid efterföljande omvärderingar. Samtliga derivat redovisas löpande till verkligt värde med värdeförändringarna redovisade i rapporten över totalresultatet inom kostnad såld vara för de derivat som är kopplade till leverantörsskulder respektive finansiella poster för de derivat som är kopplade till finansiella leasingkontrakt. Derivat är värdera-

de till verkligt värde inom nivå 2 det vill säga verkligt värde fastställt utifrån värderingstekniker med observerbara marknadsdata, antingen direkt (som pris) eller indirekt (härlett till pris). Samtliga övriga finansiella tillgångar har klassificerats som låne- och kundfordringar, vilket inkluderar kundfordringar och likvida medel. Samtliga övriga finansiella skulder har klassificerats som övriga finansiella skulder värderat till upplupet anskaffningsvärde, vilket inkluderar leverantörsskulder, upplupna leverantörskostnader och skulder till kreditinstitut. Skulder till kreditinstitut löper med rörlig ränta, och redovisad ränta ligger i nivå med aktuell ränta på skulder till kreditinstitut och övriga finansiella tillgångar och skulder löper med korta löptider.

Tilläggsköpeskillningar klassificeras till nivå 3 och avser långfristiga åtagande. Långfristiga skulder är värderade till verkligt värde via resultatet. Det bokförda värdet för tilläggsköpeskillning med förfall senare än ett år men inom tre år värderat enligt nivå 3 är 23,3 (MSEK). Baserat på detta bedöms samtliga finansiella tillgångars och skulders bokförda värden vara en rimlig uppskattning av verkligt värde.

2 Flerårsöversikt

Belopp i MSEK	jul 25-jun 26	31 dec 2025	31 dec 2024	31 dec 2023	31 dec 2022
Totala intäkter	4 821	4 679	4 864	4 847	4 757
EBITDA	472	383	510	458	473
EBITDA-marginal, %	9,8	8,2	10,5	9,4	9,9
EBITA	327	232	351	286	313
EBITA-marginal, %	6,8	5,0	7,2	5,9	6,6
EBIT	266	171	296	230	261
EBIT-marginal, %	5,5	3,7	6,1	4,7	5,5
Resultat före skatt	231	138	278	218	244
Nettomarginal, %	4,8	2,9	5,7	4,5	5,1
Resultat efter skatt	191	123	220	173	192
Vinstmarginal, %	4,0	2,6	4,5	3,6	4,0
Soliditet, %	23,7	23,6	26,2	24,9	21,8
Kapitalomsättningshastighet, ggr	1,0	1,1	1,1	1,2	1,2
Räntabilitet på eget kapital, %	17,3	11,1	20,2	18,2	23,4
Räntabilitet på sysselsatt kapital, %	16,4	11,5	19,7	16,3	17,2
Utdelning till moderbolagets aktieägare	66	64	54	50,8	41,2
Finansiella kostnader inkluderade i finansnetto	42	37	36	40	27
Resultat före skatt per anställd, kSEK	218	125	250	188	211
Medelantal årsanställda	1 060	1 103	1 112	1 160	1 160
Periodens resultat per aktie, kr	7,47	4,65	8,15	6,29	6,97

Noter

3 Intäkter per bransch och land						
Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan–dec 2025
Telekom	81	116	142	176	290	324
Bank, Finans	110	105	213	277	407	470
Energi	40	37	153	142	288	277
Tillverkande industri	176	123	306	278	577	549
Media	7	18	21	29	39	48
Handel & tjänster	170	221	353	399	759	805
Offentlig sektor	537	387	951	742	1 826	1 617
Övrigt	165	165	391	345	635	588
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679

Belopp i MSEK	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	rullande 12 månader	jan–dec 2025
Sverige	514	489	1 048	1 024	1 845	1 727
Storbritannien	173	212	345	370	735	761
Nederländerna	164	150	329	308	650	628
Tyskland	139	137	278	311	604	638
Övrig länder	297	184	530	373	986	925
Totala intäkter	1 286	1 172	2 529	2 387	4 821	4 679

Finansiell kalender

Delårsrapport Q3 2026

22 oktober 2026, kl 08:00

Delårsrapport Q4 2026

12 februari 2027, kl 08:00

Delårsrapport Q1 2027

4 maj 2027, kl 08:00

Delårsrapport Q2 2027

16 juli 2027, kl 08:00

Kontakt

Magnus Lönn

VD och koncernchef
magnus.lonn@proact.eu

Åsa Regen Jansson

Interim CFO
asa.regen.jansson@proact.eu

Christopher Ramstedt

Investor Relations & Communications Manager
christopher.ramstedt@proact.eu

Proact IT Group AB

Frösundaviks Allé 1
Box 4061, 169 04 Solna

Telefon 08-410 666 00

www.proact.se

Rapportpresentation

Inbjudan till rapportpresentation

I samband med offentliggörandet av delårsrapporten bjuder Proact in investerare, analytiker och media till en webbsänd presentation.

Presentationen hålls på engelska och följs av en frågestund.

Datum: Torsdagen den 16 juli 2026

Tid: 14:00 CEST

[Webbsändning →](#)

Denna information är sådan information som Proact IT Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 16 juli 2026 kl. 13:00 (CEST).

