

Pressmeddelande

Göteborg den 22 april 2025

Getinges delårsrapport januari-mars 2025: Stark försäljning och förbättrat resultat – fortsatt fokus på kundnytta och lönsamhet framåt

"Vi inleder 2025 med god organisk omsättningstillväxt och förbättrat justerat rörelseresultat trots motvind från valutaeffekter," säger Mattias Perjos, VD och koncernchef på Getinge. Medtechbolagets nettoomsättning ökade organiskt med 6,2 % medan orderingången ökade med 2,9 % organiskt.

Utvecklingen i kvartalet var främst driven av affärsområdet Acute Care Therapies, där Getinge som ledande leverantör arbetar intensivt för att möta kundernas ökade behov av ventilatorer och förbrukningsvaror inom ECLS.

"Vi ser också att den positiva trenden för Sterile Transfer inom Life Science håller i sig medan utmaningarna i marknaden för produktkategorin Bio-Processing kvarstår. Våra lösningar för infektionsbekämpning fortsätter stärka affärsområdet Surgical Workflows medan försäljningen av operationsbord minskade jämfört med förra årets starka första kvartal," säger Mattias Perjos, VD och koncernchef på Getinge.

Paragonix Technologies, Inc., som förvärvades hösten 2024, fortsätter tillväxtresan och lanserade nyligen KidneyVault, som har fått positiv återkoppling från användare.

"Dessutom har fem av bolagets sex produkter nu fått EU MDR-godkännande vilket är en milstolpe i pågående expansionen utanför USA," förklarar Mattias Perjos. "Inom Life Science lanserade vi DPTE®-FLEX Alpha-Port som minimerar risken för kontaminering av känsliga biofarmaceutiska läkemedel."

Getinges avsikt att fasa ut Surgical Perfusion fortgår enligt plan.

"Detta påverkar visserligen organisk orderingång och omsättning negativt men förväntas redan i år börja bidra positivt till justerad rörelsemarginal, bland annat genom att vi allokerar om resurser till mer lönsamma områden såsom ECLS och Transplant Care, vilket är det produktområde som utgör nyss nämnda Paragonix."

Den senaste tidens eskalering av handelshinder och geopolitisk oro drabbar i slutändan sjukhus och patienter mest, då tullar innebär skev konkurrens och högre kostnader. På Getinge förbereds

för olika scenarier och potentiellt nödvändiga åtgärder, där prisjusteringar är ett av många verktyg för att motverka negativa effekter på lönsamheten.

"När vi ser till det globalt långsiktigt ökande vårdbehovet och vår ledande ställning inom viktiga nischer samt en diversifierad försörjningskedja, är vi väl positionerade för att hantera de utmaningar som finns. Vi ser fortsatt positivt på ett 2025 där vi ska fortsätta skapa nytta för våra kunder, klinisk personal och patienter världen över," säger Mattias Perjos.

Januari - Mars 2025 i korthet

- Nettoomsättningen ökade organiskt med 6,2 % (0,0) och organiskt ökade orderingången med 2,9 % (2,5)
- Justerat bruttoresultat uppgick till 4 337 Mkr (3 855) och marginalen till 52,1 % (51,3)
- Justerad EBITA uppgick till 1 003 Mkr (842) och marginalen till 12,1 % (11,2)
- Justerat resultat per aktie uppgick till 2,18 kr (1,92)
- Fritt kassaflöde uppgick till 160 Mkr (944)

Telefonkonferens

Telefonkonferens med Mattias Perjos, VD & koncernchef, och Agneta Palmér, CFO, hålls den 22 april kl. 13.00-14.00 svensk tid.

Registrera dig via [denna länk](#) för att delta via telefonkonferens. Efter registreringen får du telefonnummer och ett konferens-ID för att logga in till telefonkonferensen. Via telefonkonferensen finns möjlighet att ställa muntliga frågor.

Under telefonkonferensen kommer en presentation att hållas. För att ta del av denna via webcast, vänligen klicka på [följande länk](#). En inspelning finns tillgänglig [här](#) i tre år.

Kontakt:

David Kördel, Head of Investor Relations

Tel: 010 335 0077

Email: david.kordel@getinge.com

Denna information är sådan information som Getinge AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersons försorg, för offentliggörande den 22 april 2025, kl.12.00 CEST.

Kort om Getinge

Med en fast övertygelse om att alla människor och samhällen ska ha tillgång till bästa möjliga vård förser Getinge sjukhus och Life Science-institutioner med produkter och lösningar som har till mål att förbättra kliniska resultat och optimera arbetsflöden. Erbjudandet omfattar produkter och lösningar för intensivvård, hjärt- och kärlkirurgi, operationssalar, sterilgodshantering samt Life Science-sektorn. Getinge har cirka 12 000 anställda runtom i världen och produkterna säljs i över 135 länder.