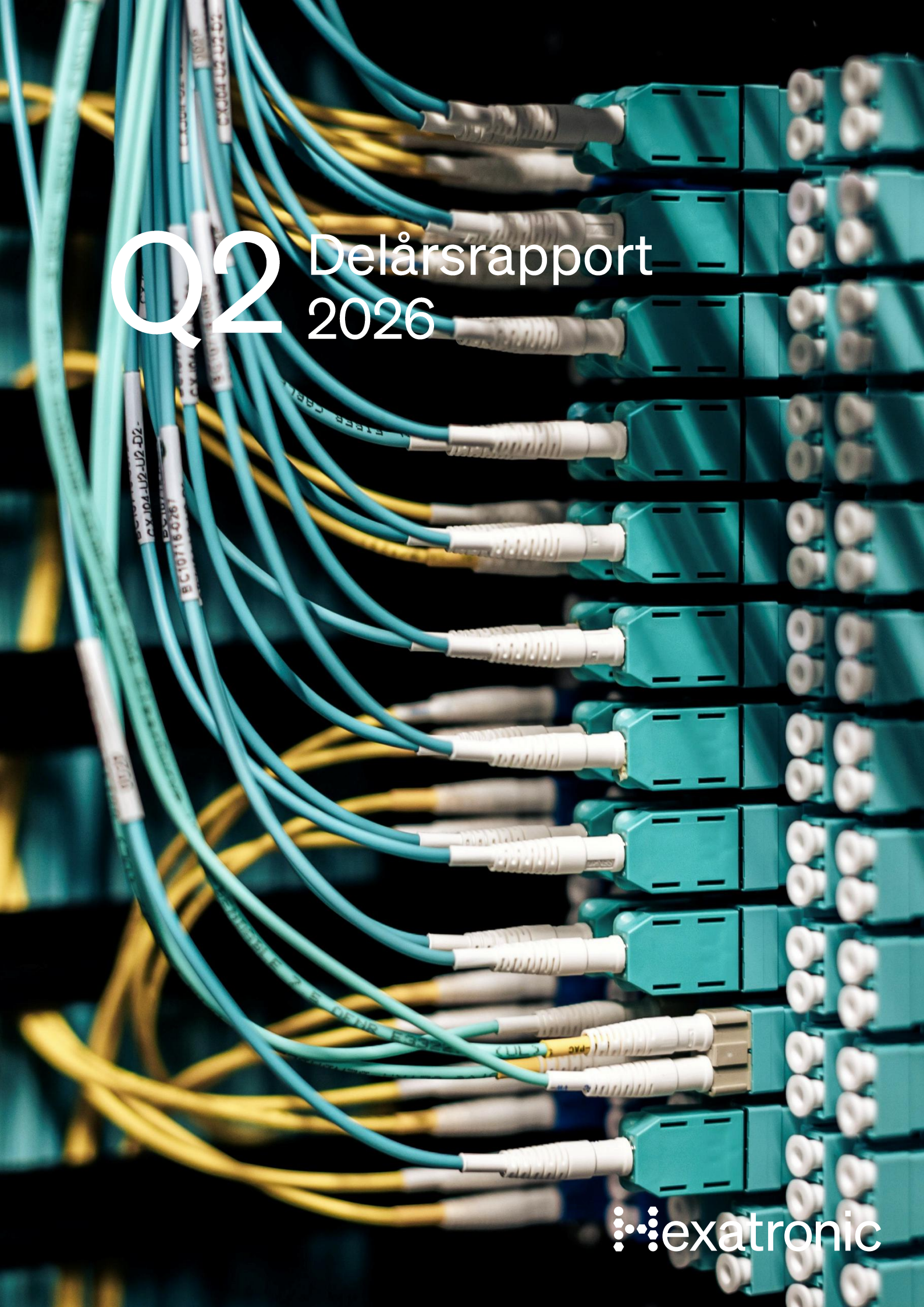




Q2 Delårsrapport 2026

1 april – 30 juni 2026

Stark organisk tillväxt och fortsatt förbättrad marginal

- Nettoomsättning om 2 245 MSEK (1 906), en organisk tillväxt med 11 procent.
- Justerad EBITA uppgick till 224 MSEK (169), en ökning med 33 procent.¹
- Justerad EBITA-marginal om 10,0 procent (8,9), sekventiellt högre än Q1 2026 och Q4 2025.¹
- Fiber Solutions växte organisk med 11 procent drivet av starkt resultat i den amerikanska marknaden. Justerad EBITA växte 56 procent till 122 MSEK (78) drivet av åtgärdsprogrammet och högre volymer. Justerad EBITA-marginalen ökade till 9,1 procent (6,4).
- Fortsatt stark utveckling inom Data Center med en organisk nettoomsättningstillväxt om 27 procent och en justerad EBITA-marginal om 15,5 procent.
- Harsh Environments nettoomsättning minskade 4 procent organisk. Justerad EBITA-marginal om 10,0 procent, en minskning på grund av ogynnsam produktmix, dock en sekventiell förbättring.
- Periodens resultat uppgick till 131 MSEK (77).
- Justerad skuldsättning uppgick till 1,7 ggr baserat på justerad EBITDA på årsbasis drivet av den riktade nyemissionen och en starkare EBITDA och kassaflöde.²

- Kassaflöde från den löpande verksamheten uppgick till 181 MSEK (131).

Väsentliga händelser i kvartalet

- Slutförde förvärvet av JOWO Systemtechnik AG.
- Hexatronic genomförde en riktad nyemission vilket tillförde en bruttolikvid om cirka 600 MSEK.
- Hexatronic offentliggjorde och slutförde förvärvet av Superior Fiber & Data Services.
- Vice VD Martin Åberg beslutade att lämna Hexatronic.
- Hexatronic ingick ett strategiskt partnerskap med NKT och kommer att utöka sin produktionskapacitet för sjökablar i Hudiksvall, Sverige.

Väsentliga händelser efter kvartalets utgång

- Oscar Wärme utsågs till tillförordnad chef för Data Center och medlem av koncernledningen med tillträde den 1 augusti 2026.

Nettoomsättning, MSEK

2 245

Organisk tillväxt +%

11%

Justerad EBITA-marginal %¹

10,0%

Siffror för andra kvartalet 2026

Nyckeltal

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q2	Q2	Δ%	Jan-jun	Jan-jun	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	2 245	1 906	18%	3 943	3 787	4%	7 674	7 519
Justerad EBITA ¹	224	169	33%	370	353	5%	648	632
Justerad EBITA-marginal ¹	10,0%	8,9%		9,4%	9,3%		8,4%	8,4%
EBITA	224	169	33%	370	353	5%	351	334
EBITA-marginal	10,0%	8,9%		9,4%	9,3%		4,6%	4,4%
Rörelseresultat (EBIT)	200	142	41%	323	296	9%	253	226
Periodens resultat	131	77	70%	223	163	36%	44	-16
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,61	0,38	61%	1,06	0,80	33%	0,21	-0,07
Kassaflöde från löpande verksamhet	181	131	38%	210	81	158%	713	584
Justerad skuldsättning, (ggr) ¹	1,7	1,9		1,7	1,9		1,7	1,9
Skuldsättning, (ggr) ²	2,0	1,9		2,0	1,9		2,0	2,2

¹ Definitioner och beräkningar av alternativa prestationsmått finns på sidorna 27–29.

² Nettoskuld i relation till EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Summeringar i miljoner kronor baseras på heltal (kronor) och procenttal utifrån avrundning med två decimaler.

Vd har ordet

Stark organisk tillväxt och fortsatt förbättrad marginal



Q2 2026 var ett starkt kvartal för Hexatronic, präglad av en snabbt förbättrad finansiell utveckling och flera viktiga milstolpar uppnådda. Nettoomsättningen uppgick till 2 245 MSEK med en organisk tillväxt om 11 procent och justerad EBITA om 224 MSEK, vilket är en ökning med 33 procent jämfört med föregående år. Det var särskilt glädjande att se att affärsområdet Fiber Solutions förbättrade såväl omsättning som resultat. Data Center-verksamheten fortsatte sin starka tillväxtresa och uppnådde för första gången 500 MSEK i kvartalsomsättning.

Vi genomförde också en riktad nyemission som överteknades flera gånger och tillförde cirka 600 MSEK i bruttolikvid. Likviden användes för att finansiera förvärvet av Superior Fiber & Data Services samtidigt som den stärkte vårt finansiella handlingsutrymme för fortsatta förvärv.

Fortsatt omformning av Hexatronics verksamhet

Vi fortsätter vår resa mot att driva en affärsmix med högre marginaler och högre tillväxt. Under det andra kvartalet genererade våra verksamheter inom Data Center och Harsh Environment cirka 40 procent av koncernens nettoomsättning och nära 50 procent av justerad EBITA före koncernelimineringar, trots den förbättrade lönsamheten inom Fiber Solutions. Vår nordamerikanska verksamhet är nu tydligt tillbaka i tillväxt och stod för 44 procent av den globala nettoomsättningen, jämfört med 34 procent under Q2 2025.

Stark organisk tillväxt och förbättrad marginal inom Fiber Solutions

Fiber Solutions har vänt utvecklingen och redovisade en organisk tillväxt i nettoomsättningen om 11 procent samt en förbättrad justerad EBITA. Det starka resultatet drevs av högre volymer, särskilt på den amerikanska marknaden, samt de kostnadsbesparingar som genomförts inom ramen för åtgärdsprogrammet. I takt med att volymerna nu ökar förbättras kapacitetsutnyttjandet, vilket stärker den operativa hävstången och stödjer marginalexpansionen. Efterfrågan i USA är fortsatt stark, driven både av den pågående utbyggnaden av FTTH-näten och av ökade investeringar i transportnät när datacentertillväxten ställer högre krav på dataöverföring. Vi har ännu inte sett motsvarande effekt i Europa, där efterfrågan fortsatt är svagare.

Fortsatt stark utveckling inom Data Center

Data Centers starka tillväxttrend fortsatte under kvartalet och omsättningen översteg för första gången 500 MSEK. Efterfrågan är fortsatt hög, särskilt i USA, understödd av fortsatta investeringar i digital infrastruktur och datorkapacitet inom våra kundsegment. Under kvartalet slutförde vi förvärvet av Superior Fiber & Data Services, som konsoliderades i koncernen från den 1 juni. Vi är mycket positiva till detta förvärv som ger oss tillgång till nya kunder och erbjudanden.

Justerad EBITA ökade med 16 procent i absoluta tal medan marginalen sjönk något jämfört med föregående år, då Q2 2025 var ett exceptionellt starkt kvartal. Vi fortsätter också att investera i organiska tillväxtmöjligheter.

Dämpad efterfrågan inom Harsh Environment

Som förväntat fortsatte Harsh Environment att möta motvind under

kvartalet, drivet av en mindre gynnsam produktmix och timingen av leveransen för vissa projekt. Även om nettoomsättningen ökade totalt sett, främst till följd av förvärvet av JOWO Systemtechnik, uppgick den organiska tillväxten till -4 procent. Marginalen var också något lägre än föregående år men högre jämfört med föregående kvartal. Inom affärsområdet uppvisade connectivity solutions en stark utveckling, främst driven av vunna kundaffärer och växande efterfrågan från försvarsindustrin. Dynamic cables redovisade lägre nettoomsättning till följd av en försenad orderbok från kunder inom olje- och gasindustrin. Även om efterfrågan var något dämpad under kvartalet är de underliggande affärsförutsättningarna oförändrade och vi såg en något högre orderingång i slutet av kvartalet.

Investerar i hållbar tillväxt

Då kostnadsbesparingarna inom Fiber Solutions nu i stort sett är avklarade så investerar vi återigen i tillväxt. Under kvartalet offentliggjorde vi ett strategiskt partnerskap med NKT kopplat till en större utbyggnad av vår produktionskapacitet för sjökablar i Sverige. Investeringen mer än fördubblar vår kapacitet inom detta attraktiva marknadssegment och stöds av långsiktiga volymåtaganden från NKT fram till 2032, vilket ger både god visibilitet och stabilitet. Vi räknar med att den nya produktionslinjen ska vara i drift under 2028.

Vi investerar även i vår personalstyrka och ökar våra kommersiella resurser i Nordamerika och Asien där vi ser attraktiva möjligheter att expandera vård kund- och distributionsbas.

Den höga innovationstakten fortsätter med flera nylanserade produkter och en växande pipeline.

Kassaflöde och skuldsättning

Nettoskulden, exklusive IFRS 16, minskade till 1 470 MSEK från 1 672 MSEK jämfört med Q1 2026, vilket resulterade i en justerad skuldsättningsgrad om 1,7x jämfört med 2,2x. Den lägre skuldsättningen drevs av den riktade nyemissionen, en starkare EBITDA samt ett positivt kassaflöde. Kassaflödet från den löpande verksamheten var starkt och uppgick till 181 MSEK, motsvarande en kassakonvertering om 84 procent, vilket speglar en god underliggande lönsamhet och ett fortsatt fokus på effektivisering av rörelsekapitalet.

Framåtblickande

Insatskostnader såsom fiber och polyeten låg kvar på förhöjda nivåer under kvartalet, och vår ambition är att fullt ut kompensera dessa kostnadsökningar genom prisjusteringar.

Inom Data Center förväntar vi oss att den starka tillväxten fortsätter med marginaler i nivå med de senaste fyra kvartalen. Vi har en stark pipeline av attraktiva förvärvsmöjligheter och en solid finansiell ställning som ger oss god finansiell flexibilitet att finansiera ytterligare tillväxt.

För Harsh Environment är de långsiktiga tillväxtutsikterna fortsatt gynnsamma i takt med att energi- och försvarssektorena växer. På kort sikt förväntar vi oss fortsatt stark efterfrågan från försvarssektorn men en något svagare efterfrågan från olje- och gasindustrin. Vi bedömer att marginalen kommer att förbättras

något under andra halvåret 2026 jämfört med första halvåret, till följd av en mer gynnsam produktmix.

För Fiber Solutions så erbjuder Nordamerika attraktiva möjligheter till tillväxt och marknadsandelvinster, understödda av fiberutbyggnad både inom FTTH och genom ökade behov av att uppgradera backbonenäten till följd av den ökade datatrafiken från datacenter. Den europeiska FTTH-marknanden förväntar vi oss däremot att förbli svag på kort sikt i takt med att fokus förskjuts från utbyggnad av nätverken till att ansluta abonnenter. Efterfrågan på sjökablar är fortsatt stark och vår kapacitetsutbyggnad positionerar oss väl för att ta tillvara denna tillväxt framöver. På kort sikt förväntar vi oss att resultatet för Q3 2026 blir i linje med Q2 2026.

Koncernens orderbok vid utgången av det andra kvartalet 2026 ökade något jämfört med föregående kvartal och motsvarade cirka fyra månaders nettoomsättning.

Sammanfattningsvis ser vi en fortsatt positiv utveckling för våra strategiska planer inom samtliga affärsområden. Då huvuddelen av kostnadsbesparingarna är bakom oss inom Fiber Solutions så fokuserar vi återigen på organisk tillväxt för den affären. Med en lägre finansiell skuldsättning har vi stort utrymme att investera i de mest attraktiva tillväxtmöjligheterna i en värld där efterfrågan för snabb och pålitlig digital infrastruktur bara ökar.

Rikard Fröberg
VD och Koncernchef

Nettoomsättning och tillväxt

Andra kvartalet 1 april – 30 juni 2026

Koncernens nettoomsättning under det andra kvartalet ökade med 18 procent till 2 245 MSEK (1 906). Organiskt ökade nettoomsättningen med 11 procent under kvartalet, då stark organisk tillväxt inom Data Center och Fiber Solutions fullt kompensera för den svagare organiska utvecklingen inom Harsh Environment. Tillväxt från förvärv uppgick till 8 procent och är hänförlig till Communication Zone, JOWO Systemtechnik AG och Superior Fiber & Data Services. Valutakurseffekterna under kvartalet uppgick till -2 procent, främst till följd av en svagare USD, GBP, KRW och EUR.

Under perioden uppgick nettoomsättningen inom Fiber Solutions till 1 347 MSEK (1 230), motsvarande 60 procent (65) av koncernens totala nettoomsättning och en tillväxt om 9 procent jämfört med motsvarande kvartal förra året. Nettoomsättningen inom Harsh Environment ökade med 9 procent till 361 MSEK (331) under kvartalet, motsvarade 16 procent (17) av koncernens totala nettoomsättning. Data Center redovisade en nettoomsättning om 538 MSEK (344), vilket motsvarar en tillväxt om 56 procent jämfört med motsvarande kvartal föregående år och utgjorde 24 procent (18) av den totala nettoomsättningen.

Sammantaget minskade koncernens försäljning i Europa med 1 procent jämfört med föregående år, drivet av en svag utveckling inom Fiber Solutions. Nettoomsättningen i Nordamerika ökade med 53 procent drivet av samtliga affärsområden. I APAC ökade försäljningen under det andra kvartalet med 8 procent, främst drivet av Fiber Solutions.

Perioden 1 januari – 30 juni 2026

Koncernens nettoomsättning under perioden ökade med 4 procent till 3 943 MSEK (3 787). Organiskt ökade nettoomsättningen med 5 procent under perioden, drivet av en stark tillväxt inom Data Center. Tillväxt från förvärv uppgick till 5 procent och är hänförlig till Communication Zone, JOWO Systemtechnik AG och Superior Fiber & Data Services. Valutakurseffekterna under perioden uppgick till -5 procent, främst till följd av en svagare USD, GBP, KRW och EUR.

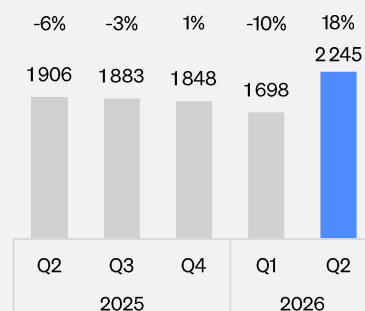
Under perioden uppgick nettoomsättningen inom Fiber Solutions till 2 329 MSEK (2 465), motsvarande 59 procent (65) av koncernens totala nettoomsättning och en nedgång om 5 procent jämfört med motsvarande period förra året. Nettoomsättningen inom Harsh Environment ökade med 4 procent till 644 MSEK (618) under kvartalet, motsvarade 16 procent (17) av koncernens totala nettoomsättning. Data Center redovisade en nettoomsättning om 972 MSEK (706), vilket motsvarar en tillväxt om 38 procent jämfört med motsvarande period föregående år och utgjorde 25 procent (19) av den totala nettoomsättningen.

Sammantaget minskade koncernens försäljning i Europa med 10 procent jämfört med föregående år, drivet av en svag utveckling inom Fiber Solutions. Nettoomsättningen i Nordamerika ökade med 25 procent drivet av samtliga affärsområden. I APAC ökade försäljningen under det andra kvartalet med 12 procent, främst drivet av Fiber Solutions.

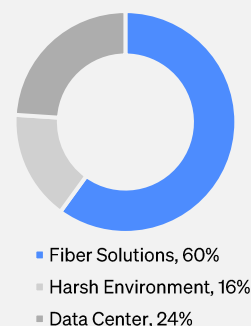
Analys av förändring av nettoomsättning.

MSEK	Q2		Q2		Jan-jun		Jan-jun	
	2026	(%)	2025	(%)	2026	(%)	2025	(%)
Föregående års period	1 906		2 024		3 787		3 805	
Organisk tillväxt	213	11%	-12	-1%	171	5%	8	0%
Förvärv och strukturförändringar	160	8%	24	1%	190	5%	92	2%
Valutakurseffekter	-34	-2%	-131	-6%	-206	-5%	-118	-3%
Innevarande period	2 245	18%	1 906	-6%	3 943	4%	3 787	0%

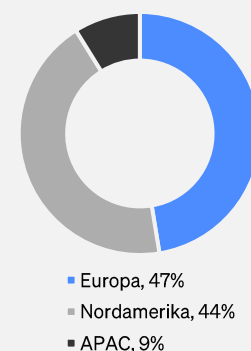
Nettoomsättning (MSEK) och tillväxt per kvartal



Försäljningen per affärsområde Q2



Försäljningen per geografiskt område Q2



EBITA

Andra kvartalet 1 april – 30 juni 2026

Justerad EBITA uppgick till 224 MSEK (169), motsvarande en marginal om 10,0 procent (8,9) och en tillväxt om 33 procent. Den högre EBITA-marginalen var främst drivet av Fiber Solutions genom åtgärdsprogrammet som lanserades i Q3 2025 och högre nettoomsättning i förhållande till kostnadsbasen drivet av högre volymer.

EBITA uppgick till 224 MSEK (169), motsvarande en marginal om 10,0 procent (8,9) och en tillväxt om 33 procent.

Perioden 1 januari – 30 juni 2026

Justerad EBITA uppgick till 370 MSEK (353), motsvarande en marginal om 9,4 procent (9,3). Den högre EBITA-marginalen var främst drivet av Fiber Solutions genom åtgärdsprogrammet som lanserades i Q3 2025.

EBITA uppgick till 370 MSEK (353), motsvarande en marginal om 9,4 procent (9,3).

Inga engångsposter rapporterades i någon av perioderna.

Finansiella poster

Andra kvartalet 1 april – 30 juni 2026

Nettofinansposter under kvartalet uppgick till -15 MSEK (-31), varav räntenettot uppgick till -29 MSEK (-32), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till 14 MSEK (-5) samt övriga finansiella poster till -1 MSEK (7). Övriga finansiella poster inkluderar omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption om 2 MSEK (7), hänförlig till såväl valutakurseffekter som ändrade antaganden.

Perioden 1 januari – 30 juni 2026

Nettofinansposter under perioden uppgick till -29 MSEK (-62), varav räntenettot uppgick till -56 MSEK (-70), realiserade och orealiserade valutakursdifferenser till 13 MSEK (-3) samt övriga finansiella poster till 14 MSEK (11). Övriga finansiella poster inkluderar omvärdering av tilläggsköpeskilling och förvärvsoption om 18 MSEK (15), hänförlig till såväl valutakurseffekter som ändrade antaganden.

Resultat

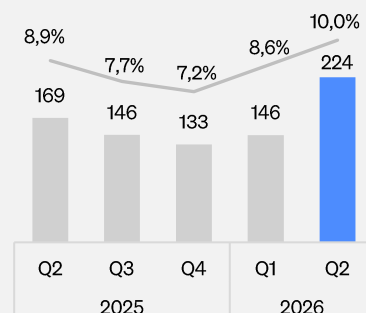
Andra kvartalet 1 april – 30 juni 2026

Periodens resultat uppgick under det andra kvartalet till 131 MSEK (77) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,61 SEK (0,38). Skatt för kvartalet uppgick till -54 MSEK (-34), vilket resulterade i en genomsnittlig effektiv skattesats om 29,2 procent (30,3).

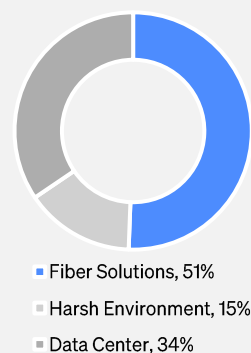
Perioden 1 januari – 30 juni 2026

Periodens resultat uppgick under perioden till 223 MSEK (163) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 1,06 SEK (0,80). Skatt för perioden uppgick till -71 MSEK (-71), vilket resulterade i en genomsnittlig effektiv skattesats om 24,2 procent (30,3). Skattesatsen för perioden påverkades positivt av bedömningen av uppskjutna skattefordringar, med stöd av tillgängliga uppskjutna skatteskulder i samma jurisdiktion.

Justerad EBITA (MSEK) och justerad EBITA-marginal (%)



Justerad EBITA per affärsområde Q2



Resultat per aktie (SEK)



Kassaflöde och investeringar

Andra kvartalet 1 april – 30 juni 2026

Kassaflödet från den löpande verksamheten under kvartalet uppgick till 181 MSEK (131). En positiv påverkan från leverantörsskulder och rörelseskulder motvägde delvis av högre kundfordringar och lager vilket resulterade i en förändring av rörelsekapitalet om -33 MSEK (-45).

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -521 MSEK (-37). Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -30 MSEK (-30), främst hänförligt till underhållsinvesteringar. Kassaflödeseffekt avseende rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -524 MSEK (-7), vilket huvudsakligen var hänförligt till förvärven av JOWO Systemtechnik AG och Superior Fiber & Data Services, samt utbetalningar av tilläggsköpeskilling avseende KNET och en förvärvsrelaterad option avseende Qubix. Förändringen av övriga finansiella tillgångar avser en förvärvsrelaterad fordran som reglerades som en del av köpeskillingen i samband med slutförandet under Q2.

Under kvartalet uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till 408 MSEK (-66), främst drivet av nettolikvid från en riktad nyemission om 583 MSEK. Detta motvägdes delvis av amortering av leasingskulder om -33 MSEK (-33) medan lån om 160 MSEK (8) och amortering av lån om -302 MSEK (-41) är hänförliga till refinansiering av befintliga lån.

Det totala kassaflödet under kvartalet uppgick till 68 MSEK (28).

Perioden 1 januari – 30 juni 2026

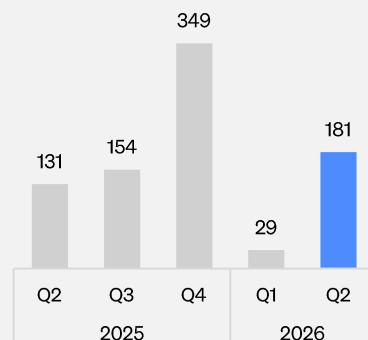
Kassaflödet från den löpande verksamheten under perioden uppgick till 210 MSEK (81). Högre kundfordringar, lager och rörelsefordringar påverkade rörelsekapitalet negativt, vilket delvis motvägdes av positiv påverkan från leverantörsskulder och rörelseskulder och resulterade i en förändring av rörelsekapitalet om -117 MSEK (-237).

Under perioden uppgick kassaflödet från koncernens investeringsverksamhet till -577 MSEK (-54). Investeringar i immateriella och materiella anläggningstillgångar uppgick till -53 MSEK (-44), främst hänförligt till underhållsinvesteringar. Kassaflödeseffekt avseende rörelseförvärv efter avdrag för förvärvade likvida medel uppgick till -525 MSEK (-10), vilket huvudsakligen var hänförligt till förvärven av JOWO Systemtechnik AG och Superior Fiber & Data Services, samt utbetalningar av tilläggsköpeskilling avseende KNET och en förvärvsrelaterad option avseende Qubix.

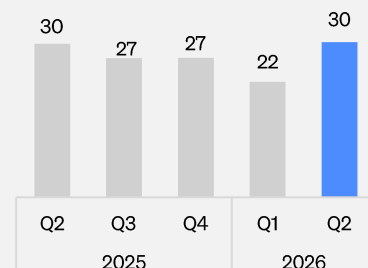
Under perioden uppgick kassaflödet från koncernens finansieringsverksamhet till 380 MSEK (-101), främst drivet av nettolikvid från en riktad nyemission om 583 MSEK. Detta motvägdes delvis av amortering av leasingskulder om -65 MSEK (-67) medan lån om 362 MSEK (8) och amortering av lån om -501 MSEK (-41) är hänförliga till refinansiering av befintliga lån.

Det totala kassaflödet under perioden uppgick till 13 MSEK (-73).

Operativt kassaflöde (MSEK)



Investeringar (MSEK)



Fiber Solutions

Fiberoptiska kablar, rör och nätverksprodukter för bredbandsutbyggnad.

Nettoomsättning och resultat

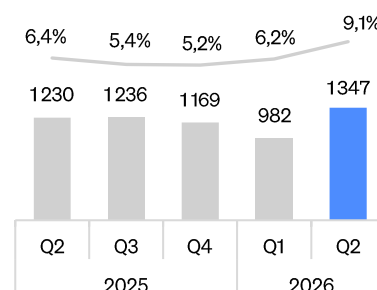
Nettoomsättningen ökade med 9 procent till 1 347 MSEK under andra kvartalet, drivet av stark tillväxt i USA och inom kabelverksamheten. Organiskt ökade nettoomsättningen med 11 procent under kvartalet, en skillnad med 2 procentenheter jämfört med nettoomsättningstillväxten drivet av valutaeffekter. Nettoomsättningen i Europa minskade med 10 procent. I Nordamerika ökade nettoomsättningen med 44 procent. I APAC-regionen ökade nettoomsättningen med 9 procent. Justerat EBITA uppgick till 122 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 9,1 procent. En ökning jämfört med föregående år drivet av åtgärdsprogrammet och en högre nettoomsättning i förhållande till kostnadsbasen, driven av högre volymer.

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q2	Q2	Δ%	Jan-jun	Jan-jun	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	1 347	1 230	9%	2 329	2 465	-5%	4 734	4 870
Justerad EBITA	122	78	56%	183	183	0%	310	310
Justerad EBITA %	9,1%	6,4%		7,9%	7,4%		6,6%	6,4%
EBITDA	175	138	27%	287	305	-6%	416	433
EBITDA %	13,0%	11,2%		12,3%	12,4%		8,8%	8,9%
EBITA	122	78	56%	183	183	0%	26	26
EBITA %	9,1%	6,4%		7,9%	7,4%		0,5%	0,5%
Investeringar	16	16		25	20		46	40
– % av nettoomsättning	1,2%	1,3%		1,1%	0,8%		1,0%	0,8%

Försäljningen per geografi Q2



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Harsh Environment

Avancerade, dynamiska kablar och lösningar för uppkoppling i utmanande miljöer.

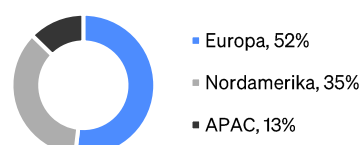
Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen ökade med 9 procent till 361 MSEK under andra kvartalet drivet av förvärvet av JOWO Systemtechnik AG. Den organiska tillväxten uppgick till -4 procent, eftersom den starka utvecklingen inom connectivity solutions inte helt kunde kompensera för den lägre försäljningen inom dynamic cables. Som tidigare meddelats har företagen inom Harsh Environment en internationell kundbas och en majoritet av intäkterna kommer från större projekt, vilket innebär att försäljningen per geografiskt område kan variera mellan kvartalen. Justerad EBITA uppgick till 36 MSEK, vilket motsvarar en justerad EBITA-marginal på 10,0 procent. En nedgång jämfört med föregående år på grund av annan produktmix och projektens tidsplanering.

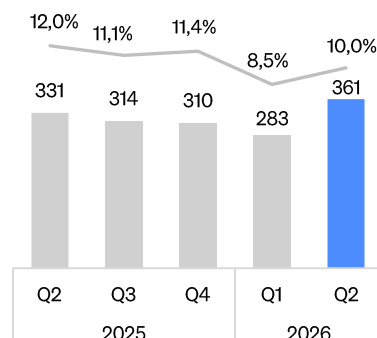
Under första kvartalet 2026 tillkännagavs förvärvet av JOWO Systemtechnik AG, vilket slutfördes den 1 april 2026. Bolagets fullständiga finansiella resultat för andra kvartalet 2026 återspeglas därmed i siffrorna.

	2026	2025		2026	2025		25/26	2025
MSEK	Q2	Q2	Δ%	Jan-jun	Jan-jun	Δ%	R12	Helår
Nettoomsättning	361	331	9%	644	618	4%	1 267	1 241
Justerad EBITA	36	40	-9%	60	69	-13%	130	139
Justerad EBITA %	10,0%	12,0%		9,3%	11,2%		10,3%	11,2%
EBITDA	47	49	-4%	81	88	-7%	171	178
EBITDA %	13,1%	14,7%		12,6%	14,2%		13,5%	14,3%
EBITA	36	40	-9%	60	69	-13%	128	137
EBITA %	10,0%	12,0%		9,3%	11,2%		10,1%	11,0%
Investeringar	11	9		21	19		49	47
– % av nettoomsättning	3,0%	2,8%		3,3%	3,0%		3,9%	3,8%

Försäljningen per geografi Q2



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Data Center

Kundanpassade produkter och tjänster till datacenterbolag samt angränsande tjänster såsom audio-visuella installationer samt säkerhets- och accesslösningar.

Nettoomsättning och resultat

Nettoomsättningen ökade med 56 procent till 538 MSEK under andra kvartalet drivet av en stark organisk tillväxt och förvärven av Communication Zone och Superior Fiber & Data Services. Nettoomsättningen ökade med 27 procent organiskt. Nettoomsättningen i Europa ökade med 18 procent. I Nordamerika ökade nettoomsättningen med 122 procent. Justerad EBITA uppgick till 83 MSEK, motsvarande en justerad EBITA-marginal om 15,5 procent och en tillväxt om 16 procent. Minskningen av den justerade EBITA-marginalen jämfört med föregående år drevs av fortsatta investeringar i initiativ för organisk tillväxt samt en exceptionellt stark marginal föregående år.

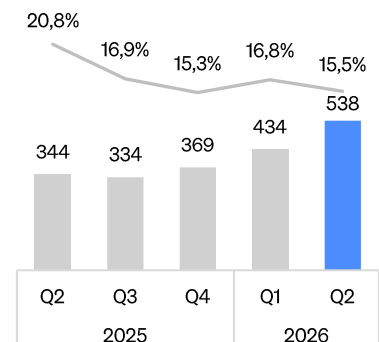
Under kvartalet tillkännagavs förvärvet av Superior Fiber & Data Services vilket slutfördes den 1 juni. Bolagets finansiella resultat för juni 2026 återspeglas därmed i siffrorna.

MSEK	2026 Q2	2025 Q2	Δ%	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	Δ%	25/26 R12	2025 Helår
Nettoomsättning	538	344	56%	972	706	38%	1 676	1 409
Justerad EBITA	83	72	16%	156	139	12%	269	252
Justerad EBITA %	15,5%	20,8%		16,0%	19,8%		16,0%	17,9%
EBITDA	89	76	17%	167	148	13%	288	269
EBITDA %	16,5%	22,0%		17,2%	21,0%		17,2%	19,1%
EBITA	83	72	16%	156	139	12%	268	252
EBITA %	15,5%	20,8%		16,0%	19,8%		16,0%	17,8%
Investeringar	3	4		6	5		12	11
– % av nettoomsättning	0,5%	1,1%		0,6%	0,7%		0,7%	0,8%

Försäljningen per geografi Q2



Nettoomsättning och justerad EBITA-marginal



Koncernfunktioner/Eliminering

Koncernfunktioner/Eliminering avser främst centrala funktioner såsom koncernstab samt annan verksamhet utanför kärnverksamheten inom respektive segment, inklusive eliminering av interna transaktioner mellan segmenten. Justerad EBITA uppgick till -17 MSEK (-20). Den lägre kostnadsnivån jämfört med föregående år är främst hänförlig till lägre personalkostnader.

MSEK	2026 Q2	2025 Q2	Δ%	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	Δ%	25/26 R12	2025 Helår
Nettoomsättning	-1	0		-2	-1		-3	-1
Justerad EBITA	-17	-20	-16%	-30	-38	-23%	-61	-70
Justerad EBITA %	-	-		-	-		-	-
EBITDA	-17	-19	-13%	-29	-37	-22%	-69	-77
EBITDA %	-	-		-	-		-	-
EBITA	-17	-20	-16%	-30	-38	-23%	-71	-80
EBITA %	-	-		-	-		-	-
Investeringar	0	0		0	0		0	0
– % av nettoomsättning	-	-		-	-		-	-

Finansiell ställning

Koncernens nettoskuld, vilket motsvarar nettoskuld exklusive leasingskulder (IFRS 16), uppgick till 1 470 MSEK per 30 juni 2026 jämfört med 1 582 MSEK per 31 december 2025.

Skuldsättningsgraden uppgick till 2,0 ggr per 30 juni 2026 jämfört med 2,2 ggr per 31 december 2025. Justerad skuldsättningsgrad uppgick till 1,7 ggr per 30 juni 2026 jämfört med 1,9 ggr per 31 december 2025.

Disponibla medel per 30 juni 2026, inklusive outnyttjade kreditfaciliteter, uppgick till 1 912 MSEK jämfört med disponibla medel om 1 797 MSEK per 31 december 2025.

1,7 ggr

Justerad skuldsättning

Eget kapital

Eget kapital uppgick per 30 juni 2026 till 4 444 MSEK vilket motsvarade 20,07 SEK per utestående aktie vid rapportperiodens utgång före utspädning, i jämförelse med eget kapital om 3 468 MSEK per 31 december 2025.

Medarbetare

Antal anställda i hela koncernen per 30 juni 2026 var 2 106 personer, att jämföra med 2 011 anställda per 31 december 2025, där ökningen främst var hänförlig till förvärv.

2 106

Antal anställda

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet består i huvudsak av att utföra koncerngemensamma tjänster. Under kvartalet uppgick intäkterna till 38 MSEK (33), medan resultatet före skatt uppgick till 126 MSEK (405), påverkat av utdelningar från dotterbolag om 150 MSEK (470). Moderbolagets kortfristiga skulder, främst bestående av interna cashpool-skulder, finansieras för närvarande genom den interna cashpoolen. Över tid förväntas en ökande andel av finansieringen ske genom utdelningar och koncernbidrag.

Övrig information

Säsongsvariationer

Hexatronics försäljning av produkter och tjänster inom Fiber Solutions påverkas av säsongsvariationer, vilket innebär att försäljningen under årets första och fjärde kvartal vanligtvis är något lägre än under sommarhalvåret då väderförhållandena är mer gynnsamma för markarbeten. Försäljningen inom Harsh Environment påverkas inte av säsongsvariationer, medan Data Center ofta har något högre aktivitet under första halvåret och något lägre under andra halvåret.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Hexatronics verksamhet är, liksom all affärsverksamhet, förenad med risker av olika slag. Att kontinuerligt identifiera och utvärdera risker är en naturlig och integrerad del i verksamheten för att på så sätt kunna kontrollera, begränsa och hantera prioriterade risker på ett proaktivt sätt. Koncernens förmåga att kartlägga och förebygga risker minimerar risken att oförutsägbara händelser kan få en negativ inverkan på verksamheten. Målet med riskhantering är inte nödvändigtvis att eliminera risken, utan snarare att säkra våra affärs mål med en balanserad riskportfölj.

Risker relaterade till affärsutveckling och långsiktig strategisk planering, såväl som koncernens arbete med hållbarhetsfrågor och därtill relaterade risker, hanteras av koncernledningen och prioriteras slutligen av styrelsen.

Hexatronic har delat in identifierade risker i marknadsrelaterade risker, verksamhetsrisker, regulativa risker samt finansiella risker. Hållbarhetsrisker ingår som en integrerad del i alla riskområden och beskrivs också närmare i koncernens hållbarhetsrapport.

En mer utförlig beskrivning av koncernens risker och riskhantering ges i Hexatronic Groups Årsredovisning och Hållbarhetsrapport 2025, på sidorna 32–35.

Den rådande geopolitiska osäkerheten och osäkerhet kring handelshinder och tullar, samt ett generellt osäkert makroekonomiskt läge i omvärlden, är faktorer som påverkar Hexatronic. Koncernens strategi med lokal tillverkning bidrar till att reducera dessa risker.

Utbyggnaden av fiberoptisk infrastruktur sker med stöd av både privata aktörer och statliga investeringsprogram, såsom Gigabit Strategy i Tyskland, Project Gigabit i Storbritannien och BEAD-programmet i USA. Motsvarande program finns i de flesta länder. Skulle investeringsviljan minska, t ex till följd av ökade kostnader och/eller minskade statliga investeringsprogram skulle det kunna påverka Hexatronics affär och därmed framtida intäkter. Hexatronic har under de senaste åren diversifierat verksamheten genom expansion på nya geografiska marknader och inom nya marknadssegment och applikationer, och har således begränsad exponering mot utveckling på enskilda marknader.

Transaktioner med närstående

Det har inte förekommit några väsentliga transaktioner med närstående under perioden.

Granskning

Denna delårsrapport har ej varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisor.

Styrelsens försäkran

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten för perioden januari-juni 2026 ger en rättvisande bild av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga riskerna och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de bolag som ingår i koncernen står inför

Göteborg, 15 juli 2026

Styrelsen för Hexatronic Group AB (publ)

Magnus Nicolin
Styrelseordförande

Diego Anderson
Styrelseledamot

Linda Hernström
Styrelseledamot

Helena Holmgren
Styrelseledamot

Jaakko Kivinen
Styrelseledamot

Åsa Sundberg
Styrelseledamot

Rikard Fröberg
VD och Koncernchef

Koncernens resultaträkning

MSEK	Not	2026 Q2	2025 Q2	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	2025 Helår
Rörelsens intäkter						
Nettoomsättning	2	2 245	1 906	3 943	3 787	7 519
Övriga rörelseintäkter		14	15	35	43	71
Totalt		2 259	1 921	3 978	3 830	7 590
Rörelsens kostnader						
Råvaror och handelsvaror		-1 377	-1 141	-2 373	-2 240	-4 625
Övriga externa kostnader		-242	-209	-432	-428	-847
Personalkostnader		-337	-317	-647	-636	-1 285
Övriga rörelsekostnader		-10	-11	-20	-23	-29
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar		-70	-74	-137	-150	-469
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)		224	169	370	353	334
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar		-24	-27	-47	-57	-108
Rörelseresultat (EBIT)		200	142	323	296	226
Resultat från finansiella poster						
Finansiella poster, netto		-15	-31	-29	-62	-105
Resultat efter finansiella poster		185	111	294	234	121
Inkomstskatt		-54	-34	-71	-71	-137
Periodens resultat		131	77	223	163	-16
Hänförligt till:						
Moderbolagets aktieägare		132	78	224	164	-14
Innehav utan bestämmande inflytande		0	0	-1	-1	-2
Periodens resultat		131	77	223	163	-16
Resultat per aktie						
Resultat per aktie före utspädning (SEK)		0,61	0,38	1,06	0,80	-0,07
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)		0,61	0,38	1,06	0,80	-0,07

Koncernens rapport över totalresultat

MSEK	2026 Q2	2025 Q2	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	2025 Helår
Periodens resultat	131	77	223	163	-16
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen:					
Omräkningsdifferenser	123	-146	212	-507	-745
Säkring av nettoinvesteringar	-28	70	-56	161	206
Skatt hänförlig till poster som kan återföras till resultaträkningen	6	-14	12	-33	-43
Övrigt totalresultat för perioden	101	-91	167	-379	-581
Totalresultat för perioden	232	-13	390	-216	-597
Totalresultat hänförligt till:					
Moderbolagets aktieägare	232	-13	390	-214	-593
Innehav utan bestämmande inflytande	0	0	0	-2	4
Totalresultat för perioden	232	-13	390	-216	-597

Koncernens balansräkning

MSEK	Not	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		3 331	2 773	2 835
Materiella anläggningstillgångar		1 987	2 205	1 908
Finansiella anläggningstillgångar		56	48	37
Summa anläggningstillgångar		5 374	5 026	4 780
Omsättningstillgångar				
Varulager		1 484	1 498	1 202
Kundfordringar		1 567	1 270	1 184
Övriga fordringar		42	10	18
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		291	221	211
Likvida medel		694	518	661
Summa omsättningstillgångar		4 079	3 517	3 277
SUMMA TILLGÅNGAR		9 453	8 544	8 057
Eget kapital		4 444	3 844	3 468
Långfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	7	2 100	2 257	2 181
Uppskjuten skatt		265	242	236
Långfristiga leasingskulder		350	366	330
Övriga långfristiga skulder	8	334	86	181
Summa långfristiga skulder		3 049	2 952	2 928
Kortfristiga skulder				
Skulder till kreditinstitut	7	64	63	62
Kortfristiga leasingskulder		126	126	119
Leverantörsskulder		979	784	696
Avsättningar		54	25	69
Aktuella skatteskulder		14	29	17
Övriga skulder	8	83	327	294
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		639	394	405
Summa kortfristiga skulder		1 959	1 748	1 661
SUMMA EGET KAPITAL, AVSÄTTNINGAR OCH SKULDER		9 453	8 544	8 057

Koncernens rapport över förändringar i eget kapital

TSEK	Aktie- kapital	Övrigt tillskjutet kapital	Om- räknings- reserver	Säkrings- reserver	Balanserat resultat inklusive periodens resultat	Summa	Innehav utan bestämm- ande inflytande	Summa eget kapital
Ingående balans per 1 januari 2025	2	1 027	428	-58	2 624	4 022	35	4 057
Periodens resultat	-	-	-	-	-14	-14	-2	-16
Övrigt totalresultat	-	-	-743	164	-	-579	-2	-581
Summa totalresultat	0	0	-743	164	-14	-593	4	-597
Tecknande av aktier via teckningsoptionsprogram	-	4	-	-	-	4	-	4
Aktierelaterade ersättningar	0	-	-	-	3	3	-	3
Försäljning av aktier kopplat till incitamentsprogram	-	-	-	-	1	1	-	1
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	4	0	0	4	8	0	8
Utgående balans per 31 december 2025	2	1 031	-316	106	2 614	3 437	31	3 468
Ingående balans per 1 januari 2026	2	1 031	-316	106	2 614	3 437	31	3 468
Periodens resultat	-	-	-	-	224	224	-1	223
Övrigt totalresultat	-	-	211	-44	-	166	1	167
Summa totalresultat	0	0	211	-44	224	390	0	390
Teckningsoptionsprogram	-	2	-	-	-	2	-	2
Aktierelaterade ersättningar	-	-	-	-	1	1	-	1
Nyemission	0	583	-	-	-	584	-	584
Summa transaktioner med aktieägare, redovisade direkt i eget kapital	0	585	0	0	1	586	0	586
Utgående balans per 30 juni 2026	2	1 616	-105	61	2 839	4 413	31	4 444

Koncernens kassaflödesanalys

MSEK	Not	2026 Q2	2025 Q2	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	2025 Helår
Rörelseresultat		200	142	323	296	226
Ej kassaflödespåverkande poster	6	74	117	129	186	673
Erhållen ränta		3	3	6	6	13
Erlagd ränta		-27	-31	-54	-68	-125
Betald inkomstskatt		-36	-54	-77	-102	-188
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital		214	176	327	319	599
Ökning (-) /minskning (+) varulager		-112	-60	-99	-188	24
Ökning (-) /minskning (+) kundfordringar		-121	-34	-216	-237	-166
Ökning (-) /minskning (+) rörelsefordringar		4	1	-29	-24	-22
Ökning (+) /minskning (-) leverantörsskulder		150	45	197	142	32
Ökning (+) /minskning (-) rörelseskulder		47	3	31	69	118
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapitalet		-33	-45	-117	-237	-14
Kassaflöde från den löpande verksamheten		181	131	210	81	584
Investeringsverksamheten						
Förvärv av immateriella och materiella anläggningstillgångar		-30	-30	-53	-44	-98
Rörelseförvärv efter avdrag för likvida medel		-524	-7	-525	-10	-174
Förändring av finansiella anläggningstillgångar		34	-	0	-	-
Kassaflöde från Investeringsverksamheten		-521	-37	-577	-54	-272
Finansieringsverksamheten						
Upptagna lån		160	8	362	8	8
Amortering av lån		-302	-41	-501	-41	-74
Amortering av leasingskuld		-33	-33	-65	-67	-133
Periodens nyemissioner		583	-	583	-	-
Försäljning av aktier		-	-	-	-	1
Kassaflöde från Finansieringsverksamheten		408	-66	380	-101	-199
Periodens kassaflöde		68	28	13	-73	114
Likvida medel vid periodens början		603	499	661	633	633
Kursdifferens i likvida medel		23	-9	20	-42	-86
Likvida medel vid periodens slut		694	518	694	518	661

Koncernens nyckeltal

MSEK	2026 Q2	2025 Q2	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	25/26 R12	2025 Helår
Nettoomsättningstillväxt	18%	-6%	4%	0%	1%	-1%
EBITA marginal	10,0%	8,9%	9,4%	9,3%	4,6%	4,4%
Justerad EBITA-marginal	10,0%	8,9%	9,4%	9,3%	8,4%	8,4%
EBITA marginal rullande 12 månader	4,6%	10,1%	4,6%	10,1%	4,6%	4,4%
Justerad EBITA marginal rullande 12 månader	8,4%	10,1%	8,4%	10,1%	8,4%	8,4%
Rörelsemarginal	8,9%	7,4%	8,2%	7,8%	3,3%	3,0%
Soliditet	47,0%	45,0%	47,0%	45,0%	47,0%	43,0%
Resultat per aktie före utspädning (SEK)	0,61	0,38	1,06	0,80	0,21	-0,07
Resultat per aktie efter utspädning (SEK)	0,61	0,38	1,06	0,80	0,21	-0,07
Nettoomsättning per anställd (KSEK)	1 091	946	1 978	1 913	3 844	3 762
Resultat per anställd (KSEK)	64	38	112	83	22	-7
Kassalikviditet	132%	115%	132%	115%	132%	125%
Kassaflöde från löpande verksamheten	181	131	210	81	713	584
Skuldsättning, ggr	2,0	1,9	2,0	1,9	2,0	2,2
Justerad skuldsättning, ggr	1,7	1,9	1,7	1,9	1,7	1,9
Antal anställda i genomsnitt	2 057	2 015	1 994	1 980	1 997	1 999
Antal aktier vid periodens slut före utspädning	221 426 702	205 472 710	221 426 702	205 472 710	221 426 702	205 637 228
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	216 163 544	205 472 710	210 900 386	205 472 710	208 268 807	205 554 969
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	216 240 481	205 472 710	210 977 323	205 472 710	208 345 744	205 554 971

För definition av nyckeltal, se avsnittet Definitioner alternativa nyckeltal.

Nyckeltalen som presenteras bedöms väsentliga för att beskriva koncernens utveckling då de dels utgör koncernens finansiella mål (Nettoomsättningstillväxt och EBITA-marginal) och är dels de nyckeltal koncernen styrs på. Ett antal av nyckeltalen bedöms relevanta för investerare, t.ex. resultat per aktie och antalet aktier. Övriga nyckeltal presenteras för att ge olika perspektiv på hur koncernen utvecklas och bedöms därför vara till nytta för läsaren.

Moderbolagets resultaträkning

MSEK	2026 Q2	2025 Q2	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	2025 Helår
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	38	33	76	70	139
Totalt	38	33	76	70	139
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-32	-30	-61	-62	-122
Personalkostnader	-22	-22	-42	-42	-79
Övriga rörelsekostnader	0	0	0	0	0
Avskrivningar av materiella anläggningstillgångar	0	0	0	0	0
Rörelseresultat före avskrivningar på immateriella anläggningstillgångar (EBITA)	-16	-19	-27	-34	-63
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-	-1	0	-1	-2
Rörelseresultat (EBIT)	-16	-19	-27	-36	-64
Resultat från finansiella poster					
Finansiella poster, netto	142	425	120	522	425
Resultat efter finansiella poster	126	405	93	486	361
Bokslutsdispositioner	-	-	-	-	81
Resultat före skatt	126	405	93	486	442
Skatt på periodens resultat	-4	-8	-4	-17	-19
Periodens resultat	122	397	89	469	423

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat varför summa totalresultat överensstämmer med periodens resultat.

Moderbolagets balansräkning

MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Tillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	0	1	0
Materiella anläggningstillgångar	0	0	0
Finansiella anläggningstillgångar	7 004	6 458	6 493
Summa anläggningstillgångar	7 005	6 459	6 493
Kortfristiga fordringar			
Fordringar hos koncernföretag	252	231	319
Aktuella skattefordringar	-	2	3
Övriga fordringar	1	0	1
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	9	11	10
Summa kortfristiga fordringar	262	244	333
Kassa och bank	67	82	73
Summa omsättningstillgångar	329	326	406
SUMMA TILLGÅNGAR	7 334	6 785	6 899
Eget kapital	4 355	3 719	3 681
Obeskattade reserver	24	29	24
Långfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	2 092	2 251	2 176
Övriga långfristiga skulder	103	44	51
Summa långfristiga skulder	2 195	2 295	2 227
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	64	63	62
Leverantörsskulder	11	11	17
Avsättningar	0	1	4
Skulder till koncernföretag	635	395	651
Aktuell skatteskuld	2	-	-
Övriga skulder	15	238	200
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	31	35	33
Summa kortfristiga skulder	759	743	966
SUMMA EGET KAPITAL, OBESKATTADE RESERVER OCH SKULDER	7 334	6 785	6 899

Noter

Not 1. Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen för Hexatronic Group ("Hexatronic") har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner samt årsredovisningslagen. Denna bokslutskommuniké har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, årsredovisningslagen, och RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner.

Moderbolagets redovisning är upprättad enligt årsredovisningslagen och Rådet för finansiell rapporterings

rekommendation RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Tillämpningen av RFR 2 innebär att moderbolaget i delårsrapporten för den juridiska personen tillämpar samtliga av EU antagna IFRS-standarder och uttalanden så långt detta är möjligt inom ramen för årsredovisningslagen, tryggandelagen och med hänsyn till sambandet mellan redovisning och beskattning.

För fullständiga redovisningsprinciper, se Årsredovisningen för 2025.

Not 2. Intäkter

Jan-jun 2026

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	1 091	920	318	2 329
Harsh Environment	322	239	82	644
Data Center	497	471	4	972
Koncernfunktioner/Eliminering	-1	-1	-0	-2
Summa	1 908	1 630	405	3 943

Kategori

Varor	1 627	1 282	400	3 309
Tjänster	281	348	5	633
Summa	1 908	1 630	405	3 943

Jan-jun 2025

Geografiska marknader	Europa	Nordamerika	APAC	Summa
Fiber Solutions	1 368	827	269	2 465
Harsh Environment	292	237	89	618
Data Center	465	237	3	706
Koncernfunktioner/Eliminering	-1	-0	-	-1
Summa	2 125	1 301	361	3 787

Kategori

Varor	1 817	1 131	356	3 304
Tjänster	308	170	5	483
Summa	2 125	1 301	361	3 787

Not 3. Segmentsöversikt

Koncernens rapporteringspliktiga rörelsesegment har identifierats enligt ledningsansatsen, där segmentinformationen baseras på den interna rapporteringen till koncernens högsta verkställande beslutsfattare, vilket inom Hexatronic definieras som koncernledningen.

Koncernens tre affärssegment:

Fiber Solutions är koncernens verksamhet inom fiberoptiska kablar, dukter och nätverksprodukter för FTTH-anslutning, 5G, transportnät, lokala stadsnät och sjökablar. Kunderna utgörs främst av telekomoperatörer, nätägare och distributörer.

Harsh Environment tillhandahåller avancerade kablar och lösningar anpassade för att klara uppkoppling i de mest

utmanande miljöerna. Kunderna är främst företag inom energisektorn (offshore), marin teknik, försvar och flyg. I affärsområdet ingår även verksamheten med avancerade fiberoptiska sensorsystem.

Data Center erbjuder ett brett utbud av specialisttjänster för datacentermarknaden och även angränsande tjänster så som video- och ljudinstallationer och säkerhets- och accesslösningar. Hexatronic designar infrastruktur och kabellösningar, planerar installationer samt bistår med support och drifts tjänster, allt för att installationer ska kunna göras på ett säkert och effektivt sätt.

Utöver ovan nämnda segment redovisas centrala funktioner i ett separat segment benämnt Koncernfunktioner/Eliminering. Detta segment omfattar koncernstab, centrala avdelningar samt annan

verksamhet utanför respektive segments kärnverksamhet, inklusive eliminering av interna transaktioner.

Konsolidering av affärssegmenten sker enligt samma redovisningsprinciper som tillämpas för koncernen i sin helhet. Transaktioner mellan affärssegmenten sker på marknadsmässiga villkor.

Segmenten styrs och rapporteras utifrån centrala nyckeltal: nettoomsättning, EBITDA, EBITA samt investeringar (förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar), vilka redovisas nedan.

Sammanställning av centrala nyckeltal för koncernens segment:

	2026		2025		2026		2025		2025	
Nettoomsättning	Q2	%	Q2	%	Jan-jun	%	Jan-jun	%	Helår	%
Fiber Solutions	1 347		1 230		2 329		2 465		4 870	
Harsh Environment	361		331		644		618		1 241	
Data Center	538		344		972		706		1 409	
Koncernfunktioner/Eliminering	-1		0		-2		-1		-1	
Summa nettoomsättning	2 245		1 906		3 943		3 787		7 519	
EBITDA										
Fiber Solutions	175	13,0%	138	11,2%	287	12,3%	305	12,4%	433	8,9%
Harsh Environment	47	13,1%	49	14,7%	81	12,6%	88	14,2%	178	14,3%
Data Center	89	16,5%	76	22,0%	167	17,2%	148	21,0%	269	19,1%
Koncernfunktioner/Eliminering	-17		-19		-29		-37		-77	
Summa EBITDA	294	13,1%	243	12,7%	507	12,9%	504	13,3%	804	10,7%
Engångsposter (EBITDA)	-		-		-		-		134	
Justerad EBITDA										
Fiber Solutions	175	13,0%	138	11,2%	287	12,3%	305	12,4%	554	11,4%
Harsh Environment	47	13,1%	49	14,7%	81	12,6%	88	14,2%	180	14,5%
Data Center	89	16,5%	76	22,0%	167	17,2%	148	21,0%	270	19,2%
Koncernfunktioner/Eliminering	-17		-19		-29		-37		-66	
Summa justerad EBITDA	294	13,1%	243	12,7%	507	12,9%	504	13,3%	937	12,5%
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar	-70		-74		-137		-150		-469	
EBITA										
Fiber Solutions	122	9,1%	78	6,4%	183	7,9%	183	7,4%	26	0,5%
Harsh Environment	36	10,0%	40	12,0%	60	9,3%	69	11,2%	137	11,0%
Data Center	83	15,5%	72	20,8%	156	16,0%	139	19,8%	252	17,8%
Koncernfunktioner/Eliminering	-17		-20		-30		-38		-80	
Summa EBITA	224	10,0%	169	8,9%	370	9,4%	353	9,3%	334	4,4%
Engångsposter (EBITA)	-		-		-		-		298	
Justerad EBITA										
Fiber Solutions	122	9,1%	78	6,4%	183	7,9%	183	7,4%	310	6,4%
Harsh Environment	36	10,0%	40	12,0%	60	9,3%	69	11,2%	139	11,2%
Data Center	83	15,5%	72	20,8%	156	16,0%	139	19,8%	252	17,9%
Koncernfunktioner/Eliminering	-17		-20		-30		-38		-70	
Summa justerad EBITA	224	10,0%	169	8,9%	370	9,4%	353	9,3%	632	8,4%
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar	-24		-27		-47		-57		-108	
Finansiella poster, netto	-15		-31		-29		-62		-105	
Resultat efter finansiella poster	185		111		294		234		121	
Investeringar										
Fiber Solutions	16		16		25		20		40	
Harsh Environment	11		9		21		19		47	
Data Center	3		4		6		5		11	
Koncernfunktioner/Eliminering	0		0		0		0		0	
Summa investeringar	30		30		53		44		98	

Tillväxt och andel per segment

	2026 Q2	Andel %	Tillväxt %	2025 Q2	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Fiber Solutions	1 347	60%	9%	1 230	65%	-16%
Harsh Environment	361	16%	9%	331	17%	4%
Data Center	538	24%	56%	344	18%	38%
Övrigt	-1	0%	-	0	0%	-
Totalt	2 245	100%	18%	1 906	100%	-6%

Försäljningstillväxt per segment justerad för valutapåverkan samt förvärv

Årsförändring, procent	2026 Q2	2025 Q2	2026 Jan-Jun	2025 Jan-jun
Fiber Solutions	11%	-9%	0%	-6%
Harsh Environment	-4%	10%	2%	7%
Data Center	27%	35%	24%	24%
Övrigt	-	-	-	-
Totalt koncernen	11%	-1%	4%	0%

Tillväxt och andel per geografi

	2026 Q2	Andel %	Tillväxt %	2025 Q2	Andel %	Tillväxt %
MSEK						
Europa	1 068	47%	-1%	1 081	57%	-1%
Nordamerika	979	44%	53%	640	33%	-15%
APAC	198	9%	8%	184	10%	1%
Totalt	2 245	100%	18%	1 906	100%	-6%

Not 4. Rörelseförvärv

Förvärv 2026

Den 1 april 2026 förvärvade koncernen JOWO Systemtechnik AG för en köpeskilling på cirka 177 MSEK, bestående av en fast köpeskilling på 11,7 MEUR och en villkorad köpeskilling värderad till nuvärde på 4,4 MEUR. Den 1 juni 2026 förvärvade koncernen Superior Fiber & Data Services Inc genom Hexatronic Data Center Group Inc. Köpeskillingen för Superior uppgick till cirka 374 MSEK och bestod av kontanter på 33,7 MUSD, varav 2,8 MUSD är uppskjutna, en villkorad köpeskilling värderad till nuvärdet 2,2 MUSD samt en finansiell skuld relaterad till säljarnas 4-procentiga aktieinnehav i Hexatronic Data Center Group Inc. Aktierna är föremål för en köp-/säljoption och klassificeras därför som en finansiell skuld.

Vid förvärvsdagen för Superior Fiber & Data Services Inc fanns även befintliga minoritetsaktieägare vars innehav är föremål för köp- och säljoptioner. Eftersom alla minoritetsandelar anses sannolikt komma att inlösas redovisas förvärvet utan någon icke-kontrollerande andel. Den villkorade köpeskillingen och de inlösbara minoritetsandelarna värderas till verkligt värde vid varje balansdag, och förändringar redovisas i resultaträkningen.

Den nedanstående förvärvsanalysen sammanfattar den preliminära köpeskillingen för förvärven samt det verkliga värdet på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisats per förvärvsdagen.

Preliminär köpeskilling	
Likvida medel	414
Kvarvarande köpeskilling (ej erlagd)	26
Skuld avseende inlösenbar minoritet (put-option)	42
Villkorad köpeskilling (ej erlagd)	69
Summa köpeskilling	551
Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Likvida medel	51
Materiella anläggningstillgångar	11
Kundrelationer	77
Övriga immateriella anläggningstillgångar	0
Kundfordringar	107
Övriga fordringar	56
Övriga skulder	-181
Uppskjuten skatt	-20
Summa identifierbara nettotillgångar	200
Innehav utan bestämmande inflytande	-
Goodwill	351

Förvärvsrelaterade kostnader på 5 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens totalresultaträkning för räkenskapsåret 2026. Det totala kassaflödet, exklusive förvärvsrelaterade kostnader, hänförligt till företagsförvärven uppgick till 364 MSEK. Goodwill hänför sig till den framtida intjäningsförmåga som bolagen förväntas generera.

Enligt respektive avtal om villkorad köpeskilling ska koncernen betala högst 7,6 MEUR för JOWO baserat på EBITDA för perioden 2026–2030, och högst 3 MUSD för Superior baserat på ackumulerad EBITDA för perioden 2026–2029. Verkligt värde på kundfordringar avseende förvärven uppgår till 107 MSEK. Inga kundfordringar betraktas som osäkra.

Nettoomsättningen från förvärven, som har inkluderats i koncernens resultaträkning sedan förvärvsdatumen 2026, uppgick till 91 MSEK. De förvärvade bolagen bidrog med EBITDA om 12 MSEK till koncernen sedan förvärvsdatumen.

Om de förvärvade bolagen hade konsoliderats från den 1 januari 2026 till den 30 juni 2026 skulle koncernens resultaträkning för perioden ha ökat med nettoomsättning om 207 MSEK och EBITDA om 28 MSEK.

Förvärv 2025

Den 25 november 2025 förvärvade koncernen, genom Hexatronic Data Center Group Inc., Communication Zone. Köpeskillingen bestod av likvida medel om 21,8 MUSD, en villkorad köpeskilling som nuvärdesberäknats till 2,6 MUSD samt 6,4 procent av aktierna i Hexatronic Data Center Group Inc. som emitterades till säljarna. De emitterade aktierna omfattas av en köp-/säljoption och klassificeras därför som en finansiell skuld.

Vid förvärvstidpunkten fanns även två mindre befintliga minoritetsägare i Hexatronic Data Center Group Inc., vars innehav också omfattas av köp-/säljoptioner. Då samtliga minoritetsandelar bedöms sannolikt komma att lösas in redovisas förvärvet utan något innehav utan bestämmande inflytande. Både den villkorade köpeskillingen och de inlösbara minoritetsinnehaven värderas löpande till verkligt värde med förändringar redovisade över resultaträkningen.

Nedanstående förvärvsanalys sammanfattar köpeskilling för förvärven samt verkligt värde på förvärvade tillgångar och övertagna skulder som redovisas på förvärvsdagen.

Preliminär köpeskilling per 25 november 2025

Likvida medel	208
Skuld avseende inlösenbar minoritet (put-option)	52
Villkorad köpeskilling (ej erlagd)	25
Summa köpeskilling	285
Redovisade belopp på identifierbara förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Kassa och bank	44
Materiella anläggningstillgångar	3
Kundrelationer	45
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2
Kundfordringar	23
Övriga skulder	-19
Uppskjuten skatt	-9
Summa identifierbara nettotillgångar	89
Innehav utan bestämmande inflytande	-
Goodwill	196

Förvärvsrelaterade kostnader om 2 MSEK ingår i övriga externa kostnader i koncernens rapport över totalresultat för räkenskapsår 2025. Totalt kassaflöde, exklusive förvärvsrelaterade kostnader, hänförligt till rörelseförvärvet uppgick till 164 MSEK. Enligt överenskommelse om villkorad köpeskilling ska koncernen betala maximalt 3,5 MUSD.

Verkligt värde på kundfordringarna uppgår till 23 MSEK. Några osäkra kundfordringar har inte identifierats vid förvärvstidpunkten. Den nettoomsättning som sedan förvärvsdagen ingick i koncernens resultaträkning för räkenskapsår 2025 uppgick till 12 MSEK. De förvärvade bolagen har koncernmässigt bidragit med en EBITDA på 2 MSEK sedan förvärvsdagen.

Om de förvärvade bolagen även hade ingått i koncernen under perioden 1 januari till 31 december skulle koncernens nettoomsättning för helåret 2025 ha ökat med totalt 184 MSEK och EBITDA med 39 MSEK.

Not 5. Incitamentsprogram

Utestående incitamentsprogram vid denna rapports offentliggörande är:

Utestående optionsprogram	Antal optioner	Motsvarande antal aktier	Andel av totalt aktier	Lösenkurs	Lösenperiod
Optionsprogram 2024/2027	330 500	330 500	0,1%	55,30	13 maj - 13 jun 2027
Optionsprogram 2025/2028	635 000	635 000	0,3%	34,60	13 maj - 13 jun 2028
Optionsprogram 2026/2029	745 000	745 000	0,3%	60,38	13 maj - 13 jun 2029
Summa	1 710 500	1 710 500	0,8%		

Utöver ovanstående optionsprogram pågår tre långsiktiga prestationsbaserade incitamentsprogram (LTIP 2023, 2024 och 2025) för 42 ledande befattningshavare och andra nyckelpersoner inom koncernen som är bosatta i Sverige. Deltagarna har totalt förvärvat 300 774 sparaktier.

Inom LTIP kan deltagarna för varje förvärvat Hexatronic-aktie (sparaktie) erhålla 2–6 aktier i Hexatronic (prestationsaktier) vederlagsfritt, förutsatt att vissa prestationsmål uppnås. För att kvalificera sig för prestationsaktier måste deltagarna förvärva och behålla ett antal Hexatronic-aktier under hela den treåriga intjänandeperioden samt, med vissa undantag, kvarstå i anställning under samma period. Utöver ovanstående villkor krävs även att vissa prestationsmål uppnås, kopplade till utvecklingen av vinst per aktie efter utspädning, koncernens tillväxt, EBITA-marginal och vissa hållbarhetsmål.

Målen avser räkenskapsåren 2023–2027. Hexatronic har bedömt att samtliga ovanstående villkor är icke-marknadsrelaterade villkor enligt IFRS 2.

Not 6. Ej kassaflödespåverkande poster

(MSEK)	2026 Q2	2025 Q2	2026 Jan-jun	2025 Jan-jun	2025 Helår
Av- och nedskrivningar	94	101	184	207	577
Omvärdering incitamentsprogram	3	3	4	2	7
Pågående arbete, upparbetat men ej fakturerat	-8	13	-26	-14	-7
Förändring inkuransreserv lager	-10	-5	-22	-2	50
Övriga avsättningar	-6	-1	-13	-9	39
Valutadifferenser	1	5	0	0	2
Övriga poster	0	1	2	1	5
Totalt	74	117	129	186	673

Not 7. Skulder till kreditinstitut

(MSEK)	2025-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2026-06-30
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 181	362	-	4	-501	53	1	2 100
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	62	-	-501	-	501	2	-	64
Totalt	2 243	362	-501	4	-	55	1	2 165

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2025-06-30
		Upptagna lån	Amortering	Förvärv	Omklassificering	Valutakursförändring	Finansieringskostnader	
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 361	8	-	-	42	-155	1	2 257
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	152	-	-41	-	-42	-5	-	63
Totalt	2 513	8	-41	-	-	-161	1	2 320

Not 8. Finansiella skulder värderade till verkligt värde via resultaträkningen

(MSEK)	2025-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2026-06-30
		Utbetalning köpeskillingar		Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskillning / förvärvsoption	378	-160		137	-	12	-18	348

(MSEK)	2024-12-31	Kassaflöde		Ej kassaflödespåverkande poster				2025-06-30
		Utbetalning köpeskillingar		Årets förvärv	Omklassificering	Omräkningsdifferenser	Omvärdering via resultaträkningen	
Tilläggsköpeskillning / förvärvsoption	352	-10		4	-	-5	-15	328

Kvartalsöversikt

Segmentsredovisning per kvartal

	2024		2025				2026	
	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2
Fiber Solutions								
Nettoomsättning	1 430	1 299	1 234	1 230	1 236	1 169	982	1 347
Justerad EBITA	180	135	105	78	66	61	61	122
Justerad EBITA %	12,6%	10,4%	8,5%	6,4%	5,4%	5,2%	6,2%	9,1%
EBITDA	238	195	167	138	24	104	112	175
EBITDA %	16,7%	15,0%	13,5%	11,2%	2,0%	8,9%	11,4%	13,0%
EBITA	180	135	105	78	-124	-34	61	122
EBITA %	12,6%	10,4%	8,5%	6,4%	-10,0%	-2,9%	6,2%	9,1%
Investeringar	68	72	2	16	10	10	9	16
Harsh Environment								
Nettoomsättning	291	296	286	331	314	310	283	361
Justerad EBITA	34	24	29	40	35	35	24	36
Justerad EBITA %	11,6%	8,0%	10,3%	12,0%	11,1%	11,4%	8,5%	10,0%
EBITDA	43	34	39	49	44	46	34	47
EBITDA %	14,8%	11,4%	13,6%	14,7%	14,2%	14,7%	12,1%	13,1%
EBITA	34	24	29	40	33	35	24	36
EBITA %	11,6%	8,0%	10,3%	12,0%	10,4%	11,5%	8,5%	10,0%
Investeringar	9	12	9	9	13	15	10	11
Data Center								
Nettoomsättning	233	233	362	344	334	369	434	538
Justerad EBITA	34	30	68	72	56	56	73	83
Justerad EBITA %	14,6%	12,7%	18,8%	20,8%	16,9%	15,3%	16,8%	15,5%
EBITDA	39	34	72	76	60	61	78	89
EBITDA %	16,5%	14,7%	20,0%	22,0%	18,0%	16,6%	18,0%	16,5%
EBITA	34	30	68	72	56	56	73	83
EBITA %	14,6%	12,7%	18,8%	20,8%	16,7%	15,3%	16,8%	15,5%
Investeringar	0	1	1	4	4	2	3	3
Koncernfunktioner/Eliminering								
Nettoomsättning	-3	-3	0	0	-0	0	-1	-1
Justerad EBITA	-17	-6	-18	-20	-11	-20	-12	-17
Justerad EBITA %	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITDA	-16	-6	-17	-19	-20	-20	-12	-17
EBITDA %	-	-	-	-	-	-	-	-
EBITA	-17	-6	-18	-20	-21	-21	-12	-17
EBITA %	-	-	-	-	-	-	-	-
Investeringar	0	0	0	0	0	0	0	0
Totalt								
Nettoomsättning	1 951	1 824	1 882	1 906	1 883	1 848	1 698	2 245
Justerad EBITA	230	182	184	169	146	133	146	224
Justerad EBITA %	11,8%	10,0%	9,8%	8,9%	7,7%	7,2%	8,6%	10,0%
EBITDA	304	258	261	243	109	191	213	294
EBITDA %	15,6%	14,1%	13,9%	12,7%	5,8%	10,3%	12,5%	13,1%
EBITA	230	182	184	169	-56	37	146	224
EBITA %	11,8%	10,0%	9,8%	8,9%	-3,0%	2,0%	8,6%	10,0%
Investeringar	78	85	14	30	27	27	22	30

Avstämning mellan IFRS och nyckeltalsbegrepp

Hexatronic presenterar finansiella mått som inte definieras enligt IFRS, så kallade alternativa nyckeltal. Koncernen anser att dessa mått ger värdefull information till investerare för att förstå den underliggande verksamheten och kunna värdera bolagets resultat och finansiella ställning. Beräkningen av finansiella mått är inte alltid jämförbara med de mått som används av tredje bolag.

Investerare bör därför betrakta dessa finansiella mått som ett komplement snarare än en ersättning för finansiell redovisning enligt IFRS.

	2026 Q2	2025 Q2	2025 Helår
Organisk tillväxt, MSEK, %			
Nettoomsättning	2 245	1 906	7 519
Valutakurseffekter	34	131	402
Påverkan av förvärv	-160	-24	-128
Jämförbar nettoomsättning	2 119	2 012	7 794
Nettoomsättning motsvarande period föregående år	1 906	2 024	7 581
Organisk tillväxt	213	-12	213
Organisk tillväxt %	11%	-1%	3%

	2026 Q2	2025 Q2	2025 Helår
Årlig tillväxt, rullande 12 månader, %			
Nettoomsättning rullande 12 månader	7 674	7 563	7 519
Årlig tillväxt, rullande 12 månader	1%	0%	-1%

Kassalikviditet, %	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Omsättningstillgångar	4 079	3 517	3 277
Varulager	-1 484	-1 498	-1 202
Omsättningstillgångar - varulager	2 594	2 019	2 075
Kortfristiga skulder	1 959	1 748	1 661
Kassalikviditet	132%	115%	125%

Kärnrörelsekapital, MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Varulager	1 484	1 498	1 202
Kundfordringar	1 567	1 270	1 184
Leverantörsskulder	-979	-784	-696
Kärnrörelsekapital	2 072	1 985	1 691

Nettoskuld, MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
Långfristiga skulder till kreditinstitut	2 100	2 257	2 181
Kortfristiga skulder till kreditinstitut	64	63	62
Likvida medel	-694	-518	-661
Nettoskuld	1 470	1 802	1 582

	2026	2025	2025
EBITDA och EBITDA (proforma) R12, MSEK	Q2	Q2	Helår
Rörelseresultat (EBIT), R12	253	647	226
Avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar, R12	98	119	108
EBITA, R12	351	766	334
Av- och nedskrivningar av materiella anläggningstillgångar, R12	456	299	469
EBITDA, R12	807	1 065	804
EBITDA (proforma), R12	867	1 067	841
Leasing effekt (IFRS 16) på EBITDA, R12	-131	-135	-133
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	736	932	707
	2026	2025	2025
Skuldsättning, ggr	Q2	Q2	Helår
Nettoskuld	1 470	1 802	1 582
EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	736	932	707
Nettoskuld / EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	2,0	1,9	2,2
	2026	2025	2025
Justerad EBITDA och justerad EBITA	Q2	Q2	Helår
EBITA, R12	351	766	334
Engångsposter	298	-	298
Justerad EBITA, R12	648	766	632
EBITDA, R12	807	1 065	804
Engångsposter	134	-	134
Justerad EBITDA, R12	941	1 065	937
Förvärvat EBITDA före tillträde (R12)	60	2	37
EBITDA (proforma), R12	1 001	1 067	974
Leasing effekt (IFRS 16) på EBITDA, R12	-131	-135	-133
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	870	932	841
	2026	2025	2025
Justerad skuldsättning	Q2	Q2	Helår
Nettoskuld	1 470	1 802	1 582
Justerad EBITDA exklusive IFRS16 (proforma), R12	870	932	841
Nettoskuld / justerad EBITDA exklusive IFRS 16 (proforma), R12	1,7	1,9	1,9

Definitioner av alternativa nyckeltal

Antal anställda

Antal anställda vid periodens utgång

Antal aktier

Antal utestående aktier vid periodens slut.

Bruttovinst

Nettoomsättning minus kostnader för råvaror och handelsvaror.

Bruttovinstmarginal

Bruttovinsten som procent av nettoomsättningen.

EBIT

Rörelseresultat. Intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, men exklusive finansnetto och skatt.

EBIT-marginal

Rörelseresultatet som procent av nettoomsättningen.

EBITA

Rörelseresultat före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

EBITA-marginal

EBITA i procent av nettoomsättningen.

EBITDA

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar av immateriella anläggningstillgångar

EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultatet före av- och nedskrivningar plus proforma förvärvad EBITDA, innan tillträde, för de senaste tolv månaderna.

Eget kapital per aktie

Totalt eget kapital dividerat antal utestående aktier.

Engångsposter

Icke återkommande poster som påverkar jämförbara resultat.

Förvärvsdriven tillväxt

Nettoomsättning från förvärvade verksamheter under de följande tolv månaderna efter förvärvsdagen.

Genomsnittligt antal utestående aktier

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden.

Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning

Vägt genomsnitt av antalet utestående aktier under perioden med tillägg för ett vägt antal aktier som tillkommer om samtliga potentiella aktier, som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier.

Investeringar

Förvärv av materiella och immateriella anläggningstillgångar

Justerad EBIT

Rörelseresultat, intäkter minus alla kostnader relaterade till verksamheten, exklusive engångsposter, finansnetto och skatt.

Justerad EBIT-marginal

Justerad EBIT i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITA

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före avskrivningar av immateriella anläggningstillgångar.

Justerad EBITA-marginal

Justerad EBITA i procent av nettoomsättningen.

Justerad EBITDA (proforma), R12

Rörelseresultat, exklusive engångsposter, före av- och nedskrivningar samt proforma-justerad förvärvad EBITDA (innan tillträde) för de senaste tolv månaderna (R12).

Justerad skuldsättning

Nettoskuld i relation till justerad EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Kassakonvertering

Kassaflöde från den löpande verksamheten i relation till kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital.

Kassalikviditet

Beräknas som omsättningstillgångar minus varulager dividerat med kortfristiga skulder.

Kärnrörelsekapital

Beräknas som varulager plus kundfordringar minus leverantörsskulder.

Nettoskuld

Räntebärande skulder, exklusive leasingskulder, minus likvida medel.

Organisk tillväxt

Organisk tillväxt beräknas som nettoomsättningen justerad för valutakurseffekter och förvärvade verksamheter i förhållande till föregående års nettoomsättning justerat för förvärvade verksamheter.

Resultat per aktie före utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning.

Resultat per aktie efter utspädning

Periodens resultat hänförligt till moderbolagets aktieägare dividerat med genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning.

Skuldsättning

Nettoskuld i relation till EBITDA proforma, exklusive IFRS16, R12.

Soliditet

Totalt eget kapital i procent av balansomslutningen.

Årlig tillväxt

Genomsnittlig årlig tillväxt beräknas som koncernens totala nettoomsättning under perioden jämfört med motsvarande period föregående år.

Presentation

Hexatronic presenterar delårsrapporten vid en webbsänd telefonkonferens idag, onsdagen den 15 juli 2026, kl. 10.00 CEST. VD Rikard Fröberg, CFO Pernilla Lindén, vice VD Martin Åberg och Head of Investor Relations Patrik Johannesson deltar.

Länk till webbsändning:

<https://hexatronic-group.events.inderes.com/q2-report-2026/register>

För registrering och deltagande via telefonkonferensen:

<https://events.inderes.com/hexatronic-group/q2-report-2026/dial-in>

Webbsändning och presentationsmaterial kommer att finnas tillgängligt på Hexatronics webbplats.

Kontakter

Patrik Johannesson, Head of Investor Relations
+46 (0) 73 033 25 18

För mer information, besök

<https://www.hexatronic.com/sv/investerare>

Kalender

22 oktober 2026 Delårsrapport januari – september 2026
4 februari 2027 Bokslutskommuniké 2026

Denna information är sådan som Hexatronic Group AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 15 juli 2026 klockan 07.00 CEST.

Hexatronic Group AB (publ)

Org nr 556168-6360

Sofierogatan 3a, 412 51 Göteborg, Sverige

www.hexatronic.com

