

SISÄPIIRITieto: ANORA ON ALLEKIRJOITTANUT AIESOPIMUKSEN BACARDIN KANSSA STRATEGISESTA JAKELUSOPIMUKSESTA RUOTSISSA JA NORJASSA

Anora Group Oyj | Sisäpiiritieto | 14.8.2026 klo 09.55

Anora Group Oyj on allekirjoittanut 14.8.2026 ei-sitovan aiesopimuksen Bacardin, maailman suurimman yksityisomisteisen kansainvälisen väkevien juomien yhtiön, kanssa koskien strategista jakelusopimusta Ruotsissa ja Norjassa.

Suunnitellun jakelusopimuksen mukaisesti Anorasta tulisi yksinoikeudella Bacardin tuotevalikoiman jakelija kaikissa kanavissa Ruotsissa ja Norjassa paitsi ready-to-drink (RTD) -juomissa Norjassa. Bacardin tuotevalikoima sisältää maailmanlaajuisesti tunnettuja brändejä, kuten BACARDÍ[®]-rommi, BREEZER[®], BOMBAY SAPPHIRE[®]-gini, MARTINI[®]-vermouth ja -kuohuviinit, PATRÓN[®]-tequila, skotlantilainen ABERFELDY[®]-mallasviski, ST-GERMAIN[®]-seljankukkalikööri, irlantilainen TEELING[®]-viski ja GREY GOOSE[®]-vodka. Jakelusopimuksen suunniteltu voimassaoloaika on vuoden 2031 ensimmäisen vuosineljänneksen loppuun saakka.

Suunniteltu jakelusopimus Bacardin kanssa tukisi Anoran Fit, Fix, Focus -strategiaa vahvistamalla Anoran asemaa johtavana pohjoismaisena juomayhtiönä, laajentamalla sen päämiesportfoliota sekä tukemalla kannattavaa orgaanista kasvua lisääntyvien mittakaavaetujen ja operatiivisen vipuvaikutuksen avulla.

"Tämä aiesopimus merkittävästä jakelusopimuksesta kuvastaa tavoitettamme vahvistaa Anoran asemaa edelleen kansainvälisten juomayhtiöiden ensisijaisena kumppanina Pohjoismaissa. Vaikka neuvottelut ovat käynnissä, suunniteltu yhteistyö olisi strategisesti vahva ratkaisu Anoralle, ja odotamme neuvottelujen etenevän Bacardin kanssa," sanoo Kirsi Puntila, Anoran toimitusjohtaja.

Sitovan jakelusopimuksen tekeminen edellyttää aiesopimuksen mukaisten neuvottelujen saattamista päätökseen, yhteisymmärryksen saavuttamista sopimuksen olennaisista ehdoista ja ammattiliittojen kanssa käytyjen neuvotteluiden päättämistä. Suunniteltu jakelusopimus alkaisi vuoden 2026 neljännellä vuosineljänneksellä.

Suunnitellun jakelusopimuksen vuotuinen taloudellinen vaikutus on arviolta 25-30 milj. euroa liikevaihtotasolla. Vuoden 2026 neljännellä vuosineljänneksellä arvioidaan kirjattavan liikevaihdoksi enintään 5 milj. euroa. Vaikutus kannattavuuteen olisi päämiessopimuksille tyypillisellä tasolla.

Suunnitellun jakelusopimuksen tekemisellä ei olisi vaikutusta Anoran tulosohteistukseen vuodelle 2026. Anoran tulosohteistus vuodelle 2026 säilyy ennallaan: Vuonna 2026 Anoran vertailukelpoisen käyttökatteen odotetaan olevan 74-79 miljoonaa euroa (2025: 71,1 milj. euroa).



Anora Group Oyj
Kirsi Puntila, toimitusjohtaja

Yhteystiedot:
Milena Hæggström, Sijoittajasuhdejohtaja, milena.haeggstrom@anora.com, puh. 040 5581 328

Jakelu:
Nasdaq Helsinki Oy
Keskeiset mediat
www.anora.com

Tietoa meistä

Anora on johtava viinien ja väkevien alkoholijuomien bränditalo Pohjoismaissa sekä vastuullisuuden edelläkävijä alalla maailmanlaajuisesti. Kattava portfoliomme koostuu omista ikonisista pohjoismaisista brändeistä ja kansainvälisesti arvostettujen päämiesten viineistä ja väkeivistä tuotteista. Meillä on vientiä yli 30 markkinalle. Anora Groupiin kuuluvat lisäksi Anora Industrial sekä logistiikkayhtiö Vectura. Anoran liikevaihto oli 657,9 miljoonaa euroa vuonna 2025 ja työllistämme noin 1 200 ammattilaista. Anoran osakkeet on listattu Nasdaq Helsingissä.