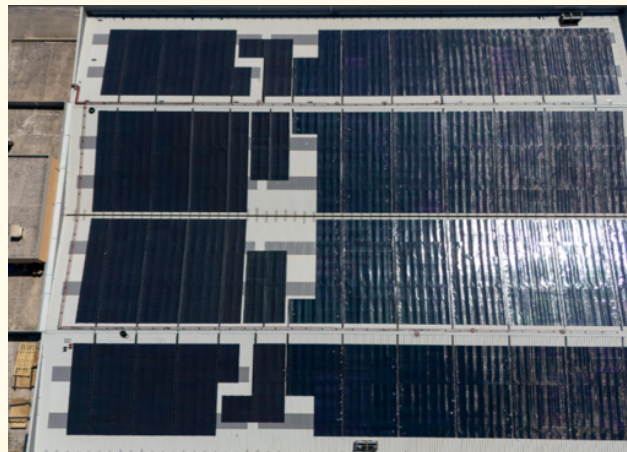


DELÅRSRAPPORT Q2 2026

Midsummer AB (publ)



Framsidan: Midsummers fabrik i Bari använder solenergi från en egen nyinstallerad anläggning på taket för produktionen. Den kommer att kunna producera 350 MWh elektricitet per år, vilket ger en årlig monetär besparing på nästan en miljon kronor. Investeringen är återbetald efter fyra år och därefter genererar solcellstaket i minst 20 år stora besparingar jämfört med inköpt elektricitet – ett gott exempel på hur lönsamma dylika installationer kan vara på industriella och kommersiella tak i länder med höga elpriser och stark solinstrålning.



Tunnsfilmspanelerna väger tre kilo per kvadratmeter, jämfört med 20 kilo per kvadratmeter som kiselpaneler väger. Det är en avgörande faktor för många byggnader.

Den miljömässiga vinsten för ett sådant här tak (2 680 kvm) är 83 ton CO₂-utsläpp per år!



Midsummers fabrik i italienska Bari är fullt operationell och startar tvåskift efter sommaren. Antalet medarbetare är idag cirka 30 och rekrytering fortgår.



Fabriken interiört



Midsummer i korthet

Midsummer grundades 2004 och är en ledande aktör inom innovativ solcellsteknologi, specialiserat på flexibla CIGS-tunnsfilmssolceller (bestående av koppar, indium, gallium, selen), utvecklad med egen produktionsteknik.

Midsummer utvecklar, tillverkar och säljer utrustning för produktion av tunnsfilmssolceller som kompletta solcellsfabriker till strategiskt utvalda samarbetspartners globalt samt maskiner för forskning och utveckling till universitet och forskningsinstitut.

Bolaget utvecklar, tillverkar och säljer även solpaneler till en bred kundbas inom flera sektorer, från industri- och kommersiella fastigheter till offentliga verksamheter, privatpersoner samt tak- och solcellsinstallatörer. Det gemensamma behovet av solenergi gör marknaden bred, skalbar och mångfacetterad, både nationellt och internationellt.

Midsummer tillhandahåller den hittills mest hållbara lösningen för förnybar energi, med världens lägsta koldioxidavtryck, räknat på hela livscykeln. Bolaget äger hela värdekedjan från processat råmaterial och produktion till färdig produkt. Detta möjliggör hög kvalitet och transparens i varje led. Vägleda av ett starkt åtagande för hållbarhet och socialt ansvar upprätthåller Midsummer höga etiska standarder och säkerställer ansvarsfulla affärsmetoder.

Solpanelerna finns idag i tre produktlinjer: SLIM, WAVE och BOLD, vilka är anpassade för olika taktyper. Midsummers solpaneler är tunna, lätta, flexibla och arkitektoniskt integrerbara, samtidigt som de är robusta, hållbara, återvinningsbara och enkla att installera.

Midsummers teknologi och produkter är strategiskt positionerade för att möta framtidens behov och förväntningar på en marknad med stark global tillväxt, där estetik, spårbarhet och minimalt klimatavtryck blir allt viktigare för medvetna kunder. Samtidigt möjliggör Midsummers lösning en ny, tidigare oexploaterad marknad för solceller på svaga tak som inte tål lasten av konventionella kiselpaneler.

Huvudkontoret ligger i Järfälla där det också sker produktion av solceller. Med den nya fabriken i Italien med 50 MW årlig produktionskapacitet blir Midsummer den största tillverkaren av tunnsfilmssolceller i Europa. Midsummer utvärderar även etablering av ytterligare solcellsfabriker i flera andra länder, inklusive i Colombia där bolaget fått uppdraget att etablera en storskalig komplett solcellsfabrik med minst 100 MW årlig produktionskapacitet.

Aktien är listad på Nasdaq First North Premier Growth Market.

Delårsrapport Q2 2026

Midsummer AB (Publ) Nasdaq First North Premier Growth Market

VÄSENTLIGA HÄNDELSE APRIL – JUNI 2026

► Nettoomsättningen för koncernen för det andra kvartalet 2026 uppgick till 81 146 TSEK (62 692 TSEK). Resultat per aktie för koncernen för kvartalet var 0,00 SEK/aktie (-0,07 SEK/aktie) före och efter utspädning.

► Marcus Ek utses till ny försäljningschef för Europa (Head of Sales Europe) för Midsummer. Han har över 20 års erfarenhet av internationell och kommersiell försäljning samt kontraktshantering i sex olika länder med ledande globala ICT-varumärken som Ericsson.

► Midsummer dotterbolag i Thailand, Midsummer Siam, ingår ett samförståndsavtal (MoU) med IKEA Thailand för att synliggöra innovativa och mer hållbara solenergilösningar i Thailand och göra dem tillgängliga för fler människor. Inom ramen för samarbetet kommer Midsummers lätta tunnfilmssolenergilösningar att visas på varuhuset IKEA Bangna i Bangkok.

► Midsummer Siam inleder ett samarbete med Chulalongkorn Universitys arkitekturfakultet i Bangkok för att främja klimatpositiv arkitektur och integration av förnybar energi i Thailand. Som ett första steg har världens första koldioxidnegativa busskur lanserats. Den kan användas för belysning, fläktar, mobilladdning och digitala trafikledningssystem.

► Midsummer erhåller en första utbetalning på cirka tio miljoner kronor i stöd för forskning och utveckling vid fabriken i Bari, Italien. Stödet utbetalades av den italienska investeringsmyndigheten Invitalia.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE JANUARI – JUNI 2026

► Midsummer genomförde i januari en fullt garanterad företrädesemission om cirka 175 miljoner kronor för att möta det stora rörelsekapitalbehov som uppstår med investeringar i bl a en utökad produktionskapacitet för tillverkning av det stora antal DUO-maskiner som ska levereras till den colombianska fabriken.

► Bolaget genomförde i samband med emissionen en omstrukturering av bolagets obligationslån i syfte att stärka balansräkningen och optimera kapitalstrukturen. Cirka 40 procent av utestående nominellt belopp under obligationerna konverterades till aktier.

► I mars fick Midsummer en uppföljningsorder värd drygt 236 miljoner kronor från en svensk industri- och försvarskoncern på maskinutrustning för en solcellsfabrik för tillverkning av tunnfilmssolceller.

Beställningen avser DUO, Midsummers egenutvecklade produktionslina för tillverkning av tunnfilmssolceller. Ordern är den största enskilda ordern i Midsummers historia. Huvuddelen av ordervärdet bedöms intäktsföras under 2026.

VÄSENTLIGA HÄNDELSE EFTER PERIODENS SLUT

► Midsummer Siam ingår ett strategiskt distributions- och partnerskapsavtal med den ledande bangladeshiska affärsgruppen Unissol och dess dotterbolag Charm BD för att introducera Midsummers solpaneler i Bangladesh. Ett första projekt var installationen av lätta tunnfilmspaneler på ekoturismfartyget M.V. Malangi.



Världens första koldioxidnegativa busskur, i Bangkok, med Midsummerpaneler.



Midsummer Siam undertecknar samförståndsavtal med IKEA Thailand.



Nyckeltal

TSEK	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Nettoomsättning	135 858	68 111	81 146	62 692
Rörelseresultat	10 984	-40 492	1 742	-9 202
EBITDA	29 368	-18 629	10 011	866
Resultat före skatt	-2 248	-64 503	392	-23 827
Periodens totalresultat	582	-71 403	1 750	-3 660
Rörelsemarginal	8,08%	Negativ	2,15%	Negativ
EBITDA marginal	21,62%	Negativ	12,34%	1,38%
Soliditet	59,09%	26,40%	59,09%	26,40%
Periodens kassaflöde	96 615	44 587	-23 591	38 771
Resultat per aktie				
-före utspädning (kr)	0,00	-0,21	0,00	-0,07
-efter utspädning (kr)	0,00	-0,21	0,00	-0,07

VD har ordet

Midsummer visar en fortsatt stark utveckling under det andra kvartalet 2026. Nettoomsättningen uppgick till drygt 81 miljoner kronor för kvartalet och knappt 136 miljoner kronor för det första halvåret, vilket är nästan en fördubbling jämfört med första halvåret 2025. Den senaste 12-månadersperioden har bolaget haft en omsättning på drygt 232 miljoner kronor, vilket är ett nytt omsättningsrekord för bolaget på rullande 12 månader.

Vi har gjort stora framsteg även mätt i lönsamhet. Vi hade en positiv EBITDA på drygt 29 miljoner kronor under det första halvåret 2026 och totalt för de senaste 12 månaderna ligger EBITDA på över 43 miljoner kronor.

Våra strategiska marknadssatsningar har under kvartalet utvecklats mycket väl och fortlöper enligt plan. Under perioden har vi fokuserat på att fördjupa relationerna med nyckelaktörer och bygga upp det lokala ekosystemet, vilket har resulterat i att aktiviteterna på våra målmarknader i Latinamerika, Sydostasien och Nordamerika fortsätter att utvecklas.

För Colombia har organisationens förmåga till ett effektivt operativt genomförande varit avgörande för att hålla tidsplanen för våra maskinleveranser. Vi ser en fortsatt stark dynamik och ett ökande engagemang, där etableringen fortskrider i linje med de uppsatta tidslinjerna.

Under det andra kvartalet har vi installerat solpaneler på en skola i sydvästra Colombia, samt gjort ett flertal installationer på olika byggnader i La Guajira längst i norr vid den karibiska kusten.

Solid grund för tillväxt

Genom att systematiskt bocka av viktiga operativa milstolpar har vi stärkt vår lokala närvaro och fortsätter bygga en solid grund för framtida tillväxt. Den positiva utvecklingen bekräftar att vår affärsmodell är skalbar och att våra marknadsinitiativ bär frukt, vilket ger oss goda förutsättningar att fortsätta leverera långsiktigt värde under kommande kvartal.

I Thailand har vi lanserat samarbeten med IKEA och Chulalongkorn Universitys arkitekturfakultet och i Bangladesh med Unissols dotterbolag inom förnybar energi och hållbarhet, Charm BD, där vi sedan tidigare har gjort en 500 m2 stor installation på ett solcellstak på en textilfabrik i Mymensingh drygt 100 km norr om Dhaka.

Under våren har vi nya ordrar från USA för både husapplikationer och från tillverkare av husbilar och husvagnar.

Även med den ökade internationaliseringen är Sverige

fortsatt en viktig marknad för oss. Vi vinner fler och fler upphandlingar i Sverige och har också en stabil efterfrågan på solpaneler från kunder och arkitekter som tilltalas av den eleganta och tilltalande designen av våra byggnadsintegrerade solcellslösningar.

Solenergiens segertåg världen över

Framtiden för solenergi ser mycket ljus ut. 2025 var det första året som det genererades mer elektricitet globalt från solenergi än från vindenergi. Under 2026 har solenergi även passerat kärnkraft på global nivå och solenergi är idag det fjärde största energislaget efter kol, naturgas och vattenkraft. Solenergi kommer att gå om vattenkraft senast 2029 och bli det största förnyelsebara energislaget i världen.

Anledningen till solenergiens segertåg över världen är att den under 20-talet har blivit den billigaste energikällan i en majoritet av världens länder. Idag är det endast i norra Europa som vindkraft är billigare, men i övriga världen kan el genereras billigast med sol.

Solenergin växer inte enbart på grund av att den tar marknadsandelar från andra energikällor. Efterfrågan på elektricitet accelererar också. Sedan 2009 har elproduktionen i världen ökat med 60 procent och sedan covid-pandemin har efterfrågeökningen accelererat.

Det är främst tre faktorer som bidrar till efterfrågeökningen på elektricitet idag:

- AI och datacenter – den explosionsartade utvecklingen inom AI, molntjänster och kryptovalutor ökar efterfrågan på el i snabb takt. Som en följd har datacenter blivit en av världens snabbast växande elanvändare.
- Klimatförändringar och kylning (AC) – stigande globala temperaturer och allt mer intensiva värmeböljor driver en kraftig ökning av användningen av luftkonditionering, särskilt i utvecklingsländer.
- Elektrifiering – omställningen till elfordon, värmepumpar och elektrifierad industriproduktion flyttar successivt energianvändningen från fossila bränslen till elnätet.

Solenergin stod för omkring 75 procent av den globala nettoökningen av elgenerering under 2025. Trots att världens elanvändning nu är högre än någonsin har elproduktionen från fossila bränslen därför börjat plana ut.

Samtidigt finns det stora utmaningar för att solenergiens segertåg ska kunna fortsätta i samma takt framöver. På många platser blir det svårare och svårare att expandera med hjälp av stora solcellsparker. Det är brist på lämplig mark för dessa megaparker och de skapar också problem för överbelastade elnät.

Midsummers strategi framåt

Midsummer, vår teknologi och affärsmodell är väl positionerad för att lösa denna problematik. Vi har ett tydligt fokus på att etablera ett globalt eko-system för vår teknologi, där vi skalar upp vår produktion i Bari och framskrider med pågående projekt, fabrik och försäljning av solenergilösningar för stora platta tak i Colombia. Vi ser en fortsatt stor potential (paneler och fabriker) och intresse från den nordamerikanska marknaden och även ett ökat intresse från Sydostasien. Även på mer mogna marknader som Japan tillkommer intressanta dialoger.

Ett exempel på det senare är Japan, som jag besökte i juni. Där undersöker vi möjligheterna att tillsammans med en japansk partner integrera våra solpaneler i gång- och bilvägar. I Japan finns det inte mer lämplig mark för stora solcellsparkar och de vill därför undersöka om det går att utnyttja gång- och bilvägar för solenergiproduktion. Sådana ytor är stora, och outnyttjade, idag inte bara i Japan utan i de flesta tätbefolkade städer och länder. Givetvis kräver sådana lösningar våra robusta solceller gjorda på rostfritt stål, tillsammans med specialbyggda vägsegment för att klara de krav på tryck och vibrationer som det skulle innebära.

Det finns även en större medvetenhet om vikten av att skapa en ökad resiliens i energiförsörjningen med ett uttalat behov av att minska beroendet av de kinesiska värdekedjorna. Även dessa megatrender gynnar Midsummer. Vi ser att fler och fler upphandlingar i Sverige ställer krav på att solpanelernas leveranskedjor ska garantera att de är tillverkade utan tvångsarbete och med lågt koldioxidavtryck. Det har medfört att Midsummers solpaneler vinner fler och fler av dessa upphandlingar. Här ser vi en tydlig skillnad jämfört med för 12 månader sedan.

Även inom den privata sektorn värderas ett lågt koldioxidavtryck och etiska solpaneler, vilket inte minst visas genom det samarbete med IKEA i Thailand som vi kunde presentera under det andra kvartalet.

Var står Midsummer nu?

Midsummer befinner sig i skärningspunkten mellan tre starka globala trender: omställningen till fossilfri elproduktion, behovet av distribuerade och motståndskraftiga energisystem samt en geopolitiska strävan att bygga upp lokal produktion av ren energiteknik.

Vår strategi bygger på att Midsummer har sina främsta konkurrensfördelar där traditionella kiselsolpaneler har sina tydliga begränsningar. En stor del av världens kommersiella och industriella tak klarar inte vikten eller de infästningssystem som konventionella solcellsinstallationer kräver. Inom transportsektorn och i andra krävande miljöer är styva kiselpaneler dessutom känsliga för vibrationer, sprickbildning och mikrosprickor. Midsummers flexibla tunnfilmspaneler,

baserade på ett slitstarkt substrat av rostfritt stål, löser dessa utmaningar.

Midsummer har dessutom en potential att vara betydligt mer än en solpanelstillverkare. Vår egenutvecklade DUO- och UNO-teknik, tillsammans med vår materialkompetens och vårt processkunnande, skapar en bred teknikplattform. Vi kan erbjuda solpaneler, produktionsutrustning, nyckelfärdiga fabriker, material, tjänster, licenser och automationslösningar.

Gynnsam tidpunkt

Tidpunkten är gynnsam. Efterfrågan på elektricitet fortsätter att öka samtidigt som kapacitetsbegränsningarna i elnäten blir allt större. Kunder efterfrågar lägre och mer förutsägbara energikostnader, samtidigt som både länder och företag vill minska sitt beroende av fossila bränslen, geopolitiska energirisker och koldioxidutsläpp. I denna utveckling blir lokal solel på tak en strategisk lösning för motståndskraftig och förutsägbar elproduktion.

Vår långsiktiga ambition är tydlig: att etablera Midsummer som en global ledande teknikplattform för lätta, hållbara och världsledande tunnfilmssolceller med ultralåga klimatavtryck. Genom att fokusera på tillämpningar där konventionella solpaneler inte räcker till och samtidigt skala verksamheten genom en balanserad affärsmodell med solpaneler, produktionsutrustning, material, tjänster, licenser och industriella partnerskap skapar vi förutsättningar för långsiktig och lönsam tillväxt.



Eric Jaremalm
VD för Midsummer



Midsummers solpaneler på det bangladeshiska ekoturismfartyget M.V. Malangi.

Midsummers solceller öppnar nya applikationsområden

Midsummer har en unik egenutvecklad tunnfilmsteknologi och bolaget äger hela produktionskedjan, från maskinutrustning till färdiga installerbara solpaneler. Det har gett Midsummer ett antal starka konkurrensfördelar (se faktaruta), fördelar som har stärkts över tid. Det finns t ex en ökande strävan från främst kommersiella aktörer att bli klimatneutrala eller -positiva i sin verksamhet vilket skapar en stor efterfrågan på solpaneler med så låga klimatavtryck som möjligt. Midsummers solceller har 90 procent lägre klimatavtryck än traditionella kiselpaneler och är till 98 procent återvinningsbara.

Det finns även politiska och regulatoriska skeenden som talar till företagets fördel, t ex den märkning av solpaneler och annan utrustning som ligger som ett EU-förslag och som ska visa den totala klimatpåverkan av utrustning sett över en livscykel. Här ligger Midsummers produkter extremt väl till. EU har även fattat beslut om att europeiska byggnader måste ha solcellstak, en process som fasas in under kommande år, och som även den gynnar Midsummers lätta solpaneler då majoriteten av tak i mellersta och södra Europa inte klarar vikten av konversionella kiselpaneler.

► Hållbarheten

Tack vare en unik produktionsteknologi och -process har Midsummers produkter upp till 90 procent lägre klimatavtryck sett över en livscykel än konventionella paneler, och lägre än även vind- och vattenkraft.

► Vikten

Midsummers paneler är 85-95 procent lättare än kiselpaneler inklusive ställningar och ballast, vilket gör installationen lättare och det enda alternativet för vissa typer av (oftast kommersiella) svagare tak.

► Installationen

Installationen av Midsummers paneler är enklare och snabbare än för konventionella solpaneler och lätt för installatörer att lära sig. Ingen penetration av takets tätskikt behövs, vilket eliminerar risken för läckage. Tack vare att de 2 mm tunna panelerna integreras direkt på takmembranet tillkommer heller ingen extra vindlast. Solpanelerna kan installeras vid komplett takbyte eller som eftermontage

► Installerad effekt per tak

Midsummers paneler kan täcka upp till 90 procent av taken, mot 50-70 procent för kiselpaneler.

► Estetiken

Midsummers solpaneler är tunna och lätta och smälter in eller ersätter befintliga tak på ett estetiskt attraktivt sätt.

► Tåligheten

Midsummers solpaneler är tillverkade av tåliga material som eliminerar risken för mikrosprickor och ger hög motståndskraft mot yttre påfrestningar – exempelvis klarar de såväl extrema väderförhållanden som att beträdas och snöröjas utan att ta skada.

► Skuggprestandan

Bypassdioder mellan varje cell förbättrar skuggprestandan genom att se till att skuggning av en eller flera solceller endast påverkar de skuggade cellerna och inte hela panelens prestanda.

Midsummers tre panelmodeller är:



► Midsummer SLIM

ett estetiskt solcellstak som kombinerar tunna solpaneler med ett klassiskt falsat plåttak, för en design som är både stilren och arkitektoniskt tilltalande. Plåten till Midsummer SLIM har samma falsbredd som solpanelen för att maximera den installerade effekten utan att kompromissa med estetiken.

Midsummer SLIM väger endast 2,8 kg per kvadratmeter och finns i två varianter: SLIM 2 och SLIM 3, med två respektive tre tunnfilms-solceller i bredd och en längd upp till 6 meter. För tak längre än 6 meter kan SLIM-Extended-paneler användas för seriekoppling upp till 12 meter i längd, vilket ökar den installerade effekten.



► Midsummer WAVE

är världens första solpanel för takpannor och har en unik vågformad design, framtagen för tvåkupiga takpannor. Solpanelen integreras smidigt utan att kompromissa med vare sig estetik eller takets funktion, och är anpassad för såväl privata bostäder som kommersiella och kulturhistoriska byggnader, utan att förändra den ursprungliga arkitektoniska utformningen. Midsummer WAVE väger endast 2,8 kg per kvadratmeter och består av 20 stycken tunnfilms-solceller som täcker fem takpannor i bredd och passar de mest vanligt förekommande takpannorna.



► Midsummer BOLD

är en ultralätt och flexibel solpanel, särskilt framtagen för tak med låg bärighet, såsom stora platta tak, och kan installeras på ytor av betong, bitumen, PVC, TPO och korrugerad plåt. Midsummer BOLD väger endast 2,9 kg per kvadratmeter, med sin låga vikt är solpanelen ett nytt alternativ för tak med viktbegränsningar. Midsummer BOLD är kompatibel med platta, lutande och välvda takkonstruktioner, vilket gör den idealisk för kommersiella fastigheter, industribyggnader, lagerlokaler, idrottsarenor men också flerbostadshus och privata bostäder.

Inom varje produktområde utvecklar Midsummer specialanpassade modeller för specifika applikationer. Här finns exempelvis SLIM 3, en bredare SLIM-modell som är konstruerad specifikt för montering på befintliga traditionella dubbelfalsade plåttak.

Midsummer kommer att fokusera sitt marknads- och försäljningsarbete på produkten BOLD kommande år. Den är särskilt utvecklad för att installeras på svaga tak som inte klarar vikten av kiselpaneler. Det finns många sådana tak.

Det är företagets bedömning att det finns en marknadspotential i Europa på 25 GW (20-30 miljarder euro) per år för dessa tak där ingen annan bra lösning existerar idag. På så vis kan man säga att Midsummers solceller öppnar upp ett helt nytt applikationsområde och en marknadsmässig "skyddad marknad".

Midsummers produktionsutrustning möjliggör snabb etablering av produktionskapacitet och hela solcellsfabriker

Många nationer och kommersiella aktörer världen över planerar att bygga ny produktionskapacitet av solceller. Dessa planer kan komma att accelereras kraftigt på grund av både offentliga stimulansprogram och en underliggande ökande stark efterfrågan på förnybar energi.

I takt med den snabba omställningen och en global ökad efterfrågan på grön teknik är det tydligt att investeringskostnaderna liksom projektens leveranstider måste minska. Detta gäller särskilt för byggandet av så kallade megafabriker för solcellstillverkning, som är avgörande för att skala upp den gröna teknik som behövs för att uppfylla klimatmålen.

Då många aktörer inom nya gröna tekniksektorer saknar erfarenhet av fabriks- och produktionsprocessdesign, kan de som vill bli branschledare välja att investera i de befintliga beprövade och stabila systemen för solcellstillverkning.

Midsummer kan erbjuda ett fundamentalt nytt leveranssystem för investeringar där våra nyckelfärdiga anläggningar hjälper aktörer att industrialisera en "end-to-end-process" genom att designa och leverera projekt för storskalig produktion av solpaneler. Genom att både reducera

kostnaderna för fabriken och ledtider skapar det unika möjligheter för de aktörer som snabbt vill skala lokal produktion till mycket låg risk baserat på de insikter som Midsummer utvecklat under de senaste två decennierna.

Det finns ett ökat intresse för beprövad teknik där både produktionen och produkterna fungerar felfritt och där en snabb etablering leder till minskade kostnader och ökad effektivitet. Midsummer levererar hela projektet och ser till att våra kunder kommer igång med produktionen genom att etablera ett framgångsrikt personalsystem och att träna personal till att bli yrkesskickliga arbetare.

Midsummer har fått uppdraget att leverera en komplett solcellsfabrik i Colombia bestående av bl a minst 20 DUO-maskiner, motsvarande en årlig produktionskapacitet på minst 100 MW. Midsummer har fullt projektansvar för etableringen och samtlig utrustning.

De flesta företag kommer att behöva inleda aggressiva expansioner och Midsummers modulära teknologi innebär att det går att skala produktionen sömlöst eller bygga flera anläggningar parallellt. Midsummers leverans består i ett nyckelfärdigt tekniskt system, träning av personal samt support och leverans av insatsmaterial till produktionen.

Storskalig produktion – Midsummer DUO

Midsummer DUO är ett nyckelfärdigt produktionssystem för masstillverkning av tunnfilmssolceller utan kadmium. Med en kompakt design ämnad för hög kapacitet, driftsäkerhet och överlägsen materialanvändning är Midsummer DUO oslagbar vid tillverkning av böjbara tunnfilmssolceller. Den effektiva processen resulterar i produkter med ett nästan 90 procent lägre koldioxidavtryck än konventionella solpaneler. Som kund finns möjlighet att testa systemet och verifiera prestandan på Midsummers fabrik före leverans.



FoU-verktyg – Midsummer UNO

Midsummer UNO är ett generiskt FoU-verktyg för tunnfilm, som bland annat används för solcells forskning vid flera av världens ledande forskningsinstitut och universitet. Den kan användas med både substrat av glas och rostfritt stål och kan utrustas med flera interna mätstationer. Forskning inom UNO kan automatiseras och den kan köra långa testserier utan tillsyn. Midsummers kunder drar nytta av förbättringar såsom lägre tillverkningskostnader och högre kapacitet, utan några extra hårdvarukostnader. Midsummer UNO kan användas till ett flertal andra sputtringsbaserade forskningsprojekt där en obruten vakuumkeda krävs. Exempelvis bränsleceller, tunnfilm-batterier och små displayer.



Utveckling av resultat och ställning under Q2 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen för koncernen för första halvåret 2026 var 135 858 TSEK (68 111 TSEK). För produktionslinjen Produktionsutrustning var nettoomsättningen 120 341 TSEK (53 952 TSEK). För produktionslinjen Solcellstak var nettoomsättningen 15 518 TSEK (14 159 TSEK), varav försäljning av paneler uppgick till 15 509 TSEK (13 883 TSEK) och solcellsinstallation 9 TSEK (195 TSEK).

Nettoomsättningen för koncernen för andra kvartalet 2026 var 81 146 TSEK (62 692 TSEK). För produktionslinjen Produktionsutrustning var nettoomsättningen 70 624 TSEK (53 766 TSEK). För produktionslinjen Solcellstak var nettoomsättningen 10 522 TSEK (8 926 TSEK), varav försäljning av paneler uppgick till 10 522 TSEK (8 760 TSEK) och solcellsinstallation 0 TSEK (166 TSEK).

Den största delen av nettoomsättningen härrör från tillverkning av produktionsutrustning. Koncernen redovisar intäkten när kontroll över en vara eller tjänst överförs till kunden. Att bestämma tidpunkten för överföring av kontroll, dvs vid en viss tidpunkt eller över tid, kräver bedömningar.

För prestationsåtagandet Processen anses kontroll ha övergått till kunden när kunden får tillgång till processen och kan dra nytta av den, exempelvis kan börja förhandla med relevanta leverantörer för insatsvaror till maskinutrustningen etc.

För prestationsåtagandet Produktionsutrustning överförs kontrollen över tid utifrån en färdigställandegrad (successiv vinstavräkning) som baseras på bokförda kostnader i förhållande till beräknade totala projektkostnader.

Intäktföringen styrs alltså inte av fakturadatum, utan av färdigställandegrad. Betalning för prestationsåtagandena Processen och Maskinutrustning för solcellstillverkning sker vid vissa milstolpar och slutfakturerings sker

när produktionsutrustningen är installerad och accepterad av kunden. Ofakturerade belopp redovisas som Avtalstillgångar och förfakturerade belopp som Avtalsskulder.

Kostnader

Kostnad sålda varor för koncernen för första halvåret 2026 var -83 740 TSEK (-55 466 TSEK).

Kostnad sålda varor för koncernen för andra kvartalet 2026 var -55 110 TSEK (-42 321 TSEK).

Bruttoresultatet för koncernen under första halvåret 2026 var 52 118 TSEK (12 645 TSEK).

Bruttoresultatet för koncernen under andra kvartalet 2026 var 26 035 TSEK (20 370 TSEK).

Administrations- och marknadsföringskostnader för koncernen för första halvåret 2026 var -47 594 TSEK (-50 605 TSEK).

Administrations- och marknadsföringskostnader för koncernen för andra kvartalet 2026 var -27 477 TSEK (-24 473 TSEK).

Under 2026 utökar vi våra investeringar i sälj- och marknadsföring. Vi har anställt ny säljpersonal i Sverige, Spanien, Italien och Colombia, så bedömningen är att dessa kostnader kommer att stiga under kommande kvartal.

Övriga rörelseintäkter och rörelsekostnader

Övriga rörelseintäkter för koncernen för det första halvåret 2026 bestod av bidrag på 2 575 TSEK (1 756 TSEK) och en valutavinst på 14 745 TSEK (8 078 TSEK).

Övriga rörelseintäkter för koncernen för det andra kvartalet 2026 bestod av bidrag på 2 090 TSEK (105 TSEK) och en valutavinst på 6 644 TSEK (698 TSEK).

Övriga rörelsekostnader för koncernen för det första halvåret var -510 TSEK (-1 213 TSEK).

Övriga rörelsekostnader för koncernen för det andra kvartalet var -423 TSEK (-339 TSEK).

Rörelseresultat och finansiella poster

Finansiella intäkter för koncernen för första halvåret 2026 var 10 316 TSEK (575 TSEK).

Finansiella intäkter för koncernen för andra kvartalet 2026 var 3 142 TSEK (131 TSEK).

Finansiella kostnader för koncernen för första halvåret 2026 var -23 548 TSEK (-24 586 TSEK) och bestod av räntekostnader och finansiella kostnader kopplade till konverteringen av obligationen.

Finansiella kostnader för koncernen för andra kvartalet 2026 var -4 492 TSEK (-14 756 TSEK) och bestod av räntekostnader och valutakursförändringar.

Bolaget har omförhandlat obligationen så att en del av lånet har amorterats mot ersättning i form av nyemitterade aktier och kvarvarande lån har förlängts samt räntevillkoren har förändrats. Omförhandlingen i obligationen har gett en resultateffekt om 7 015 TSEK.

Konverteringen av obligationen gjordes till en konverteringskurs på 1,38 SEK, löptiden ändrades till 2028-12-31 och räntan uppgår numera till 5%+STIBOR. Av de finansiella kostnaderna avser 18 180 TSEK ej kassaflödespåverkande poster kopplade till konverteringen.

Rörelseresultatet för koncernen för första halvåret 2026 var 10 984 TSEK (-40 492 TSEK), och resultatet före skatt slutade på -2 248 TSEK (-64 503 TSEK).

Rörelseresultatet för koncernen för andra kvartalet 2026 var 1 742 TSEK (-9 202 TSEK), och resultatet före skatt slutade på 392 TSEK (-23 827 TSEK).

Övrigt totalresultat

Övrigt totalresultat för första halvåret 2026 uppgick till 2 830 TSEK (-6 900 TSEK), vilket beror på valutadifferenser kopplat till nettotillgångar i utländsk valuta.

Övrigt totalresultat för andra kvartalet 2026 uppgick till 1 358 TSEK (20 167 TSEK), vilket beror på valutadifferenser kopplat till nettotillgångar i utländsk valuta.

Moderbolaget

Nettoomsättningen för moderbolaget för första halvåret 2026 var 150 683 TSEK (70 138 TSEK).

Nettoomsättningen för moderbolaget för andra kvartalet 2026 var 90 000 TSEK (63 606 TSEK).

Rörelseresultatet för moderbolaget under första halvåret 2026 var 14 637 TSEK (-13 145 TSEK).

Rörelseresultatet för moderbolaget under andra kvartalet 2026 var -3 621 TSEK (14 214 TSEK).

Kassaflöde och finansiering

Under första halvåret 2026 var kassaflödet 96 615 TSEK (44 587 TSEK).

Under andra kvartalet 2026 var kassaflödet -23 591 TSEK (38 769 TSEK).

Bolaget har under första halvåret 2026 gjort investeringar i det italienska dotterbolaget med 7 554 TSEK (538 TSEK) och det svenska moderbolaget med 7 189 TSEK (0 TSEK) samt investeringar i immateriella tillgångar på 10 549 TSEK (10 419 TSEK).

Bolaget har under andra kvartalet 2026 gjort investeringar i det italienska dotterbolaget med 2 517 TSEK (0 TSEK) och det svenska moderbolaget med 475 TSEK (0 TSEK) samt investeringar i immateriella tillgångar på 5 698 TSEK (5 205 TSEK).

Investeringar

De totala investeringarna i materiella anläggningstillgångar första halvåret 2026 för koncernen var 14 743 TSEK (788 TSEK).

De totala investeringarna i materiella anläggningstillgångar andra kvartalet året 2026 för koncernen var 2 992 TSEK (250 TSEK).

De totala investeringarna i immateriella tillgångar första halvåret 2026 för koncernen var 10 549 TSEK (10 419 TSEK).

De totala investeringarna i immateriella tillgångar andra kvartalet 2026 för koncernen var 5 698 TSEK (5 205 TSEK).

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Midsummers verksamhet består dels av utveckling och tillverkning av produktionsutrustning för produktion av flexibla tunnfilmssolceller, dels av produktion och försäljning av solpaneler och integrerade solcellstak. Midsummers affär är därigenom förknippad med affärs- och verksamhetsbaserade, legala och regulatoriska samt finansiella risker.

En detaljerad redogörelse för Midsummers väsentliga risker återfinns i förvaltningsberättelsen i årsredovisningen för 2025 och är oförändrat mot föregående år.

Motsvarande gäller även för moderbolaget.

Transaktioner med närstående

Moderbolaget har under det första kvartalet 2026 debiterat ränta på befintliga lån på sammanlagt 1 164 TSEK (1 215 TSEK) för perioden. Ackumulerat per balansdagen 2026-06-30 har 2 332 TSEK (2 392 TSEK) ränta debiterats. Moderbolaget har vidare givit aktieägartillskott till dotterbolag om 16 236 TSEK (2 730 TSEK). Moderbolagets totala fordran (netto) på dotterbolagen vid utgången av det andra kvartalet uppgår till 206 327 TSEK (224 958 TSEK).

Ägarstruktur per den 30 juni 2026

H. Waldaeus AB	123 628 986	23,34%
Jörgen Persson privat och via bolag	39 800 000	7,51%
Jan Lombach privat och via bolag	38 737 360	7,31%
Avanza Pension	20 839 442	3,93%
Nordea Fonder	13 515 970	2,55%
IKC Fonder	11 519 352	2,18%
Philip Gao med familj	11 453 706	2,16%
Nordnet Pension	11 374 313	2,15%
Carnegie Fonder	10 054 132	1,90%
Brown Brothers Harriman & Co	8 444 634	1,59%
Övriga aktieägare (13 778 st)	240 252 353	45,36%
Totala antal aktier	529 620 248	

Resultat och övrigt totalresultat för koncernen

TSEK	Not	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Nettoomsättning	3	135 858	68 111	81 146	62 692
Kostnad sålda varor		-83 740	-55 466	-55 110	-42 321
Bruttoresultat		52 118	12 645	26 035	20 370
Administrations och marknadsföringskostnader		-47 594	-50 605	-27 477	-24 473
Forskning och utvecklingskostnader		-10 351	-11 154	-5 128	-5 564
Övriga rörelseintäkter		17 320	9 834	8 734	803
Övriga rörelsekostnader		-510	-1 213	-423	-339
Rörelseresultat		10 984	-40 492	1 742	-9 202
Finansiella intäkter		10 316	575	3 142	131
Finansiella kostnader		-23 548	-24 586	-4 492	-14 756
Finansnetto		-13 232	-24 011	-1 349	-14 625
Resultat före skatt		-2 248	-64 503	392	-23 827
Skatt		-	-	-	-
Periodens resultat		-2 248	-64 503	392	-23 827
Övrigt totalresultat					
Periodens övriga totalresultat		2 830	-6 900	1 358	20 167
Periodens totalresultat		582	-71 403	1 750	-3 660
Periodens resultat hänförligt till:					
-Moderbolagets ägare		-2 248	-64 503	392	-23 827
Periodens totalresultat hänförligt till:					
-Moderbolagets ägare		582	-71 403	1 750	-3 660
Resultat per aktie					
-före utspädning (kr)		0,00	-0,21	0,00	-0,07
-efter utspädning (kr)		0,00	-0,21	0,00	-0,07
Antal utestående aktier vid periodens utgång					
-före utspädning		529 620 248	337 358 495	529 620 248	337 358 495
-efter utspädning		529 620 248	337 358 495	529 620 248	337 358 495
Genomsnittligt antal utestående aktier					
-före utspädning		494 746 537	306 998 189	527 936 783	335 945 622
-efter utspädning		494 746 537	306 998 189	527 936 783	335 945 622

Finansiell ställning för koncernen

TSEK	2026-06-30	2025-12-31
Tillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	50 053	49 906
Materiella anläggningstillgångar	259 007	205 912
Nyttjanderättstillgång	6 990	6 662
Långfristiga fordringar	6 002	5 886
Uppskjutna skattefordringar	12 864	12 521
Summa anläggningstillgångar	334 916	280 887
Varulager	34 800	34 136
Avtalstillgångar	12 456	8 871
Skattefordringar	2 276	1 470
Kundfordringar	23 332	17 792
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 497	5 258
Övriga fordringar	40 411	34 912
Likvida medel	125 948	29 332
Summa omsättningstillgångar	243 721	131 773
Summa tillgångar	578 637	412 659

Finansiell ställning för koncernen fortsätter på nästa sida.

Fortsättning finansiell ställning för koncernen

TSEK	2026-06-30	2025-12-31
Eget kapital		
Aktiekapital	21 185	13 494
Övrigt tillskjutet kapital	1 095 532	873 930
Reserver i eget kapital	16 019	13 189
Balanserade vinstmedel inkl. periodens resultat	-790 840	-788 592
Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare	341 895	112 022
Summa eget kapital	341 895	112 022
Skulder		
Långfristiga räntebärande skulder	121 820	199 135
Leasingskuld	1 690	1 075
Övriga avsättningar	2 828	3 105
Summa långfristiga skulder	126 338	203 314
Kortfristiga räntebärande skulder	-	30 010
Leasingskuld	5 219	4 893
Leverantörsskulder	25 041	14 563
Skatteskulder	5	15
Övriga kortfristiga skulder	53 054	15 753
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	27 087	32 090
Summa kortfristiga skulder	110 405	97 323
Summa skulder	236 743	300 637
Summa eget kapital och skulder	578 638	412 659

Förändringar i eget kapital -koncernen

Eget kapital hänförligt till moderbolagets ägare

TSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2026-01-01	13 494	-	873 930	13 189	-788 592	112 022
Periodens totalresultat						
Periodens resultat	-	-	-	-	-2 248	-2 248
Periodens övriga totalresultat	-	-	-	2 830	-	2 830
Periodens totalresultat	-	-	-	2 830	-2 248	582
Nyemission	7 570	-	221 602	-	-	229 172
Teckningsoptioner	121	-	-	-	-	121
Utgående eget kapital 2026-06-30	21 185	-	1 095 532	16 019	-790 840	341 896

TSEK	Aktiekapital	Ej registrerat aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings- reserv	Balanserade vinstmedel inkl periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2025-01-01	8 389	-	755 553	26 558	-715 214	75 286
Periodens totalresultat						
Periodens resultat	-	-	-	-	-74 444	-74 444
Periodens övriga totalresultat	-	-	-	-13 369	-	-13 369
Periodens totalresultat	-	-	-	-13 369	-74 444	-87 813
Nyemission	5 105	-	118 377	-	-	123 482
Teckningsoptioner	-	-	-	-	1 066	1 066
Utgående eget kapital 2025-12-31	13 494	-	873 930	13 189	-788 592	112 022

Kassaflöden för koncernen

TSEK	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Den löpande verksamheten				
Periodens resultat	-2 248	-64 503	392	-23 827
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	-2 105	-12 200	-20 707	21 110
Betald inkomstskatt	-	-	-	-
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-664	14 592	-9 534	17 484
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-14 669	-54 003	-11 992	-59 675
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	43 081	65 537	27 302	62 413
Kassaflöde från den löpande verksamheten	23 394	-50 576	-14 539	17 506
Investeringsverksamheten				
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-14 743	8 978	-2 992	9 516
Försäljning av materiella anläggningstillgångar	-	83	-	-
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-10 549	-10 419	-5 698	-5 205
Försäljning av immateriella anläggningstillgångar	-	-	-	-
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-25 291	-1 358	-8 689	4 311
Finansieringsverksamheten				
Aktieemission	142 095	131 581	512	19 249
Emissionskostnader	-29 144	-8 099	-400	-
Teckningsoption	14	1 066	14	-
Upptagna lån	-	70 000	-	-
Amortering av lån	-12 879	-94 436	-703	-607
Amortering av leasingskulder	-1 574	-3 591	215	-1 688
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	98 513	96 521	-362	16 954
Periodens kassaflöde	96 615	44 587	-23 590	38 771
Likvida medel vid årets början	29 332	8 463	149 539	14 281
Valutakursdifferens i likvida medel			-	-
Likvida medel vid periodens slut	125 948	53 051	125 948	53 051

Resultaträkning för moderbolaget

TSEK	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025
Nettoomsättning	150 683	70 138	90 000	63 606
Kostnad sålda varor	-107 286	-35 462	-75 636	-27 498
Bruttoresultat	43 398	34 676	14 364	36 108
Administrations och marknadsföringskostnader	-20 436	-36 074	-13 591	-15 479
Forskning och utvecklingskostnader	-10 345	-11 153	-5 123	-5 563
Övriga rörelseintäkter	2 510	1 075	1 150	300
Övriga rörelsekostnader	-490	-1 668	-421	-1 152
Rörelseresultat	14 637	-13 145	-3 621	14 214
Finansiella intäkter	8 230	10 064	4 041	8 456
Finansiella kostnader	-17 238	-34 643	1 678	-4 267
Finansnetto	-9 008	-24 579	5 719	4 189
Resultat före skatt	5 629	-37 725	2 098	18 403
Skatt	-	-	-	-
Periodens resultat	5 629	-37 725	2 098	18 403

Resultat och övrigt totalresultat för moderbolaget

TSEK	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025
Periodens resultat	5 629	-37 725	2 098	18 403
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Periodens totalresultat	5 629	-37 725	2 098	18 403

Balansräkning för moderbolaget

TSEK	2026-06-30	2025-12-31
Tillgångar		
Anläggningstillgångar		
Immateriella anläggningstillgångar	50 010	49 897
Materiella anläggningstillgångar	19 374	13 080
Finansiella anläggningstillgångar		
-Andelar i koncernföretag	300 236	284 000
-Fordringar hos koncernföretag	-	-
-Långfristiga fordringar	5 996	5 886
Summa anläggningstillgångar	375 616	352 836
Omsättningstillgångar		
Varulager med mera	25 461	31 344
Kortfristiga fordringar		
-Kundfordringar	23 083	17 570
-Fordringar hos koncernföretag	234 946	218 361
-Avtalstillgångar	12 456	8 871
-Övriga fordringar	7 250	143
-Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	4 893	6 542
Summa kortfristiga fordringar	282 628	251 487
Kassa och bank	123 512	25 892
Summa omsättningstillgångar	431 601	308 723
Summa tillgångar	807 217	661 586

Balansräkning för moderbolaget fortsätter på nästa sida.

Fortsättning balansräkning för moderbolaget

TSEK	2026-06-30	2025-12-31
Eget kapital och skulder		
Eget kapital		
Bundet eget kapital		
-Aktiekapital	21 185	13 494
-Fond för utvecklingsutgifter	49 459	48 515
Fritt eget kapital		
-Överkursfond	1 095 532	873 930
-Balanserat resultat	-592 618	-490 485
-Periodens resultat	5 629	-101 188
Summa eget kapital	579 188	344 266
Avsättningar		
-Övriga avsättningar	2 325	2 629
Summa avsättningar	2 325	2 629
Långfristiga skulder		
-Obligationslån	112 364	176 800
-Skulder till kreditinstitut	9 456	10 829
Summa långfristiga skulder	121 820	187 629
Kortfristiga skulder		
-Skulder till kreditinstitut	-	11 505
-Förskott från kunder	1 495	-
-Leverantörsskulder	27 656	12 479
-Skulder till koncernföretag	27 352	28 379
-Övriga skulder	21 197	43 950
-Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	26 185	30 748
Summa kortfristiga skulder	103 885	127 062
Summa eget kapital och skulder	807 217	661 586

Not 1 Redovisningsprinciper

Koncernredovisningen har upprättats i enlighet med International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU som presenterats i koncernens årsredovisning för 2025. Koncernens funktionella valuta är svenska kronor som även är rapporteringsvalutan. Denna rapport har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och årsredovisningslagen. Moderbolagets finansiella rapporter i sammandrag har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen, samt RFR 2 Redovisning för juridiska personer. IASB har publicerat tillägg till standarder som träder i kraft från den 1 januari 2025 och framåt. I januari 2027 ersätter den nya standarden IFRS 18 IAS 1 Utformning av finansiella rapporter. Ledningen utvärderar för närvarande konsekvenserna av att tillämpa den nya standarden i de finansiella rapporterna. Utöver IFRS 18 har IASB:s tillägg inte haft någon väsentlig påverkan på de finansiella rapporterna.

Not 2 Uppskattningar och bedömningar

Företagsledningen har med styrelsen diskuterat utvecklingen, valet och upplysningarna avseende koncernens viktiga redovisningsprinciper och uppskattningar, samt tillämpningen av dessa principer och uppskattningar.

Vissa viktiga redovisningsmässiga bedömningar och uppskattningar beskrivs nedan.

Leasingavtal

Koncernen har leasingavtal för såväl fordon som lokaler. Vid framtagande av leasingskuldens och leasingtillgångens storlek krävs bedömningar om det är rimligt säkert att koncernen kommer nyttja förlängningsoptionerna. Vid bedömning av om det är rimligt säkert att förlängningsoptioner kommer nyttjas avseende lokalerna har koncernen tagit i beaktande deras framtida tillväxt och utifrån det bedömt hur länge de kan använda nuvarande lokaler. Utifrån detta har koncernen kommit fram till att det inte är rimligt säkert att koncernen kommer nyttja förlängningsoptionerna. Detta är dock något som kan ändras i framtiden och då påverka leasingskuldens och leasingtillgångens storlek.

Intäktsredovisning

Intäkt värderas utifrån den ersättning som specificeras i avtalet med kunden. Koncernen redovisar intäkten när kontroll över en vara eller tjänst överförs till kunden. Att bestämma tidpunkten för överföring av kontroll, dvs vid en viss tidpunkt eller över tid, kräver bedömningar. I kontrakt som skrivits med kunder görs bedömningen att vissa av dessa kontrakt uppfyller kraven för intäktsredovisning över tid, medan andra inte gör det. Därav att intäkterna från vissa kontrakt redovisas över tid och inte vid en viss tidpunkt, medan intäkterna från andra kontrakt behandlas som att prestationsåtagandena uppfylls vid en viss tidpunkt. Under andra kvartalet 2025 har moderbolaget ändrat redovisningsprincipen för intäktsföring och följer nu koncernens principer avseende successiv vinstavräkning.

Uppskjuten skattefordran

Värderingen av förlustavdrag och företagets förmåga att utnyttja outnyttjade förlustavdrag baseras på företagets uppskattningar av framtida beskattningsbara inkomster i olika skattejurisdiktioner och inbegriper antaganden om huruvida kostnader som ännu inte har varit föremål för beskattning är avdragsgilla.

Not 3 Rörelsesegment och uppdelning av intäkter

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på de delar av verksamheten företagets högsta verkställande beslutshavare följer upp, så kallad "management approach" eller företagsledningsperspektiv. Koncernens interna rapportering är uppbyggd utifrån att koncernledningen följer upp verksamheten i sin helhet. Koncernen har utifrån denna interna rapportering identifierat att koncernen endast har ett segment.

Intäktsströmmar

Koncernen genererar intäkter från de två produktlinjerna Produktionsutrustning och Solcellstak. Produktlinjen Produktionsutrustning delas upp i försäljning av produktionsutrustning för solcellstillverkning, process för solcellstillverkning och service av produktionsutrustning. I produktlinjen Solcellstak ingår försäljning och installation av solpaneler och solcellstak, samt omläggning av tak.

Fördelning av intäkter från avtal med kunder

Fördelningen av intäkter från avtal med kunder på större produkt- och tjänsteområden sammanfattas nedan.

Produktlinje	Produkter		Tjänster		Summa	
Produktionsutrustning	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025
Produktionsutrustning för solcellstillverkning	72 944	26 181	-	-	72 944	26 181
Process för solcells-tillverkning	47 236	27 771	-	-	47 236	27 771
Service och support	-	-	161	-	161	-
Summa	120 180	53 952	161	-	120 341	53 952

Produktlinje	Produkter		Tjänster		Summa	
Solcellstak	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025
Solpaneler	15 509	13 883	-	-	15 509	13 883
Installationsarbete solcellstak	-	-	9	195	9	195
Övrigt	-	81	-	-	-	81
Summa	15 509	13 964	9	195	15 518	14 159
Totalsumma	135 689	67 917	170	195	135 858	68 111

Produktlinje	Produkter		Tjänster		Summa	
Produktionsutrustning	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Produktionsutrustning för solcellstillverkning	70 584	25 995	-	-	70 584	25 995
Process för solcells-tillverkning	-	27 771	-	-	-	27 771
Service och support	-	-	40	-	40	-
Summa	70 584	53 766	40	-	70 624	53 766
Produktlinje	Produkter		Tjänster		Summa	
Solcellstak	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Solpaneler	10 522	8 682	-	-	10 522	8 682
Installationsarbete solcellstak	-	-	-	166	-	166
Övrigt	-	78	-	-	-	78
Summa	10 522	8 760	-	166	10 522	8 926
Totalsumma	81 106	62 526	40	166	81 146	62 692

Geografiska områden

Produktlinje	Produktionsutrustning		Solcellstak		Summa	
Geografiskt område	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025
Sverige	120 180	52 376	10 904	2 759	131 084	55 135
Portugal	-	1 576	-	-	-	1 576
Colombia	161	-	297	-	459	-
USA	-	-	2 439	4 602	2 439	4 602
Polen	-	-	-	6 731	-	6 731
Övriga EU	-	-	976	14	976	14
Övriga världen	-	-	901	53	901	53
Summa	120 341	53 953	15 518	14 158	135 858	68 111

Produktlinje	Produktionsutrustning		Solcellstak		Summa	
Geografiskt område	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Sverige	70 584	52 376	8 395	2 144	78 979	54 520
Portugal	-	1 390	-	-	-	1 390
Colombia	161	-	297	-	459	-
USA	-	-	1 056	-	1 056	-
Polen	-	-	-	6 731	-	6 731
Övriga EU	-	-	430	13	430	13
Övriga världen	-	-	222	38	222	38
Summa	70 745	53 766	10 400	8 926	81 146	62 692

Anläggningstillgångar

Koncernens anläggningstillgångar är till största delen lokaliserade i Italien till Koncernens dotterbolag Midsummer Italia S.r.l. Av Koncernens totala anläggningstillgångar på 334 916 TSEK (280 888 TSEK), återfinns anläggningstillgångar i Sverige för 69 664 TSEK (73 826 TSEK) och Italien 265 252 TSEK (207 062 TSEK).

Not 4 Verkligt värde för finansiella instrument

Redovisat värde på samtliga finansiella tillgångar och skulder utgör en rimlig approximation av verkligt värde.

Kommande rapporteringstillfällen

2026-10-23 Delårsrapport Q3 2026
2027-02-12 Bokslutskommuniké 2026

Granskning

Denna delårsrapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Intygande

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av koncernens och moderbolagets verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Underskrifter/avgivande av rapporten



Stockholm den 17 juli 2026

Robert Sjöström
Styrelseordförande

Jan Lombach
Styrelseledamot

Anna Denell
Styrelseledamot

Philip Gao
Styrelseledamot

Mikael Nicander
Styrelseledamot

Patrik Boman
Styrelseledamot

Hans Waldaeus
Styrelseledamot

Per Mattsson
Styrelseledamot

Eric Jaremalm
Verkställande direktör

Definition och beskrivning av alternativa nyckeltal

Bolaget presenterar vissa finansiella mått i delårsrapporten som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa mått ger värdefull kompletterande information till investerare och Bolagets ledning då de möjliggör utvärdering av Bolagets prestation.

Rörelseresultat

Rörelseresultatet är resultatet före finansnetto och skatter.

Rörelseresultat är ett mått som syftar till att visa lönsamheten i den löpande verksamheten

EBITDA

Rörelseresultat före av- och nedskrivningar

EBITDA är ett mått som koncernen betraktar som relevant för en investerare som vill förstå resultatgenereringen före investeringar i anläggningstillgångar.

Rörelsemarginal

Rörelseresultat / Nettoomsättning

Rörelsemarginal är ett mått som syftar till att visa lönsamhetsgraden i den löpande verksamheten.

EBITDA-marginal

EBITDA / Nettoomsättning

EBITDA-marginal är ett mått som koncernen betraktar som relevant för en investerare som vill förstå resultatgenereringen i relation till omsättningen före investeringar i anläggningstillgångar.

Soliditet

Eget kapital i relation till balansomslutningen

Soliditet är ett nyckeltal som visar hur stor andel av tillgångarna som är finansierade med eget kapital och kan användas som en indikation på Bolagets betalningsförmåga på lång sikt.

Uträkning nyckeltal

EBITDA	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Rörelseresultat	10 984	-40 492	1 742	-9 202
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	18 384	21 863	8 269	10 068
EBITDA	29 368	-18 629	10 011	866

Rörelsemarginal	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Rörelseresultat	10 984	-40 492	1 742	-9 202
Nettoomsättning	135 858	68 111	81 146	62 692
Rörelsemarginal	8,08%	Negativ	2,15%	Negativ

EBITDA-marginal	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
EBITDA	29 368	-18 629	10 011	866
Nettoomsättning	135 858	68 111	81 146	62 692
EBITDA-marginal	21,62%	Negativ	12,34%	1,38%

Soliditet	Jan-Jun 2026	Jan-Jun 2025	Apr-Jun 2026	Apr-Jun 2025
Summa eget kapital	341 895	128 432	341 895	128 432
Summa tillgångar	578 637	486 573	578 637	486 573
Soliditet	59,09%	26,40%	59,09%	26,40%

Ledande befattningshavare



Eric Jaremalm
VD

Eric Jaremalm är Midsummers verkställande direktör sedan 2024 och var dessförinnan vice VD sedan 2004. Han är en av bolagets grundare och har haft ledande roller med ansvar för expansion, strategiarbete, prognoser, viktiga kundrelationer samt finansiering och investeringar. Tidigare erfarenhet från bl.a. Micronic Japan KK med ansvar för forsknings- och utvecklingssamarbete med japanska halvledartillverkare samt som projektledare för installation och produktionsstart av utrustning i Japan. Eric har en civilingenjörsexamen i industriell ekonomi, internationell med japansk inriktning, från Linköpings Tekniska Högskola. Han har även studerat två år i Japan vid Meiji University i Tokyo och Nanzan University i Nagoya.



Åsa Jynnesjö
Finanschef

Åsa Jynnesjö är Midsummers finanschef sedan 2022. Hon har jobbat som finanschef i över tio år, senast för Automobile AB (elektronisk körjournal och fleet management) och dessförinnan för Nordenta (dentaldepå). Utöver det har Åsa en bakgrund som revisor på PwC där hon jobbade i drygt sex år. Hon har examina inom både ekonomi och handelsrätt från Uppsala universitet.



Alex Witt
Verksamhetschef

Alex Witt har arbetat på Midsummer sedan 2010 som produktionschef, mjukvaruchef och verksamhetschef. Han har tidigare arbetat åtta år på Micronic Laser System (nu Mycronic) som serviceingenjör, maskininstallatör och projektledare. Micronic tillverkade laserritare för produktion av fotomasker till platta bildskärmar. Alex har även varit konstruktör och projektledare på Restatic Trancel i Göteborg, som tillverkar maskiner för stora anläggningar för pappersindustrin, ofta över 100 meter långa. Han har en civilingenjörsexamen i Maskinteknik från KTH med inriktning mot datorstödd konstruktion och tillverkning.



Maria Huttunen
Konstruktions- och inköpschef

Maria Huttunen är sedan 2016 konstruktionschef på Midsummer och sedan 2020 även inköpschef. Hon ansvarar över konstruktionsavdelningens hårdvaruutveckling, samt allt inköp av material till både maskiner och solpaneler. Hon började på Midsummer 2010 som maskinkonstruktör efter avslutat examensarbete om återvinningsbarhet av material hos Bombardier Transportation i Västerås. Maria har en civilingenjörsexamen i Design och produktutveckling från KTH, Kungliga Tekniska Högskolan i Stockholm.



Erik Olsson
Chef för maskinförsäljning och strategiska projekt

Erik Olsson är chef för strategiska projekt och ansvarar för företagets maskinförsäljning, affärsutveckling samt strategiska partnerskap. Erik har följt Midsummer sedan starten, var adjungerad styrelseledamot 2007-2011 och anställd sedan 2022. Han har tidigare jobbat med strategi, affärsutveckling, och finansiering inom området energi och miljöteknologi och tidigare haft seniora roller på Tekniska verken i Linköping, Sol Voltaics, Energimyndigheten samt flera startupbolag som Bond Technologies samt flera förtagsinkubatorer. Erik har en Masterexamen i företagsekonomi från Handelshögskolan i Göteborg samt en M.B.A. från Hult International Business School i San Francisco.



Klara Takei
Chef för innovation

Klara Takei har jobbat på Midsummer sedan år 2014. Hon är chef för innovation och sedan år 2025 även som försäljningschef. Hon är övergripande ansvarig för utveckling av solceller och moduler, samt ingående material. Som försäljningschef är hon ansvarig för den nya organisation som fokuserar på internationell B2B-försäljning till främst kommersiella kunder med stora, platta och svaga tak. Klara Takei har en civilingenjörsexamen i materialdesign från KTH med master inom hållbar energiteknik, samt en yrkesexamen från Riksglasskolan i Orrefors.



Marcus Ek
Försäljningschef Europa

Marcus Ek har över 20 års erfarenhet av internationell försäljning, kommersiell försäljning och kontraktshantering i sex olika länder med ledande globala ICT-varumärken som Ericsson. Senast var han med och grundade och ledde fasadföretaget Metalyapi Nordics. Han har också varit styrelseordförande för fintech-företaget Sharpfin. Marcus Ek har en masterexamen i internationell handel och marknadsföring från Florida Atlantic University.

Styrelse



Robert Sjöström

Styrelsemedlem sedan 2023, styrelseordförande sedan 2023

Robert Sjöström har innehaft ledande befattningar i över ett decennium på Essity, ett världsledande konsumentvaruföretag inom hälsa och hygien. Som medlem av Essitys koncernledning har han varit President för Global Operational Services och CIO, samt Senior Vice President med ansvar för koncernstrategi och affärsutveckling, M&A, IT och globala tjänster. Tidigare har han också arbetat i tio år på Capgemini Consulting som Senior Vice President, där han bland annat hade globalt ansvar för energisektorn (Utilities). Han är oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



Hans Waldaeus

Styrelsemedlem sedan 2024

Hans Waldaeus är via bolag den största aktieägaren i Midsummer AB. Hans har ett direkt innehav av aktier som utgör 23,87% av röstantalet i bolaget och är inte oberoende i förhållande till Bolaget. Han var tidigare delägare i SHL Medical, världsledande inom tillverkning av autoinjektorer. År 2020 förvärvades hans aktier av riskkapitalbolaget EQT Ventures. Han har under många år varit verksam inom projektledning av kommersiella fastigheter och varit styrelseledamot i Hifab, ett konsultbolag inom fastigheter och infrastruktur, samt Heba, ett svenskt börsnoterat fastighetsbolag.



Jan Lombach

Styrelsemedlem sedan 2006

Jan Lombach har tidigare varit advokat och är nu verksam inom riskkapitalbranschen. Jan har ett direkt innehav av aktier som utgör 11,48% av samtliga aktier i bolaget och är inte oberoende i förhållande till Bolaget. Han har bland annat varit delägare i Advokatfirman Vinge KB mellan åren 1993 och 2008, internationell partner i advokatfirman White & Case LLP mellan åren 2008 och 2012 och bedriver nu egen verksamhet. Övriga styrelseuppdrag utgörs bl.a. av styrelseledamot i Cliens Kapitalförvaltning AB och ordförande i Clients Holding. Jan har en jur. kand. och studier i national- och företagsekonomi från Uppsala Universitet och Harvard University.



Mr. Philip Gao

Styrelsemedlem sedan 2015

Mr. Philip Gao är VD på Sunflare Solar Co. i Kalifornien med ansvar för försäljningen på den amerikanska marknaden. Han har en kandidatexamen i ekonomi och miljövetenskap från University of California, Santa Cruz. Han är oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



Mikael Nicander
Styrelsemedlem sedan 2023

Mikael Nicander har över 25 års erfarenhet av att bygga och leda fastighetskoncerner. Han är vice VD för Stenhus Fastigheter och var innan dess VD för Stendörren Fastigheter (publ). Tidigare befattningar inkluderar chefspositioner på Kvalitena, Lantmännen Fastigheter, P10 Vasallen och DHL Express. Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



Anna Denell
Styrelsemedlem sedan 2025

Anna Denell är hållbarhetschef på Vasakronan, Sveriges ledande fastighetsbolag, med ansvar för hållbarhetsstrategin. Hon började sin karriär inom fastighetsbranschen i mitten av 90-talet och på Vasakronan 1999. Anna har spelat en nyckelroll i grundandet av Sweden Green Building Council, introducerat gröna hyresavtal på den svenska marknaden och utfärdat världens första gröna företagsobligation. Hon är ledamot i Kungl. Ingenjörsvetenskapsakademien (IVA), samt en välkänd föreläsare inom den svenska fastighetsbranschen och vid universitet och institutioner i Sverige. De senaste sex åren har hon utsetts till "En av Sveriges 100 hållbarhetsmäktigaste". Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



Patrik Boman
Styrelsemedlem sedan 2025

Patrik Boman har decennielång erfarenhet som entreprenör och ledare av bolag inom IT, telekom och cybersäkerhet i såväl publik som noterad miljö. Han innehade en ledande befattning i HiQ-koncernen och var VD för börsnoterade Cybercom Group. Han driver sedan många år konsultbolaget Dynamant som är ledande i Sverige inom Stordator/Mainframe. Patrik har stor erfarenhet från M&A, affärsutveckling, och internationella affärer inom bl a IT- och telekomområdet. Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.



Per Mattsson
Styrelsemedlem sedan 2025

Per Mattsson har arbetat i drygt 25 år i finansbranschen och har idag rollen som Nordenchef för Morningstar. Per har lång erfarenhet av försäljning, affärsutveckling, verksamhetsstyrning och finansiell rapportering. På Morningstar var han tidigare försäljningschef och arbetade dessförinnan på EDS och Skandia. Per är civilekonom från Stockholms universitet med inriktning mot finansiering och kalkylering, samt innehar en EMBA från Handelshögskolan i Stockholm. Han har vidare mycket erfarenhet av ideellt arbete med styrelseuppdrag för bland annat Stockholms studentkår, Stiftelsen Aktiverum och Ängby Sportklubb. Oberoende i förhållande till Bolaget och större aktieägare.