



Acconeer fördjupar försäljningssamarbeten i Nordamerika

USA och Kanada utgör en viktig marknad för Acconeer och i takt med att företaget utökar sin produktportfölj uppdateras försäljningsstrategin för att fokusera insatserna där de gör störst skillnad. Med utgångspunkt i etablerade relationer med tre erfarna säljrepresentanter i USA och Kanada har Acconeer fördjupat dessa samarbeten genom Manufacturer Representative Agreements, vilket tillför dedikerad, regionalt förankrad expertis i linje med företagets tillväxtambitioner när vår senaste A212 Pulsed Coherent Radar nu går in i massproduktion.

"Nordamerika är en strategiskt viktig marknad för Acconeer, och timingen kunde inte vara bättre", säger Michel Roig, Chief Commercial Officer på Acconeer. "Med ett starkt kommersiellt momentum och A212 nu i massproduktion, gör vi en investering i marknadsdjup. Vi jobbar kontinuerligt med att utveckla vårt partnersätverk, och våra tre säljrepresentanter är redo att agera omedelbart, representera Acconeer inom olika industrier i sina respektive regioner och hjälpa kunder att frigöra den fulla potentialen i vår radartechnologi. "

Tech-Trek har en bred kundbas inom flera nyckelindustrier och har i över 40 år betjänat marknaden i östra Kanada med försäljning och teknisk support av högsta klass. Deras djupa tekniska kunskap gör dem till en perfekt match för Acconeers världsledande radartechnologi, som i sin tur stärker Tech-Treks portfölj.

Envision Technical Sales, en betrodd tillverkarrepresentant i Mellanvästern i nästan två decennier, kommer att representera Acconeers radarlösningar i Illinois och Wisconsin. Kända för att bygga djupa tekniska relationer och upprätthålla gedigen produktkunskap är Envision väl positionerade för att introducera Acconeers teknologi till nya kunder i regionen.

Giesting & Associates täcker de mångsidiga och industriellt rika regionerna Ohio, Michigan, Kentucky och västra Pennsylvania. Med en stark meritlista av att lyfta fram banbrytande teknologier och en djup förståelse för kunders drivkrafter, mål och utmaningar är de en idealisk partner för Acconeer.

För ytterligare information kontakta:

Michel Roig, CCO Acconeer, Telefon +46 10 218 92 00, Mail: ir@acconeer.com



Om Acconeer AB

Med banbrytande teknologi har Acconeer utvecklat en radarsensor som öppnar en ny värld för interaktion. Acconeers mikroradarsensor, med låg strömförbrukning, hög precision, liten storlek och hög robusthet, är en 60 GHz robust och kostnadseffektiv sensor för detektion, avståndsmätning, rörelsedetektering och kamerastödda applikationer med behov av låg strömförbrukning. Acconeer kombinerar fördelen med låg strömförbrukning hos pulssade radarsystem med hög noggrannhet hos koherent radar, allt integrerat i en komponent med en yta på endast 28 mm². Radarsensorn kan ingå i en rad mobila konsumentprodukter, från smartphones till wearables, men även inom områden såsom robotar, drönare, Internet of Things, sjukvård, fordonsindustri, industrirobotar samt säkerhets- och övervakningssystem. Acconeer är ett halvledarbolag och har som affärsmodell att sälja hårdvara till tillverkare av konsumentelektronikprodukter. Acconeer är listat på Nasdaq First North Growth Market med tickerkoderna ACCON, Redeye Nordic Growth AB är bolagets Certified Advisor (CA). För mer information: www.acconeer.com.

Bifogade filer

[Acconeer fördjupar försäljningssamarbeten i Nordamerika](#)