

Delårsrapport

1 april - 30 juni 2026

Q2

Finansiell utveckling

1 april - 30 juni 2026

- Nettoomsättning 8 843 TSEK (4 873)
- Försäljningstillväxt 81%
- Rörelseresultat före avskrivningar -271 TSEK (-1 255)
- Rörelseresultatet -1 921 TSEK (-1 879)
- Resultat per aktie 0,00 kr (-0,01)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten -177 TSEK (-3 204)
- Likvida medel 16 091 TSEK (33 638)

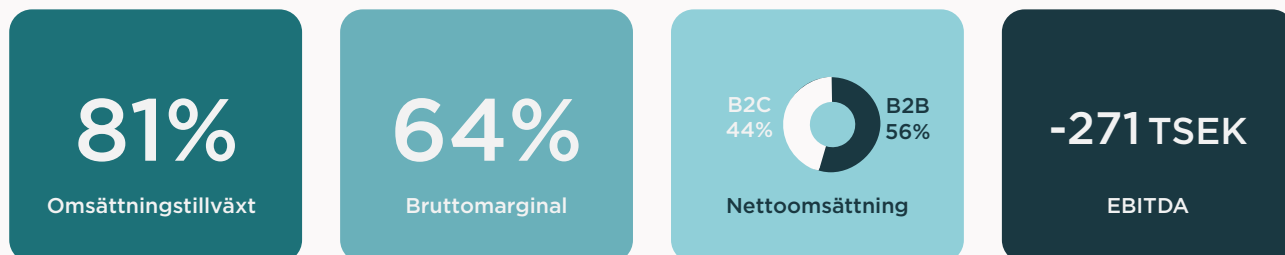
1 januari - 30 juni 2026

- Nettoomsättning 17 034 TSEK (9 106)
- Försäljningstillväxt 87%
- Rörelseresultat före avskrivningar -602 TSEK (-1 932)
- Rörelseresultatet -3 953 TSEK (-3 199)
- Resultat per aktie -0,01 kr (-0,02)
- Kassaflödet från den löpande verksamheten -272 TSEK (-2 356)
- Likvida medel 16 091 TSEK (33 638)

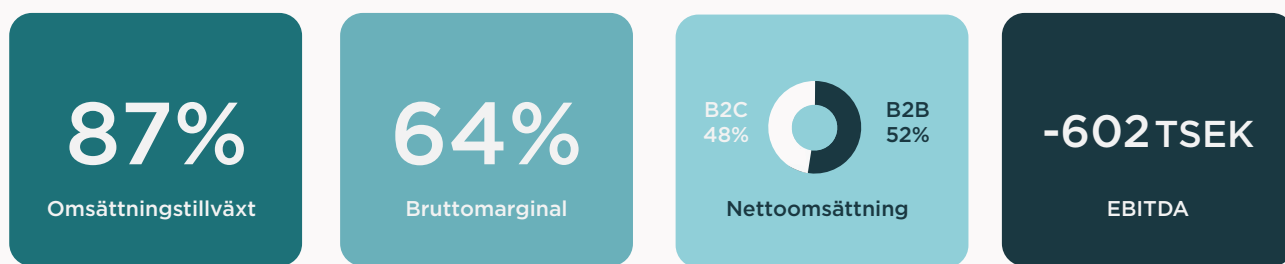


TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning	8 843	4 873	17 034	9 106	23 907
Försäljningstillväxt	81%	17%	87%	30%	49%
Rörelseresultat	-1 921	-1 879	-3 953	-3 199	-8 309
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-271	-1 255	-602	-1 932	-4 395
Resultat per aktie, kr	0,00	-0,01	-0,01	-0,02	-0,03
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-177	-3 204	-272	-2 356	-6 395
Likvida medel	16 091	33 638	16 091	33 638	17 298

Kvartal



YTD



Väsentliga händelser under perioden

- NOSA etablerade en bredare närvaro på den franska apoteksmarknaden genom lanseringen av hela konsumentsortimentet i samarbete med Phoenix OCP SAS.
- NOSA stärkte sin närvaro på den norska apoteksmarknaden genom ett samarbete med Norsk Medisinaldepot (NMD), vilket innebär att Nozoil lanseras hos Vitusapotek och Ditt Apotek och blir tillgänglig i cirka 400 apotek från september 2026.
- NOSAs dotterbolag NoseOption AB beviljades ett utvecklingsbidrag från Vinnova för vidareutveckling av teknologiplattformen NOSA Cerevia. Bidraget stärker bolagets fortsatta utveckling inom innovativ läkemedelsdistribution.
- NOSA etablerade en närvaro på apoteksmarknaden i Nederländerna och Belgien genom ett partnerskap med OTC Health & Beauty. Den första ordern om cirka 1,4 MSEK avser lanseringen av Nozoil och Odor Control hos apotekskedjan Kruidvat med distribution till cirka 1 300 butiker i Benelux.

Väsentliga händelser efter periodens utgång

- NOSA ingick ett exklusivt distributörsavtal med MetroMed för fem marknader i Mellanöstern, med ett initialt och planerat ordervärde om totalt cirka 1,3 MSEK.

VD har ordet

Vi fortsätter året med ett andra kvartal, där såväl omsättningen som bruttomarginalen stärkts ytterligare. Samtidigt förbättrades EBITDA-resultatet, trots betydande kostnader av engångskaraktär kopplade till den tekniska filen för Nozoil. Justerat för dessa kostnader uppgick EBITDA för andra kvartalet till cirka 600 tkr, motsvarande en marginal om 7 procent. Detta kan jämföras med andra kvartalet 2025 då EBITDA-marginalen motsvarande -25 procent.

Under kvartalet har vi även tagit stora steg i utrullningen av Nozoil på den europeiska apoteksmarknaden, med två betydande lanseringar. I Norge lanserade vi under sommaren Nozoil tillsammans med vår distributör NMD via Vitusapotek och Ditt Apotek, vilket ger oss en bred närvaro på den norska apoteksmarknaden. Till följd av en stark initial efterfrågan valde NMD dessutom att tidigarelägga lanseringen och lade en tilläggsorder redan före lanseringsstart.

Vi tecknade även avtal med den nya distributören OTC Health and Beauty för Belgien och Nederländerna. I slutet av september lanseras Nozoil hos Kruidvat, regionens största apotekskedja, i över 1 000 butiker. Dessa två lanseringar, tillsammans med vår ökade penetration på den tyska marknaden, väntas stå för en betydande del av Nozoils tillväxt under året.

Parallellt har vi under kvartalet lagt stort fokus på Cerevia. Tillsammans med ledande experter har vi utvecklat en egen läkemedelsdatabas – en så kallad Drug Screener – som gör det möjligt att identifiera och filtrera molekyler som lämpar sig för tillverkning med Cerevia. Av cirka 11 000 läkemedel i databasen bedöms omkring 3 000 vara potentiellt kompatibla med teknologin.

Verktyget har redan gjort det möjligt för oss att identifiera flera nya och kommersiellt intressanta molekyler, vilket i sin tur breddar antalet möjliga tillämpningar och potentiella samarbetspartners för Cerevia. I juni deltog jag vid BIO International Convention i USA, en av världens största mötesplatser för läkemedelsindustrin. Där genomförde vi ett flertal bra möten med läkemedelsbolag och andra potentiella partners.

Sammantaget för vi nu två seriösa dialoger kring Cerevia och har därutöver ett flertal intressenter där konkreta processer ännu inte har inletts. Samtidigt har vi valt att pausa en tidigare dialog efter organisatoriska förändringar hos motparten. Vårt fokus ligger på de processer där vi ser bäst förutsättningar att skapa kommersiellt värde.

Vi går nu in i ett händelserikt tredje kvartal, där flera av årets viktigaste milstolpar väntas inträffa. Samtidigt går vi in i perioden med en stark orderbok.

NOSA levererar som bäst under årets kallare månader – och med den utveckling vi ser framför oss kan vi krasst konstatera:

Winter is coming!



A stylized, handwritten signature in dark ink, appearing to read 'Adrian Liljefors'.

Adrian Liljefors

VD, Nosa Plugs AB (publ)

Nosa Plugs AB är ett svenskt medicintekniskt bolag och en världsledande leverantör av intranasala andningsprodukter, under varumärket "NOSA".

Vår verksamhet

Nosa Plugs AB (publ) är ett medicintekniskt bolag baserat i Stockholm, Sverige. Utvecklingen av teknologiplattformen påbörjades 2006 och företaget grundades 2011. Verksamheten vilar på en teknologiplattform som möjliggör s.k. "slow release" av olika typer av substanser. Plattformen bygger på en medicinsk plast, vilken genom design/utformning och tillförsel av vald substans ges vissa specifika egenskaper.

Initialt användes teknologin till produkter som eliminerar dålig lukt (Odor control). Därefter har erbjudandet breddats till att även omfatta produkter som erbjuder skydd mot virus- och bakterier (Microbial control) och luktt träningskit för personer som vill förbättra sitt luktsinne (Smell training).

Vidareutveckling av teknologin fortgår, med målsättningen att utveckla framtidens leveransplattform för läkemedel "Cerevia". Samtliga produkter är patenterade/ patent pending. Bolagets produkter säljs primärt till hälso- och sjukvården, med kunder inom sjukhus, ambulans, polis, äldre vård och vårdhem, men även till konsument via apotek.

Produktportfölj

Nuvarande produktportfölj består av fem produktkategorier: nässkydd mot dålig lukt, ett luktt träningskit för personer som har nedsatt luktförmåga, näsprodukter som reducerar exponeringen av virus och bakterier i nässlemhinnan, näsolja för personer med torra nässlemhinnor samt området Cerevia, en leveransplattform för läkemedel.

Odor control - nässkydd mot dålig lukt

Odor control är en diskret näsplugg för användning i miljöer med dålig lukt. Den mentololja som är integrerad i produktens lamellstruktur släpper från sig en doft, vilken stimulerar luktreceptorerna i näsan utan att påverka andningsförmågan i övrigt. Produkten blockerar på så sätt andra lukter, vilket bidrar till en avsevärt bättre arbetsmiljö för personer som vistas i miljöer präglade av dålig lukt.

Odor control kan användas i upp till 8 timmar och kasseras efter användning. Produkten

är fri från allergener och har genomgått toxikologiska tester. Produkten är varken medicinteknisk produkt eller skyddsutrustning per definition och kan därför inte CE-märkas.

Smell training - luktt träningskit för personer med nedsatt luktförmåga

Smell training är en medicinteknisk behandling för personer med nedsatt luktförmåga. Produkten består av ett kit med 10 olika doftsatta pluggar som användaren skall applicera i näsan och andas igenom fyra gånger per dag enligt ett schema. Behandlingen pågår i två månader, vilket är snabbare än tidigare behandlingsmetoder.

Som komplement till luktt träningen finns även en app som guidar användaren i hur man på ett så effektivt sätt som möjligt kan luktt träna. Appen ger även möjlighet till synkronisering med kalender för att kunna ta emot notiser och feedback.

Produkten är framtagen tillsammans med ledande forskare inom lukt och perception. I juni 2024 publicerades resultat från en ny klinisk studie utförd av Karolinska Institutet i samarbete med Lunds universitetssjukhus och Monell Chemical Senses Center i USA som visar att Smell training är en mer effektiv behandlingsmetod än dagens rekommenderade behandling av luktbortfall (hyposmi).

Smell training är klassat som en medicinteknisk produkt, klass 1, i Europa. Produkten har genomgått klinisk utvärdering samt externa laborietester. Produkten är även registrerad för försäljning i UK.

Microbial control - reducerar exponeringen av virus och bakterier i inandningsluften

För att ett virus ska kunna ta sig in i kroppen och där sprida sig behöver det först ta sig in i en cell. Olika virus använder olika sätt för att ta sig in i celler. Vanliga vägar är genom slemhinnan i munnen eller näsan. Coronavirus har visat sig smitta primärt via nässlemhinnan och de övre luftvägarna, vilket gör behovet av att skydda näsan extra stort.

Microbial control inaktiverar virus och tar död på bakterier vid kontakt med produkten, vilket

minskar exponeringen mot nässlemhinnan. Den patenterade produktdesignen tvingar luften att passera genom enheten, där viruset och bakterierna kommer i kontakt med lamellstrukturen där mikroberna inaktiveras, till skillnad mot att filtrera dem som man gör med en ansiktsmask. Detta är möjligt tack vare en unik inblandning av keramiskt inslutna silverjoner som är en integrerad del av lamellstrukturen. Produkten avger inga silverjoner.

Microbial control är lätt att andas igenom, diskret och bekväm att bära. Produkten är testad i externa lab mot de flesta vanligt förekommande förkylningsvirus. Hit hör bl.a. Corona-, Rhino-, Noro- och Adeno-virus. Till de bakteriestammar som kan dödas hör Staphylococcus/MRSA, Pneumococci och E-coli. Samtliga virus- och bakterietester har utförts i externa laboratorium.

Microbial Control är en medicinteknisk produkt, klass 1.

NOSA Nozoil

Nozoil är en av världens mest sålda mjukgörande nässprayer för personer med torra eller irriterade nässlemhinnor. Produkten innehåller sesamolja, vilket hjälper till att

smörja och skydda näsan från uttorkning efter exempelvis förkylningar, torr luft eller vid användande av andra nässprayer med avsvällande effekt.

NOSA har lanserat NOSA Nozoil under två produkter; NOSA Nozoil Original samt NOSA Nozoil Menthol.

Nozoil är klassat som en medicinteknisk produkt, klass 1, i Europa.

Cerevia

Cerevia är NOSAs plattform för intranasal läkemedelsadministrering (tidigare under arbetsnamnet drug delivery), utvecklad för att möjliggöra en kontrollerad och långvarig frisättning av läkemedel via näsan. Plattformen bygger på bolagets egenutvecklade polymerteknologi och kan anpassas för olika aktiva substanser och terapeutiska områden. Nosa arbetar nu med att knyta partnerskap med läkemedelsbolag för fortsatt gemensam utveckling och kommersialisering.



Finansiell Översikt

Koncernens omsättning och resultat

Nettoomsättningen för perioden april-juni uppgick till 8 843 TSEK (4 873), vilket motsvarar en ökning med 81% vilken både kan hänföras till organisk tillväxt och tillväxt genom förvärv.

För perioden januari-juni uppgick nettoomsättningen till 17 034 TSEK (9 106), en ökning med 87%. Ökningen för perioden är ett resultat av ökad försäljning till både nya och befintliga kunder. Sedan en mer storskalig marknadsintroduktion av NOSA Plugs påbörjades under 2017 har försäljningen kontinuerligt ökat. Enda undantaget var 2021, då försäljningen minskade till följd av pandemin och krav på munskydd inom sjukvården och i publika rum globalt.

Varukostnaden för perioden april-juni uppgick till -3 140 TSEK (-1 396) och för perioden januari-juni till -6 173 TSEK (-2 512). Bruttovinsten för kvartalet uppgick till 64% (71%) och för perioden januari-juni till 64% (72%). Den lägre bruttovinsten hänförs till att Pharmacure gör sina inköp från återförsäljare jämfört med NoseOption som har egen tillverkning med högre marginaler. Bruttovinsten på NoseOptions varor är i linje med tidigare perioder.

Övriga externa kostnader för perioden april-juni uppgick till -4 136 TSEK (-3 056) och för perioden januari-juni till -8 109 TSEK (-5 245). Kostnaderna har ökat både i perioden och ackumulerat som en följd av förvärvet av Pharmacure under september 2025.

Personalkostnaderna för perioden april-juni uppgick till -1 843 TSEK (-1 673). Genomsnittligt antal anställda under perioden uppgick till 7 (5). Personalkostnaderna för perioden januari-juni uppgick till -3 287 TSEK (-3 100) och genomsnittligt antal anställda för samma period uppgick till 6 (5). Förändringen av personalkostnader hänförs till en förändrad personalstruktur. Vid kvartalets slut uppgick antal anställda till 7 (6).

Avskrivningar av materiella och immateriella tillgångar för perioden april-juni uppgick till -1 650 TSEK (-624) och för perioden januari-juni till -3 351 TSEK (-1 267). Ökningen i förhållande till föregående år är främst som en följd av avskrivning av det övervärde som

uppkommit vid förvärvet av Pharmacure i september månad föregående år.

Rörelseresultatet för perioden april-juni uppgick till -1 921 TSEK (-1 879) och för perioden januari-juni till -3 953 TSEK (-3 199). Det försämrade rörelseresultatet hänförs till avskrivningar uppgående till 1 172 TSEK för kvartalet och 2 343 TSEK för perioden januari-juni avseende det övervärde som uppkommit vid förvärvet av Pharmacure. Exkluderat denna avskrivning har rörelseresultatet förbättrats både i förhållande till föregående år kvartal och för perioden januari-juni vilket kan hänföras till en ökad försäljning i kombination med en stabil kostnadsbas. Bolaget arbetar kontinuerligt med effektiviseringar och kostnadsbesparingar för att uppnå förbättrat rörelseresultat under kommande kvartal.

Finansiella poster för perioden april-juni uppgick till 506 TSEK (-7) och för perioden januari-juni till 541 TSEK (-16) och består huvudsakligen av ränteinkomster på sparkontot, räntekostnader avseende lån till kreditinstitut, räntekostnader avseende leasingkulden samt valutakurseffekter.

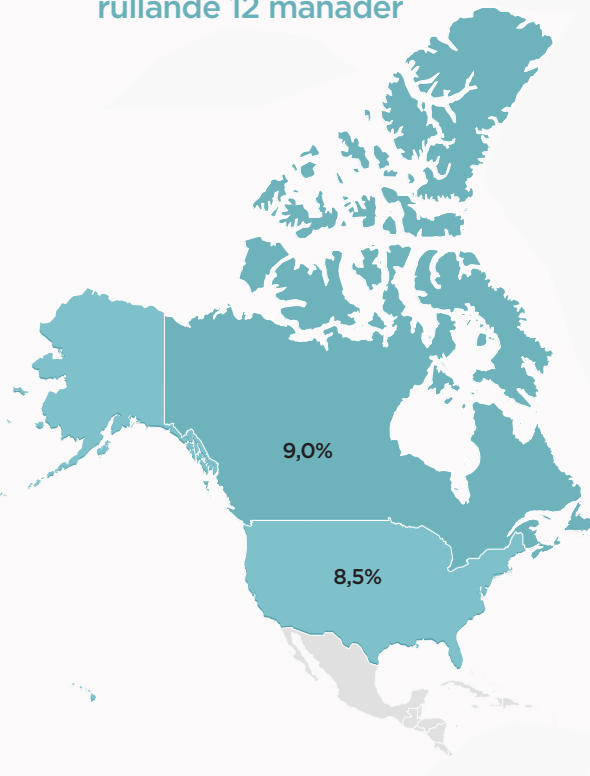
Skatt på periodens resultat för perioden april-juni uppgick till 117 TSEK (-113) och för perioden januari-juni till 323 TSEK (-113) och består av bolagsskatt i dotterbolaget i USA samt uppskjuten skatt på varumärke som uppkom vid förvärvet av Pharmacure.

Skattemässiga underskottsavdrag i koncernen uppgick per 31 december 2025 till 151 738 TSEK och har ökat ytterligare per balansdagen 30 juni 2026 som en följd av tillkommande förluster. Skatteeffekten på underskottsavdrag har inte aktiverats i balansräkningen då det finns en osäkerhet om när i tiden dessa kommer att nyttjas.

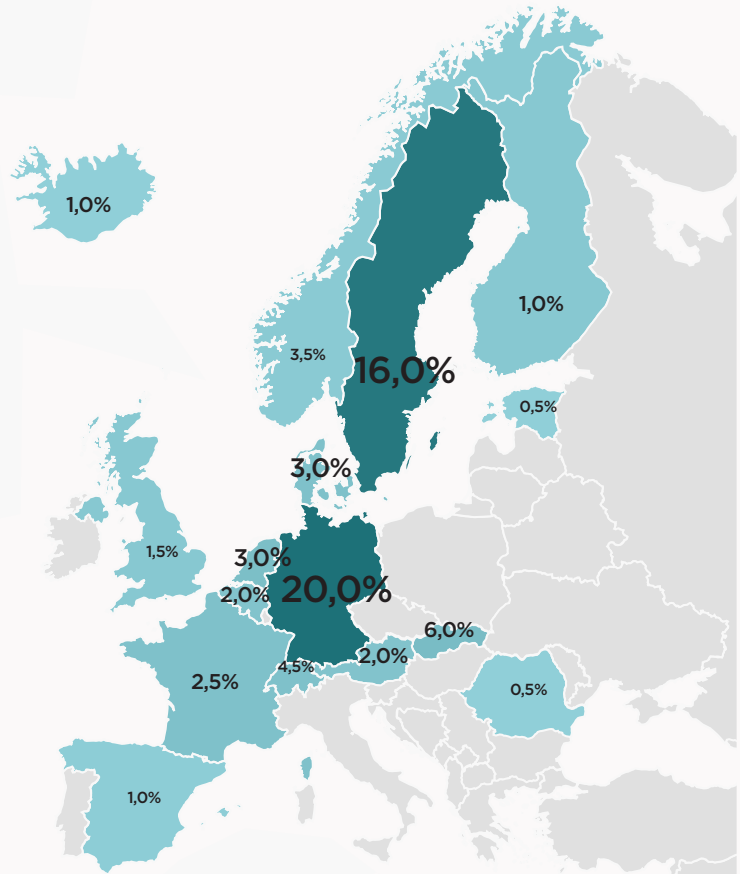
Periodens resultat för april-juni uppgick till -1 298 (-1 999) TSEK och resultat per aktie till 0,00 SEK (-0,01). Periodens resultat för perioden januari-juni uppgick till -3 089 TSEK (-3 328) och resultat per aktie till -0,01 (-0,02).

Intäktsfördelning

Koncernens omsättning
rullande 12 månader



Resten av världen 1%



Koncernens finansiella ställning, kassaflöde och likviditet

Vid periodens utgång uppgick balansomslutningen till 62 479 TSEK jämfört med 64 714 TSEK vid föregående års utgång. Balansomslutningen har minskat främst beronede på avskrivningar av anläggningstillgångar.

Likvida medel uppgick till 16 091 TSEK jämfört med 17 298 TSEK vid föregående års utgång. Den ökade försäljningen, tillsammans med en stabil kostnadsbas, har bidragit till ett fortsatt stabilt kassaflöde.

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till -177 TSEK (-3 204) för perioden april-juni och för perioden januari-juni till -272 TSEK (-2 356). Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet avser huvudsakligen avskrivningar av anläggningstillgångar.

Kassaflödet från den löpande verksamheten är negativt som en följd av fokus på produktutveckling och kommersialisering. Bolagets kassaflöde från den löpande verksamheten har förbättrats väsentligt jämfört med jämförelseperioderna, och förvärvet av Pharmacure är en bidragande orsak.

Kassaflödet från investeringsverksamheten för perioden april-juni uppgick till -235 TSEK (0) och för perioden januari-juni till -460 TSEK (-194) och avser investeringar i apputveckling.

Kassaflödet från finansieringsverksamheten för perioden april-juni uppgick till -300 TSEK (32 183) och för perioden januari-juni till -536 TSEK (31 983). Det positiva kassaflödet från finansieringsverksamheten från föregående år påverkades av den kapitalanskaffning som genomfördes. Posten inkluderar även amortering av skuld till kreditinstitut och av leasingskulden.

Moderbolaget

Nosa Plugs AB bedriver i huvudsak koncernförvaltning. Nettoomsättningen avser fakturering till dotterbolag för administrativa tjänster. Kostnaderna är primärt hänförliga till utgifter som drivs av att moderbolaget är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Nettoomsättningen för perioden januari-juni uppgick till 300 TSEK (300) och avser koncerninterna tjänster som elimineras på koncernnivå.



KONCERNENS RESULTAT I SAMMANDRAG

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	8 843	4 873	17 034	9 106	23 907
Övriga rörelseintäkter	67	0	144	0	215
	8 910	4 873	17 178	9 106	24 122
Rörelsens kostnader					
Handelsvaror	-3 140	-1 396	-6 173	-2 512	-8 168
Övriga externa kostnader	-4 136	-3 056	-8 109	-5 245	-13 621
Personalkostnader	-1 843	-1 673	-3 287	-3 100	-6 237
Avskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar	-1 650	-624	-3 351	-1 267	-3 914
Övriga rörelsekostnader	-62	-3	-211	-181	-491
	-10 831	-6 752	-21 131	-12 305	-32 431
Rörelseresultat	-1 921	-1 879	-3 953	-3 199	-8 309
Finansiella poster	506	-7	541	-16	99
Resultat efter finansiella poster	-1 415	-1 886	-3 412	-3 215	-8 210
Resultat före skatt	-1 415	-1 886	-3 412	-3 215	-8 210
Skatt på periodens resultat	117	-113	323	-113	169
Periodens resultat	-1 298	-1 999	-3 089	-3 328	-8 041
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens	41	-14	90	-53	-101
Årets totalresultat	-1 257	-2 013	-2 999	-3 381	-8 142
Resultat per aktie före/efter utspädning (kr)	0,00	-0,01	-0,01	-0,02	-0,03

Resultatet hänförs i sin helhet till moderbolagets aktieägare.

KONCERNENS FINANSIELLA STÄLLNING I SAMMANDRAG

TSEK	2026 30 jun	2025 30 jun	2025 31 dec
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Balanserade utvecklingsutgifter	1 008	777	675
Patent	484	603	543
Varumärke	19 528	0	21 872
Goodwill	9 303	0	9 303
Materiella anläggningstillgångar	3 562	4 993	4 238
Nyttjanderättstillgångar	0	0	0
Andra långfristiga fordringar	200	200	200
Summa anläggningstillgångar	35 843	6 958	37 047
Omsättningstillgångar			
Handelsvaror	3 744	4 561	4 804
Kundfordringar	5 390	2 774	4 189
Övriga fordringar	1 411	1 416	1 376
Likvida medel	16 091	33 638	17 298
Summa omsättningstillgångar	26 636	42 389	27 667
SUMMA TILLGÅNGAR	62 479	49 347	64 714

KONCERNENS FINANSIELLA STÄLLNING I SAMMANDRAG

TSEK	2026 30 jun	2025 30 jun	2025 31 dec
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Aktiekapital	13 009	12 980	13 009
Övrigt tillskjutet kapital	139 826	139 490	139 724
Omräkningsreserv	-36	-78	-126
Balanserat resultat inklusive årets resultat	-114 633	-106 832	-111 544
Summa eget kapital moderbolagets aktieägare	38 166	45 560	41 063
Långfristiga skulder			
Uppskjuten skatteskuld	4 023	0	4 505
Leasingskulder	1 422	83	0
Övriga skulder	5 660	0	5 660
Summa långfristiga skulder	11 105	83	10 165
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	0	133	0
Checkräkningskredit	0	0	485
Leasingskuld	343	388	231
Leverantörsskulder	3 358	1 745	1 612
Övriga kortfristiga skulder	9 507	1 438	11 158
Summa kortfristiga skulder	13 208	3 704	13 486
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	62 479	49 347	64 714

KONCERNENS FÖRÄNDRINGAR I EGET KAPITAL I SAMMANDRAG

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Ingående eget kapital	39 321	15 188	41 063	16 556	16 556
Totalresultat					
Periodens resultat	-1 298	-1 999	-3 089	-3 328	-8 041
Transaktioner med aktieägare					
Nyemission	0	34 600	0	34 600	34 600
Kvittningsemission	0	0	0	0	394
Emissionskostnader/optionskostnader	0	-2 215	0	-2 215	-2 386
Teckningsoptioner, inbetalt	102	0	102	0	41
Övrigt totalresultat					
Omräkningsdifferens	41	-14	90	-53	-101
Utgående eget kapital	38 166	45 560	38 166	45 560	41 063

KONCERNENS KASSAFLÖDESANALYS I SAMMANDRAG

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Resultat efter finansiella poster	-1 415	-1 886	-3 412	-3 215	-8 210
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet	1 656	665	3 380	1 323	4 001
Betald inkomstskatt	-171	-125	-171	-125	-104
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	70	-1 346	-203	-2 017	-4 313
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	-247	-1 858	-69	-339	-2 082
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-177	-3 204	-272	-2 356	-6 395
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-235	0	-460	-194	-12 398
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-300	32 183	-536	31 983	31 965
Periodens kassaflöde	-712	28 979	-1 268	29 433	13 172
Likvida medel vid periodens början	16 768	4 714	17 298	4 314	4 314
Kursdifferenser i likvida medel	35	-55	61	-109	-188
Likvida medel vid periodens slut	16 091	33 638	16 091	33 638	17 298

KONCERNENS FINANSIELLA NYCKELTAL

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning	8 843	4 873	17 034	9 106	23 907
Rörelseresultat	-1 921	-1 879	-3 953	-3 199	-8 309
Rörelseresultat före avskrivningar (EBITDA)	-271	-1 255	-602	-1 932	-4 395
Resultat efter finansiella poster	-1 415	-1 886	-3 412	-3 215	-8 210
Eget kapital	38 166	45 560	38 166	45 560	41 063
Resultat per aktie, kr	0,00	-0,01	-0,01	-0,02	-0,03
Eget kapital per aktie, kr	0,1	0,2	0,1	0,2	0,2
Soliditet (%)	61%	92%	61%	92%	63%
Bruttovinst	64%	71%	64%	72%	66%
Aktiekurs på balansdagen, kr	0,52	0,71	0,52	0,71	0,61
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-177	-3 204	-272	-2 356	-6 395
Genomsnittligt antal aktier	260 172 581	216 699 083	260 172 581	213 428 810	236 958 277
Antal aktier vid periodens slut	260 172 581	259 609 439	260 172 581	259 609 439	260 172 581
Genomsnittligt antal anställda	7	5	6	5	5
Antal anställda vid periodens slut	7	6	7	6	5

Definitioner

Rörelseresultat

Resultat före skatt och finansiella poster.

EBITDA

Resultat före skatt, finansiella poster och avskrivningar.

Resultat per aktie före utspädning

Resultat per aktie före utspädning beräknas genom att dividera resultat efter skatt hänförligt till moderbolaget med det vägda genomsnittliga antal utestående aktier under perioden.

Resultat per aktie efter utspädning

Resultat per aktie efter utspädning beräknas genom att dividera resultat efter skatt hänförligt till moderbolagets aktieägare med tillägg för aktier som tillkommer om

samtliga potentiella aktier som ger upphov till utspädning, konverteras till aktier med det vägda genomsnittliga antal utestående aktier under perioden. Är resultatet negativt tas inte hänsyn till utspädningseffekten då detta skulle innebära att resultat per aktie förbättras. Endast de optionsprogram vars emissionskurs understiger periodens genomsnittliga börskurs kan leda till en utspädningseffekt.

Eget kapital per aktie

Eget kapital vid periodens slut dividerat med antal aktier vid periodens slut.

Soliditet

Eget kapital i procent av balansomslutningen.

Bruttovinst

Nettoomsättningen minus direkta kostnader dividerat med nettoomsättningen.

FÖRDELNING AV INTÄKTER

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning					
B2B	4 964	3 929	8 897	7 255	14 696
B2C	3 879	944	8 137	1 851	9 211
Total nettoomsättning	8 843	4 873	17 034	9 106	23 907

MODERBOLAGETS RESULTATRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	150	150	300	300	600
	150	150	300	300	600
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader	-449	-392	-911	-740	-2 127
Personalkostnader	-79	-79	-79	-79	-158
	-528	-471	-990	-819	-2 285
Rörelseresultat	-378	-321	-690	-519	- 1685
Finansiella poster	72	0	72	0	-9 844
Resultat efter finansiella poster	-306	-321	-618	-519	-11 529
Skatt på periodens resultat	0	0	0	0	0
Periodens resultat	-306	-321	-618	-519	-11 529

I moderbolaget finns inga poster som redovisas i övrigt totalresultat, därav överensstämmer totalresultatet med årets resultat.

MODERBOLAGETS BALANSRÄKNING I SAMMANDRAG

TSEK	2026 30 jun	2025 30 jun	2025 31 dec
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	75 247	75 247	75 247
Summa anläggningstillgångar	75 247	75 247	75 247
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	17 569	7 213	16 569
Övriga fordringar	259	227	113
Kassa och bank	10 818	32 573	12 658
Summa omsättningstillgångar	28 646	40 013	29 340
SUMMA TILLGÅNGAR	103 893	115 260	104 587
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital	13 009	12 980	13 009
Fritt eget kapital			
Överkursfond	626 288	626 095	626 288
Balanserat resultat	-534 981	-523 595	-523 554
Årets resultat	-619	-519	-11 529
Summa eget kapital	103 697	114 961	104 214
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	18	124	198
Övriga kortfristiga skulder	178	175	175
Summa kortfristiga skulder	196	299	373
SUMMA EGET KAPITAL OCH SKULDER	103 893	115 260	104 587

Redovisnings- och värderingsprinciper samt övrig information

Allmän information

Nosa Plugs AB (publ), org. nr 556959-2867, registrerades 2014-01-22. Bolagets associationsform är aktiebolag och dess verksamhet regleras av aktiebolagslagen (2005:551). Bolagets säte är i Stockholms kommun. Bolagets aktie handlas på Nasdaq First North Growth Market under kortnamnet Nosa.

Denna delårsrapport omfattar det svenska moderföretaget Nosa Plugs AB (publ) samt de helägda dotterbolagen NoseOption AB, Pharmacure Health Care International AB och NoseOption Inc (USA).

I denna rapport benämns Nosa Plugs AB (publ) antingen med sitt fulla namn eller som moderbolaget och Nosa Plugs koncernen benämns som Nosa eller koncernen. Alla belopp uttrycks i TSEK om inte annat anges.

Principer för delårsrapportens upprättande

Koncernen tillämpar årsredovisningslagen och International Financial Reporting Standards (IFRS) sådana de antagits av EU samt RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner vid upprättande av finansiella rapporter. Moderbolaget tillämpar årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer vid upprättande av finansiella rapporter. Denna bokslutskommuniké har upprättats i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering. För detaljerad information om bolagets redovisningsprinciper hänvisas till den senaste publicerade årsredovisningen.

Förändringar av väsentliga redovisningsprinciper

Ett antal nya standards och ändringar av standards träder i kraft för räkenskapsår som börjar den 1 januari 2026. Ingen av dessa bedöms ha någon inverkan på koncernens finansiella rapporter.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Ett antal olika faktorer kan påverka Nosa Plugs resultat och verksamhet. Många av dessa kan hanteras genom interna rutiner, medan vissa andra påverkas av yttre faktorer. Det finns risker och osäkerheter för Nosa relaterade

till distribution- och leverantörsberoende, ofullständigt patentskydd för nyutvecklade produkter, råvaruförsörjning, nyckelpersoner/medarbetare, konjunkturutveckling, valutafluktuationer, finansiering och framtida kapitalkrav etc. Koncernens ledning och styrelse arbetar aktivt för att minimera dessa risker.

Oroligheter i omvärlden kan för Nosa medföra förlängda leveranstider, kostnadsökningar, brist på råvaror och höjda räntor. Det är styrelsens bedömning att de väsentliga osäkerhetsfaktorer som är kopplade till ovan inte bedöms vara av sådan karaktär och omfattning att bolagets förmåga att fortsätta sin verksamhet påverkas inom överskådlig tid.

Bolagets möjlighet att tillgodose framtida likviditetsbehov är beroende av försäljningsframgångar och lönsamhet. Det finns ingen garanti för att bolaget vid behov kommer att kunna anskaffa nödvändig likviditet. Styrelsens bedömning är att bolaget har tillräckligt med likvida medel för kommande 12-månadersperiod.

Segment

Koncernens försäljning sker primärt inom Europa och Nordamerika. Produkterna är avsedda för samma användningsområde hos kunderna. Nosa redovisar sin verksamhet som en rörelsegren eftersom det är försäljningen som en helhet som rapporteras till, och följs upp av, den högste verkställande beslutsfattaren.

Transaktioner med närstående

Koncernen inte gjort några transaktioner med närstående under rapportperioden utöver sedvanliga löner och ersättningar till styrelsen och företagsledningen.

Aktiekapital

Aktiekapitalet i Nosa Plugs AB uppgick vid rapportperiodens utgång till SEK 13 008 629 och antal aktier uppgick till 260 172 581, vilket motsvarar ett kvotvärde om 0,05 SEK per aktie. Bolagsordningens gränser för aktiekapitalet är lägst 5 000 000 SEK och högst 20 000 000 SEK och antalet aktier ska vara lägst 100 000 000 och högst 400 000 000.

Teckningsoptioner

Per bokslutsdagen 2026-06-30 finns tre utestående optionsprogram i Nosa Plugs AB.

Nosa Plugs AB

Teckningsoptioner av serie 2024/2029

Årsstämman beslutade den 3 maj 2024 att emittera högst 2 587 500 teckningsoptioner inom ramen för ett incitamentsprogram till bolagets anställda och vissa konsulter, varav sammanlagt 1 842 500 st teckningsoptioner tecknades och 1 342 500 st teckningsoptioner är allttjämt utestående efter det att 500 000 st återköpta teckningsoptioner släcktes enligt beslut på extra bolagsstämma den 23 oktober 2025.

För varje teckningsoption som förvärvats har marknadsmässig ersättning erlagts beräknad enligt Black & Scholes. Varje teckningsoption berättigar till teckning av en ny aktie till en kurs om 1,63 kr under perioden 1 juli 2027 - 30 juni 2029. Vid fullt utnyttjande av de utestående teckningsoptionerna kan aktiekapitalet öka med högst 67 125 kr.

Teckningsoptioner av serie 2025/2030

Den extra bolagsstämman den 23 oktober 2025 beslutade att ge ut högst 2 000 000 st teckningsoptioner inom ramen för ett nytt incentiveprogram till bolagets ledande befattningshavare, nyckelmedarbetare och vissa konsulter, vilket program i sin helhet ersatte incentiveprogram som antogs vid årsstämman 2025, varav sammanlagt 1 150 000 teckningsoptioner tecknats och tilldelats.

Varje teckningsoption i programmet berättigar till teckning av en ny aktie i bolaget till en teckningskurs motsvarande 1,685 kronor per aktie. Teckning av aktier med stöd av teckningsoptionerna kan äga rum under perioden från och med den 1 januari 2029 till och med den 31 oktober 2030. För varje teckningsoption som förvärvats har en marknadsmässig ersättning erlagts beräknad enligt Black & Scholes. Vid fullt utnyttjande av de tecknade och tilldelade teckningsoptionerna i det nya programmet, kan aktiekapitalet öka med högst 57 500 kr.

Teckningsoptioner av serie 2026/2031

Årsstämman beslutade den 8 maj 2026 att emittera högst 3 400 000 teckningsoptioner inom ramen för ett incitamentsprogram till ledamöter av styrelsen, nyckelmedarbetare och vissa konsulter, varav sammanlagt 2 800 000 st teckningsoptioner tecknades och 600 000 st teckningsoptioner är allttjämt utestående.

För varje teckningsoption som förvärvats har marknadsmässig ersättning erlagts beräknad enligt Black & Scholes. Varje teckningsoption berättigar till teckning av en ny aktie till en kurs om 1,719 kr under perioden 1 oktober 2029 - 30 juni 2031. Vid fullt utnyttjande av de utestående teckningsoptionerna kan aktiekapitalet öka med högst 140 000 kr.

Vid fullt utnyttjande av samtliga teckningsoptioner i de tre utestående optionsprogrammen enligt ovan för teckning av nya aktier i Nosa Plugs enligt teckningsoptionsvillkoren, så innebär det en utspädningseffekt om cirka 2,2 %.

Utöver ovan nämnda teckningsoptionsprogram finns det för närvarande inga andra utestående teckningsoptioner, konvertibler eller liknande finansiella instrument som kan berättiga till teckning av nya aktier eller på annat sätt påverka aktiekapitalet i bolaget.

Revisorns granskning av delårsrapporten

Denna rapport har inte varit föremål för översiktlig granskning av bolagets revisorer.

Finansiell kalender

- Kvartalsrapport Q3 - publiceras den 6 november 2026
- Bokslutskommuniké 2026 - publiceras den 13 februari 2027

Finansiella rapporter finns tillgängliga på bolagets hemsida www.nosaplugs.com samma dag som de publiceras.

Kontakter

Nosa Plugs AB

Surbrunnsgatan 42
113 48 Stockholm
www.nosaplugs.com
ir@nosaplugs.com

FNCA Sweden AB (certified advisor)

Box 5855
102 40 Stockholm

Adrian Liljefors
CEO

Karin Nilsson
CFO
karin.nilsson@nosaplugs.com

Försäkran

Stockholm, 21 augusti 2026

Adrian Liljefors
Verkställande Direktör

Dan Josefsberg
Styrelseordförande

Dan Magnell
Styrelseledamot

Tomas Ludvigsson
Styrelseledamot

Johan Prom
Styrelseledamot

Anders Håkansson
Styrelseledamot

Per Mattsson
Styrelseledamot