

avensia innovation

Bokslutskommuniké

januari - december 2011

Avensia innovation AB är moderbolag i en IT-koncern bestående av fyra dotterbolag. Avensia AB är experter på att konvertera besökare till köpare med hjälp av en design som leder användarna från start till mål i kundanpassade e-handelslösningar. Grade AB erbjuder kompletta e-Learninglösningar i form av utbildningssystem, författarverktyg, enkätverktyg och en mängd konsulttjänster, som t ex utveckling av skräddarsydda e-Learningkurser. Mashie AB erbjuder ett tidsbesparande verksamhetsystem för all kostplanering inom restaurang och storhushåll. Mashie ger unika möjligheter att effektivt planera och kvalitetssäkra näringsriktiga matsedlar med fullständig råvarukostnadskontroll. Force12 är det senaste bildade bolaget och erbjuder expertkonsulter inom systemutveckling. Inom koncernen arbetar ca 70 personer i Lund, Helsingborg och Stockholm. Avensia innovation AB är listat på First North Premier under namnet AVEN. Läs mer på www.avensiainnovation.com

Turnaround 2011 genomförd

- Omsättningen för kvartal 4 ökade med 32 % och uppgick till 15,6 MKR (11,8) och för året till 60,4 MKR (42,9), vilket motsvarar en ökning på 41 %
- Rörelseresultatet för kvartal 4 uppgick till -0,5 MKR (-4,7) och för året till 3,3 MKR (-8,3)
- Resultat efter skatt för kvartal 4 uppgick till 0,7 MKR (-4,9) och för året till 4,2 MKR (-9,1)
- Resultat per aktie för kvartal 4 uppgick till 0,02 SEK (-0,14) och för året till 0,12 SEK (-0,27)
- Nytt dotterbolag Force12 AB (med tidigare arbetsnamn Lightstorm) bildat för att erbjuda marknaden expertkonsulter inom systemutveckling
- Under kvartalet genomfördes ett optionsprogram för ledande befattningshavare i dotterbolaget Avensia AB

VD:s kommentarer

Avensia innovations nettoomsättning ökade med 41 % under 2011 jämfört med året innan. Tillväxten beror på ett antal faktorer, men framförallt på att koncernen under några år har arbetat med att bygga fokuserade dotterbolag med egna tjänster och produkter. Erbjudandet till marknaden har blivit tydligare och har gett flera nya kunder och uppdrag. Det har i sin tur gett en ökad beläggning och att antalet anställda under året ökat med 17 %. Rörelseresultatet uppgick till 3,3 MKR för 2011, vilket är en kraftig förbättring jämfört med 2010. Koncernen har ackumulerade förlustavdrag och vi har valt att aktivera en mindre del av dessa under året som en uppskjuten skattefordran. Fjärde kvartalets rörelseresultat var inte enligt våra förväntningar, där debiteringsgraden har påverkats av längre beslutscykler på Avensia innovations marknader. Dock har rörelseresultatet förbättrats jämfört med föregående års kvartal.

Under sommaren 2011 genomförde dotterbolaget Avensia AB ett strategiarbete som utmynnade i en tydligare satsning på de två verksamhetsområdena - Commerce och Development. Vi följer vår affärsidé att skapa fokuserade verksamheter och har därför valt att lägga respektive del i separata dotterbolag. Avensia AB har blivit känt som ett e-handelsbolag och det var därför naturligt att låta Commerce ligga kvar i Avensia AB. Verksamheten Development läggs i ett nytt bolag – Force12 AB – som tidigare hade arbetsnamnet Lightstorm. Bolaget kommer att innehålla våra expertkonsulter, övriga produkter och vår uppdragsverksamhet.

I samband med omstruktureringen av koncernen genomförde vi ett optionsprogram för ledande befattningshavare i Avensia AB. Styrelsens förslag antogs på en extra bolagsstämma den 7 december 2011, där motivet är att ett personligt långsiktigt ägarengagemang kan förväntas stimulera till ett ökat intresse för verksamheten och resultatutvecklingen, höja motivationen samt samhörighetskänslan med Avensia AB.

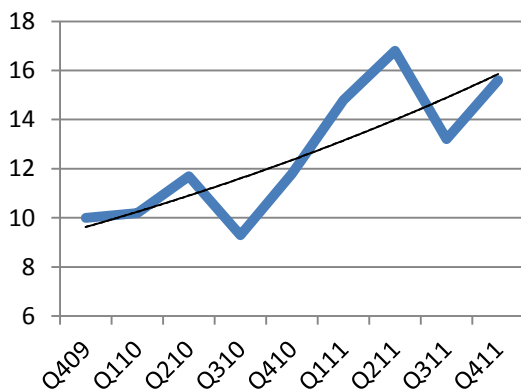
Vårt första halvår 2011 kännetecknades av tillväxt och optimism parallellt med att vi effektiviserade våra interna processer. Det andra halvåret har präglats av den finansiella oron i Europa och viss nedgång i konjunkturen. Under fjärde kvartalet märkte vi av en försiktighet, där många kunder har gjort tydliga prioriteringar mellan sina projekt, där vissa läggs ned eller skjuts upp. Vi har dock ett fortsatt bra inflöde av förfrågningar, men följer noga utvecklingen på marknaden.

Koncernen

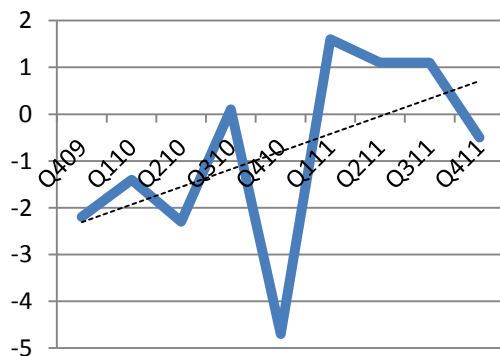
Avensia innovation AB är moderbolag i en koncern bestående av fyra dotterbolag – Avensia AB, Force12 AB, Grade AB och Mashie AB.



Koncernen redovisar för fjärde kvartalet en nettoomsättning om 15,6 MKR (11,8) vilket innebär en ökning med 32 %. Rörelseresultat har också väsentligen förbättrats jämfört med föregående år till -0,5 MKR (-4,7). Under kvartalet har avskrivningar av immateriella tillgångar belastat resultatet med -0,4 MKR.



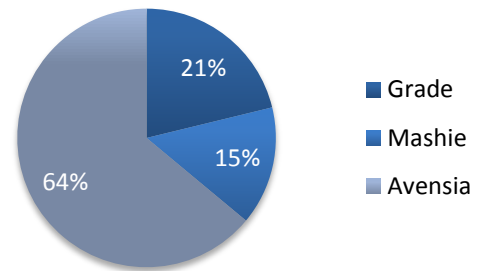
Nettoomsättning per kvartal.



Rörelseresultat per kvartal.

Omsättningstillväxten och resultatförbättringarna illustreras i ovanstående diagram.

Då koncernen i huvudsak säljer tjänster påverkas omsättning och resultat av antalet debiterbara timmar under en månad, olika helgdagars placering och när semesterperioden infaller. Generellt kan man säga att kvartal ett och fyra är de kvartal som har bäst förutsättningar till störst intjäning.



Koncernens intäkter från externa kunder fördelat per rörelsesegment för januari-december 2011.

Marknad

Avensia innovation arbetar med att utveckla produkter och tjänster för att förenkla och göra våra kunders verksamheter mer konkurrenskraftiga. Koncernens marknad finns framförallt inom Sverige. Vi har fortsatt mycket goda kundrelationer med ledande internationella företag och kunder inom offentlig förvaltning.

Avensias fokus ligger på e-handelslösningar och under kvartalet har bolaget renodlats till att bara sälja produkter och tjänster kring e-handel. E-handelsutvecklingen ökar snabbt och vi ser en sammansmältning av produkter och tjänster oavsett plattform, där tex. mobila enheter är en spännande möjlighet. Våra kunder finns idag främst på den svenska och europeiska marknaden.

Force12 har en lång erfarenhet och djup kompetens inom teknisk utveckling, vilket gör att vi får uppdrag som innebär ansvar för avgränsade områden hos kund - det kan till exempel vara rena utvecklingsuppdrag.

Grade har infört mer funktionalitet i sina produkter, vilket gör att vi når fler kunder inom företagsmarknaden och utbildningsföretagen. Vi har också ökat vår internationella närvaro i Europa.

Mashie började med att leverera sina första system under 2003 för produktion inom storkök till

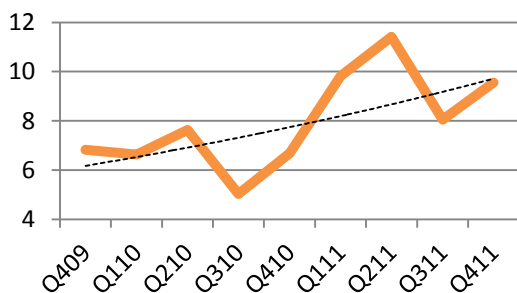
kommuner, där vi idag är en av de marknadsledande leverantörerna. Produkten har vidareutvecklats och vi arbetar även med de stora cateringföretagen och restaurangkedjorna.

Avensia

När **Avensia** bygger e-handelssajter är design och användbarhet ofta avgörande. Skall en privatperson handla på nätet måste shoppingupplevelsen vara både rolig och personlig för att locka till köp. Att skapa marknadsledande, lönsamma och effektiva e-handelssajter, även företag emellan, är en spetskompetens, där affärsstrategi, marknadskännedom och modern teknik är viktiga ingredienser. Den konsten behärskar Avensia tillsammans med sina kunder och utvalda samarbetspartners. Under kvartalet lanserades Kjell & Companys sajt www.kjell.com och vi har även arbetat med kunder som Menigo, Intersport, Mekonomen och Garage24.

Force12

Verksamheten inom **Force12** är inriktad på att erbjuda kunderna expertkonsulter eller skräddarsydda system. Styrkan ligger i att genomföra helhetsåtagande av ett system med start från verksamhetsutveckling och specifikation till leverans, införande, utbildning av användare samt förvaltning. Genom att kombinera bransch-erfarenhet med teknisk kompetens erbjuds olika roller inom hela utvecklingskedjan. Under kvartalet har vi arbetat med bland annat Schneider-electric och Assessio.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Avensia, som under 2011 även omfattade Force12's verksamhet, redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 9,6 MKR (6,7), vilket motsvarar en tillväxt på 43 %.

Grade

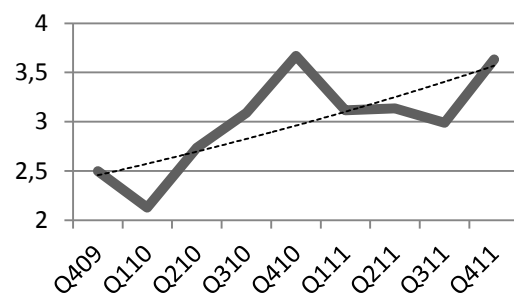
Grade utvecklar och säljer produkter, metoder och konsulttjänster för att genomföra utbildningsinsatser i företag, myndigheter och organisationer. Lösningarna är bransch- och ämnesoberoende och består av kundunika kombinationer från följande tre huvudområden:

Produkter - egenutvecklade programvaror för e-Learning (utbildningssystemet LUVIT LMS och författarverktyget Composer FX).

Innehåll - utveckling av skräddarsytt och standardiserat innehåll i form av interaktiva utbildningar och tester/certifieringar, helt oberoende av ämnesområde.

Tjänster - till våra produkter erbjuder vi en mängd kringtjänster som t ex förstudier, projektledning, utbildning, implementation, systemanpassningar och hostingtjänster.

Under kvartalet har vi fått nya affärer från bland annat Tetra Pak, Länsförsäkringar, McNeil och NKS (Norge).



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Grade redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 3,6 MKR (3,7). Omsättningstillväxten är 8 % om man bortser från de aktiverade utvecklingskostnaderna.

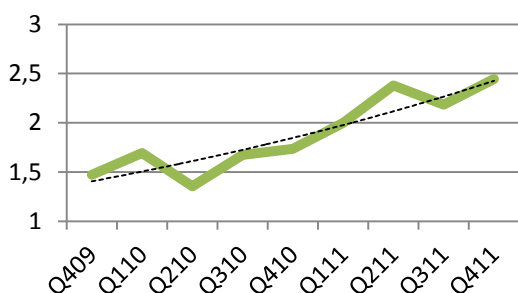
Mashie

Mashie på Internet är ett komplett verksamhetssystem med funktioner för näringsberäkningar, planering av matsedel och produktion och efterkalkylering/lönsamhetsanalys för restauranger samt ett analysverktyg för dietister. Recept på Internet och Mashies matsedel är produkter som vänder sig till kunder som vill kunna presentera näringsberäknade recept på

Internet, planera och presentera näringsberäknade matsedlar, sammanställning av varulistor samt kunna stödja olika produktorienterade kundkampanjer.

Under kvartalet lanserades tilläggsmodulen Webbpublicering Matsedel, där matsedlar och menyer från Mashie-systemet helt automatiskt publiceras direkt till en webbplats och med Matsedelsappen når man även mobila användare. Användaren kan söka fram appen 'Mashie' på Android Market eller App Store, installera på sin telefon och söka fram 'sin' matsedel.

Nya kunder som har valt Mashie under kvartalet är bland annat Bromma stadsdel, Värmdö-, Uppvidinge- och Boxholms kommun.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Mashie redovisar för fjärde kvartalet intäkter från externa kunder om 2,4 MKR (1,7), vilket motsvarar en tillväxt på 41 %.

Omsättning för koncernen

Omsättningen för kvartal 4 uppgick till 15,6 MKR (11,8) och för året till 60,4 MKR (42,9).

Rörelseresultat för koncernen

Rörelseresultatet för kvartal 4 uppgick till -0,5 MKR (-4,7) och för året till 3,3 MKR (-8,3).

Resultat efter skatt för koncernen

Resultat efter skatt för kvartal 4 uppgick till 0,7 MKR (-4,9) och för året till 4,2 MKR (-9,1). Uppskjuten skattefordran avseende skattemässiga underskott har aktiverats med 1,1 MKR.

Immateriella investeringar

Under kvartalet aktiverade koncernen 0,0 MKR (0,3) i produktutvecklingskostnader. Avskrivningar

skedde enligt den uppskattade ekonomiska livslängden och enligt gällande redovisningsrekommendationer. Totalt skrevs 0,4 MKR (1,3) av under kvartalet.

De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 10,3 MKR (11,8) per den 31 december.

Under kvartalet har ett impairmenttest genomförts som inte visade något behov av att skriva ner goodwill.

Materiella investeringar

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet var begränsade och utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,3 MKR (0,4) per den 31 december.

Kassaflöde och finansiell ställning

Under kvartalet visar koncernen ett positivt kassaflöde från den löpande verksamheten på 1,3 MKR (1,4). För perioden helåret var motsvarande siffra 4,3 MKR (-3,2).

Koncernen hade vid utgången av perioden 1,4 MKR (1,0) i kassan samt utnyttjade krediter på 2,4 MKR (0,9). Ledningen följer löpande upp prognosen för likviditeten. Lånen från de större aktieägarna har under 2011 återbetalats med 1,2 Mkr och resterande del har återbetalats i januari 2012.

Under kvartalet har avtal med ny bank träffats, som undertecknades i januari med kreditfaciliteter på 6 MKR, vilket var en ökning mot tidigare 4 MKR.

Ägarstruktur

Tabellen nedan åskådliggör ägarstrukturen per den 31 december 2011. Totalt hade Avensia innovation AB 862 aktieägare och antalet aktier uppgick till 34 114 900 st.

Ägare per 2011-12-31

INXL Innovation AB	10 136 962
AB Nordsidan	8 739 634
Sture Ternström Förvaltning AB	2 548 679
Liax Förvaltning AB	2 263 945

Michael Sjösten Förvaltning AB	2 221 578
Hyllie Konsultbyrå AB	2 121 578
AB Fileot Förvaltning	1 886 844
Lunds Universitets bolag	355 601
Övriga	3 840 079
Totalt	34 114 900

Medarbetare

Antal anställda i koncernen är vid periodens utgång 68 (58), varav 19 (18) är kvinnor.

Framtidsutsikter

Avensia innovation kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är ökande på de marknader där våra varumärken Avensia, Force12, Grade och Mashie är verksamma.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, förbättrad debiteringsgrad, licensintäkter, förbättrad projektstyrning och efterhand förbättrade priser.

Avensia innovation lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

Riskfaktorer

Riskfaktorer finns beskrivna i den senaste årsredovisningen för 2010 som finns publicerad på bolagets hemsida www.avensiainnovation.com.

Det finns en risk med den tilltagande osäkerheten i världsekonomin som kan leda till en minskad efterfrågan.

Transaktioner med närstående

Under 2010 togs lån på ca 2,5 MKR upp från de större aktieägarna. Under 2011 återbetalades 1,2 MKR. Resterande del återbetalades i januari 2012.

Rapporttillfällen för 2012

Delårsrapport för jan - mars 2012, 9 maj 2012

Delårsrapport för jan - juni 2012, 20 juli 2012

Årsstämma

Bolagets årsstämma hölls den 6 maj 2011 i bolagets lokaler på Gasverksgatan 1 i Lund. Kommande årsstämma kommer att hållas den 9 maj 2012 i Lund.

Valberedning

Valberedningen inför årsstämman 2012 består av Fredrik Ljungbeck representerande INXL Innovation, Sture Ternström representerande de tidigare ägarna till Avensia och Jan Tuve Möller från AB Nordsidan.

Redovisningsprinciper

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2010 har tillämpats.

Inga minoritetsintressen finns i koncernen.

Certified Advisor

Mangold Fondkommission AB är bolagets Certified Advisor.

Denna delårsrapport har den 20 februari 2012 godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering.

Denna rapport har inte granskats av bolagets revisor.

För ytterligare information, kontakta:

Per Wargéus, VD
Telefon: 0707-318908
per.wargeus@avensia.se

Resultaträkning koncernen i sammandrag

TKR	Not	2011-10-01 -2011-12-31	2010-10-01 -2010-12-31	2011-01-01 -2011-12-31	2010-01-01 -2010-12-31
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	15 633	11 761	60 435	42 907
Aktiverade utvecklingskostnader		2	292	269	1 409
Övriga rörelseintäkter		1	31	18	80
Summa rörelsens intäkter		15 636	12 084	60 722	44 396
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader		-3 130	-2 935	-12 025	-11 684
Personalkostnader		-12 547	-9 642	-43 414	-33 587
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar		-454	-4 218	-1 997	-6 275
Summa rörelsens kostnader		-16 131	-16 795	-57 436	-52 713
Rörelseresultat	1	-495	-4 711	3 286	-8 317
Resultat från finansiella investeringar					
Övriga ränteintäkter och liknande poster		2	-	2	-
Övriga räntekostnader och liknande poster		-56	-95	-275	-795
Resultat efter finansiella poster	1	-549	-4 806	3 013	-9 112
Skatt		1 222	-50	1 189	-11
Periodens resultat		673	-4 856	4 202	-9 123
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		673	-4 856	4 202	-9 123
Data per aktie					
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 529 900	34 114 900	34 529 900
Antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 529 900	34 114 900	34 529 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,02	-0,14	0,12	-0,27
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,02	-0,14	0,12	-0,27

Rapport över totalresultat i koncernen

TKR	2011-10-01 -2011-12-31	2010-10-01 -2010-12-31	2011-01-01 -2011-12-31	2010-01-01 -2010-12-31
Periodens resultat	673	-4 856	4 202	-9 123
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	673	-4 856	4 202	-9 123
Summa totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	673	-4 856	4 202	-9 123

Resultaträkning moderbolaget i sammandrag

TKR	2011-10-01 -2011-12-31	2010-10-01 -2010-12-31	2011-01-01 -2011-12-31	2010-01-01 -2010-12-31
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	3 580	2 932	10 751	10 685
Aktiverade utvecklingskostnader	4	365	364	1 779
Övriga rörelseintäkter	420	417	1 446	1 703
Summa rörelsens intäkter	4 004	3 714	12 561	14 167
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-2 986	-2 430	-7 965	-11 233
Personalkostnader	-1 031	-913	-4 117	-3 452
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-410	-1 593	-1 789	-3 362
Summa rörelsens kostnader	-4 427	-4 936	-13 871	-18 047
Rörelseresultat	-423	-1 222	-1 310	-3 880
Resultat från finansiella investeringar				
Övriga ränteintäkter och liknande poster	-	-	-	-
Övriga räntekostnader och liknande poster	-110	-114	-444	-884
Resultat efter finansiella poster	-533	-1 336	-1 754	-4 764
Skatt	-	-	-	-
Periodens resultat	-533	-1 336	-1 754	-4 764
Data per aktie				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 529 900	34 114 900	34 529 900
Antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 529 900	34 114 900	34 529 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK	-0,02	-0,04	-0,05	-0,14
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	-0,02	-0,04	-0,05	-0,14

Rapport över totalresultat i moderbolaget

TKR	2011-10-01 -2011-12-31	2010-10-01 -2010-12-31	2011-01-01 -2011-12-31	2010-01-01 -2010-12-31
Periodens resultat	-533	-1 336	-1 754	-4 764
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	-533	-1 336	-1 754	-4 764

Balansräkning i sammandrag

TKR	Koncernen		Moderbolaget	
	2011-12-31	2010-12-31	2011-12-31	2010-12-31
Tillgångar				
Goodwill	7 000	7 000	-	-
Övriga immateriella anläggningstillgångar	3 262	4 804	3 398	4 761
Materiella anläggningstillgångar	326	424	90	151
Finansiella anläggningstillgångar	1 110	320	42 053	41 953
Kortfristiga fordringar	16 696	10 939	3 923	2 150
Kassa och bank	1 389	1 012	-	1
Summa tillgångar	29 783	24 499	49 464	49 016
Eget kapital och skulder				
Eget kapital	7 926	3 648	37 592	36 538
Avsättningar	-	399	-	-
Kortfristiga skulder	21 857	20 452	11 872	12 478
Summa eget kapital och skulder	29 783	24 499	49 464	49 016
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga	1 248
Ställda säkerheter	9 600	9 600	5 000	5 000

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen

TKR	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			Balanserat resultat	Summa eget kapital
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital			
Eget kapital den 1 januari 2010	5 117	10 732		-3 078	12 771
Periodens summa totalresultat	-	-		-9 123	-9 123
Eget kapital den 31 december 2010	5 117	10 732		-12 201	3 648
Periodens summa totalresultat	-	-		4 202	4 202
Utställda köpoptioner	-	76		-	76
Eget kapital den 31 december 2011	5 117	10 732		-7 923	7 926

Kassaflödesanalys koncernen

	2011-10-01 -2011-12-31	2010-10-01 -2010-12-31	2011-01-01 -2011-12-31	2010-01-01 -2010-12-31
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	-549	-4 806	3 013	-9 112
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	542	4 310	2 054	6 445
Betald skatt	473	436	-92	174
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	466	-60	4 975	-2 493
Förändringar av rörelsekapital				
Minskning (+)/ökning (-) av fordringar	-4 806	-2 105	-4 502	-3 018
Minskning (-)/ökning (+) av kortfristiga skulder	5 668	3 546	3 864	2 270
Kassaflöde från den löpande verksamheten	1 328	1 381	4 337	-3 241
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-3	-292	-271	-1 409
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-2	-45	-86	-45
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-5	-337	-357	-1 454
Finansieringsverksamheten				
Utställda köpoptioner	76	-	76	-
Ökning av finansiella skulder	-	-	-	5 701
Amortering av låneskuld	-819	-381	-3 679	-660
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-743	-381	-3 603	5 041
Periodens kassaflöde	580	663	377	346
Likvida medel vid periodens början	809	349	1 012	666
Likvida medel vid periodens slut	1 389	1 012	1 389	1 012

Noter

Not 1 Segmentinformation

Rörelsesegment

Koncernen bedriver sin verksamhet i tre rörelsesegment: Grade, Mashie och Avensia.

2011-10-01 – 2011-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 633	2 443	9 560	-	15 636
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(2)	-	-	-	(2)
Intäkter från andra segment	-	-	1 475	-1 475	-
Segmentens rörelseresultat	-427	212	-280	-	-495
Resultat från finansiella investeringar					-54
Resultat efter finansiella poster					-549

2010-10-01 – 2010-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 668	1 737	6 679	-	12 084
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(292)	-	-	-	(292)
Intäkter från andra segment	70	238	1 304	-1 612	-
Segmentens rörelseresultat	-3 954	241	-998	-	-4 711
Resultat från finansiella investeringar					-95
Resultat efter finansiella poster					-4 806

2011-01-01 – 2011-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	12 874	9 010	38 838	-	60 722
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(269)	-	-	-	(269)
Intäkter från andra segment	-	-	2 141	-2 141	-
Segmentens rörelseresultat	-1 813	1 763	3 336	-	3 286
Resultat från finansiella investeringar					-273
Resultat efter finansiella poster					3 013

2010-01-01 – 2010-12-31	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	11 955	6 462	25 979	-	44 396
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(1 409)	-	-	-	(1 409)
Intäkter från andra segment	82	1 493	4 824	-6 399	-
Segmentens rörelseresultat	-6 534	749	-2 532	-	-8 317
Resultat från finansiella investeringar					-795
Resultat efter finansiella poster					-9 112