



Delårsrapport

Januari–september 2024

*"Ökad orderingång och högre marginaler
trots utdragen återhämtning"*

Q3

Detta är Ework Group

Ework Group är en global leverantör av heltäckande talanglösningar med ett nätverk på över 170 000 konsulter och specialiserade inom IT/digitalisering, R&D, teknik- och verksamhetsutveckling. Ework Group är ledande i norra Europa med runt 12 000 konsulter på uppdrag. Med en omfattande portfölj av talanglösningar och djupgående branschinsikter hjälper vi både offentliga och privata kunder att effektivt planera, förvärva, hantera och optimera sin arbetsstyrka, inklusive både permanent och tillfällig personal.

Bred kundportfölj

Ework har många stora och starka varumärken i sin kundportfölj, med en god balans mellan offentlig och privat sektor och en spridning över olika branscher. Tillsammans med ett heltäckande erbjudande och gedigen erfarenhet stöttar Ework sina kunder med kompetensförsörjning och planering.

Starkt nätverk

Norra Europas starkaste konsultnätverk med närmare 170 000 partners & professionals ger kunden tillgång till den bästa kompetensen. Samtidigt får konsulter möjlighet att arbeta med utvecklande uppdrag i Eworks breda kundportfölj.

Värdeskapande

Ework har en unik position som bryggan mellan kunder, partners och konsulter. Genom vår affärsmodell skapar vi win-win-win för parterna på både kort och lång sikt, med allt djupare relationer och starkare samarbeten i hela värdekedjan.

Ökad orderingång och högre marginaler trots utdragen återhämtning

Vi fortsätter att stärka vår lönsamhet trots att marknaden återhämtar sig mer utdraget än vad vi väntat oss. Vår underliggande marginal var den högsta på fyra år som en följd av vår förflyttning mot en mer värdeskapande tjänsteportfölj samtidigt som kostnaderna planerligt var lägre. Vi vann nya ramavtal inom både privat och offentlig sektor samtidigt som expansionen till Slovakien utvecklades väl med nya kunder och uppdrag.

Ur Karin Schreils VD-kommentar

Q3 2024 jämfört med Q3 2023

- Nettoomsättningen minskade 11,1 procent till 3 227 Mkr (3 630).
- Rörelseresultatet minskade 12,3 procent till 39,3 Mkr (44,8). Rörelseresultatet i jämförelsekvartalet 2023 uppgick till justerade 38,1 Mkr, motsvarande 105 bps. Jämfört med det ökade rörelseresultatet med 3,1 procent. (Se sid 5).
- Rörelsemarginalen (EBIT) uppgick till 122 bps (123).
- Rörelsemarginalen (EBIT) i relation till totala tjänsteintäkter 31% (33).
- Resultatet efter finansiella poster ökade 16,4 procent till 33,2 Mkr (28,5).
- Orderingången ökade med 5,8 procent till 3 204 Mkr (3 028).
- Antalet konsulter på uppdrag uppgick i snitt till 11 540 (12 732).
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 1,49 SEK (1,25), en ökning med 18,6 procent.

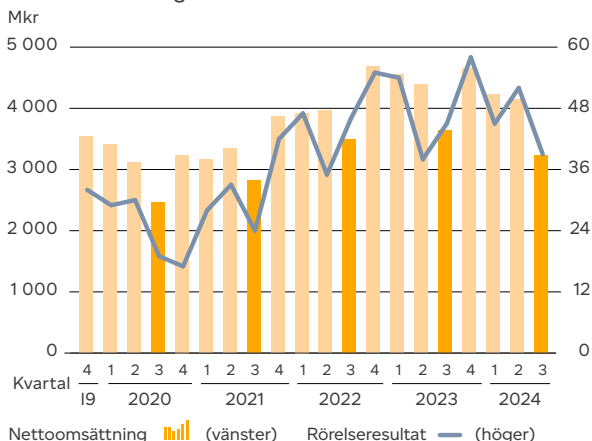
Jan-sept 2024 jämfört med jan-sept 2023

- Nettoomsättningen minskade 7,6 procent till 11 603 Mkr (12 563).
- Rörelseresultatet blev 135,8 Mkr (136,5).
- Rörelsemarginalen (EBIT) uppgick till 117 bps (109).
- Justerat för omstrukturingskostnader om 10,8 Mkr i Q1 blev rörelseresultatet 146,6 Mkr, vilket ger en marginal om 126 bps.
- Rörelsemarginal (EBIT) i relation till totala tjänsteintäkter 31% (29%).
- Resultat efter finansiella poster blev 122,1 Mkr (121,0).
- Resultat efter skatt per aktie efter utspädning uppgick till 5,6 SEK (5,45), en ökning med 2,8 procent.

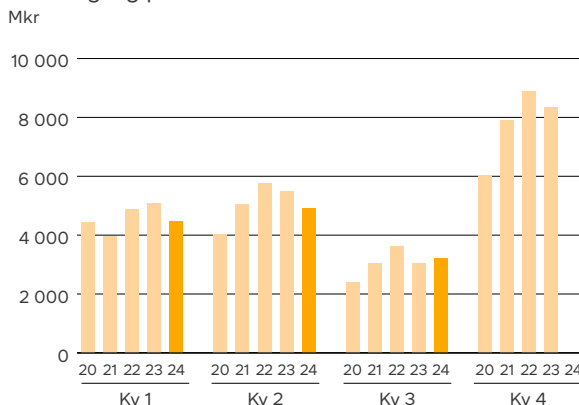
Utsikter

Vår positiva marginalutveckling och ökade kostnadseffektivitet följer plan och utsikter för året. Vi ser en gradvis ökande efterfrågan och högre orderingång jämfört med föregående år, men en mer utdragen marknadsåterhämtning än förväntat. Trots att detta innebär att vi har lägre volymer av konsulter på uppdrag ökar vi vinsten per aktie, dock inte i den takt som krävs för att nå en tillväxt i vinst per aktie om 30 procent för 2024.

Nettoomsättning och rörelseresultat



Orderingång per kvartal



Ökad order- ingång och högre marginaler trots utdragen åter- hämtning



Vi fortsätter att stärka vår lönsamhet trots att marknaden återhämtar sig mer utdraget än vad vi väntat oss. Vår underliggande marginal var den högsta på fyra år som en följd av vår förflyttning mot en mer värdeskapande tjänsteportfölj samtidigt som kostnaderna planenligt var lägre. Vi vann nya ramavtal inom både privat och offentlig sektor samtidigt som expansionen till Slovakien utvecklades väl med nya kunder och uppdrag.

I kvartalet såg vi en ökad orderingången med runt 6 procent jämfört med tredje kvartalet 2023. Det är ett trendbrott efter fem kvartal med negativ tillväxt. Samtidigt steg marginalen i orderingången för femte kvartalet i rad och det var den högsta ordermarginalen på fyra år för ett enskilt kvartal, detta trots att återhämtningen i marknaden har varit mer utdragen än vad vi förutsåg i somras. Vår marknad var fortsatt blandad under kvartalet. Inom fordonsindustrin exempelvis, uppvisade vissa kunder stora behov medan andra fortsatt höll tillbaka. Vi fortsatte att se positiva tecken bland kunder inom detaljhandel och bank, medan efterfrågan i stort sett var oförändrad inom tillverkande industri från föregående kvartal. I en osäker marknad är det en styrka att som Ework ha en stor kundbas spridd över en rad branscher och industrier. Vi konstaterar också att det generellt sett i marknaden finns stora uppdämda kundbehov, vilket kommer att visa sig när framtidstron ökar.

Under kvartalet har vi fortsatt att vinna nya ramavtal och utökade åtaganden både inom den offentliga och privata sektorn, samt inom en rad olika industrier. Bredden av tjänster och lösningar har ökat samtidigt som ramavtalen kommer med förbättrade villkor. Det bådar gott när affärsvolymerna vänder uppåt, men redan nu kan vi addera de volymer som de ramavtal vi vann under kvartalet medför.

Positionsförflyttning – rådgivning och partnerskap

Eworks förflyttning fortsatte under kvartalet, till att leverera alltmer kompletta och värdeadderande lösningar för talang- och kompetensförsörjning med en högre andel experter inom kritiska områden.

Ett exempel på det är en leverantör av uppkopplade fordonslösningar där vi fått förtroendet att agera rådgivare rörande deras kort- och långsiktiga kompetensförsörjning inklusive både permanent och tillfällig arbetskraft. Utöver den strategiska planeringen hjälper vi dem med tillsättningarna av dessa roller.

Lägre kostnader och operativa skalfördelar

Den viktigaste faktorn för resultatökningen även detta kvartal var lägre kostnader i linje med tidigare kommunicerad sänkning om 60 Mkr på helårsbasis.

Effekterna av vår nya operativa modell realiserar nu vilket bland annat gjorde att en högre ordermarginal även syns i en ökad marginal för fakturerade kontrakt mellan åren. Innebörden är att Eworks egna tjänsteintäkter ökar som andel av fakturerat värde. Likt tidigare kvartal bidrog även en relativt god tillväxt för våra tilläggstjänster.

Koncept för geografisk expansion

I vår nya marknad Slovakien fortsatte vår affär att utvecklas positivt, bland annat började vi hjälpa Deutsche Telekom IT-bolag T-Systems med rekrytering. Det är ett intressant bolag med verksamhet i över 20 länder. Vi planerar att etablera oss i fler geografier, helt drivet av våra kunders behov. Vi kommer att dra nytta av lärdomarna vi fått från den framgångsrika expansionen till Slovakien, som bekräftar att vår strategi fungerar väl.

Utsikter

Vår positiva marginalutveckling och ökade kostnadseffektivitet följer plan och utsikter för året. Vi ser en gradvis ökande efterfrågan och högre orderingång jämfört med föregående år, men en långsammare marknadsåterhämtning än förväntat. Trots att detta innebär att vi har lägre volymer av konsulter på uppdrag ökar vi vinsten per aktie, dock inte i den takt som krävs för att nå en tillväxt i vinst per aktie om 30 procent för 2024.

Stockholm den 23 oktober 2024

Karin Schreil, VD

Utveckling under kvartalet

Koncernens utveckling

kSEK	Juli-september 2024	Juli-september 2023	Januari-september 2024	Januari-september 2023	Rullande 4 kvartal okt 2023-sep 2024	Helår 2023
Nettoomsättning	3 227 174	3 630 380	11 602 994	12 563 268	16 249 049	17 209 323
Rörelseresultat EBIT	39 270	44 792	135 757	136 528	193 928	194 700
Finansnetto	-6 094	-16 287	-13 707	-15 549	-26 055	-27 898
Resultat före skatt	33 176	28 505	122 050	120 978	167 873	166 802
Periodens resultat	25 677	21 658	96 756	94 157	131 626	129 028
Omsättningsutveckling, %	-11,1	-8,5	-7,6	10,6	-5,1	7,3
Rörelsemarginal EBIT, bps	122	123	117	109	119	113
Rörelsemarginal EBIT i relation till totala tjänsteintäkter, %	31	33	31	29	31	30
Vinstmarginal, bps	103	79	105	96	103	97
Avkastning på eget kapital, %	40,7	41,1	26,7	94,3	52,1	47,6
Balansomslutning	3 194 152	3 782 416	3 194 152	4 545 358	3 194 152	4 137 144
Eget kapital	258 126	246 704	258 126	224 898	258 126	280 859
Soliditet, %	8,1	6,5	8,1	4,9	8,1	6,8
Kassalikviditet,%	105,7	104,0	105,7	102,7	105,7	104,5
Genomsnittligt antal anställda	277	337	288	338	297	335
Nettoomsättning per anställd	11 634	10 773	40 288	37 169	54 711	51 485
Resultat/aktie efter utspädning	1,49	1,25	5,6	5,45	7,62	7,46

Marknadsutveckling och orderingsgång

Precis som under tidigare kvartal 2024 fortsatte Ework att framgångsrikt vinna nya ramavtal, såväl med helt nya kunder som nya utökade tjänsteleveranser till befintliga kunder. Dessa affärer ger goda förutsättningar för Ework att växa i en snabbare takt än marknaden 2025.

Trots vissa positiva tecken återhämtade sig marknaden långsammare än vad vi hade förväntat oss under kvartalet. Efterfrågan var fortsatt ojämn inom såväl sektorer, geografier som industrisegment. Offentlig sektor visade inga tydliga återhämtningstecken. Inom privat sektor var återhämtningen tydligast inom Detaljhandel medan efterfrågan inom Tillverkande industri fortsatt var relativt oförändrad.

Kvartalets orderingsgång ökade med 5,8 procent jämfört med samma kvartal föregående år. Det är ett trendbrott efter fem kvartal med negativ tillväxt. Marginalen i orderingsgången ökade för femte kvartalet i rad och var den högsta ordermarginalen på fyra år för ett enskilt kvartal. Den ökade marginalen innebär att värdet på Eworks tjänsteintäkter steg i en snabbare takt än den totala orderingsgången och ger goda förutsättningar för fortsatt skalning, en höjd rörelsemarginal och därmed ett ökat rörelseresultat.

Likt tidigare kvartal steg snittpriset för de nya uppdragen. Den högre marginalen såväl som en ökad snitttaxa ska ses som

ett resultat av Eworks fokus på att leverera strategiska seniora kompetenser till i våra kunder. Framåt fokuserar vi, med stöd i vår operativa modell, än mer på talangförsörjning i våra leveranser och ser därmed möjligheter för fortsatt ökande marginal.

Geografiskt bidrog Sverige och Danmark mest till den högre orderingsgången. Den högre orderingsgången kom från privat sektor och då främst från kunder inom segmenten Bank, Fordon, Tillverkande industri och Detaljhandel.

Nettoomsättning och resultat tredje kvartalet

Nettoomsättningen sjönk 11 procent. Utfasningen av kunder med lägre marginal påverkade tillväxten negativt med cirka 7 procentenheter och färre konsultuppdrag i Norge med cirka 3,5 procentenheter. Kvartalet innehöll en arbetsdag mer än fjolåret vilket bidrog positivt med 1,5 procentenhet till tillväxten. Vid kvartalets utgång var antalet aktiva uppdrag 376 färre än vid dess början vilket utgör en minskning om 3 procent.

Rörelseresultat (EBIT) blev 39,3 Mkr (44,8). EBIT-marginalen uppgick till 122 (123) baspunkter. Under det tredje kvartalet 2023 omklassades finansieringskostnader om 6,7 Mkr från operativa kostnader till räntenettot. Tas detta i beaktande var

EBIT 38,1 Mkr (105 bps) för tredje kvartalet 2023. Jämfört med detta ökade rörelseresultatet med 1,2 Mkr eller 3,1 procent.

Den viktigaste faktorn för resultatökningen även detta kvartal var lägre kostnader, där utfallet väl följde plan och tidigare kommunicerad sänkning om 60 Mkr på helårsbasis. Skalningen och den positiva effekten på rörelsemarginalen begränsades dock av svag marknad och fallande volymer.

Vidare steg intäkterna för Eworks egna tjänster som andel av faktureringen, vilket innebar att bruttomarginalen ökade i linje med tidigare utsikter. Samtidigt visade dessa intäkter en lägre negativ tillväxt jämfört med nettoomsättningen. Positivt var att den högre ordermarginalen också slog igenom i faktureringen av pågående uppdrag under det tredje kvartalet. EBIT om

39,3 Mkr i relation till de totala tjänsteintäkterna (bruttovinsten) var 31 procent (33) och utgör en ökning mot det justerade EBIT-resultatet i jämförelsekvartalet om 38,1 Mkr, motsvarande 28 procent.

Finansnettot i tredje kvartalet visade en förbättring även exklusive de 6,7 Mkr i finansieringskostnader som belastade jämförelsekvartalet 2023. Förbättringen i år förklaras främst av en mer gynnsam valutakurs samt effektivare likviditetshandling och finansiering. Vinst före skatt (EBT) uppgick till 33,2 Mkr vilket utgjorde en ökning om 16%.

Antalet konsulter på uppdrag uppgick i slutet av kvartalet till 11 654 (12 852), motsvarande en minskning med 9,3 procent jämfört med tredje kvartalet 2023.

Ework har två rörelsesegment, Sweden respektive Northern & Central Europe, NCE. Segmenten är i sin tur uppdelade i mindre Market Units, varav de svenska från och med 2024 slogs ihop till två: East & MidNorth respektive South & West.

Market Units Sweden

Mkr	Orderingång		Nettoomsättning		Segmentsresultat	
Kvartal	Q3 2024	Q3 2023	Q3 2024	Q3 2023	Q3 2024	Q3 2023
Market Units Sweden	2 336	2 182	2 317	2 623	52	53
Market unit East & MidNorth	1 252	1 330	1 312	1 549	25	26
Market unit South & West	1 084	852	1 005	1 074	29	30

Se Not 1 för definitioner och detaljer.

Sweden

Orderingången ökade under kvartalet främst drivet industrier som fordon, tillverkning och detaljhandeln. Nettoomsättningen var knappt 12 procent lägre än motsvarande kvartal i fjol, vilket var en direkt följd av att antalet konsulter var 11 procent lägre.

Resultatet visade en positiv utveckling som en följd av den nya operativa modellen med nya lösningar som outsourceade HR- och inköpsfunktioner, Recruitment Process Outsourcing, RPO, respektive Project Management Office, PMO, marginalfokus samt betydligt lägre kostnader.

East & MidNorth

Orderingången sjönk knappt 6 procent under kvartalet medan den underliggande orderingången ökade ungefär lika mycket, det vill säga exklusive kunder under utfasning.

Nettoomsättningen påverkades av betydande kostnadsbesparingar hos kunder.

Trots en lägre nettoomsättning var resultatet i stort sett i linje med motsvarande kvartal i fjol, främst som en följd av

marginalfokus och kostnadskontroll. En ökad volym tilläggs-tjänster bidrog också till att lyfta resultatet.

South & West

Orderingången steg bland annat till följd av efterfrågan från kunder inom fordonsindustrin och offentlig sektor.

Under kvartalet har vi tecknat tre ramavtal, varav ett av de främsta innebär att Ework tar över projektledarsvaret för inköpsfunktionen (PMO) hos en av våra större kunder inom tillverkningsindustrin.

Den lägre nettoomsättningen berodde främst på färre konsulter på uppdrag. Under året har två ramavtal inom offentlig sektor fasats ut.

Kostnadskontroll och en ökande volym tilläggstjänster bidrog till att resultatet var fortsatt relativt stabilt, trots en lägre nettoomsättning.

Market Units Northern and Central Europe

Mkr	Orderingång		Nettoomsättning		Segmentsresultat	
	Q3 2024	Q3 2023	Q3 2024	Q3 2023	Q3 2024	Q3 2023
Kvartal						
Market units Northern & Central Europe	868	802	920	1 017	23	20
MU Norway	256	241	264	392	6	11
MU Denmark	305	231	258	260	5	6
MU Poland & Slovakia	245	249	302	269	10	3
MU Finland	63	81	96	95	3	1

Se Not 1 för definitioner och detaljer.

Northern and Central Europe

Orderingången i NCE var högre än jämförelsekvartalet i fjol, främst drivet av Denmark och Norway. Poland låg i linje med fjolåret medan orderingången minskade i Finland. Bank, tech, life science samt tillverkningsindustrin stod för den största ökningen, medan Consulting och fordon sjönk mest.

Minskningen av nettoomsättningen berodde främst på Norway. Därtill var antalet konsulter på uppdrag 5 procent lägre än jämförelsekvartalet i fjol. Exkluderas Norway, där osäkerhet rått kring arbetsmarknadslagstiftningen som infördes 2023, har antalet konsulter och omsättningen i NCE däremot ökat.

Resultatet visade en positiv utveckling främst till följd av betydligt lägre kostnader och skalfördelar.

MU Norway

Marknadsåterhämtningen gick långsammare än förväntat, även om orderingången ökade totalt sett i kvartalet till följd av flera förlängningar inom telekomindustrin.

Antalet förfrågningar var på en lägre nivå än motsvarande kvartal i fjol. Även om konkurrensen och lönsamheten har påverkats negativt av den nya arbetsmarknadslagstiftningen lyckades Norway öka hitrate på förfrågningar. Omprioriteringar bland kunder bidrog till förbättringen.

Resultatutfallet påverkades av en minskad orderingång under föregående kvartal liksom utfasning av ramavtal inom offentlig sektor.

MU Denmark

Orderingången förbättrades markant som en följd av fortsatt stark efterfrågan. En betydande förbättring noterades av lönsamheten i orderingången i slutet av kvartalet.

Nettoomsättningen var relativt oförändrad på grund av lägre aktivitet under semestern och i början av hösten. Bank, läkemedel samt tillverkningsindustrin uppvisade samtliga en mycket god utveckling, samtidigt som flera mellanstora kunder också hade en positiv trend under hela kvartalet.

Resultatet var i stort sett oförändrat mot tredje kvartalet 2023.

MU Poland & Slovakia

Orderingången sjönk något under kvartalet medan nettoomsättningen ökade, främst som en följd av högre arvoden och en större andel matchade konsulter. Efterfrågan har varit och är särskilt god inom bank och life science. Även fordonsindustrin började återhämta sig efter en utdragen period av låg aktivitet.

Resultatet förbättrades väsentligt då en högre andel matchade konsulter hade en direkt inverkan på lönsamheten. Bättre villkor i vunna avtal bidrog också till resultatet.

I Slovakia bidrog RPO-tjänster samt Volvo Cars och den nya kunden T-Systems, som är Deutsche Telekom IT-bolag, till en fortsatt positiv utveckling.

MU Finland

Även om orderingången föll tillbaka under kvartalet var aktivitetsnivån hög och allt fler order materialiserades inom offentlig sektor.

Resultatet förbättrades något under kvartalet, bland annat med stöd av att andelen matchade konsulttillsättningar ökade med över 60 procent medan avtalsförlängningarna inom denna affär steg med knappt 30 procent. De största kunderna återfanns inom bank och tillverkningsindustrin medan tech backade.

Strategiska tillväxtinitiativ

Ework arbetar med en rad initiativ i syfte att stärka sin strategiska position som bryggan mellan partners & konsulter respektive kunder. Genom en effektiv leverans samt nya och värdeskapande tjänster syftar initiativen till att öka kundvärdet inom kompetensförsörjning.

Tjänsteutveckling och diversifierat erbjudande

Under kvartalet fortsatte vi att utveckla och differentiera vårt erbjudande. Med våra Talent Acquisition och Talent Management-tjänster som bas kan Ework nu erbjuda ett flertal talanglösningar, såväl temporära som permanenta, onshore eller nearshore.

Ett exempel på det är Project Management Office (PMO) - ett komplement till vår lösning Managed Service Provider (MSP) som vi under året har utvecklat tillsammans med en av våra större globala industrikunder. PMO-lösningen innebär att Ework hanterar hela konsultbasen av såväl individer som team, oavsett om det är Ework som tillhandahåller konsulterna eller ej.

Genom Eworks PMO får kunden en effektiv konsulthantering av hög kvalitet som uppfyller kraven i regelverk som Uthyrningslagen. Kunderna får även tillgång till data och insikter för uppföljning, kontroll och beslut som gör att den egna organisationen tryggt kan fokusera på sin kärnverksamhet. Lösningen, som bygger på en abonnemangsmodell, kommer att bidra till ökat värdeskapande för kunder och högre marginaler för Ework.

Vi fortsätter att utveckla vår rådgivning, Talent Advisory, för att stötta kunder i strategiska och taktiska frågor kopplat till rekrytering av både temporära och permanenta talanger. Här utgör Eworks långa, breda och djupa erfarenhet tillsammans med insikter baserat på den uppdaterade datamodellen ett fundament för ökat värdeskapande och ännu starkare, mer strategiska partnerskap med kunder. Ett bra exempel på det är vår rådgivning inom Compliance, där vi bland annat kan guida kunder i frågor som rör relevant lagstiftning eller hur bakgrundskontroller och säkerhetsprövningar bör genomföras. Lösningen, som utgår från en konsultarvodesmodell, är i linje med vår inriktning mot en position som strategisk kompetenspartner.

Starkare talangnätverk

Under kvartalet fortsatte vi att utveckla vår nätverksportal, Ework+, för partners och professionals, genom att lägga till fler utbildningsaktiviteter och erbjudanden. Samtidigt tog vi fortsatta steg i arbetet att utveckla våra talangpooler inom våra prioriterade Skill Areas, vilket har resulterat i en effektivare och snabbare leverans till kund. Vi har sett en tydlig kvalitetsförbättring och ökad precision i matchningsarbetet, med en nästan 50-procentig ökning av andelen av Eworks konsulter som fått en första intervju med en kund.

Marknadsexpansion

Etableringen i Slovakien utvecklas enligt plan och Ework har nu egen personal på plats. I kvartalet började vi arbeta med Deutsche Telekom's T-Systems där vi hjälper dem med rekrytering. Utsikterna är goda för fortsatt geografisk expansion, baserat på efterfråge- och förfrågningsvolymerna från potentiella kunder i Centraleuropa men även globalt.

Ökat kundvärde

Under det senaste kvartalet fortsatte Ework att framgångsrikt vinna nya ramavtal, både med helt nya kunder och genom att utöka tjänsteleveranserna till befintliga kunder inom privat och offentlig sektor. Dessa avtal ger en solid grund för fortsatt tillväxt i snabbare takt. Totalt har det tillkommit cirka tio nya ramavtal och utökade tjänsteleveranser spridda över alla våra marknader inom en rad olika industrier. Gemensamt för majoriteten av dessa affärer är ökat värdeskapande och därmed ökade marginaler för Ework.

Vi ser också ökad efterfrågan och ett förtroende för våra rekryteringstjänster. Ett exempel är Slovakien där vi har tecknat avtal med DXC Technology samt börjat hjälpa Deutsche Telekom's T-Systems, Slovakiens 16:e största arbetsgivare, med svårrekryterad IT-kompetens. Vi har även tecknat avtal med NOVO Energy, ett snabbt växande, skandinaviskt företag, med en nyckelroll inom elektrifiering och den gröna omställningen. Här kommer Ework att bidra till deras utveckling och värdeskapande genom att tillföra relevant kompetens.

Skalning

Arbetet med att ta hem ytterligare effekter samt finjustera modellen fortsatte under kvartalet, liksom implementeringen av den nya IT-plattformen vilken löpte på planenligt. Samtidigt finns mer att göra för att bland annat stärka möjligheterna att hantera volymfluktuationer.

Införandet av Eworks nya leveransmodell har så här långt tydligt bekräftat möjligheterna till ökat värdeskapande. Den nya leveransmodellen har också medfört en förbättrad effektivitet där motsvarande volymer 2023 nu kan hanteras med betydligt färre resurser. Implementeringen fortsatte enligt plan och organisationen är väl förberedd att gå in i den nya IT-plattformsmiljön under fjärde kvartalet.

Övriga upplysningar

Finansiell ställning och kassaflöde

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 187,7 Mkr (-10,7) för tredje kvartalet. Kassaflödet från investeringsverksamheten blev -3,5 Mkr (-6,0) främst som en följd av uppgraderingen av IT-plattformen. Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -127,8 Mkr (-203,8). Den starka kassagenereringen i kvartalet underbyggdes av betalningar av kundfordringar samt övergången till en ny finansieringslösning.

Ework innehar en bankkredit om 550 Mkr (550) med kundfordringar som säkerhet. Ework har även en cashpool i samma bank där 71,8 Mkr utnyttjats för rörelsekapitalfinansiering i Polen. Totalt icke utnyttjat kreditutrymme vid kvartalets utgång var 404 Mkr (348).

Likvida medel uppgick per den 30 september 2024 till 68,0 Mkr (87,3). Soliditeten uppgick vid samma tidpunkt till 8,1 procent (6,5).

Personal

Medelantalet anställda under kvartalet uppgick till 277 (337). Medelantal anställda beräknas utifrån antal heltidstjänster exklusive föräldralediga, tjänstlediga och långtidssjukskrivna. För helåret 2023 uppgick medelantalet anställda till 335.

Moderbolaget

Moderbolagets nettoomsättning uppgick till 2 310 Mkr (2 616) för det tredje kvartalet. Resultatet efter finansiella poster blev 30,1 Mkr (60,1) och resultatet efter skatt 25,5 Mkr (54,8). Eget kapital i moderbolaget uppgick vid kvartalets utgång till 202,2 Mkr (189,9) och soliditeten till 8,0 procent (6,4).

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Eworks väsentliga affärsrisker består, för koncernen såväl som för moderbolaget, av minskad efterfrågan på konsulttjänster, svårigheter att attrahera och behålla kompetent personal, kreditrisker samt i mindre utsträckning valutarisker.

Eworks risker påverkas av utvecklingen i samhället och ekonomin i stort, liksom stigande räntenivåer och osäkerhet kring inflationsutvecklingen. Utvecklingen kan innebära risk för lägre efterfrågan på konsulttjänster. Myndighetsbeslut och nödvändig hänsyn till säkerhetsaspekter kan medföra risk för störningar i verksamheten såväl avseende Eworks egna anställda som för konsulter på uppdrag.

Förändrad lagstiftning kan utgöra risker såväl som möjligheter på de marknader där bolaget verkar. Exempel på det är ändrad arbetsmarknadslagstiftning i Norge samt uthyrningslagen i Sverige. Den senare lagen kan komma att påverka efterfrågan från det fjärde kvartalet. Lagen trädde i kraft den 1 oktober 2022 och innebär att en arbetsgivare är skyldig att erbjuda en inhyrd arbetstagare en tillsvidareanställning, alternativt ersätta den inhyrde arbetstagaren med två månadslöner när arbetstagaren varit inhyrd och placerad på samma driftsenhet i 24 månader.

För en utförligare beskrivning av väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer hänvisas till Eworks årsredovisning.

Händelser efter periodens utgång

Uthyrningslagen fick praktisk effekt från och med den 1 oktober i år. Ework har så här långt inte noterat någon ökande önskan om att övergå till fast anställning bland sina specialister som är ute på uppdrag. Ework har ökat sin kundrådgivning och fortsätter att följa utvecklingen inom området.

Som tidigare meddelats har Johanna Eriksson utsetts till ny CFO med tillträde den 1 november 2024 efter Klas Rewelj som lämnar sin position den 31 oktober.

Informationen i denna delårsrapport är sådan som Ework Group AB (publ) ska offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksdirektiv, MAR och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnas för offentliggörande den 23 oktober 2024, cirka mellan kl. 12:30-14:30 (CEST) genom verkställande direktörens försorg. Denna delårsrapport har blivit granskad av bolagets revisorer.

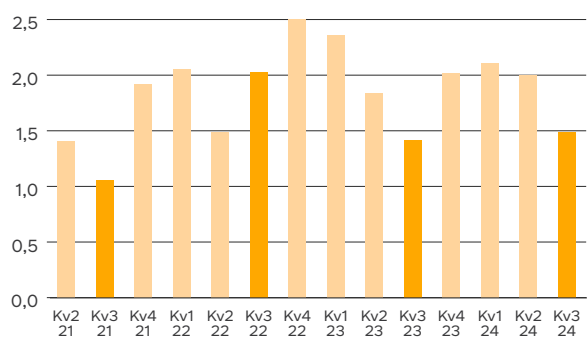
ÄGARE

Per den 30 september 2024	Antal aktier	Röster & kapital
Investment AB Arawak ¹⁾	7 013 691	40,6
Avanza Pension	2 900 081	16,8
Protector Forsikring ASA	559 167	3,2
Katarina Salén, privat och genom bolag	473 962	2,7
Patrik Salén med familj och genom bolag	398 000	2,3
Ålandsbanken Abp (Finland), svensk filial	376 930	2,2
Karin Schreil genom bolag	252 000	1,5
Fondsfinans	250 000	1,4
Nordnet Pensionsförsäkring AB	227 865	1,3
Livförsäkringsbolaget Skandia, ömsesidigt	225 179	1,3
Summa	12 676 875	73,3
Övriga	4 610 400	26,7
Summa	17 287 275	100,0

¹⁾ Staffan Salén med familj 86,2 %, Erik Åfors 13,8 %.

Resultat per aktie, kvartal

SEK



NYCKELTAL PER AKTIE

kSEK	Juli-september 2024	Juli-september 2023	Januari-september 2024	Januari-september 2023	Rullande 4 kvartal okt 2023-sep 2024	Helår 2023
Resultat per aktie före utspädning, SEK	1,49	1,25	5,60	5,45	7,62	7,46
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	1,49	1,25	5,60	5,45	7,62	7,46
Eget kapital per aktie före utspädning, SEK	14,93	14,3	14,93	14,3	14,93	16,25
Eget kapital per aktie efter utspädning, SEK	14,93	14,3	14,93	14,3	14,93	16,25
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie före utspädning, SEK	10,86	-0,62	8,99	6,46	12,02	9,49
Kassaflöde från den löpande verksamheten per aktie efter utspädning, SEK	10,86	-0,62	8,99	6,46	12,02	9,49
Antalet utestående aktier vid periodens utgång före utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Antalet utestående aktier vid periodens utgång efter utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier före utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier efter utspädning, tusental	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287

RAPPORT ÖVER RESULTAT OCH ÖVRIGT TOTALRESULTAT FÖR KONCERNEN

kSEK	Not	Juli– september 2024	Juli– september 2023	Januari– september 2024	Januari– september 2023	Rullande 4 kvartal okt 2023– sep 2024	Helår 2023
Rörelsens intäkter							
Nettoomsättning	1	3 227 174	3 630 380	11 602 994	12 563 268	16 249 049	17 209 323
Övriga rörelseintäkter		0	0	0	0	0	0
Summa rörelseintäkter		3 227 174	3 630 380	11 602 994	12 563 268	16 249 049	17 209 323
Rörelsens kostnader							
Kostnad konsulter i uppdrag		-3 098 789	-3 493 198	-11 159 275	-12 087 756	-15 623 388	-16 551 869
Aktiverat arbete för egen räkning		3 380	5 693	9 168 ¹⁾	10 052	13 312	14 196
Övriga externa kostnader		-25 371	-22 479	-74 123 ¹⁾	-93 729	-109 627	-129 233
Personalkostnader		-56 045	-65 317	-209 045	-225 800	-289 784	-306 539
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-11 080	-10 287	-33 963	-29 506	-45 636	-41 179
Summa rörelsekostnader		-3 187 904	-3 585 588	-11 467 238	-12 426 740	-16 055 122	-17 014 623
Rörelseresultat		39 270	44 792	135 757	136 528	193 928	194 700
Resultat från finansiella poster							
Finansnetto		-6 094	-16 287	-13 707	-15 550	-26 055	-27 898
Resultat efter finansiella poster		33 176	28 505	122 050	120 978	167 873	166 802
Skatt		-7 499	-6 847	-25 294	-26 821	-36 247	-37 774
Periodens resultat		25 677	21 658	96 756	94 157	131 626	129 028
Övrigt totalresultat							
Poster som har omförts eller kan omföras till periodens resultat							
Periodens omräkningsdifferenser vid omräkning av utländska verksamheter		-2 148	-937	1 224	2 979	77	1 832
Periodens övrigt totalresultat		-2 148	937	1 224	2 979	77	1 832
Periodens totalresultat		23 528	20 721	97 980	97 136	131 704	130 861
Resultat per aktie							
före utspädning, SEK		1,49	1,25	5,60	5,45	7,62	7,46
efter utspädning, SEK		1,49	1,25	5,60	5,45	7,62	7,46
Antal utestående aktier vid rapportperiodens utgång							
före utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
efter utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
Genomsnittligt antal utestående aktier							
före utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287
efter utspädning, tusental		17 287	17 287	17 287	17 287	17 287	17 287

¹⁾ Omklassificering har gjorts om 4 mkr vilken minskat Aktiverat arbete för egen räkning och minskat Övriga externa kostnader.

RAPPORT ÖVER FINANSIELL STÄLLNING FÖR KONCERNEN

kSEK	Not	30 september 2024	30 september 2023	31 december 2023
Tillgångar				
Anläggningstillgångar				
Immateriella anläggningstillgångar		59 915	66 994	66 509
Materiella anläggningstillgångar		4 023	7 992	7 157
Nyttjanderättstillgångar		34 255	26 895	50 707
Uppskjuten skattefordran		4 076	5 593	6 132
Långfristiga fordringar		10 990	4 984	4 942
Summa anläggningstillgångar		113 259	112 459	135 447
Omsättningstillgångar				
Kundfordringar		2 729 909	3 314 628	3 741 799
Skattefordringar		3 107	0	873
Övriga fordringar		64 391	41 046	12 027
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		215 472	226 985	115 550
Likvida medel		68 013	87 297	131 447
Summa omsättningstillgångar		3 080 892	3 669 957	4 001 697
Summa tillgångar		3 194 152	3 782 416	4 137 144
Eget kapital och skulder				
Eget kapital				
Aktiekapital		2 247	2 247	2 247
Övrigt tillskjutet kapital		63 877	63 877	63 877
Omräkningsreserv		-2 372	-2 449	-3 596
Balanserade vinstmedel inklusive periodens resultat		194 373	183 028	218 331
Summa eget kapital		258 126	246 704	280 859
Långfristiga skulder				
Leasingskulder		20 054	6 362	26 695
Summa långfristiga skulder		20 054	6 362	26 695
Kortfristiga skulder				
Kortfristiga räntebärande skulder		145 934	209 820	213 941
Leasingskulder		12 327	16 762	20 170
Leverantörsskulder		2 642 519	3 140 702	3 500 471
Skatteskulder		4 122	1 946	10 695
Övriga skulder		25 851	44 430	22 688
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		85 217	115 689	61 624
Summa kortfristiga skulder		2 915 971	3 529 350	3 829 589
Summa eget kapital och skulder		3 194 152	3 782 416	4 137 144

RAPPORT ÖVER FÖRÄNDRINGAR I KONCERNENS EGET KAPITAL

kSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Balanserade vinstmedel in-klusive periodens resultat	Totalt eget kapital
Ingående eget kapital 2023-01-01	2 247	63 877	-5 429	200 154	260 849
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				94 157	94 157
Periodens övrigt totalresultat			2 979		2 979
Periodens totalresultat			2 979	94 157	97 136
Transaktioner med koncernens ägare					
Utdelningar				-112 367	-112 367
Övrigt				-110	-110
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner				1 195	1 195
Utgående eget kapital 2023-09-30	2 247	63 877	-2 450	183 029	246 704
Ingående eget kapital 2023-10-01	2 247	63 877	-2 450	183 029	246 704
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				34 870	34 870
Periodens övrigt totalresultat			-1 147		-1 147
Periodens totalresultat			-1 147	34 870	33 724
Transaktioner med koncernens ägare					
Övrigt				-97	-97
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner				528	528
Utgående eget kapital 2023-12-31	2 247	63 877	-3 596	218 331	280 859
Ingående eget kapital 2024-01-01	2 247	63 877	-3 596	218 331	280 859
Periodens totalresultat					
Periodens resultat				96 756	96 756
Periodens övrigt totalresultat			1 224		1 224
Periodens totalresultat			1 224	96 756	97 980
Transaktioner med koncernens ägare					
Utdelningar				-121 011	-121 011
Övrigt				227	227
Inbetald premie vid utfärdande av teckningsoptioner				70	70
Utgående eget kapital 2024-09-30	2 247	63 877	-2 372	194 373	258 126

RAPPORT ÖVER KASSAFLÖDEN FÖR KONCERNEN

kSEK	Juli– september 2024	Juli– september 2023	Januari– september 2024	Januari– september 2023	Rullande 4 kvartal okt 2023– sep 2024	Helår 2023
Den löpande verksamheten						
Resultat efter finansiella poster	33 389	28 505	122 262	120 978	168 085	166 802
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	11 087	10 287	33 619	29 506	45 240	41 127
Betald inkomstskatt	-7 557	-10 001	-31 619	-33 987	-34 765	-37 023
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar i rörelsekapital	36 918	28 791	124 154	116 497	178 562	170 906
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital	150 782	-39 513	31 277	-4 900	29 247	-6 880
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	695 461	515 555	867 392	762 646	575 910	471 164
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	-544 679	-555 068	-836 166	-767 546	-546 665	-478 045
Kassaflöde från den löpande verksamheten	187 700	-10 722	155 381	111 598	207 808	164 026
Investeringsverksamheten						
Förvärv/försäljning av materiella anläggningstillgångar	-98	-42	422	-2 104	35	-2 491
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-3 380	-5 954	-7 355 ¹⁾	-10 312	-17 590	-14 456
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-3 479	-5 995	-6 932	-12 415	-17 554	-16 947
Finansieringsverksamheten						
Inbetald premie vid utförande av teckningsoptioner	0	0	70	0	1 793	1 723
Utbetald utdelning till moderbolagets ägare	1 461	0	-121 011	-112 367	-121 011	-112 367
Amortering/upptagande av leasingsskuld och lån	-129 279	-203 775	-91 317 ¹⁾	-228 611	-91 709	-235 093
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-127 818	-203 775	-212 259	-340 977	-210 928	-345 737
Periodens kassaflöde	56 403	-220 492	-63 810	-241 795	-20 674	-198 659
Likvida medel vid periodens början	13 037	315 459	131 447	332 007	87 297	332 007
Valutakursdifferens	-1 427	-7 670	376	-2 915	1 390	-1 901
Likvida medel vid periodens slut	68 013	87 297	68 013	87 297	68 013	131 447

¹⁾ Omräkning av 6 mkr från Förvärv av immateriella anläggningstillgångar till Amortering/upptagande av leasingsskuld och lån.

RESULTATRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

kSEK	Juli– september 2024	Juli– september 2023	Januari– september 2024	Januari– september 2023	Rullande 4 kvartal okt 2023– sep 2024	Helår 2023
Rörelsens intäkter						
Nettoomsättning	2 309 845	2 615 858	8 569 236	9 233 475	12 054 570	12 718 809
Aktiverat arbete för egen räkning ¹⁾	3 380	5 693	9 168 ¹⁾	10 052	13 312	14 196
Övriga rörelseintäkter	12 252	23 518	36 304	41 766	53 835	59 297
Summa rörelseintäkter	2 325 477	2 645 069	8 614 708	9 285 293	12 121 717	12 792 302
Rörelsens kostnader						
Kostnad konsulter i uppdrag	-2 222 837	-2 522 013	-8 264 340	-8 917 894	-11 624 987	-12 278 541
Övriga externa kostnader ¹⁾	-36 053	-39 131	-103 416 ¹⁾	-109 788	-150 184	-156 556
Personalkostnader	-35 775	-40 781	-140 597	-148 772	-194 946	-203 121
Avskrivningar och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar	-5 477	-5 294	-16 733	-14 389	-22 386	-20 042
Summa rörelsekostnader	-2 299 690	-2 607 220	-8 525 086	-9 211 377	-11 992 503	-12 658 260
Rörelseresultat	25 787	37 848	89 622	94 448	129 214	134 043
Resultat från finansiella poster						
Utdelningar från andelar i dotterföretag	6 880	34 277	37 916	34 277	37 916	34 277
Övriga ränteintäkter och liknande resultatposter	2 764	-1 981	13 313	15 397	16 313	18 397
Räntekostnader och liknande resultatposter	-5 308	-10 019	-17 392	-17 202	-25 849	-25 659
Resultat efter finansiella poster	30 123	60 125	123 460	126 920	157 595	161 058
Skatt	-4 665	-5 369	-17 678	-19 307	-24 826	-26 455
Periodens resultat²⁾	25 457	54 756	105 782	107 613	132 769	134 603

¹⁾ Omklassificering har gjorts om 4 mkr vilken minskat Aktiverat arbete för egen räkning och minskat Övriga externa kostnader.

²⁾ Periodens resultat överensstämmer med Periodens totalresultat.

BALANSRÄKNING FÖR MODERBOLAGET

kSEK	30 september 2024	30 september 2023	31 december 2023
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar	59 915	66 994	66 509
Materiella anläggningstillgångar	2 728	6 697	5 675
Andra långfristiga fordringar	9 916	3 750	3 750
Andelar i koncernföretag	34 285	34 240	35 005
Summa finansiella anläggningstillgångar	44 201	37 990	38 755
Summa anläggningstillgångar	106 844	111 681	110 938
Omsättningstillgångar			
Kundfordringar	1 990 956	2 395 206	2 844 933
Fordringar på koncernföretag	181 191	207 494	200 614
Skattefordringar	2 486	3 089	0
Övriga fordringar	56	6	0
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	172 216	183 104	107 667
Kassa och bank	68 427	73 328	115 812
Summa omsättningstillgångar	2 415 331	2 862 226	3 269 027
Summa tillgångar	2 522 175	2 973 908	3 379 965
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (17 287 275 aktier med kvotvärde 0,13 SEK)	2 247	2 247	2 247
Reservfond	6 355	6 355	6 355
Fond för utvecklingsutgifter	59 832	74 829	66 385
Summa bundet eget kapital	68 434	83 432	74 987
Fritt eget kapital			
Överkursfond	13 645	14 840	13 645
Balanserat resultat	12 323	-16 060	-5 892
Periodens resultat	105 782	107 613	134 603
Summa fritt eget kapital	133 749	106 393	142 356
Summa eget kapital	202 184	189 825	217 343
Kortfristiga skulder			
Skulder till kreditinstitut	161 369	202 292	213 941
Leverantörsskulder	2 013 153	2 394 480	2 761 577
Skulder till koncernföretag	66 269	66 765	100 841
Skatteskulder	0	0	1 350
Övriga skulder	8 696	30 074	46 373
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	70 504	90 472	38 539
Summa kortfristiga skulder	2 319 991	2 784 083	3 162 622
Summa eget kapital och skulder	2 522 175	2 973 908	3 379 965

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernredovisning har upprättats i enlighet med IFRS Redovisningsstandarder (IFRS) såsom de har antagits av EU, årsredovisningslagen (ÅRL) samt Rådet för finansiell rapportering RFR 1 Kompletterande redovisningsregler för koncerner. Moderbolagets finansiella rapporter är upprättade i enlighet med Årsredovisningslagen och RFR 2 Redovisning för juridiska personer. Delårsrapporten för perioden januari–september

2024 för koncernen är upprättad i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering och delårsrapporten för moderbolaget är upprättad i enlighet med årsredovisningslagen 9 kap. Upplysningar enligt IAS 34.16A förekommer förutom i de finansiella rapporterna och dess tillhörande noter, även i övriga delar av delårsrapporten. Redovisningsprinciper och beräkningsmetoder är oförändrade från de som tillämpades i årsredovisningen för 2023.

Not 1 Rörelsesegment

Koncernens verksamhet delas upp i rörelsesegment baserat på vilka delar av verksamheten företagets högste verkställande beslutsfattare följer upp, så kallat företagsledningsperspektiv.

Som ett led i den strategiska utvecklingen och därtill kopplad utveckling av ledning och organisation följer koncernen, från och med 2023, upp verksamheten utifrån två segment; Market Units **Sweden** respektive Market Units **Northern & Central Europe** (NCE).

Koncernledningen följer upp det resultat som koncernens olika segment genererar. Varje rörelsesegment har en chef som är ansvarig för verksamheten och som regelbundet rapporterar utfallet av rörelsesegmentets verksamhet samt behov av resurser till koncernledningen.

Segmenten är lika till verksamhet och bedriver försäljning av Eworks totala tjänsteutbud på sina respektive geografiska marknader.

Segmenten är i sin tur uppdelade i Market units. Respektive segment har ett operativt ansvar för sin resultaträkning ner till och med segmentets rörelseresultat. Omsättning och rörelseresultat per market unit presenteras på frivillig basis nedan. Från 2024 har Sveriges fyra market units slagits samman till två. Jämförelsesiffror har därvid räknats om.

Segmentsresultat inkluderar inte centrala kostnader för koncernledning och gruppfunktioner (Finance, HR, Marketing, Strategic Sales och Legal) samt utvecklingskostnader för den digitala plattformen.

De redovisningsprinciper som tillämpas i segmentsredovisningen skiljer sig från IFRS med avseende på redovisningen av betaltjänsten PayExpress, vår tjänst som ger konsulter möjlighet att få betalt snabbare och mer regelbundet;

– I segmentsintäkterna redovisas intäkter från PayExpress. Dessa intäkter redovisas enligt IFRS som en reduktion av Kostnad konsulter i uppdrag, 10 Mkr (9).

– I segmentresultatet ingår kostnader för de finansieringslösningar som Ework erbjuder sina kunder genom PayExpress-tjänsten. Dessa kostnader redovisas i koncernens resultat enligt IFRS som räntekostnader inom Finansnettot, 7 Mkr (6).

Resultateffekten av redovisningsprincipen IFRS 16 Leasing redovisas i Centrala kostnader medan segmentsresultaten belastas med Leasing/hyresavgifter linjärt över leasingperioden.

Internpris mellan koncernens olika rörelsesegment är satta utifrån principen om ”armslängds avstånd” dvs. mellan parter som är oberoende av varandra, välinformerade och med ett intresse av att transaktionerna genomförs.

Mkr Rörelsesegment	Market Units Sweden		Market Units Northern & Central Europe		Summa segment		Skillnader i redovisningsprinciper		Elimineringar		Summa IFRS	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Externa intäkter	2 317	2 623	920	1 017	3 237	3 640	-10	-9			3 227	3 630
Interna intäkter	12	24	3	9	21	32			-21	-32	0	0
Segmentresultat	52	53	23	20	75	73	7	6			82	79
Centrala kostnader											-43	-34
Rörelseresultat EBIT											39	45
Finansnetto							-7	-6			-6	-16
Resultat före skatt											33	29
^{*)} varav räntekostnader	-6	-5	-1	-1	-7	-6						

Market Units (Mkr)	Omsättning		Segmentsresultat	
Juli-september	2024	2023	2024	2023
Market unit East & MidNorth	1 312	1 548	24	27
Market unit South & West	1 005	1 074	28	29
Market Units Sweden*	2 317	2 623	52	53
Market unit Denmark	258	260	5	6
Market unit Norway	264	392	6	11
Market unit Finland	96	95	3	1
Market unit Poland & Slovakia	302	69	9	3
Market units Northern & Central Europe*	920	1 017	23	20

PayExpress betaltjänster (Mkr)			
Juli-september		2024	2023
Intäkter		10	9
Finansieringskostnad		-7	-6
Resultat		3	3

**Sverige och NCE inkluderar även overheadkostnader för styrning av segmenten
N.B. Tabeller summerar inte alltid till följd av avrundningsavvikelser*

Mkr Rörelsesegment	Market Units Sweden		Market Units Northern & Central Europe		Summa segment		Skillnader i redovisningsprinciper		Elimineringar		Summa IFRS	
	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023	2024	2023
Externa intäkter	8 594	9 259	3 042	3 328	11 636	12 587	-33	-27			11 603	12 563
Interna intäkter	36	42	11	28	47	70			-47	-70	0	0
Segmentresultat	182	187	81	73	262	260	24	17			286	277
Centrala kostnader											-151	-140
Rörelseresultat EBIT											136	137
Finansnetto							-24	-17			-14	-16
Resultat före skatt											122	121
¹ varav räntekostnader	-16	-15	-8	-2	-24	-17						

Market Units (Mkr)	Omsättning		Segmentsresultat	
Januari-september	2024	2023	2024	2023
Market unit East & MidNorth	5 031	5 527	91	94
Market unit South & West	3 562	3 732	95	103
Market Units Sweden*	8 594	9 259	182	187
Market unit Denmark	840	786	18	14
Market unit Norway	1005	1 452	29	43
Market unit Finland	323	310	9	6
Market unit Poland & Slovakia	874	780	26	17
Market units Northern & Central Europe*	3 042	3 328	81	73

PayExpress betaltjänster (Mkr)		
Januari-september	2024	2023
Intäkter	33	27
Finansieringskostnad	-24	-17
Resultat	9	10

*Sverige och NCE inkluderar även overheadkostnader för styrning av segmenten
N.B. Tabeller summerar inte alltid till följd av avrundningsavvikelser

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att delårsrapporten för det tredje kvartalet ger en rättvisande översikt av moderbolagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver de väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Stockholm den 23 oktober 2024

Karin Schreil
VD

DEFINITIONER AV NYCKELTAL

Ework Group använder ett antal finansiella mått i delårsrapporter och årsredovisningar som inte definieras enligt IFRS, s.k. alternativa nyckeltal eller Alternative Performance Measures, enligt ESMA:s (The European Securities and Markets Authority) riktlinjer.

Nedan definieras mått och nyckeltal som förekommer i delårsrapporter och årsredovisningen. Flertalet nyckeltal är att beakta som allmänt vedertagna och av sådan art att de förväntas presenteras i delårsrapporter och årsredovisningen för att förmedla en bild av koncernens resultat, lönsamhet och finansiella ställning.

Nyckeltal	Definition samt beskrivning av användande
Omsättningsutveckling	Nettoomsättning för perioden minus nettoomsättning för jämförelse perioden i förhållande till nettoomsättning för jämförelseperioden.
Rörelsemarginal EBIT	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättningen.
EBIT-marginal tjänsteintäkter	Rörelseresultat i förhållande till tjänsteintäkter (bruttovinst). Tjänsteintäkter definieras som rörelsens intäkter minus kostnaden för konsulter i uppdrag.
Vinstmarginal	Resultat efter finansiella poster i förhållande till nettoomsättningen.
Avkastning på eget kapital	Periodens resultat i förhållande till genomsnittligt eget kapital under perioden. Avkastning på eget kapital omräknas till årstakt vid delårsrapportering. Ett lönsamhetsmått som visar avkastning under perioden på det kapital ägarna investerat i verksamheten.
Soliditet	Redovisat eget kapital i relation till redovisade totala tillgångar vid periodens utgång. Mått som visar räntekänslighet och finansiell stabilitet.
Kassalikviditet	Omsättningstillgångar i förhållande till kortfristiga skulder.
Resultat per aktie	Periodens resultat i förhållande till antalet utestående aktier före utspädning vid periodens utgång. Definieras av IAS 33.
Eget kapital per aktie	Eget kapital i förhållande till antalet utestående aktier före utspädning vid periodens utgång. Mått som visar ägarnas andel av totala nettotillgångar per aktie.

Ework Group AB (publ) är en global leverantör av heltäckande talanglösningar med ett nätverk på 160 000 konsulter specialiserade inom IT/digitalisering, R&D, teknik-och verksamhetsutveckling. Ework Group är ledande i norra Europa med över 12 000 konsulter på uppdrag. Med en omfattande portfölj av talanglösningar och djupgående branschinsikter hjälper vi både offentliga och privata kunder med bred kompetensförsörjning. Ework grundades i Sverige 2000 och är verksamt i Sverige, Danmark, Norge, Finland, Polen och Slovakien med huvudkontor i Stockholm. Eworks aktier är noterade på Nasdaq Stockholm. www.eworkgroup.com

Ework Group AB (publ)
Vasagatan 16
SE-111 20 Stockholm
Telefon: +46 (0)8 50 60 55 00
Org. nr. 556587-8708

Finansiell kalender
Bokslutskommuniké 21 februari, 2025 kl. 9-12
Årsstämma 14 maj, 2025 kl. 13-15

Kontaktpersoner för mer information
Caroline Lönnquist, CMCO investorrelations@eworkgroup.com mobil +46 (0)70 2007 487

GRANSKNINGSRAPPORT

Till styrelsen i Ework Group AB (publ)
Org. nr 556587-8708

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapporten) för Ework Group AB (publ) per den 30 september 2024 och den niomånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm den 23 oktober 2024

KPMG AB

Helena Nilsson
Auktoriserad revisor

