



**Electrolux
Professional
Group**

Delårsrapport Q2

Andra kvartalet, april-juni 2026

- > Nettoomsättningen uppgick till 3 036 Mkr (3 195), en minskning med 5,0%. Organiskt minskade försäljningen med 3,8%. Valutaeffekter påverkade med -1,9%, och förvärv med 0,6%.
- > EBITA uppgick till 377 Mkr (392), motsvarande en marginal om 12,4% (12,3).
- > Rörelseresultatet uppgick till 323 Mkr (340), motsvarande en marginal om 10,7% (10,6).
- > Periodens resultat uppgick till 230 Mkr (217) och resultat per aktie till 0,80 kr (0,75).
- > Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 125 Mkr (305).

Nyckeltal

SEKm	apr-jun 2026	apr-jun 2025	Förändring, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Förändring, %
Nettoomsättning	3 036	3 195	-5,0	5 829	6 268	-7,0
EBITA*	377	392	-3,9	657	755	-13,1
EBITA marginal, %*	12,4	12,3		11,3	12,1	
Rörelseresultat*	323	340	-4,8	550	645	-14,7
Rörelsemarginal, %*	10,7	10,6		9,4	10,3	
Resultat efter finansiella poster	307	318	-3,4	519	603	-13,9
Periodens resultat	230	217	6,2	388	416	-6,7
Resultat per aktie, kr ¹	0,80	0,75		1,35	1,45	
Operativt kassaflöde efter investeringar*	125	305		194	479	
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*	n/a	n/a		17,0	15,9	

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 25-26.

1) Före utspädning.

Svag försäljning, men orderingången ökade

Försäljningen minskade organiskt, främst på grund av svag försäljning i USA och uppskjutna leveranser till projekt i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika (APAC-MEA).

Sedan jag tillträdde som koncernchef den 5 maj har mitt fokus varit att vässa våra prioriteringar för att möjliggöra ett snabbare och mer disciplinerat genomförande. Genom att göra färre saker bättre, ska vi bygga en starkare och mer lönsam verksamhet över tid. Medarbetarnas engagemang och passion ger mig trygghet i att vi har rätt grund på plats.

Även om försäljningen minskade under kvartalet jämfört med föregående år var marginalen relativt stabil. EBITA påverkades positivt av en amerikansk tullrelaterad återbetalning om 21 Mkr, men påverkades negativt av minskad försäljning och högre kostnader för råmaterial och logistik. Bidraget från pris var positivt.

Operativt kassaflöde efter investeringar var

lägre än föregående år på grund av högre rörelsekapital, inklusive fortsatta utbetalningar relaterade till effektiviseringsprogrammet.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade med en oförändrad marginal

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 5,8%. Försäljningen i Europa minskade något. Försäljningen i USA och APAC-MEA minskade avsevärt. Utvecklingen i USA har varit svag under de senaste kvartalen. Försäljningen i APAC-MEA var svag på grund av uppskjutna leveranser till projekt. EBITA-marginalen för segmentet var oförändrad. Orderingången minskade något medan orderstocken är högre, delvis på grund av senarelagda leveranser.

“Orderstocken är god och vi förväntar oss att kunna omvandla den till försäljning under det kommande kvartalet.”

Paolo Schira, VD och koncernchef



Paolo Schira, VD och koncernchef

Försäljningen inom Tvätt stabil, återbetalning av tullar ökade lönsamheten

Organiskt var försäljningen inom Tvätt i stort sett oförändrad. TOSEI i Japan växte för andra kvartalet i rad. EBITA var i linje med föregående år, med en marginal på 17,2%, vilken stärktes av återbetalningen av tullar, och delvis motverkades av högre tullar och logistikkostnader. För att kompensera för ökade tull- och logistikkostnader inför vi tilläggsavgifter. Orderingången ökade.

God orderingång och prisökningar

Effektiviseringsprogrammet fortskrider enligt plan och vi ser positiva effekter under kvartalet. Med tanke på rådande förhållanden förväntas pris och tilläggsavgifter kompensera för valuta-, tull- och logistikproblem under andra halvåret.

Orderstocken är god och vi förväntar oss att kunna omvandla den till försäljning under det kommande kvartalet.

Paolo Schira,
VD och koncernchef

Finansiell översikt

Utveckling under andra kvartalet, april-juni 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det andra kvartalet uppgick till 3 036 Mkr (3 195), en minskning med 5,0% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 3,8%. Valutaeffekter påverkade med -1,9% och förvärv med 0,6%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 5,8% och försäljningen inom Tvätt minskade organiskt med 0,4%.

Försäljningen i Europa var organiskt oförändrad och minskade i Amerika med cirka 10% och med cirka 9% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	apr-jun 2026	apr-jun 2025
Organisk tillväxt*	-3,8	2,4
Förvärv*	0,6	0,2
Valutaeffekter	-1,9	-4,8
Totalt	-5,0	-2,2

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 25-26.

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) samt jämförelsestörande poster uppgick till 377 Mkr (392), vilket motsvarar en marginal om 12,4% (12,3). Rörelseresultatet uppgick till 323 Mkr (340), motsvarande en marginal om 10,7% (10,6). EBITA påverkades positivt av en återbetalning av tullar relaterade till USA, medan den underliggande marginalen var något lägre än föregående år. Lägre försäljning, högre kostnader för råmaterial och logistik hade en negativ inverkan på EBITA.

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -16 Mkr (-22). Finansnettot är lägre på grund av lägre skuldsättning och lägre finansieringskostnader.

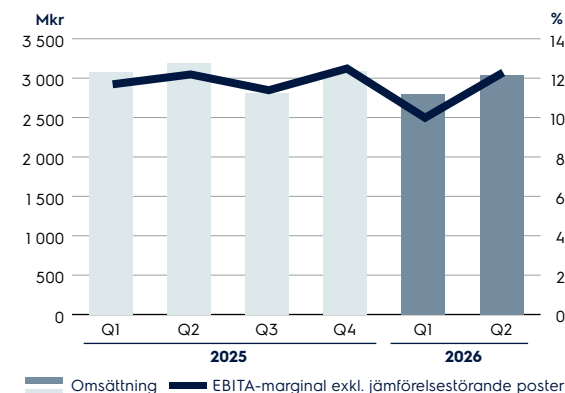
Periodens resultat

Periodens resultat för det andra kvartalet uppgick till 230 Mkr (217), motsvarande ett resultat per aktie om 0,80 kr (0,75). Periodens skatt uppgick till -77 Mkr (-101). Effektiv skattesats för andra kvartalet var 25,1% (31,8).

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -43 Mkr (-44).

Omsättning och EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster



Omsättning per segment, april-juni 2026

Storkök och Dryck

61% (62)

Tvätt

39% (38)

Omsättning per region, april-juni 2026

Europa

61% (59)

Amerika

24% (25)

Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika

15% (16)

Utveckling under året, januari–juni 2026

Nettoomsättning

Nettoomsättningen under det första halvåret uppgick till 5 829 Mkr (6 268), en minskning med 7,0% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 3,2%. Valutaeffekter påverkade med -4,5% och förvärv med 0,7%.

Försäljningen inom Storkök och dryck minskade organiskt med 4,9% och försäljningen inom Tvätt minskade organiskt med 0,5%.

Organiskt ökade försäljningen i Europa med cirka 1% men minskade i Amerika med cirka 11% och med cirka 7% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika.

Förändring i nettoomsättning, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025
Organisk tillväxt	-3,2	1,0
Förvärv	0,7	0,4
Valutaeffekter	-4,5	-2,3
Totalt	-7,0	-0,9

Rörelseresultat och EBITA

Rörelseresultat exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) samt jämförelsestörande poster uppgick till 657 Mkr (755), vilket motsvarar en marginal om 11,3% (12,1). Minskningen av EBITA beror främst på lägre försäljning och valutaeffekter. Rörelseresultatet uppgick till 550 Mkr (645), motsvarande en marginal om 9,4% (10,3).

Finansnetto

Finansnettot uppgick till -32 Mkr (-42). Finansnettot är lägre på grund av lägre skuldsättning, valutaeffekter och lägre finansieringskostnader.

Periodens resultat

Periodens resultat för det första halvåret uppgick till 388 Mkr (416), motsvarande ett resultat per aktie om 1,35 kr (1,45). Periodens skatt uppgick till -131 Mkr (-187). Effektiv skattesats för första halvåret var 25,2% (31,0).

Koncerngemensamma kostnader

Koncerngemensamma kostnader uppgick till -86 Mkr (-80).

Omsättning per segment, januari–juni 2026

Storkök och Dryck

60% (61)

Tvätt

40% (39)

Omsättning per region, januari–juni 2026

Europa

62% (59)

Amerika

22% (24)

Asien-Stillahavs-
området, Mellan-
östern och Afrika

16% (17)

Segment Storkök och dryck

Nettoomsättningen inom Storkök och dryck under det andra kvartalet uppgick till 1 851 Mkr (1 987), en minskning med 6,8% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 5,8% och valutaeffekter påverkade med -2,1% och förvärv 1,0%.

Försäljningen minskade med cirka 2% i Europa, med cirka 9% i Amerika och med cirka 16% i Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern

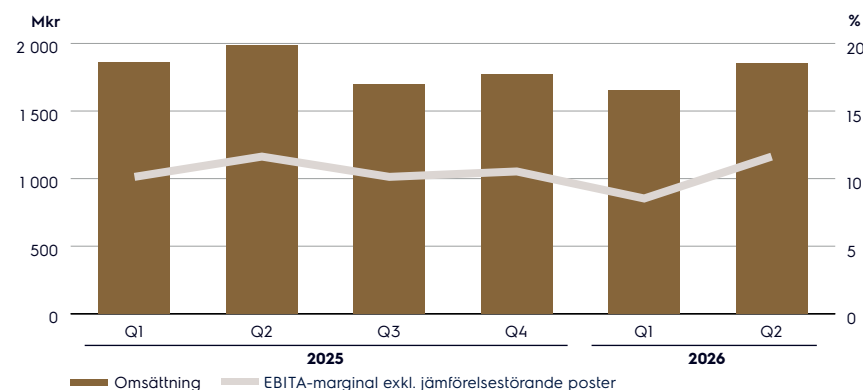
och Afrika (APAC-MEA). Försäljningen i USA har varit svag sedan förra sommaren. Försäljningsnedgången i APAC-MEA beror främst på uppskjutna leveranser till projekt.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 216 Mkr (232), vilket motsvarar en marginal om 11,7% (11,7). EBITA inkluderar en amerikansk återbetalning av tullar

om 3 Mkr och förvärvskostnader för Royal Range om -2 Mkr. Minskningen i EBITA beror främst på lägre försäljning i USA och APAC-MEA. Rörelseresultatet uppgick till 174 Mkr (193), motsvarande, en marginal om 9,4% (9,7).

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	Förändring, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Förändring, %	Helår 2025
Nettoomsättning	1 851	1 987	-6,8	3 505	3 846	-8,9	7 317
Organisk tillväxt, %	-5,8	3,3		-4,9	1,1		1,1
Förvärv, %	1,0	0,3		1,1	0,7		0,4
Förändringar av valutakurser, %	-2,1	-6,2		-5,1	-3,0		-5,0
EBITA	216	232	-7,0	358	421	-15,1	618
EBITA marginal, %	11,7	11,7		10,2	11,0		8,4
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	216	232	-7,0	358	421	-15,1	781
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %	11,7	11,7		10,2	11,0		10,7
Rörelseresultat	174	193	-10,0	275	338	-18,7	450
Rörelsemarginal, %	9,4	9,7		7,8	8,8		6,2
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	174	193	-10,0	275	338	-18,7	614
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	9,4	9,7		7,8	8,8		8,4

Nettoomsättning och EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster



Segment Tvätt

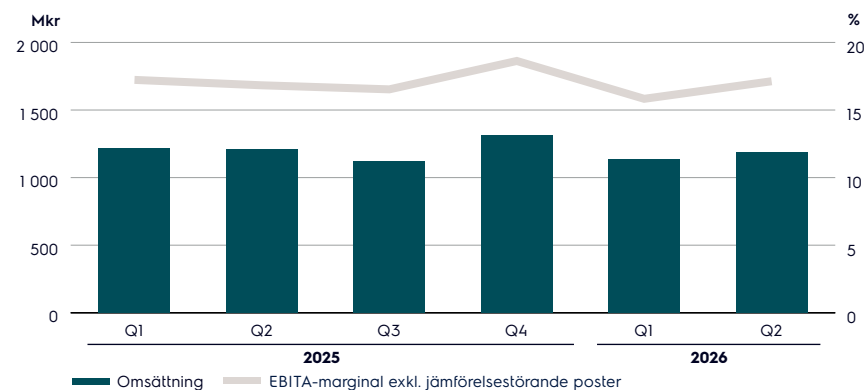
Nettoomsättningen inom Tvätt uppgick till 1 184 Mkr (1 208) under det andra kvartalet, en minskning med 2,0% jämfört med samma period föregående år. Organiskt minskade försäljningen med 0,4% och valutaeffekter påverkade med -1,5%.

Försäljningen ökade organiskt i Europa med cirka 5% men minskade i Amerika med cirka 13% och med 3% Asien-Stillahavsområdet, Mellanöstern och Afrika. Nedgången i USA beror på en stark jämförelse från motsvarande kvartal förra året med ökad försäljning innan införandet av tullarna.

Rörelseresultatet exklusive avskrivningar på immateriella tillgångar (EBITA) uppgick till 204 Mkr (204), motsvarande en marginal om 17,2% (16,9). EBITA påverkades positivt av en amerikansk tullrelaterad återbetalning om 18 Mkr, men den underliggande marginalen var något lägre än förra årets nivå. Rörelseresultatet uppgick till 193 Mkr (190), motsvarande en marginal om 16,3% (15,8).

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	Förändring, %	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Förändring, %	Helår 2025
Nettoomsättning	1 184	1 208	-2,0	2 324	2 422	-4,1	4 852
Organisk tillväxt, %	-0,4	1,0		-0,5	1,0		-0,3
Förändringar av valutakurser, %	-1,5	-2,6		-3,6	-1,3		-2,6
EBITA	204	204	0,3	385	414	-7,0	777
EBITA marginal, %	17,2	16,9		16,6	17,1		16,0
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	204	204	0,3	385	414	-7,0	846
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %	17,2	16,9		16,6	17,1		17,4
Rörelseresultat	193	190	1,2	361	387	-6,6	725
Rörelsemarginal, %	16,3	15,8		15,6	16,0		14,9
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	193	190	1,2	361	387	-6,6	795
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	16,3	15,8		15,6	16,0		16,4

Nettoomsättning och EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster



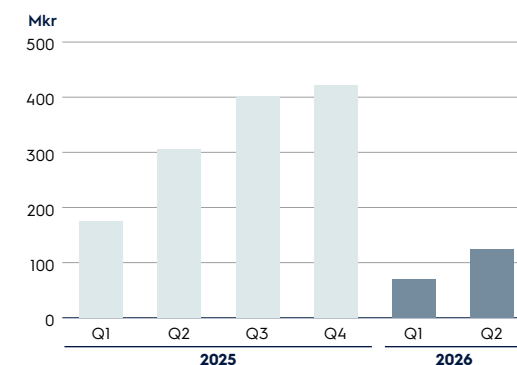
Nettoomsättning, EBITA och rörelseresultat per segment

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Storkök och dryck					
Nettoomsättning	1 851	1 987	3 505	3 846	7 317
EBITA	216	232	358	421	618
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-42	-39	-83	-83	-167
Rörelseresultat	174	193	275	338	450
Tvätt					
Nettoomsättning	1 184	1 208	2 324	2 422	4 852
EBITA	204	204	385	414	777
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-12	-13	-23	-27	-52
Rörelseresultat	193	190	361	387	725
Koncerngemensamma poster					
EBITA	-43	-44	-86	-80	-159
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-0	-0	-0	0	-0
Rörelseresultat	-43	-44	-86	-80	-159
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	3 036	3 195	5 829	6 268	12 169
EBITA	377	392	657	755	1 235
Amortering av immateriella anläggningstillgångar	-54	-53	-106	-110	-219
Rörelseresultat	323	340	550	645	1 016
Finansiella poster, netto	-16	-22	-32	-43	-82
Resultat efter finansiella poster	307	318	519	603	934
Skatter	-77	-101	-131	-187	-198
Periodens resultat	230	217	388	416	736

Kassaflöde

Operativt kassaflöde efter investeringar uppgick till 125 Mkr (305). Minskningen är främst relaterad till lägre intäkter, högre lager samt utbetalningar relaterade till effektivitetsprogrammet.

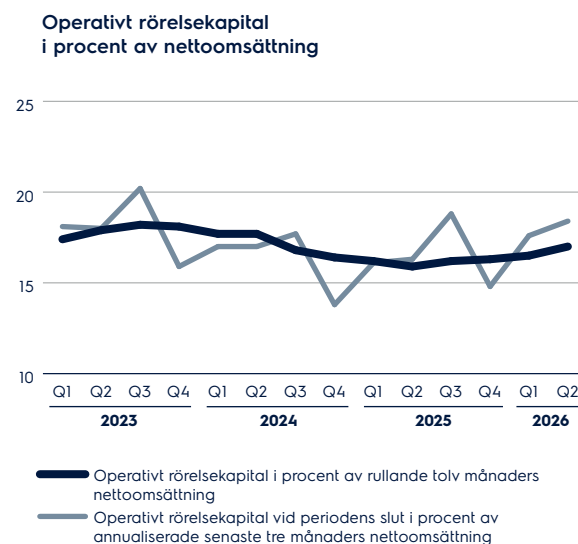
Operativt kassaflöde efter investeringar



Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Rörelseresultat	323	340	550	645	1 016
Avskrivningar, anläggningstillgångar	76	78	151	160	315
Avskrivningar, immateriella tillgångar	54	53	106	110	219
Övriga ej kassapåverkande poster	6	10	2	8	254
Rörelseresultat efter ej kassapåverkande poster	459	480	810	923	1 804
Förändring av varulager	-76	41	-211	-136	10
Förändring av kundfordringar	-212	-194	-227	-253	-96
Förändring av leverantörsskulder	55	-24	47	25	-55
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-37	76	-120	47	25
Operativt kassaflöde	189	379	299	606	1 687
Investeringar i materiella och immateriella tillgångar	-62	-73	-106	-122	-363
Förändringar i övriga investeringar	-2	-1	1	-4	-21
Operativt kassaflöde efter investeringar	125	305	194	479	1 303

Operativt rörelsekapital

Operativt rörelsekapital i procent av rullande 12 månaders nettoomsättning uppgick till 17,0% under det andra kvartalet jämfört med 15,9% under motsvarande period 2025. Ökningen beror på lägre försäljning, högre lagernivåer och kundfordringar.



Finansiell ställning

Nettoskuld

Per den 30 juni 2026 hade Electrolux Professional Group en finansiell nettoskuld (exklusive leasingsskulder och pensionsavsättningar) om 1 712 Mkr jämfört med 1 238 Mkr per den 31 december 2025.

Leasingskulder uppgick till 305 Mkr och nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser uppgick till -58 Mkr.

Totalt uppgick nettoskulden till 1 959 Mkr per den 30 juni 2026, jämfört med 1 538 Mkr per den 31 december 2025. Långfristiga lån uppgick till 472 Mkr. Kortfristiga lån inklusive kortfristig del av långfristiga lån uppgick till 1 848 Mkr. Total upplåning uppgick till 2 320 Mkr jämfört med 2 364 Mkr per den 31 december 2025.

Likvida medel per den 30 juni 2026 uppgick till 378 Mkr jämfört med 854 Mkr per den 31 december 2025.

Förändringar i kreditfaciliteter och lån

Per den 30 juni 2026 hade koncernen emitterat 1 300 Mkr under MTN-programmet om 5 000 Mkr och inga emissioner under koncernens företagscertifikatsprogram om 2 000 Mkr. Vid kvartalets slut var koncernens rullande kreditfacilitet på 240 miljoner euro outnyttjad. Inget av lånen eller kreditfaciliteterna innehåller några finansiella kovenanter.

Nettoskuld

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 december 2025
Kortfristiga lån	4	435	6
Kortfristig del av långfristiga lån	1 798	149	544
Kortfristig upplåning	1 802	584	550
Finansiella derivatskulder	35	19	10
Upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteutgifter	10	14	16
Total kortfristig upplåning	1 848	617	576
Total långfristig upplåning	472	2 272	1 789
Total upplåning¹	2 320	2 888	2 364
Kassa och bank	378	766	854
Likvida medel	378	766	854
Finansiella derivattillgångar	226	165	269
Förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteutgifter	4	2	3
Likvida medel och övrigt	608	933	1 126
Finansiell nettoskuld (total upplåning minus likvida medel och övrigt)	1 712	1 956	1 238
Leasingskulder	305	302	297
Nettoavsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	-58	19	3
Nettoskuld*	1 959	2 277	1 538
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	1,4	1,3	1,0
EBITDA*	1 443	1 811	1 550

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 25-26.

1) Varav räntebärande skulder uppgick till 2 274 Mkr per den 30 juni 2026, 2 855 Mkr per den 30 juni 2025 och 2 338 Mkr per den 31 december 2025.

Moderbolaget

Moderbolagets verksamhet innefattar huvudkontor, produktion och försäljning i och från Sverige.

Moderbolagets nettoomsättning och finansiella ställning

Nettoomsättningen för moderbolaget Electrolux Professional AB, för perioden 1 januari till 30 juni 2026 uppgick till 1 419 Mkr (1 617) av vilket 763 Mkr (654) är hänförliga till försäljning till koncernbolag och 656 Mkr (963) till externa kunder. Resultat efter finansiella poster var -22 Mkr (549). Periodens resultat uppgick till 35Mkr (538).

Investeringar i materiella och immateriella anläggningstillgångar uppgick till 43 Mkr (52). Föregående år var periodens resultat högre främst på grund av koncerninterna utdelningar.

Kassa och bank, inklusive kortfristiga placeringar, uppgick till 276 Mkr vid periodens utgång, jämfört med 714 Mkr vid årets början.

Fritt eget kapital i moderbolaget vid periodens utgång uppgick till 7 655 Mkr jämfört med 7 920 Mkr vid årets ingång.

Under det andra kvartalet 2026 har Electrolux Professional AB mottagit interna utdelningar på 23 Mkr (565).

Den 12 maj 2026 utbetalade Electrolux Professional AB utdelningen om 273 Mkr till sina aktieägarna.

Resultat- och balansräkning för moderbolaget presenteras på sidan 20.

Risker och osäkerhetsfaktorer

Electrolux Professional Group är en internationell koncern som är geografiskt spridd på många marknader och är därför exponerad för ett antal verksamhets- och finansiella risker. Riskhanteringen för Electrolux Professional Group syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker. Riskfaktorerna finns beskrivna i årsredovisningen och omfattar strategiska risker, operativa risker, branschrisker, hållbarhetsrisker och finansiella risker.

Övriga upplysningar

Omvandling av aktier

Enligt bolagsordningen för Electrolux Professional AB har ägare till aktier av serie A rätt att begära att sådan aktie omvandlas till aktie av serie B. Omvandling minskar det totala antalet röster i bolaget 204 aktier har omvandlats under det andra kvartalet. Det totala antalet registrerade aktier i bolaget uppgick den 30 juni 2026 till 287 397 450 varav 8 027 068 A-aktier och 279 370 382 B-aktier. Det totala antalet röster i bolaget uppgick till 35 964 106,2.

Paolo Schira tillträdde som VD och koncernchef

Den 5 maj 2026 tillträdde Paolo Schira tjänsten som VD och koncernchef för Electrolux Professional Group. Hans utnämning tillkännagavs den 28 januari 2026. Han efterträdde Alberto Zanata, som gick i pension. Tjänsten som President Business Area Laundry, som tidigare innehades av Paolo Schira, kommer att utlysas externt. Francesco Maso, vice President South West Europe and MEA, Laundry, agerar som tillförordnad President Business Area Laundry tills en permanent efterträdare har utsetts.

Medarbetare

Antal anställda vid slutet av kvartalet var 4 189 (4 307). Minskningen är relaterad till effektiviseringsprogrammet.

Händelser efter balansdagen

Efter rapportperiodens slut har inga väsentliga händelser ägt rum som kan påverka företagets verksamhet.

Årsstämma 2026

Electrolux Professionals årsstämma hölls den 5 maj 2026 i Stockholm. Aktieägarna kunde även utöva sin rösträtt genom post röstning i förväg. Moderbolagets och koncernens resultat- och balansräkningar fastställdes och beslut fattades om en utdelning om 0,95 kr per aktie för verksamhetsåret 2025. Samtliga styrelseledamöter omvaldes förutom Carsten Voigtländer som hade avböjt omval. Deloitte AB omvaldes som revisor för perioden till nästa årsstämma. Ett långsiktigt prestationsbaserat aktieprogram för 2026 inklusive säkringsåtgärder i anledning därav godkändes, med liknande villkor som föregående år.

Styrelsen samt verkställande direktören och koncernchefen försäkrar att delårsrapporten ger en rättvisande översikt av moderbolaget Electrolux Professional ABs och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som moderbolaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Delårsrapporten är godkänd och undertecknad
Stockholm 22 juli 2026

Electrolux Professional AB (publ)

Kai Wörn
Styrelsens ordförande

Katharine Clark
Styrelseledamot

Shannon Garcia
Styrelseledamot

Josef Matosevic
Styrelseledamot

Hans Ola Meyer
Styrelseledamot

Daniel Nodhäll
Styrelseledamot

Joachim Nord
*Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant*

Jens Pierard
*Styrelseledamot,
arbetstagarrepresentant*

Martine Snels
Styrelseledamot

Paolo Schira
VD och koncernchef

Revisors granskningsrapport

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av den finansiella delårsinformationen i sammandrag (delårsrapport) för Electrolux Professional AB per 30 juni 2026 och den sexmånadersperiod som slutade per detta datum. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna delårsrapport i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna delårsrapport grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med International Standard on Review Engagements ISRE 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionsssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid

en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten, inte i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Stockholm, 22 juli 2026

Deloitte AB

Jonas Ståhlberg
Auktoriserad revisor



Vår första omtillverkade kommersiella tvättmaskin – banbrytande inom cirkularitet



Electrolux Professional stärker cirkulariteten inom professionell tvätt med **R+live**, vår första omtillverkade kommersiella tvättmaskin.

R+live-tvättmaskiner får ett andra liv när tidigare använda maskiner tas tillbaka och byggs om inifrån och ut. Delar från de tre senaste produkt-generationerna kan återanvändas när maskinen omtillverkas, vilket innebär att upp till 65% av maskinens totala vikt kan återvinnas. Till skillnad från renoverade maskiner är **R+live** ingen kompromiss – varje enhet byggs om enligt samma kvalitets- och säkerhetsstandarder som Electrolux Professionals nuvarande Line 6000-maskiner, komplett med certifierad ergonomisk design, avancerade kontroller och högcentrifugerande hastigheter som maximerar avvattningen och förkortar torktiderna.

Varje **R+live**-maskin fungerar som ny. Detta är möjligt tack vare en modulär designfilosofi som går tillbaka till Generation 3000-serien från 1999, vilket innebär att alla maskiner från efterföljande generationer nu är kandidater för omtillverkning.

Tekniska fakta

- Kapacitet från 7 till 33 kg
- Egen designs- och varumärkesidentitet
- En konfiguration (standard för alla länder och segment)
- 65% av produktens vikt återanvänds
- Full kapacitet med elektrisk uppvärmning och elektrisk avtappningsventil



MÄSSA

Food & Hospitality Asia (FHA) 2026

Electrolux Professional deltog i FHA 2026 i Singapore, Asiens ledande internationella mat- och restaurangmässa för att visa kökslösningar och träffa regionala kunder och partner.

Viktiga aktiviteter

- Presentation av SkyLine Cook&Chill, e-XP frizoninduktion och de modulära matlagningsplattformarna
- Fokus på vikten av effektivitet och skalbarhet i professionella kök
- Tävlingen FHA Bakery & Dessert Challenge

Evenemanget stärkte Electrolux Professionals position som en pålitlig partner för professionella kök, genom att visa hur vi kombinerar innovation, hållbarhet och operativ prestanda för storkök i Asien-Stillahavsområdet.

Finansiella rapporter

Konsoliderad rapport över totalresultat

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	3 036	3 195	5 829	6 268	12 169
Kostnad för sålda varor	-1 939	-2 082	-3 729	-4 050	-8 013
Bruttoresultat	1 096	1 113	2 100	2 219	4 156
Försäljningskostnader	-546	-524	-1 078	-1 077	-2 157
Administrationskostnader	-228	-250	-474	-499	-991
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	1	1	2	2	8
Rörelseresultat	323	340	550	645	1 016
Finansiella intäkter ¹	50	163	170	396	572
Finansiella kostnader ²	-67	-184	-201	-438	-654
Finansiella poster, netto	-16	-22	-32	-43	-82
Resultat efter finansiella poster	307	318	519	603	934
Skatt	-77	-101	-131	-187	-198
Periodens resultat	230	217	388	416	736
Poster som ej kommer att omklassificeras till periodens resultat:					
Omräkning av avsättningar för pensioner och liknande förpliktelser	99	1	53	7	8
Inkomstskatt relaterat till poster som ej omklassificeras	-12	0	-7	-2	-2
Totalt	86	1	46	5	6

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Poster som senare kan komma att omklassificeras till periodens resultat:					
Kassaflödessäkringar	-1	-7	5	-6	2
Säkring av nettoinvesteringar	-4	18	-16	62	162
Valutakursdifferenser vid omräkning av utlandsverksamhet	123	-59	282	-555	-845
Kostnad för säkringar	4	8	-3	8	3
Inkomstskatt relaterat till poster som kan komma att omklassificeras	0	9	3	24	5
Totalt	122	-32	270	-466	-674
Övrigt totalresultat, netto efter skatt	209	-31	316	-461	-668
Periodens totalresultat	439	186	704	-45	69
Periodens resultat hänförligt till:					
Innehavare av aktier i moderbolaget	230	217	388	416	736
Totalt	230	217	388	416	736
Periodens totalresultat hänförligt till:					
Innehavare av aktier i moderbolaget	439	186	704	-45	69
Totalt	439	186	704	-45	69
Resultat per aktie, kr					
Avseende resultat hänförligt till innehavare av aktier i moderbolaget:					
Före utspädning, kr	0,80	0,75	1,35	1,45	2,56
Efter utspädning, kr	0,80	0,75	1,35	1,45	2,56
Genomsnittligt antal aktier					
Före utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Efter utspädning, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4

1) Inkluderar realiserade och orealiserade valutakursvinster om 26 Mkr (135) apr-jun 2026, 117 Mkr (330) jan-jun 2026, 473 Mkr jan-dec 2025.

2) Inkluderar realiserade och orealiserade valutakursförluster om -23 Mkr (-129) apr-jun 2026, -112 Mkr (-310) jan-jun 2026, -446 Mkr jan-dec 2025.

Konsoliderad balansräkning

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 december 2025
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Materiella anläggningstillgångar, ägda	1 813	1 715	1 787
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	295	290	287
Goodwill	4 190	4 128	3 939
Övriga immateriella tillgångar	1 184	1 254	1 096
Uppskjutna skattefordringar	420	356	423
Tillgångar i pensionsplaner	181	116	123
Övriga anläggningstillgångar	115	98	112
Summa anläggningstillgångar	8 199	7 958	7 766
Omsättningstillgångar			
Varulager	2 006	1 921	1 720
Kundfordringar	2 340	2 273	2 050
Skattefordringar	82	158	127
Övriga omsättningstillgångar	545	443	528
Kassa och bank	378	766	854
Summa omsättningstillgångar	5 351	5 561	5 279
Summa tillgångar	13 550	13 519	13 045

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 december 2025
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare			
Aktiekapital	29	29	29
Övrigt tillskjutet kapital	5	5	5
Övriga reserver	284	247	39
Balanserade vinstmedel	5 619	5 117	5 450
Eget kapital som kan hänföras till moderbolagets aktieägare	5 936	5 397	5 523
Summa eget kapital	5 936	5 397	5 523
Långfristiga skulder			
Långfristig upplåning	472	2 272	1 789
Långfristiga leasingsskulder	186	185	186
Uppskjutna skatteskulder	288	283	286
Avsättningar till pensioner och liknande förpliktelser	124	136	126
Övriga avsättningar och skulder	263	282	260
Summa långfristiga skulder	1 333	3 157	2 646
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	2 066	2 110	1 975
Skatteskulder	297	339	265
Övriga skulder	1 762	1 696	1 648
Kortfristig upplåning	1 802	584	550
Kortfristiga leasingsskulder	118	117	112
Övriga avsättningar	234	118	325
Summa kortfristiga skulder	6 281	4 964	4 875
Summa eget kapital och skulder	13 550	13 519	13 045

Förändring av koncernens eget kapital

Mkr	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Ingående balans	5 523	5 697	5 697
Periodens totalresultat	704	-45	69
Aktieincitamentsprogram	-4	-1	11
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-14	-9	-9
Utdelning till moderbolagets aktieägare	-273	-244	-244
Totala transaktioner med aktieägare	-290	-254	-242
Utgående balans	5 936	5 397	5 523

Konsoliderad kassaflödesanalys

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	323	340	550	645	1 016
Avskrivningar	130	131	258	270	534
Övriga ej kassapåverkande poster	6	10	2	8	254
Betalda finansiella poster, netto ¹	-15	-24	-37	-42	-80
Betald skatt	-49	-66	-44	-178	-315
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital	395	391	729	703	1 409
Förändringar av rörelsekapital					
Förändring av varulager	-76	41	-211	-136	10
Förändring av kundfordringar	-212	-194	-227	-253	-96
Förändring av leverantörsskulder	55	-24	47	25	-55
Förändring av övrigt rörelsekapital och avsättningar	-37	76	-120	47	25
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapital	-270	-101	-511	-317	-116
Kassaflöde från den löpande verksamheten	125	289	217	386	1 293
Investeringsverksamheten					
Förvärv av verksamheter	-55	-	-239	-	-
Investeringar i materiella anläggningstillgångar	-39	-54	-75	-90	-306
Investeringar i produktutveckling	-11	-6	-19	-11	-28
Investeringar i andra immateriella tillgångar	-11	-13	-12	-22	-29
Övrigt	-2	-1	1	-4	-21
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-119	-74	-344	-127	-384
Kassaflöde från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten	6	215	-127	260	909

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Finansieringsverksamheten					
Förändring av kortfristiga lån, netto ²	-19	141	61	111	-316
Amortering av långfristiga lån	-66	-64	-66	-64	-131
Betalning av leasingskulder	-30	-31	-61	-64	-123
Utdelning	-273	-244	-273	-244	-244
Aktieswap avseende aktieincitamentsprogram	-14	-9	-14	-9	-9
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-402	-208	-353	-271	-823
Periodens kassaflöde	-397	7	-480	-11	86
Kassa och bank vid periodens början	773	764	854	794	794
Kursdifferenser i kassa och bank	1	-5	3	-17	-25
Kassa och bank vid periodens slut	378	766	378	766	854

1) Under perioden 1 januari till 30 juni: uppgick erhållen ränta och liknade poster till 16 Mkr (19), betald ränta och liknade poster till -44,6 Mkr (-58) och övriga erhållna eller betalda finansiella poster till -2,3 Mkr (5). Betald ränta för leasing-skulder uppgick till -6,6 Mkr (-8).

2) Varav kortfristig upplåning med en löptid längre än 3 månader under perioden 1 januari till 30 juni, nyupplåning - Mkr (297), återbetalning - Mkr (-).

Kvartalsdata

Mkr	Q2 2026	Q1 2026	Helår 2025	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025
Storkök och dryck							
Nettoomsättning	1 851	1 654	7 317	1 772	1 698	1 987	1 859
EBITA	216	142	618	188	9	232	189
EBITA-marginal, %	11,7	8,6	8,4	10,6	0,5	11,7	10,2
Avskrivning av immateriella tillgångar	-42	-41	-167	-41	-43	-39	-44
Rörelseresultat	174	101	450	147	-35	193	145
Rörelsemarginal, %	9,4	6,1	6,2	8,3	-2,0	9,7	7,8
Tvätt							
Nettoomsättning	1 184	1 139	4 852	1 313	1 118	1 208	1 214
EBITA	204	181	777	245	117	204	210
EBITA-marginal, %	17,2	15,9	16,0	18,7	10,5	16,9	17,3
Amortering av immateriella tillgångar	-12	-12	-52	-12	-13	-13	-14
Rörelseresultat	193	169	725	233	105	190	196
Rörelsemarginal, %	16,3	14,8	14,9	17,8	9,4	15,8	16,2
Koncerngemensamma kostnader							
	-43	-43	-159	-45	-34	-44	-36
Totalt koncernen							
Nettoomsättning	3 036	2 793	12 169	3 085	2 816	3 195	3 073
EBITA	377	280	1 235	388	92	392	363
EBITA-marginal,%	12,4	10,0	10,2	12,6	3,3	12,3	11,8
Amortering av immateriella tillgångar	-54	-53	-219	-53	-56	-53	-58
Rörelseresultat	323	227	1 016	334	37	340	306
Rörelsemarginal, %	10,7	8,1	8,4	10,8	1,3	10,6	9,9
Finansiella poster, netto	-16	-15	-82	-18	-21	-22	-21
Resultat efter finansiella poster	307	212	934	316	15	318	285
Periodens resultat	230	158	736	280	40	217	199
Resultat per aktie, kr ¹	0,80	0,55	2,56	0,98	0,14	0,75	0,69

1) Före utspädning.

Jämförelsestörande poster

Mkr	Q2 2026	Q1 2026	Helår 2025 ¹	Q4 2025	Q3 2025 ¹	Q2 2025	Q1 2025
Storkök och dryck	-	-	-164	-	-164	-	-
Tvätt	-	-	-70	-	-70	-	-
Koncerngemensamma kostnader	-	-	-1	-	-1	-	-
Totalt koncernen	-	-	-235	-	-235	-	-

1) De -164 Mkr består av avsättning för avgångsvederlag, effekt av reducering av pensionsplan, samt nedskrivningar av maskiner, leasingavtal och lager. -104 Mkr redovisas som kostnad för sålda varor, -47 Mkr som försäljningskostnader och -13 Mkr som administrationskostnader. De -70 Mkr består av avsättning för avgångsvederlag samt nedskrivningar av maskiner och leasingavtal. -29 Mkr redovisas som kostnad för sålda varor, -21 Mkr som försäljningskostnader och -20 Mkr som administrationskostnader. De -1 Mkr består av avsättning för avgångsvederlag och redovisas som administrationskostnader.

Mkr	Q2 2026	Q1 2026	Helår 2025	Q4 2025	Q3 2025	Q2 2025	Q1 2025
Storkök och dryck							
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	216	142	781	188	172	232	189
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	11,7	8,6	10,7	10,6	10,1	11,7	10,2
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	174	101	614	147	129	193	145
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	9,4	6,1	8,4	8,3	7,6	9,7	7,8
Tvätt							
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	204	181	846	245	187	204	210
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	17,2	15,9	17,4	18,7	16,7	16,9	17,3
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	193	169	795	233	175	190	196
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	16,3	14,8	16,4	17,8	15,6	15,8	16,2
Koncerngemensamma kostnader exkl. jämförelsestörande poster	-43	-43	-157	-45	-32	-44	-36
Totalt koncernen							
EBITA exkl. jämförelsestörande poster	377	280	1 470	388	327	392	363
EBITA exkl. jämförelsestörande poster, %	12,4	10,0	12,1	12,6	11,6	12,3	11,8
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster	323	227	1 251	334	271	340	306
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster, %	10,7	8,1	10,3	10,8	9,6	10,6	9,9

Alternativa nyckeltal

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	3 036	3 195	5 829	6 268	12 169
Organisk tillväxt, %	-3,8	2,4	-3,2	1,0	0,5
EBITA*	377	392	657	755	1 235
EBITA-marginal, %*	12,4	12,3	11,3	12,1	10,2
EBITA exkl. jämförelsestörande poster*, ¹	377	392	657	755	1 470
EBITA-marginal exkl. jämförelsestörande poster, %*, ¹	12,4	12,3	11,3	12,1	12,1
Rörelseresultat*	323	340	550	645	1 016
Rörelsemarginal, %*	10,7	10,6	9,4	10,3	8,4
Rörelseresultat exkl. jämförelsestörande poster* ¹	323	340	550	645	1 251
Rörelsemarginal exkl. jämförelsestörande poster,%* ¹	10,7	10,6	9,4	10,3	10,3
Resultat efter finansiella poster	307	318	519	603	934
Periodens resultat	230	217	388	416	736
Investeringar*	-62	-73	-106	-122	-363
Operativt kassaflöde efter investeringar*	125	305	194	479	1 303
Resultat per aktie, kr ²	0,80	0,75	1,35	1,45	2,56
Nettoskuld*	n/a	n/a	1 959	2 277	1 538
EBITDA* ³	n/a	n/a	1 443	1 811	1 550
Nettoskuld i förhållande till EBITDA*	n/a	n/a	1,4	1,3	1,0
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen*, ⁴	n/a	n/a	17,0	15,9	16,3
Avkastning på nettotillgångar, %*	n/a	n/a	12,5	15,6	13,4
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning*	n/a	n/a	18,4	16,3	14,8
Genomsnittligt antal aktier, miljoner ²	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	4 189	4 307	4 189	4 307	4 268

*) Definitioner av alternativa nyckeltal som används i denna rapport finns på sidorna 25-26.

1) För information om jämförelsestörande poster, se sidan 18.

2) Före utspädning.

3) Rullande fyra kvartal

4) Senaste tolv månader, valutajusterat

Valutakurser

SEK	30 juni 2026		30 juni 2025		31 december 2025	
Valutakurs	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag	Genomsnitt	Balansdag
CNY	1,35	1,43	1,40	1,33	1,36	1,32
CZK	0,4438	0,4574	0,4438	0,4504	0,4483	0,4465
DKK	1,44	1,48	1,49	1,49	1,48	1,45
EUR	10,79	11,09	11,10	11,15	11,07	10,82
GBP	12,44	12,87	13,17	13,03	12,92	12,40
JPY	0,0585	0,0599	0,0684	0,0659	0,0655	0,0588
NOK	0,97	0,98	0,95	0,94	0,94	0,91
CHF	11,75	12,03	11,79	11,93	11,81	11,62
THB	0,2882	0,2930	0,3030	0,2924	0,2982	0,2908
TRY	0,2072	0,2087	0,2700	0,2394	0,2471	0,2144
USD	9,25	9,74	10,15	9,51	9,80	9,21

Aktier

Antal aktier	A-aktier	B-aktier	Aktier, totalt
Antal aktier per början av året	8 027 292	279 370 158	287 397 450
Konvertering av aktier	-224	224	-
Antal aktier per slutet av perioden	8 027 068	279 370 382	287 397 450

Moderbolagets resultaträkning i sammandrag

Mkr	apr-jun 2026	apr-jun 2025	jan-jun 2026	jan-jun 2025	Helår 2025
Nettoomsättning	712	832	1 419	1 617	3 269
Kostnad för sålda varor	-526	-609	-1 062	1 177	-2 299
Bruttoresultat	186	223	357	440	970
Försäljningskostnader	-118	-101	-221	-217	-448
Administrationskostnader	-72	-70	-152	-138	-243
Övriga rörelseintäkter och -kostnader	-2	-9	-1	-6	-5
Rörelseresultat	-6	43	-17	79	274
Finansiella intäkter/kostnader	7	503	-5	470	723
Nedskrivning av aktier och andelar	-	-	-	-	-
Finansnetto	1	546	-22	549	997
Bokslutsdispositioner	53	-	66	-	57
Resultat före skatter	54	546	44	549	1 054
Skatt	-8	-8	-9	-11	-44
Periodens resultat	46	538	35	538	1 010

Moderbolagets balansräkning i sammandrag

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 december 2025
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar	10 570	9 450	10 513
Omsättningstillgångar	1 975	3 083	2 247
Summa tillgångar	12 545	12 533	12 760
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Bundet eget kapital	69	48	57
Fritt eget kapital	7 655	7 448	7 920
Summa eget kapital	7 724	7 496	7 977
Obeskattade reserver	71	76	71
Avsättningar	109	117	110
Långfristiga skulder	472	2 272	1 789
Kortfristiga skulder	4 169	2 572	2 813
Summa eget kapital och skulder	12 545	12 533	12 760

Noter

Not 1 REDOVISNINGSPRINCIPER

Electrolux Professional tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS) som de antagits av Europeiska Unionen. Denna delårsrapport har upprättats i enlighet med IAS 34, Delårsrapportering.

Electrolux Professionals delårsrapporter innehåller finansiella rapporter i sammandrag. För koncernen innebär detta huvudsakligen att notupplysningarna är begränsade jämfört med de finansiella rapporter som presenteras i årsredovisningen. Redovisade delvärden som presenteras i tabeller och texter kanske inte alltid överensstämmer med den presenterade summan av raderna på grund av avrundningsdifferenser. Målet är att varje rad ska överensstämma med sin källa, varför det kan finnas avrundningsdifferenser som påverkar summan av raderna.

Tillämpade redovisningsprinciper gäller alla perioder och överensstämmer med de redovisningsprinciper som tillämpats i koncernens årsredovisning för 2025.

De finansiella rapporterna för moderbolaget presenteras generellt i sammandrag med begränsade upplysningar jämfört med årsredovisningen. Delårsrapporterna för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagens 9 kapitel.

Den senaste årsredovisningen för Electrolux Professional AB har upprättats i enlighet med Årsredovisningslagen (1995: 1554) och rekommendationen RFR2, Redovisning för juridiska personer från Rådet för finansiell rapportering.

Rapporterbara segment

Koncernens rapporterbara segment utgörs av Storkök och dryck samt Tvätt.

Not 2 INTÄKTERNAS FÖRDELNING

Försäljning av produkter intäktsredovisas vid den tidpunkt, när kontrollen över produkterna har överförs. Intäkter från tjänster relaterade till installation av produkter, reparation eller underhåll redovisas när kontroll överförs, vilket innebär över den tid tjänsten tillhandahålls. Försäljning av dessa tjänster utgör inte en väsentlig del av koncernens totala nettoomsättning.

Geografiskt område har bedömts som viktiga i fördelningen av de rapporterbara segmentens intäkter. Tabellen nedan presenterar därför nettoomsättningen uppdelade per i vilket geografiskt område slutkunden finns.

Mkr	apr-jun 2026			apr-jun 2025		
	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt
Geografisk region						
Europa	1 124	740	1 864	1 165	710	1 875
Asien-Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	196	245	441	238	268	507
Amerika	531	200	730	584	229	813
Totalt	1 851	1 184	3 036	1 987	1 208	3 195

Mkr	jan-jun 2026			jan-jun 2025		
	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt	Storkök och dryck	Tvätt	Totalt
Geografisk region						
Europa	2 148	1 483	3 631	2 221	1 491	3 712
Asien-Stillhavsområdet, Mellanöstern och Afrika	374	527	901	465	580	1 045
Amerika	983	313	1 297	1 161	351	1 511
Totalt	3 505	2 323	5 829	3 846	2 422	6 268

Not 3 VERKLIGT VÄRDE OCH BOKFÖRT VÄRDE PÅ FINANSIELLA TILLGÅNGAR OCH SKULDER

Electrolux Professional strävar efter att ingå ramavtal om nettning (ISDA) med sina motparter för transaktioner i derivatinstrument och har upprättat ISDA-avtal med de flesta motparter, det vill säga att om en motpart går i konkurs nettas derivatfordringar och skulder. För derivatinstrument redovisas fordringar och skulder brutto i balansräkningen.

Verkligt värdeestimat

Marknadsvärdering av finansiella instrument har utförts med ledning av kvoterade marknadspriser. Nivå 1 instrument som är marknadsnoterade, till exempel på de största obligations- och ränteterminsmarknaderna, är marknadsvärderade med aktuella avista-kurser. Konvertering av marknadsvärdet till SEK har skett till avistakurs. För nivå 2-instrument där ett tillförlitligt pris inte finns tillgängligt på marknaden har kassaflöden diskonterats med hjälp av deposit/swapkurvan för kassaflödesvalutan. Om det inte finns någon riktig kassaflödesplan, till exempel med forwardrateavtal, har underliggande plan använts för värderingen. I den mån optionsinstrument förekommer har värderingen gjorts enligt Black & Scholes formel. För nivå 3-instrument, där inga marknadspriser eller observerbara indata finns, fastställs verkligt värde med interna värderingsmodeller

baserade på icke observerbara antaganden. Dessa modeller, såsom diskonterade kassaflödestekniker, använder den bästa tillgängliga informationen och återspeglar hur marknadsaktörer skulle prissätta instrumentet i avsaknad av marknadsaktivitet. Bokfört värde minskat med nedskrivningar utgör ett approximativt verkligt värde för kundfordringar och leverantörsskulder. Verkligt värde för skulder är beräknat genom att framtida kassaflöden har diskonterats med aktuella marknadsräntor. Koncernens finansiella tillgångar och skulder är värderade till verkligt värde i enlighet med följande hierarki:

- Nivå 1:** Noterade priser på en aktiv marknad för identiska tillgångar eller skulder
- Nivå 2:** Andra observerbara data för tillgångar eller skulder än noterade priser inkluderade i Nivå 1, antingen direkt eller indirekt
- Nivå 3:** Data för tillgången eller skulden som i sin helhet baseras på ej observerbara marknadsdata.

		30 juni 2026		30 juni 2025		31 december 2025	
Mkr	Hierarki nivå	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde	Verkligt värde	Bokfört värde
Per kategori							
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	3	15	15	-	-	15	15
Finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	1	5	5	5	5	5	5
Finansiella tillgångar till upplupet anskaffningsvärde		2 718	2 718	3 039	3 039	2 904	2 904
Derivat, finansiella tillgångar till verkligt värde via resultatet	2	229	229	168	168	273	273
Finansiella tillgångar totalt		2 967	2 967	3 211	3 211	3 196	3 196
Finansiella skulder till upplupet anskaffningsvärde		4 361	4 340	4 995	4 966	4 340	4 314
Derivat, finansiella skulder till verkligt värde via resultatet	2	40	40	20	20	12	12
Finansiella skulder totalt		4 401	4 381	5 015	4 986	4 353	4 326

Not 4 EVENTUALFÖRPLIKTELSE

Mkr	30 juni 2026	30 juni 2025	31 december 2025
Koncernen			
Borgensåtaganden och andra förpliktelser	10	11	10

Not 5 FÖRVARVADE VERKSAMHETER

Förvärv under 2026

Royal Range

Den 9 januari 2026 förvärvade Electrolux Professional tillgångarna i Royal Range, ett amerikanskt storköksbolag, och betalade 20 miljoner US-dollar, cirka 184 Mkr. Den 24 juni betalades ytterligare 6 miljoner US-dollar, cirka 55 mkr vilket ger ett total belopp på 26 miljoner US-dollar, cirka 239 Mkr. Förvärvet inkluderar en potentiell tilläggsköpeskilling upp till 13 miljoner US-dollar, cirka 120 Mkr, att betalas beroende på framtida finansiella resultat för 2026 och 2027.

Royal Range, grundat 1995, utvecklar och producerar storköks-utrustning som spisar, ugnar, fritöser och matlagningshöllar. Företaget har cirka 40 anställda och är baserat med en fabrik i Eastvale, Kalifornien, USA.

Verksamheten från Royal Range är ett strategiskt viktigt tillskott till Electrolux Professionals befintliga plattform inom storkökslösningar i USA. Den kombinerar och utökar vårt produktutbud med nya produktkategorier på ett positivt och synergistiskt sätt. Genom att utnyttja vår starka säljorganisation kommer vi att väsentligt kunna expandera försäljningen av produkterna från Royal Range.

Goodwill avser värdet av att stärka storkökslösningar genom nya produkter och produktkategorier. Goodwill kommer att vara avdragsgill för inkomstskatt.

Royal Ranges nettoomsättning och rörelseresultat från den 1 januari 2026 till slutförandet av affären är oväsentliga och är inkluderade fullt ut i Electrolux Professionals finansiella rapporter under 2026.

100% av tillgångarna har inkluderats i segmentet Storkök och dryck.

Transaktionskostnader

Transaktionskostnader relaterade till förvärvet under 2025 uppgick till 8 Mkr och under 2026 till 7,6 Mkr och har kostnadsförts löpande.

Kostnaderna 2025 har rapporterats i rörelseresultatet under koncerngemensamma kostnader och kostnaderna 2026 i segmentet Storkök och dryck.

Förvärvsbalans

Mkr	2026
Köpeskilling	
Betald köpeskilling	239
Total köpeskilling för förvärvet	239
Redovisade värden av förvärvade tillgångar och övertagna skulder	
Materiella anläggningstillgångar, ägda	7
Materiella anläggningstillgångar, nyttjanderätt	12
Immateriella tillgångar	121
Varulager	22
Kundfordringar ¹	7
Övriga anläggningstillgångar	3
Leverantörsskulder	-2
Övriga rörelseskulder	-2
Förvärvade nettotillgångar, totalt	168
Leasingskulder	-12
Förvärvad nettoskuld	-12
Goodwill	83
Totalt	239
1) Kundfordringar	
Kundfordringar, brutto	7
Avsättning för osäkra kundfordringar	-0
Totalt	7

Förvärvsbalansen är preliminär och kan bli föremål för ändringar.

Årlig utveckling per segment

Mkr	2021	2022	2023	2024	2025
Storkök och dryck					
Nettoomsättning	4 704	7 290	7 616	7 585	7 317
EBITA	299	679	766	808	618
EBITA, %	6,4	9,3	10,1	10,6	8,4
Rörelseresultat	244	542	620	637	450
Rörelsemarginal, %	5,2	7,4	8,1	8,4	6,2
Tvätt					
Nettoomsättning	3 159	3 747	4 231	4 998	4 852
EBITA	492	608	702	811	777
EBITA, %	15,6	16,2	16,6	16,2	16,0
Rörelseresultat	475	590	686	752	725
Rörelsemarginal, %	15,0	15,7	16,2	15,0	14,9
Koncerngemensamma kostnader					
Rörelseresultat	-128	-177	-152	-159	-159
Totalt koncernen					
Nettoomsättning	7 862	11 037	11 848	12 583	12 169
EBITA	663	1 111	1 317	1 461	1 235
EBITA, %	8,4	10,1	11,1	11,6	10,2
Rörelseresultat	592	955	1 154	1 231	1 016
Rörelsemarginal, %	7,5	8,7	9,7	9,8	8,4

Femårsöversikt

Mkr om ej annat anges	2021	2022	2023	2024	2025
Nettoomsättning	7 862	11 037	11 848	12 583	12 169
Organisk tillväxt, %	10,6	16,9	2,6	-0,1	0,5
EBITA	663	1 111	1 317	1 461	1 235
EBITA, %	8,4	10,1	11,1	11,6	10,2
Rörelseresultat	592	955	1 154	1 231	1 016
Rörelsemarginal, %	7,5	8,7	9,7	9,8	8,4
Resultat efter finansiella poster	587	895	1 033	1 097	934
Periodens resultat	487	686	775	803	736
Jämförelsestörande poster	-	-35	-	-	-235
Investeringar	-159	-139	-191	-316	-363
Operativt kassaflöde efter investeringar	1 116	636	1 453	1 548	1 303
Resultat per aktie, kr ¹	1,69	2,39	2,70	2,79	2,56
Utdelning per aktie, kr	0,50	0,70	0,80	0,85	0,95
Nettoskuld	1 705	2 050	1 390	2 481	1 538
EBITDA	886	1 369	1 581	1 794	1 550
Nettoskuld i förhållande till EBITDA	1,9	1,5	0,9	1,4	1,0
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen ²	14,9	16,7	18,1	16,4	16,3
Genomsnittligt antal aktier, miljoner	287,4	287,4	287,4	287,4	287,4
Antal anställda, per balansdagen	3 973	4 022	3 978	4 317	4 268

1) Före utspädning

2) Rullande tolv månader, valutajusterat

Jämförelsestörande poster

Mkr	2021	2022 ¹	2023	2024	2025 ²
Storkök och dryck	-	-16	-	-	-164
Tvätt	-	-19	-	-	-70
Koncerngemensamma kostnader	-	-	-	-	-1
Totalt koncernen	-	-35	-	-	-235

1) Kostnader relaterade till avveckling av verksamheten i Ryssland, inklusive posten Övriga rörelseintäkter/-kostnader.

2) Jämförelsestörande poster avser kostnader för effektivitetshöjande åtgärder.

Definitioner och avstämning av alternativa nyckeltal

Electrolux Professional koncernen presenterar vissa mått som inte definieras i enlighet med IFRS (alternativa nyckeltal). Dessa mått används av ledningen för att bedöma den finansiella och operationella utvecklingen för koncernen. Ledningen anser att dessa alternativa nyckeltal ger användbar information om koncernens

finansiella och operationella utveckling. Dessa mått är dock inte nödvändigtvis jämförbara med liknande mått som presenteras av andra företag. De alternativa nyckeltalen har således begränsningar som ett analytiskt verktyg och ska inte betraktas enskilt eller som ett substitut för de finansiella mått som presenteras i enlighet

med IFRS. De alternativa nyckeltalen har hämtats från koncernens interna redovisning och har inte reviderats. Avstämningarna av alternativa nyckeltal finns på Electrolux Professionals hemsida www.electroluxprofessionalgroup.com/sv/investerare/rapporter-och-presentationer/.

Mått	Definition	Förklaring
Organisk tillväxt (%)	Förändring i omsättningstillväxt exklusive valutakurseffekter och effekter från förvärv.	Koncernens rapporteringsvaluta är SEK, samtidigt som nettoomsättningen i första hand är i andra valutor. Organisk tillväxt är beroende av fluktuationer i SEK gentemot andra valutor. Därutöver kan förvärvade verksamheter påverka den redovisade nettoomsättningen. Organisk tillväxt justerad för effekter från förvärv och valutakurseffekter visar den underliggande omsättningsutvecklingen utan dessa parametrar.
Förvärv (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till förvärvad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från förvärvsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Avyttringar (%)	Förändringar i nettoomsättningen under innevarande period hänförlig till avyttrad verksamhet i förhållande till föregående periods omsättning under en 12-månadsperiod som räknas från avyttringsdagen.	Se "Organisk tillväxt" ovan.
Rörelseresultat (EBIT)	Resultat före ränta och skatt.	Används som en indikation på Koncernens förmåga att generera vinst, oavsett finansieringsmetod (avgör sedan den optimala användningen av skuld kontra eget kapital).
Rörelsemarginal (EBIT-marginal)	Rörelseresultat i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen. Rörelsemarginal är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Jämförelsestörande poster	Väsentliga resultatposter som realisationsvinster och -förluster vid avyttringar av produktgrupper eller större enheter, nedläggning eller betydande nedskärningar av större enheter eller verksamheter, betydande nedskrivningar samt övriga betydande kostnader eller intäkter.	Summerar händelser och transaktioner vars resultateffekter är viktiga att uppmärksamma när periodens finansiella resultat jämförs med tidigare perioder.
Rörelsemarginal exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Rörelsemarginalen exklusive jämförelsestörande poster visar rörelseresultatet i förhållande till nettoomsättningen, justerat för jämförelsestörande poster. Detta är ett viktigt internt mått eftersom Koncernen anser att det ger läsarna av finansiella rapporter en bättre förståelse för Koncernens finansiella resultat både på kort och lång sikt.
Investeringar	Investeringar i materiella anläggningstillgångar, produktutveckling och andra immateriella anläggningstillgångar.	Används för att säkerställa att användningen av likvida medel är i linje med Koncernens övergripande strategi för användningen av likvida medel.

Mått	Definition	Förklaring
EBITA	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITA ger en indikation på rörelseresultatet minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) och används huvudsakligen för att följa upp rörelseresultatet utan påverkan från av- och nedskrivning av över-värden hänförliga till förvärv.
EBITA-marginal	EBITA i förhållande till nettoomsättning.	Används för att utvärdera verksamhetsresultatet i förhållande till nettoomsättning för att mäta Bolagets effektivitet.
EBITA exklusive jämförelsestörande poster	Rörelseresultat minus av- och nedskrivningar hänförliga till immateriella anläggningstillgångar (exklusive nyttjanderättstillgångar) samt minus jämförelsestörande poster.	Jämförelsestörande poster varierar mellan år och perioder och för kunna analysera underliggande trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA.
EBITA-marginal exklusive jämförelsestörande poster	EBITA exklusive jämförelsestörande poster i förhållande till nettoomsättning.	Jämförelsestörande poster varierar från år till år och mellan olika perioder och för att kunna analysera trender exkluderas jämförelsestörande poster från EBITA-marginalen.
EBITDA	EBITA minus avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (inklusive nyttjanderättstillgångar).	EBITDA är en indikator på verksamhetens kassagenereringskapacitet i förhållande till omsättning.
Operativt kassaflöde efter investeringar	Kassaflödet från den löpande verksamheten och investeringsverksamheten justerat för betalda finansiella poster netto, betald skatt och förvärv/avyttring av verksamheter.	Används för att monetarisera likvida medel från kärnverksamheten.
Nettoskuld	Kortfristig upplåning (kortfristiga lån och kundfordringar med regressrätt), upplupna räntekostnader och förutbetalda ränteintäkter samt långfristig upplåning, leasingskulder, nettoavsättningar för förmåner efter avslutad anställning minus likvida medel (likvida medel, förutbetalda räntekostnader och upplupna ränteintäkter).	Nettoskulden beskriver Koncernens totala skuldfinansiering och övervakas av ledningen.
Nettoskuld/EBITDA	Nettoskuld i förhållande till EBITDA (Nettoskuld baserad på utgående balans och EBITDA beräknas rullande baserat på de senaste fyra kvartalen).	Ett mått på finansiell risk som visar nettoskuld i förhållande till kassagenerering.
Operativt rörelsekapital i procent av nettoomsättningen	Summan av valutajusterade genomsnittliga varulager, ej närstående relaterade kundfordringar och leverantörsskulder för de senaste tolv månaderna (Operativt rörelsekapital) i förhållande till valutajusterad genomsnittlig nettoomsättning för de senaste tolv månaderna. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Används för att utvärdera hur effektivt Koncernen genererar likvida medel i förhållande till nettoomsättningen.
Nettotillgångar	Totala tillgångar minskade med likvida medel och pensionstillgångar minus icke räntebärande skulder. (icke räntebärande skulder = totala skulder minus eget kapital, total upplåning, pensionsskulder och leasingskulder)	Nettotillgångar beskriver de operativa tillgångarna minus rörelseskulder som används för att driva verksamheten.
Avkastning på nettotillgångar, %	Tolv månaders rullande rörelseresultat uttryckt i procent av tolv månaders genomsnitt av operativa nettotillgångar.	Används för att utvärdera hur effektivt koncernen genererar rörelseresultat från ianspråktaga operativa nettotillgångar.
Operativt rörelsekapital vid periodens slut i procent av annualiserad nettoomsättning	Summan av valutajusterade kundfordringar, leverantörsskulder och varulager (Operativt rörelsekapital) vid periodens slut i förhållande till de tre senaste månadernas annualiserade valutajusterade genomsnittliga nettoomsättning. Samtliga månader under perioden valutajusteras med tillämpning av den genomsnittliga valutakursen vid utgången av perioden.	Ögonblicksbild av hur operativt rörelsekapital vid slutet av perioden utvecklas jämfört med genomsnittlig historisk trend.

Meeting needs beyond tomorrow

Finansiella mål

Omsättningstillväxt
Årlig organisk tillväxt om mer än

4%

över tid, kompletterad med
värdeskapande förvärv.

Lönsamhet
EBITA-marginal

15%

Kapitaleffektivitet
Operativt rörelsekapital lägre än

15%

av nettoomsättningen.

Kapitalstruktur
Nettoskuld/EBITDA under

2,5 ggr

Högre nivåer kan tillfälligt accepteras vid
händelse av förvärv, under förutsättning att
det finns entydig plan för minskad
nettoskuldsättning.

Utdelningspolicy

Electrolux Professionals mål är att utdelningen ska motsvara cirka 30% av årets resultat Tidpunkt, beloppets storlek samt antal framtida utdelningar påverkas av aktuell finansiell ställning, vinster, kapitalkrav och krav på återbetalning av lån.

Vår affär

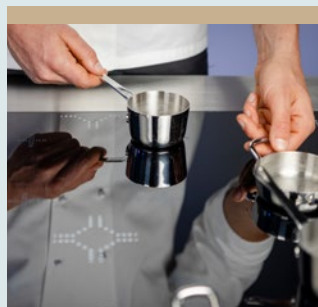
- > **Produktutveckling**
och innovation av smarta produkter som erbjuder kunden hållbara lösningar.
- > **Produktion**
i världsklass med fokus på låg miljöpåverkan samt god arbetsmiljö.
- > **Marknadsföring**
med fokus på hur vi gör kundens liv enklare mer lönsamt och verkligt hållbart.
- > **Försäljning**
främst genom återförsäljare och agenter.
- > **Customer Care**
samt försäljning av tillbehör, reservdelar, kemikalier och förbrukningsvaror.

Våra strategiska mål

Vår strategi för tillväxt vilar på fyra grundstenar, byggd på en grund av operationell excellens och hållbarhet i värdekedjan. Vi vill bidra till att förbättra samhället och skapa värde för våra intressenter. Vi anser att Agenda 2030 och FN:s mål för hållbar utveckling (SDG) är en bra kompass för de prioriteringar och utmaningar som världen står inför.

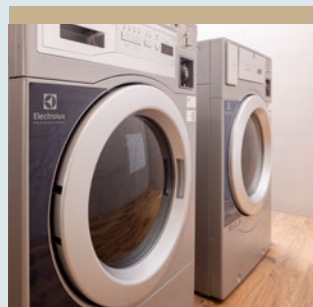
VÄXA

genom innovation och hållbarhet



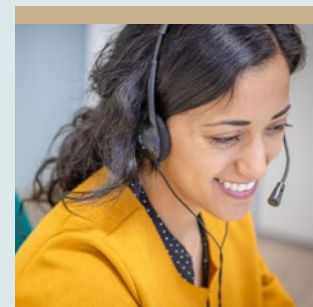
EXPANDERA

inom produkter, segment och marknader med hög marginal.



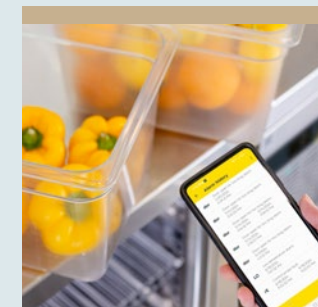
ÖKA

Customer Care och service som erbjudande.



INVESTERA

i digitalisering för att skapa ytterligare kundvärde.





Varför investera i Electrolux Professional?

Följande styrkor och konkurrensfördelar bidrar till vår utveckling och vårt resultat, och ger oss en stark grund att stå på när vi genomför vår strategi.

Strukturellt växande slutmarknader

Vi verkar på en marknad som strukturellt har vuxit driven av BNP-tillväxt, högre inkomster och att människor spenderar mer tid på att äta utanför hemmet.

Geografiskt balanserad verksamhet

Ungefär hälften av vår försäljning sker i Europa och den andra hälften är jämnt fördelad mellan Amerika och APAC-MEA. Detta gör oss mindre beroende av en viss geografi och dess ekonomiska utveckling.

Historia av ett solitt EBITA och kassaflöde

Vi har alltid – även under pandemin och andra stora ekonomiska nedgångar – varit ett lönsamt företag som genererat stark kassakonvertering och kassaflöde.

Målinriktad plan att växa organiskt, med stöd av potentiella förvärv

Vi har produkterna och aktiviteter på plats för att växa organiskt. Vi har dessutom i snitt kunnat göra ett förvärv per år för ytterligare tillväxt.

Fokuserad på innovation

Vi investerar mer i FoU än branschgenomsnittet för att driva tillväxt och lönsamhet, men också för att ha produkter som ökar kundernas produktivitet och effektivitet.

Ledare inom hållbarhet

Vi är ledare inom hållbarhet i vår bransch, enligt extern ranking som CDP, Sustainalytics och EcoVadis. Samtliga nya produkter vi lanserar har en förbättrad hållbarhetsprestanda.

Aktieägarinformation

VD och koncernchef Paolo Schiras

kommentarer till andra kvartalets resultat 2026.

Dagens pressmeddelande finns tillgängligt på Electrolux Professional Groups webbsida www.electroluxprofessionalgroup.com

Telefonkonferens 09.00 CET

En telefonkonferens kommer att hållas klockan 09.00 idag, den 22 juli där Paolo Schira, VD och koncernchef och Fabio Zarpellon, Ekonomi- och finansdirektör kommenterar rapporten.

Detaljer för deltagande i telefonkonferensen är som följer:

Deltagare i Sverige: +46 8 505 100 31
Deltagare i UK/Europa: +44 203 059 58 63
Deltagare i USA: +1 631 570 5613

Presentation för nedladdning:

www.electroluxprofessionalgroup.com

Länk till webcast:

www.electrolux-professional-group.creo.se/0b461c13-f784-46bc-afff-2c7aab7fef64

För ytterligare information, kontakta:

Jacob Broberg, Chief Communication & Investor Relations Officer, +46 70 190 00 33

Finansiell kalender

	Datum
Delårsrapport kv. 3 juli-september 2026	28 oktober 2026
Bokslutskommuniké kv. 4 okt-dec 2026	28 januari 2027
Delårsrapport kv. 1 januari-mars 2027	27 april 2027

Denna information är sådan information som Electrolux Professional AB (publ) är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning och lagen om värdepappersmarknaden. Informationen lämnades, genom ovan kontaktpersons försorg, för offentliggörande, den 22 juli 2026, klockan 07.30.

Om Electrolux Professional Group

Electrolux Professional Group är en av de ledande globala leverantörerna av storkök, dryck och tvätt för professionella användare. Våra innovativa produkter och världsomspännande servicenätverk gör det dagliga arbetet för våra kunder enklare, mer lönsamt och verkligt hållbart varje dag. Våra lösningar och produkter säljs i mer än 110 länder. Vi har ca 4 300 medarbetare. Under 2025 omsatte Electrolux Professional Group globalt 12,2 miljarder kronor. Electrolux Professionals B-aktie är noterad på Nasdaq Stockholm.

Mer information finns på
www.electroluxprofessionalgroup.com

Denna rapport innehåller "framtidssinriktade" uttalanden som reflekterar bolagets nuvarande förväntningar. Även om bolaget anser att förväntningarna som reflekteras i sådana framtidssinriktade uttalanden är rimliga, kan det inte garanteras att förväntningarna kommer att visa sig vara korrekta eftersom de är föremål för risker och osäkerheter som skulle kunna innebära att faktiska resultat avviker väsentligt beroende på ett antal olika faktorer. Sådana faktorer inkluderar, men begränsas inte till, förändringar i konsumenternas efterfrågan, förändrade förutsättningar avseende ekonomi, marknad och konkurrens, valutakursförändringar, utveckling avseende produktansvarstvister, förändringar i den regulatoriska miljön och andra myndighetsåtgärder.

Framtidssinriktade uttalanden avser endast förväntningar per det datum de gjordes och utöver vad som krävs enligt tillämplig lag åtar sig bolaget inget ansvar för att uppdatera något av dem i händelse av ny information eller framtida händelser.



**Electrolux
Professional
Group**

Electrolux Professional AB (publ), 556003-0354
Post- och besöksadress: Franzéngatan 6,
112 51 Stockholm
Telefon: +46 8 410 564 50

Webbplats: www.electroluxprofessionalgroup.com

