

inXL



Delårsrapport

januari - september 2013

Fortsatt god tillväxt och lönsamhet

Nyckeltal juli – september 2013

Omsättning	18,9 (14,1) MKR	Rörelsemarginal	15,9 (12,5) procent
Rörelseresultat	3,0 (1,8) MKR	Kassaflöde	-0,6 (-0,9) MKR
Resultat efter skatt	3,0 (1,7) MKR	Vinst per aktie	0,09 (0,05) SEK

Nyckeltal januari – september 2013

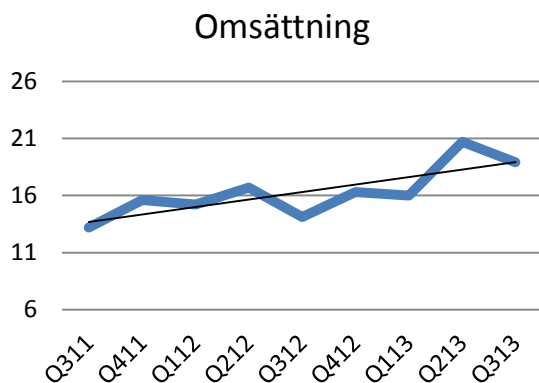
Omsättning	55,7 (46,0) MKR	Rörelsemarginal	8,8 (6,0) procent
Rörelseresultat	4,9 (2,8) MKR	Kassaflöde	0,5 (0,0) MKR
Resultat efter skatt	4,8 (2,6) MKR	Vinst per aktie	0,14 (0,08) SEK

VD:s KOMMENTARER

- Den starka utvecklingen för koncernen har fortsatt i det tredje kvartalet med ett rörelseresultat på 3 MKR (1,8), vilket ger en rörelsemarginal på 15,9 % (12,5). En god utveckling för koncernens samtliga dotterbolag bidrog till en omsättning på 18,9 (14,1) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 34 %. Starkast tillväxt under kvartalet visar Avensia med 44 % jämfört med föregående år. Även Grade och Mashie visar god tillväxt på 25 % respektive 23 %. Ur ett resultatperspektiv är det främst glädjande att se att Grade i kvartalet levererar lönsamhet och uppvisar en rörelsemarginal på 20 %. Efter många års hårt arbete ser vi nu resultatet av vår fokusering kring vårt erbjudande inom produkt- och tjänstutveckling.
- Vi upplever marknadssituationen som god, med en fortsatt snabb teknisk utveckling och ett stort behov av förändring hos våra kunder. Detta leder till nya affärsmöjligheter för alla bolagen inom InXL. Vi ser också att vår koncernstruktur med fokuserade operativa dotterbolag gör att vi snabbt kan agera på förändringar i marknaden. Det skapar utrymme att göra nya satsningar, samtidigt som vi effektiviserar och justerar organisationen. Vi börjar även följa några av våra större kunder ut på en internationell marknad. Vi har även beslutat att etablera oss med ett dotterbolag inom Avensia i Danmark.
- Som jag skrev i förra kvartalsrapporten är jag fortsatt ödmjuk inför koncernens kommande utmaningar. Samtidigt är jag väldigt stolt över mina medarbetare som jag tycker är i världsklass. De har förmågan att sätta kunden först och förstå deras verksamhet för att skapa de bästa lösningar som går att göra med dagens teknik. Ett bevis på detta är att så många välkända bolag väljer oss som leverantör för sina verksamhetskritiska lösningar. Tillsammans med våra kunder och efterhand som vi stärker oss finansiellt har vi stora möjligheter att flytta fram våra positioner.

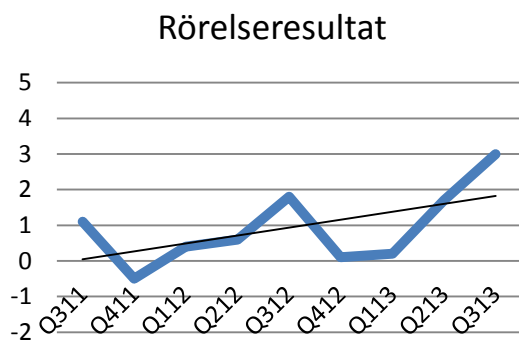
KONCERNEN

Koncernen redovisar för tredje kvartalet en ökad nettoomsättning om 18,9 (14,1) MKR.



Nettoomsättning per kvartal.

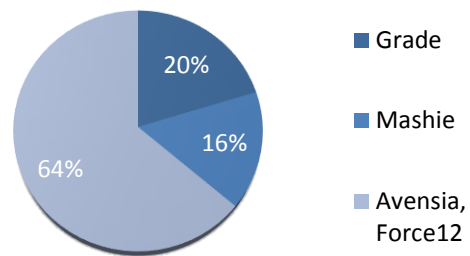
Rörelseresultatet för kvartalet är 3,0 (1,8) MKR.



Rörelseresultat per kvartal.

Tillväxten av både omsättning och resultat är något bättre än våra förväntningar för kvartal tre och sett till den sammantagna utvecklingen hittills i år är det enligt våra förväntningar.

Koncernens strategi för tillväxt på nya marknader har hittills varit att följa med våra internationella kunder ut i nya länder. Vi ser nu en möjlighet att etablera oss med ett eget dotterbolag till Avensia på den danska marknaden. Den geografiska närheten är ett plus och vi ser en spännande marknadspotential med handelsföretag i Danmark och framförallt i Köpenhamnsregionen. Danskalande personal är anställd som i huvudsak kommer att arbeta med försäljning och vi finns redan på plats med kontor i Köpenhamn.



Koncernens intäkter från externa kunder fördelat per rörelsesegment för januari-september 2013.

DOTTERBOLAG

Avensia och Force12

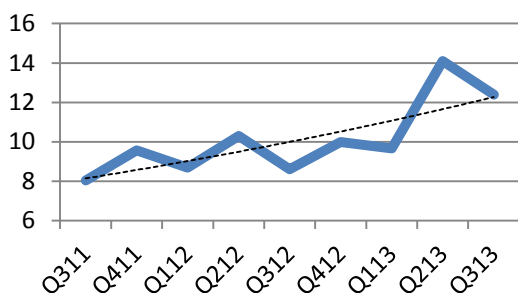
Dotterbolaget Avensias fokus är e-handelslösningar, där kunderna främst finns på den nordiska, men även den europeiska marknaden. E-handel – precis som all annan handel – kräver att man förstår de faktorer som styr kundens beteende. Det tekniska kunnandet måste kompletteras med förståelse för konverteringshöjande faktorer som inspirerande design och interaktionsoptimering. Avensia har levererat ett hundratal e-handelsprojekt och har unik kunskap om vad som krävs för att skapa framgångsrik e-handel. Avensia har samlat in kunskap från många olika företag, ibland inom samma bransch, vilket ger ingående kunskaper när det gäller att göra en lösning speciell.

Avensias e-handelslösningar baseras idag på marknadsledande teknik från leverantörer som Microsoft, EPiServer, Apptus och inRiver. Vi skapar integrationer mot alla ledande affärssystem, exempelvis Microsoft Dynamics, SAP och Movex. Avensias erfarenhet av helhetslösningar inom e-handel för både B2B och B2C, gör att vi kan optimera varje komponent, såväl som att få dem att samverka i ett optimerat system.

Under åren har kunnandet kring e-handel samlats i ett eget e-handelsramverk, Avensia Commerce Server. Lösningen skräddarsys för varje unik kunds behov kring sökfunktion, personalisering, produkthantering, integration och betallösningar.

Under kvartalet har Avensia bland annat arbetat med Byggmax, Procurator, Slöjd-Detaljer, Inflight Services och Lyko Hair.

Force12 har en lång erfarenhet och djup kompetens inom teknisk utveckling, vilket gör att vi får uppdrag som innebär ansvar för avgränsade områden hos kund, såsom projektledning eller utvecklingsuppdrag. För närvarande är huvudmarknaden för Force12 Skåne. Under kvartalet har bland annat samarbetet med RCSyd vidareutvecklats kring vår kvalitetsregisterplattform Comporto.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

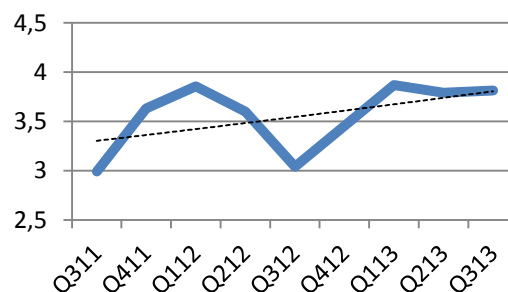
Avensia, som även omfattar Force12's verksamhet, redovisar för tredje kvartalet intäkter från externa kunder om 12,4 (8,6) MKR, vilket är en tillväxt med 44 %.

Grade

Grade märker ett växande behov av e-learning. Fler och fler företag går över från lärarledda utbildningar till e-learning. De flesta större företagen har en kombination av båda. Då många organisationer har behov av att lära ut mer om en tjänst eller produkt både internt hos sina egna medarbetare, men även till sina kunder och återförsäljare, börjar gränserna mellan e-learning och kommunikation/marknadsföring att flyta ihop. Kunderna vill sköta all utbildningsverksamhet (e-learning, lärarledd och blandad) för olika delar av sin organisation i samma plattform och helst ha en leverantör som tar ett helhetsåtagande. Den webbaserade utbildningsplattformen LUVIT lanserades redan 1997 och har alltsedan dess genomgått en kontinuerlig utveckling. Idag är LUVIT ett fullfjädrat LMS (Learning Management System) som används av ett hundratal stora företag, myndigheter,

organisationer, universitet och utbildningsinstitut i många länder.

Under kvartalet har ett antal kursproduktioner levererats och som exempel har Grade i samarbete med LIF (Läkemedelsindustriföreningen) gjort en guide i e-Learningformat till nya Fass.se. Webbplatsen har ett stort antal besökare, och i guiden förklaras på ett attraktivt och pedagogiskt sätt hur nya Fass.se fungerar. Användargränssnittet är gjort i Grades nya html5-verktyg, som snart kommer att lanseras i LUVIT LMS. Med detta kommer både Grade och deras kunder enkelt kunna skapa professionella utbildningar direkt i LUVIT LMS.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

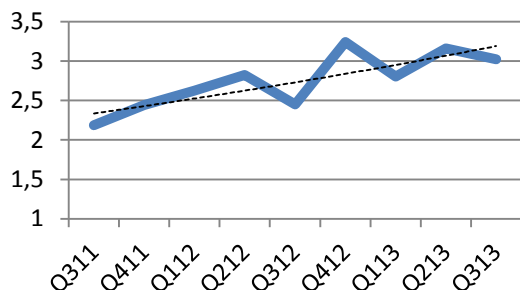
Grade redovisar för tredje kvartalet intäkter från externa kunder om 3,8 (3,0) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 25 %.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för alla delar i en professionell måltidsproduktion. Mashie började med att leverera sina första system under 2003 och segmentet är relativt stabilt med avseende på konjunktur och konkurrenssituation. Mashie används i offentlig verksamhet, av kedjeföretag och livsmedelsfabrikanter och har idag mer än 3.000 användare.

Kvartalet har varit intensivt för Mashie och en rad marknadsaktiviteter har planerats och genomförts i samband med att man fyllde 10 år. Det har bland annat varit en mycket välbesökt användarkonferens, huvudsponsring av White Guide junior och mässdeltagande.

Under kvartalet har flera nya kunder valt att samarbeta eller förlänga sina avtal med Mashie, t.ex. Östersunds-, Falkenbergs-, Motala- och Sigtuna kommun.



Intäkter från externa kunder per kvartal.

Mashie redovisar för tredje kvartalet intäkter från externa kunder om 3,0 (2,4) MKR, vilket motsvarar en tillväxt på 23 %.

MEDARBETARE

Vid periodens slut uppgick antalet medarbetare i koncernen till 73 (72), varav 20 (20) är kvinnor.

OMSÄTTNING OCH RESULTAT

Omsättningen för kvartal 3 uppgick till 18,9 (14,1) MKR och för 9-månadersperioden till 55,7 (46,0) MKR.

Rörelseresultatet för kvartal 3 uppgick till 3,0 (1,8) MKR och för 9-månadersperioden till 4,9 (2,8) MKR.

Resultat efter skatt för kvartal 3 uppgick till 3,0 (1,7) MKR och för 9-månadersperioden till 4,8 (2,6) MKR.

Koncernens skattemässiga underskott uppgår fortsatt till ca 54 MKR per 2012-12-31.

INVESTERINGAR

Under kvartalet aktiverade koncernen 0,3 (0,0) MKR i produktutvecklingskostnader. Totalt skrevs 0,3 (0,4) MKR av under kvartalet. De totala immateriella tillgångarna i koncernen uppgick till 9,1 (9,2) MKR per den 30 september.

De materiella investeringarna i koncernen under kvartalet var begränsade och utgjordes till största delen av arbetsplatsrelaterad dator- och kontorsutrustning. De materiella tillgångarna i koncernen uppgick till 0,2 (0,2) MKR per den 30 september.

KASSAFLÖDE OCH FINANSIELL STÄLLNING

Under kvartalet visar koncernen ett kassaflöde från den löpande verksamheten på -0,5 (-0,5) MKR. Under föregående kvartal genomfördes en utdelning till aktieägarna på ca 1,4 MKR.

Koncernen hade vid utgången av perioden 4,9 (1,4) MKR i likvida medel samt outnyttjade krediter på 4,3 (2,8) MKR, vilket ger en summa på 9,2 (4,2) MKR.

Det egna kapitalet uppgår vid periodens slut till 13,9 (9,5) MKR och soliditeten till 40,4 (34,5) procent.

AKTIEN OCH ÄGARE

InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Totalt hade InXL innovation AB

800 aktieägare vid utgången av tredje kvartalet och antalet aktier uppgick till 34 114 900 st. Tabellen nedan åskådliggör ägarstrukturen per den 30 september 2013.

A5 Invest AB*	11 042 624
Valid Asset Management AB*	10 136 962
AB Nordsidan	8 739 634
Lunds Universitets bolag	355 601
Övriga	3 840 079
Totalt	34 114 900

* Ägarna till Sture Ternström Förvaltning AB, LIAX Förvaltning AB, Michael Sjösten Förvaltning i Bjärred AB, Hyllie Konsultbyrå AB och Aktiebolaget Fileot Förvaltning har valt att bilda ett gemensamt bolag A5 invest AB, där de har samlat sitt innehav av aktier i InXL.

* Valid Asset Management AB hette tidigare INXL innovation AB och namnändrade i samband med att Avensia innovation AB (Publ) tog namnet InXL innovation AB (Publ).

Mangold Fondkommission AB är bolagets likviditetsgarant och Certified Advisor och nås på tel: +46 8 50301570 eller www.mangold.se.

FRAMTIDSUTSIKTER

InXL innovation kommer att fortsätta utvecklas som bolag i takt med kundernas behov. Det är bolagets bedömning att efterfrågan är ökande på de marknader där våra bolag Avensia, Force12, Grade och Mashie är verksamma. På kort och medellång sikt kan detta dock påverkas av den övergripande osäkerheten i omvärlden.

Resultatförbättringar i koncernen framöver beräknas komma från ökad försäljning, förbättrad debiteringsgrad, licensintäkter, förbättrad projektstyrning och efterhand förbättrade priser.

InXL innovation lämnar inga resultat- eller omsättningsprognoser.

RISKFaktorER

Koncernen är i sin verksamhet utsatt för vissa risker som kan påverka resultatet i högre eller mindre grad. Koncernens bolag påverkas bland annat av verksamhetsrelaterade risker såsom rekrytering, projektrisker, våra större kunders utveckling och kundförluster. Marknadsrelaterade risker inkluderar konjunkturrisiker.

Ingen förändring har skett vad gäller väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer sedan den senast lämnade årsredovisningen för 2012, som finns publicerad på bolagets hemsida.

VALBEREDNING

Valberedningen inför årsstämman 2014 kommer att bestå av Jan Tuve Möller (ordförande) från AB Nordsidan, Robin Gustafsson representerande A5 Invest AB och Anders Cedervall representerande Valid Asset Management AB. För aktieägare som önskar komma i kontakt med valberedningen sker detta via: Valberedningen, InXL innovation AB, Gasverksgatan 1, 222 29 Lund alternativt: valberedningen@inxl.se

ÅRSSTÄMMA

Årsstämma hölls den 14 maj 2013 i bolagets lokaler på Gasverksgatan 1 i Lund.

REDOVISNINGSPRINCIPER

Koncernen tillämpar International Financial Reporting Standards (IFRS). Delårsrapporten för koncernen är upprättad enligt IAS 34 Interim Financial Reporting och Årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som redogörs för i årsredovisningen för 2012 har tillämpats.

Inga minoritetsintressen finns i koncernen.

RAPPORTTILLFÄLLEN

14 februari Bokslutskommuniké för jan-dec 2013
15 maj Delårsrapport för januari-mars 2014

Årsstämman äger rum den 15 maj 2014 klockan 15.00 på InXLs huvudkontor i Lund.

Denna delårsrapport har den 22 oktober godkänts av styrelsen och verkställande direktören för publicering.

Denna rapport har varit föremål för en översiktlig revisorsgranskning.

FÖR YTTERLIGARE INFORMATION, KONTAKTA GÄRNA:

Per Wargéus, VD
Telefon: 0707-318908
per.wargeus@inxl.se

Revisors rapport över översiktlig granskning av delårsrapport upprättad i enlighet med IAS 34 och 9 kap. årsredovisningslagen

Inledning

Vi har utfört en översiktlig granskning av delårsrapporten för InXL Innovation AB för perioden 1 januari – 30 september 2013. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att upprätta och presentera denna finansiella delårsinformation i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen. Vårt ansvar är att uttala en slutsats om denna finansiella delårsinformation grundad på vår översiktliga granskning.

Den översiktliga granskningens inriktning och omfattning

Vi har utfört vår översiktliga granskning i enlighet med Standard för översiktlig granskning (SÖG) 2410 Översiktlig granskning av finansiell delårsinformation utförd av företagets valda revisor. En översiktlig granskning består av att göra förfrågningar, i första hand till personer som är ansvariga för finansiella frågor och redovisningsfrågor, att utföra analytisk granskning och att vidta andra översiktliga granskningsåtgärder. En översiktlig granskning har en annan inriktning och en betydligt mindre omfattning jämfört med den inriktning och omfattning som en revision enligt ISA och god revisionssed i övrigt har. De granskningsåtgärder som vidtas vid en översiktlig granskning gör det inte möjligt för oss att skaffa oss en sådan säkerhet att vi blir medvetna om alla viktiga omständigheter som skulle kunna ha blivit identifierade om en revision utförts. Den uttalade slutsatsen grundad på en översiktlig granskning har därför inte den säkerhet som en uttalad slutsats grundad på en revision har.

Slutsats

Grundat på vår översiktliga granskning har det inte kommit fram några omständigheter som ger oss anledning att anse att delårsrapporten inte, i allt väsentligt, är upprättad för koncernens del i enlighet med IAS 34 och årsredovisningslagen samt för moderbolagets del i enlighet med årsredovisningslagen.

Lund den 22 oktober 2013

Öhrlings PricewaterhouseCoopers

Ola Bjärehäll

Auktoriserad revisor

Resultaträkning koncernen i sammandrag

<i>TKR</i>	<i>Not</i>	2013-07-01 -2013-09-30	2012-07-01 -2012-09-30	2013-01-01 -2013-09-30	2012-01-01 -2012-09-30
Rörelsens intäkter					
Nettoomsättning	1	18 934	14 089	55 667	45 964
Aktiverade utvecklingskostnader		298	-	930	13
Övriga rörelseintäkter		2	-	6	-
Summa rörelsens intäkter		19 234	14 089	56 603	45 977
Rörelsens kostnader					
Övriga externa kostnader		-6 234	-2 705	-16 463	-7 812
Personalkostnader		-9 662	-9 229	-34 186	-34 144
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar		-326	-398	-1 044	-1 248
Summa rörelsens kostnader		-16 222	-12 332	-51 693	-43 204
Rörelseresultat	1	3 012	1 757	4 910	2 773
Resultat från finansiella investeringar					
Övriga räntekostnader och liknande poster		-7	-25	-71	-103
Resultat efter finansiella poster	1	3 005	1 732	4 839	2 670
Skatt		-16	-22	-48	-63
Periodens resultat		2 989	1 710	4 791	2 607
Hänförligt till moderbolagets aktieägare		2 989	1 710	4 791	2 607
Data per aktie					
Genomsnittligt antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning		34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK		0,09	0,05	0,14	0,08
Resultat per aktie efter utspädning, SEK		0,09	0,05	0,14	0,08

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i koncernen

<i>TKR</i>	2013-07-01 -2013-09-30	2012-07-01 -2012-09-30	2013-01-01 -2013-09-30	2012-01-01 -2012-09-30
Periodens resultat	2 989	1 710	4 791	2 607
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	2 989	1 710	4 791	2 607
Summa totalresultat för perioden hänförligt till:				
Moderbolagets aktieägare	2 989	1 710	4 791	2 607

Resultaträkning moderbolaget i sammandrag

<i>TKR</i>	2013-07-01 -2013-09-30	2012-07-01 -2012-09-30	2013-01-01 -2013-09-30	2012-01-01 -2012-09-30
Rörelsens intäkter				
Nettoomsättning	1 204	2 316	3 809	7 777
Aktiverade utvecklingskostnader	-	-	-	23
Övriga rörelseintäkter	423	338	1 282	1 234
Summa rörelsens intäkter	1 627	2 654	5 091	9 034
Rörelsens kostnader				
Övriga externa kostnader	-1 093	-1 443	-3 352	-5 116
Personalkostnader	-435	-1 033	-1 433	-3 815
Avskrivningar/nedskrivningar av materiella och immateriella tillgångar	-6	-359	-25	-1 129
Summa rörelsens kostnader	-1 534	-2 835	-4 810	-10 060
Rörelseresultat	93	-181	281	-1 026
Resultat från finansiella investeringar				
Övriga räntekostnader och liknande poster	-30	-64	-122	-186
Resultat efter finansiella poster	63	-245	159	-1 212
Periodens resultat	63	-245	159	-1 212
Data per aktie				
Genomsnittligt antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Genomsnittligt antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier före utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Antal aktier efter utspädning	34 114 900	34 114 900	34 114 900	34 114 900
Resultat per aktie före utspädning, SEK	0,00	-0,01	0,00	-0,04
Resultat per aktie efter utspädning, SEK	0,00	-0,01	0,00	-0,04

Rapport över resultat och övrigt totalresultat i moderbolaget

<i>TKR</i>	2013-07-01 -2013-09-30	2012-07-01 -2012-09-30	2013-01-01 -2013-09-30	2012-01-01 -2012-09-30
Periodens resultat	63	-245	159	-1 212
Övrigt totalresultat	-	-	-	-
Summa totalresultat för perioden	63	-245	159	-1 212

Balansräkning i sammandrag

TKR	Koncernen			Moderbolaget		
	2013-09-30	2012-09-30	2012-12-31	2013-09-30	2012-09-30	2012-12-31
Tillgångar						
Goodwill	7 000	7 000	7 000	-	-	-
Övriga immateriella anläggningstillgångar	2 138	2 153	2 170	-	2 336	2 469
Materiella anläggningstillgångar	207	200	289	107	46	131
Finansiella anläggningstillgångar	1 843	1 046	1 891	42 053	42 053	42 053
Kortfristiga fordringar	18 301	15 748	13 328	625	1 057	1 934
Likvida medel	4 890	1 416	4 383	-	-	-
Summa tillgångar	34 379	27 563	29 061	42 785	45 492	46 587
Eget kapital och skulder						
Eget kapital	13 879	9 510	10 453	38 335	35 356	39 541
Kortfristiga skulder	20 500	18 053	18 608	4 450	10 136	7 046
Summa eget kapital och skulder	34 379	27 563	29 061	42 785	45 492	46 587
Eventualförpliktelser/Ansvarsförbindelser	Inga	Inga	Inga	Inga	Inga	Inga
Ställda säkerheter	6 000	6 000	6 000	3 000	3 000	3 000

Rapport över förändringar i eget kapital för koncernen

TKR	Hänförligt till moderbolagets aktieägare			
	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Balanserat resultat	Summa eget kapital
Eget kapital den 1 januari 2012	5 117	10 808	-7 999	7 926
Periodens summa totalresultat	-	-	2 607	2 607
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-1 023	-1 023
Eget kapital den 30 september 2012	5 117	10 808	-6 415	9 510
Periodens summa totalresultat	-	-	943	943
Eget kapital den 31 december 2012	5 117	10 808	-5 472	10 453
Periodens summa totalresultat	-	-	4 791	4 791
Transaktioner med ägare:				
Utdelning	-	-	-1 365	-1 365
Eget kapital den 30 september 2013	5 117	10 808	-2 046	13 879

Kassaflödesanalys koncernen

TKR	2013-07-01 -2013-09-30	2012-07-01 -2012-09-30	2013-01-01 -2013-09-30	2012-01-01 -2012-09-30
Den löpande verksamheten				
Resultat efter finansiella poster	3 005	1 732	4 839	2 670
Justering för poster som inte ingår i kassaflödet	334	751	1 038	1 549
Betald skatt	-221	-189	-771	-580
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändring av rörelsekapital	3 118	2 294	5 106	3 639
Förändringar av rörelsekapital				
Minskning (+)/ökning (-) av fordringar	735	330	-4 196	1 228
Minskning (-)/ökning(+) av kortfristiga skulder	-4 334	-3 102	3 016	-4 056
Kassaflöde från den löpande verksamheten	-481	-478	3 926	811
Investeringsverksamheten				
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar	-298	-1	-930	-13
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-298	-1	-930	-13
Finansieringsverksamheten				
Ökning av finansiella skulder	190	-	-	252
Amortering av låneskuld	-	-390	-1 124	-
Utdelning	-	-	-1 365	-1 023
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	190	-390	-2 489	-771
Periodens kassaflöde	-589	-869	507	27
Likvida medel vid periodens början	5 479	2 285	4 383	1 389
Likvida medel vid periodens slut	4 890	1 416	4 890	1 416

Noter

Not 1 Segmentinformation

Rörelsesegment

Koncernen bedriver sin verksamhet i tre rörelsesegment: Grade, Mashie och Avensia. Force12 ingår i Avensia segmentet.

2013-07-01 – 2013-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 814	3 022	12 398	-	19 234
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(298)	-	-	-	(298)
Intäkter från andra segment	-	9	695	-704	-
Segmentens rörelseresultat	775	833	1 404	-	3 012
Resultat från finansiella investeringar					-7
Resultat efter finansiella poster					3 005

2012-07-01 – 2012-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	3 041	2 449	8 599	-	14 089
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(-)	-	-	-	(-)
Intäkter från andra segment	8	-	16	-24	-
Segmentens rörelseresultat	-163	903	1 017	-	1 757
Resultat från finansiella investeringar					-25
Resultat efter finansiella poster					1 732

2013-01-01 – 2013-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	11 472	8 987	36 144	-	56 603
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(930)	-	-	-	(930)
Intäkter från andra segment	-	9	2 290	-2 299	-
Segmentens rörelseresultat	105	2 004	2 801	-	4 910
Resultat från finansiella investeringar					-71
Resultat efter finansiella poster					4 839

2012-01-01 – 2012-09-30	Grade	Mashie	Avensia	Elimineringar	Koncernen
Intäkter från externa kunder	10 498	7 902	27 577	-	45 977
(varav aktiverade utvecklingskostnader)	(13)	-	-	-	(13)
Intäkter från andra segment	8	25	184	-217	-
Segmentens rörelseresultat	-872	2 178	1 467	-	2 773
Resultat från finansiella investeringar					-103
Resultat efter finansiella poster					2 670

Not 2 Finansiella instrument

Redovisade värden i uppställningarna nedan är lika med verkliga värden.

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2013-09-30 (2012-09-30) – Koncernen

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Kundfordringar	15 238 (13 658)		15 238 (13 658)
Likvida medel	4 890 (1 416)		4 890 (1 416)
Totala finansiella tillgångar	20 128 (15 074)		20 128 (15 074)
Finansiella skulder			
Checkräkningskredit		1 746 (3 152)	1 746 (3 152)
Leverantörsskulder		3 519 (1 170)	3 519 (1 170)
Totala finansiella skulder		5 265 (4 322)	5 265 (4 322)

Kategorier av finansiella tillgångar och skulder 2013-09-30 (2012-09-30) – Moderbolaget

TKR	Lånefordringar och kundfordringar	Finansiella skulder värderade till upplupet anskaffningsvärde	Summa
Finansiella tillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	322 (-)		322 (-)
Kundfordringar	0 (812)		0 (812)
Totala finansiella tillgångar	322 (812)		322 (812)
Finansiella skulder			
Skulder till koncernföretag		1 971 (4 407)	1 971 (4 407)
Checkräkningskredit		1 746 (2 782)	1 746 (2 782)
Leverantörsskulder		123 (129)	123 (129)
Totala finansiella skulder		3 840 (7 318)	3 840 (7 318)

Fordringar och skulder till koncernföretag har nettoredovisats med 90 (109).

InXL innovation AB är moderbolag i en koncern bestående av fyra dotterbolag – Avensia AB, Force12 AB, Grade AB och Mashie AB. Inom koncernen arbetar ca 70 personer i Lund, Helsingborg och Stockholm. InXL innovation AB är listat på First North Premier under namnet INXL. Läs mer på www.inxl.se



Avensia

När Avensia bygger e-handelssajter är design och användbarhet ofta avgörande. Handel på nätet är något som pågår dygnet runt. Avensias multikanallösningar gör det enkelt för kunden att slutföra ett köp oavsett om det sker med mobil, laptop, surfplatta, kiosk - eller i olika länder med olika valutor. Avensia levererar e-handelslösningar till flera marknadsledande och prisbelönta handlare. Det känns positivt att så stora kunder väljer vår plattform för ett av sina framtida mest viktiga verksamhetssystem.

Force12

Verksamheten inom Force12 är inriktad på att erbjuda kunderna expertkonsulter eller skräddarsydda system. Styrkan ligger i att genomföra helhetsåtagande av ett system med start från verksamhetsutveckling och specifikation till leverans, införande, utbildning av användare samt förvaltning. Genom att kombinera bransch-erfarenhet med teknisk kompetens erbjuds olika roller inom hela utvecklingskedjan.

Grade

Grade utvecklar och säljer produkter, metoder och konsulttjänster för att genomföra utbildnings-insatser i företag, myndigheter och organisationer. Lösningarna är bransch- och ämnesoberoende och består av kundunika kombinationer från följande tre huvudområden:

- Produkter - egenutvecklade programvaror för e-Learning (utbildningssystemet LUVIT LMS och författarverktyget Composer FX).
- Innehåll - utveckling av skräddarsytt och standardiserat innehåll i form av interaktiva utbildningar och tester/certifieringar, helt oberoende av ämnesområde.
- Tjänster - till Grades produkter erbjuds en mängd kringtjänster som t ex förstudier, projektledning, utbildning, implementation, systemanpassningar och hostingtjänster.

Mashie

Mashie är ett helt Internetbaserat verksamhetssystem för professionella aktörer inom planering, produktion och distribution av måltider i Sverige. Mashie är ett moduluppbyggt system där organisationerna prenumererar på valda funktioner som en SaaS-tjänst (Software as a service). Systemet innefattar bl.a. menyplanering med näringsberäkning och kalkylfunktioner, beställnings- och inköpsfunktioner, integration med exempelvis ekonomisystem samt matsedels- och receptpresentation på externa webbplatser och mobilappar.