

CTEK

DELÅRSRAPPORT

JANUARI-JUNI 2026

Q2



Delårsrapport januari-juni 2026

”Strategiska framsteg och väl positionerade inför andra halvåret”

179,1 MSEK

NETTOOMSÄTTNING, Q2

65,7 procent

BRUTTMARGINAL, Q2

14,0 MSEK

JUSTERAD EBITA, Q2

April-juni 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 179 MSEK (197). Organiskt minskade nettoomsättningen med 8%.
- Bruttomarginalen uppgick till 65,7% (56,3).
- Justerad EBITA uppgick till 14 MSEK (14), motsvarande en marginal om 7,8% (6,9).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 9 MSEK (9).
- Resultat efter skatt uppgick till 4 MSEK (-1) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,05 SEK (-0,02).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 25 MSEK (31).
- Kreditfacilitet förlängd till september 2029.

Januari-juni 2026

- Nettoomsättningen uppgick till 367 MSEK (410). Organiskt minskade nettoomsättningen med 7%.
- Bruttomarginalen uppgick till 63,6% (56,3).
- Justerad EBITA uppgick till 33 MSEK (33), motsvarande en marginal om 9,0% (8,1).
- Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 23 MSEK (23).
- Resultat efter skatt uppgick till 12 MSEK (-1) och resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,18 SEK (-0,02).
- Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 87 MSEK (39).

NYCKELTAL KONCERNEN

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec	LTM
Nettoomsättning	179,1	197,5	366,7	410,3	831,6	788,1
Organisk tillväxt (%)	-8,3	-2,0	-7,0	1,6	-5,9	-9,8
Bruttomarginal (%)	65,7	56,3	63,6	56,3	58,8	62,3
Justerad EBITDA	29,6	28,1	65,2	61,4	152,6	156,4
Justerad EBITA	14,0	13,7	33,0	33,2	95,1	94,9
Justerad EBITA-marginal (%)	7,8	6,9	9,0	8,1	11,4	12,0
Rörelseresultat (EBIT)	8,8	8,5	22,7	22,8	74,8	74,7
Rörelsemarginal (%)	4,9	4,3	6,2	5,6	9,0	9,5
Periodens resultat efter skatt	3,6	-1,4	12,4	-1,2	26,3	39,8
Resultat per aktie efter utspädning (kr)	0,05	-0,02	0,18	-0,02	0,38	0,50
Kassaflöde från den löpande verksamheten	25,5	31,2	86,7	39,4	151,4	198,7
Nettoskuld/Justerad EBITDA (LTM)*	-	-	0,7x	1,8x	1,2x	

*Rullande 12 mån.

För definitioner av nyckeltal se sid 24.

VD kommenterar årets andra kvartal

Strategiska framsteg och väl positionerade inför andra halvåret

Det andra kvartalets nettoomsättning utvecklades svagare än föregående år, främst till följd av förändrat beställningsmönster inom Client Brand. Samtidigt stärktes såväl brutto- som EBITA-marginalen, och vi fortsätter att flytta fram positionerna – med en stärkt produktportfölj, BMW som ny kund på vår senaste plattform CS ONE, fortsatt tillväxt inom Consumer-divisionen samt ett positivt kassaflöde. Den strategiska översynen av vår EVSE-verksamhet fortlöper enligt plan.

Ett säsongsmässigt svagt kvartal och förändrat beställningsmönster inom Client Brand

Under kvartalet uppgick koncernens nettoomsättning till 179 MSEK, motsvarande en negativ organisk tillväxt om 8 procent. Samtidigt stärktes bruttomarginalen till 65,7 procent (56,3) och EBITA-marginalen till 7,8 procent (6,9). Omsättningsutvecklingen förklaras av lägre volymer inom Client Brand-segmentet, drivet av ett förändrat beställningsmönster hos några av våra större kunder. Min bedömning är att denna effekt är av tillfällig karaktär och neutraliseras under andra halvåret. Kvartalets bruttomarginal låg samtidigt på en hög nivå, vilket förklaras av en produkt- och geografimix med en högre andel Consumer försäljning, och förväntas normaliseras i takt med att Client Brand-volymer återhämtar sig. Marginalutvecklingen understöds även av en fortsatt god kostnadskontroll, vilket bekräftar styrkan och skalbarheten i vår grundaffär.

Nya produktlanseringar och ett starkt samarbete med BMW

Vår omarbetade portföljstrategi börjar ge effekt – under det senaste halvåret har vi lanserat fler produkter än under de föregående fem åren tillsammans. Bland de nya lanseringarna återfinns den nya serien av Premium Boosters, som mottagits väl av både kunder och slutanvändare. Vi har även lanserat NXT 5 och 15 som stärker vår position inom Premium Chargers samt en ny serie av verkstadsladdare.

I linje med detta är det särskilt glädjande att BMW – en kund med lång relation till oss – nu övergår till vår nya plattform CS ONE. Avtalet omfattar en BMW-anpassad version av CS ONE Gen. 2 med Wi-Fi och sträcker sig över nyckelmarknader i både Europa och Nordamerika. Samarbetet förenar två organisationer med en gemensam syn på kvalitet, tillförlitlighet och innovation – och är ytterligare ett tydligt bevis på styrkan i vårt erbjudande inom Client Brand.

Fortsatt tillväxt inom Consumer-divisionen

Consumer-divisionen fortsätter att växa, driven av en stark underliggande affär och nya produktlanseringar. Vi ser även positiva effekter av vårt arbete att närma oss slutkunden där exempelvis etableringen av ett eget lager i Australien har bidragit till att vi vunnit nya kunder i regionen. Under kvartalet lanserades även vår uppdaterade e-handelsplattform, ett arbete som kommer fortlöpa under året med lanseringar på ytterligare marknader.

Positivt kassaflöde och en solid finansiell ställning ökar handlingsfriheten

Kassaflödet från den löpande verksamheten var fortsatt positivt under kvartalet, huvudsakligen drivet av ett kontinuerligt arbete med rörelsekapitalet. Den fortsatta goda kassagenereringen bidrar till en solid finansiell ställning, med en skuldsättningsgrad om 0,7x vilket ligger väl under vårt finansiella mål. Detta ger oss en ökad handlingsfrihet att fortsätta investera i tillväxt, både organiskt och genom selektiva förvärv i syfte att accelerera vår strategi.



Strategisk översyn av EVSE-verksamheten löper enligt plan

Den strategiska översynen av vår EVSE-verksamhet, som initierades under det första kvartalet, löper enligt plan. Min bedömning ligger fast - CTEK som bolag kan skapa ett högre långsiktigt värde genom att ytterligare fokusera resurser, kapital och ledningskraft på vår lönsamma och växande affär inom Low Voltage.

Sammanfattning och fokus framåt

Trots en lägre omsättning än föregående år förbättrades lönsamheten under det andra kvartalet, och de underliggande drivkrafterna i vår affär är fortsatt intakta. Med en stark produktportfölj, ett starkt samarbete med BMW, fortsatt tillväxt inom Consumer-divisionen, ett positivt kassaflöde och en solid finansiell ställning står CTEK väl positionerat för att skapa uthålligt värde för våra kunder, aktieägare och medarbetare.

Jag ser med tillförsikt fram emot en successivt ökad försäljning och resultatgenerering under det andra halvåret.

Henrik Fagrenius

VD och koncernchef

CTEK i korthet

CTEK är en globalt ledande aktör inom batteriladdning och energiförsörjning. Bolaget präglas av en stark kultur centrerad kring innovation, passion och förtroende som vägleder organisationen i att ständigt utveckla nya produkter skräddarsydda för kundens behov.

CTEK grundades 1997 i Dalarna då man utvecklade världens första smarta batteriladdare för 12-voltsbatterier. Idag har CTEK försäljning i mer än 70 länder samt över 50 premiumfordonstillverkare som kunder.

CTEKs verksamhet är uppdelad i två försäljningsdivisioner, tillika redovisningssegment:

Consumer - riktar sig direkt till slutkonsumenter med försäljning via både distributörer, återförsäljare samt e-handlare.

Professional - erbjuder kundanpassade lösningar främst till fordonstillverkare, laddpunktoperatörer samt parkeringsbolag.

Vision

Kundens förstahandsval och betrodda partner – genom excellens, innovation och ett fortsatt engagemang för att överträffa förväntningarna.

Mission

Vi håller fordon – och människor – i rörelse genom smarta, innovativa laddnings- och energilösningar. Så att de kan fokusera på det som verkligen betyder något och aldrig missa ett ögonblick.

Finansiella mål

Styrelsen har antagit följande finansiella mål samt utdelningspolicy:

Omsättningstillväxt

CTEK har som mål att uppnå 2 miljarder kronor i försäljning under 2028.

Lönsamhet

CTEK har som mål att uppnå en justerad EBITA-marginal på 20 procent under 2028.

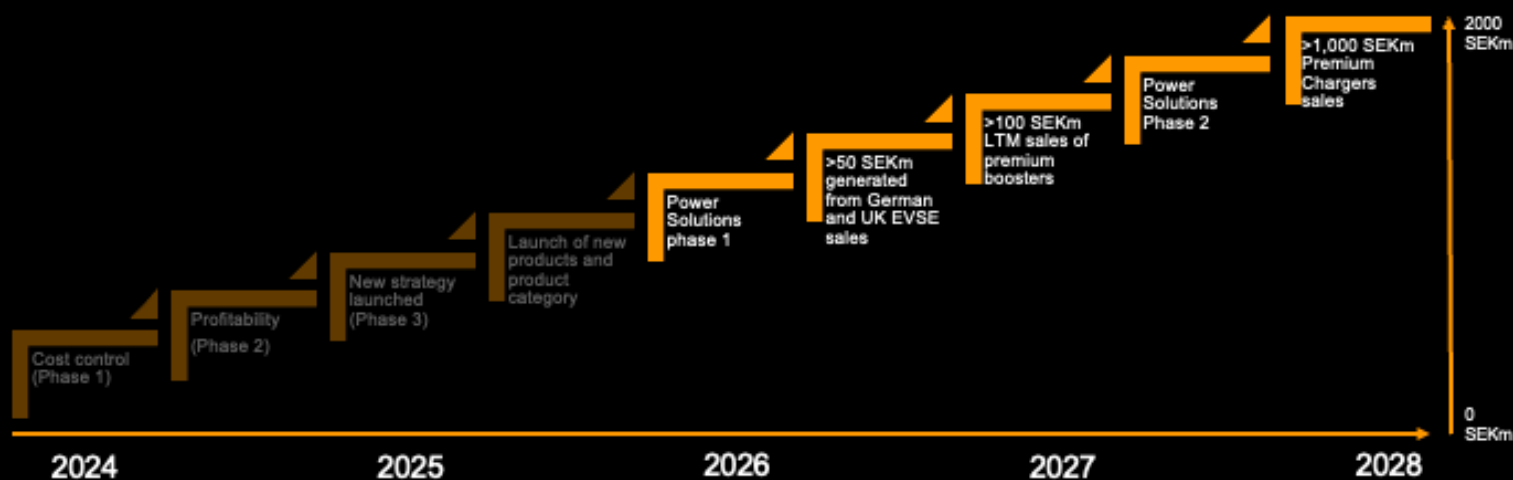
Kapitalstruktur

Nettoskulden ska uppgå till mindre än 3,0x justerad EBITDA mätt på rullande tolv månader. Strategiska beslut såsom exempelvis förvärv kan ha en temporär påverkan.

Utdelningspolicy

CTEK investerar sina resurser i tillväxt och verksamhetsutveckling. Därtill är CTEKs målsättning att dela ut 30 procent av årets resultat till aktieägarna.

Steps to reach the financial targets



CTEKs hållbarhetsarbete

Hållbarhet är en integrerad och prioriterad del av CTEKs verksamhet. Bolaget har en tydligt definierad hållbarhetsstrategi med konkreta initiativ och mål som följs upp löpande. Strategin omfattar miljömässiga och sociala faktorer samt bolagsstyrning (ESG) och är anpassad för att möta ökade krav från kunder, partners och andra intressenter.

För att minska klimatpåverkan och bidra till en mer hållbar utveckling arbetar CTEK med ett antal väldefinierade initiativ inom samtliga ESG-områden. Fokus ligger bland annat på utveckling av innovativa laddare och tillbehör tillverkade av robusta material med hög kvalitet, utformade för lång livslängd. Vidare arbetar bolaget med effektiv planering av logistik och lagerhållning i syfte att minska koldioxidutsläpp från transporter samt med ökad diversifiering av leverantörsbasen, där en större andel nivå-1-leverantörer utvärderas ur ett hållbarhetsperspektiv.

CTEK har även en uppförandekod baserad på etiska och affärsmässiga principer, fastställd av styrelsen. Uppförandekoden omfattar områden såsom regelefterlevnad, mänskliga rättigheter, arbetsvillkor, hälsa och säkerhet, barnarbete samt miljö. Bolaget ställer krav på att samtliga leverantörer signerar och efterlever uppförandekoden, vilken utvärderas årligen. Som en del av hållbarhetsarbetet följs även kort- och långsiktiga nyckeltal kopplade till utvecklingen mot en mer cirkulär affärsmodell, vilka används i den interna mål- och uppföljningsprocessen.



RB 4000 Startbooster

Finansiell utveckling

ANDRA KVARTALET

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning uppgick under kvartalet till 179 MSEK (197). Den organiska nettoomsättningen minskade med 8 procent. Inom Consumer-divisionen ökade den organiska omsättningen med 3 procent, främst drivet av nya produktlanseringar och en stark underliggande affär. Professional-divisionens nettoomsättning minskade med 29 procent organiskt, vilket främst förklaras av lägre volymer inom Client Brand-segmentet, drivet av ett förändrat beställningsmönster hos några av våra större kunder.

Resultat

Bruttomarginalen ökade med 9,4 procentenheter till 65,7 procent (56,3). Förbättringen förklaras främst av en produkt- och geografimix med en högre andel försäljning inom Consumer-divisionen.

EBITA uppgick till 14 MSEK (14), motsvarande en marginal om 7,8 procent (6,9).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 9 MSEK (9) motsvarande en marginal om 4,9 procent (4,3).

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader, netto, uppgick till -3 MSEK (-10) under det andra kvartalet. Det förbättrade finansnettot förklaras av en lägre långfristig skuldsättning, till följd av genomförda amorteringar, samt positiva valutaeffekter på lån.

Skatt

Kvartalets skatt uppgick till -3 MSEK (-0).

Koncernens resultat

Koncernens resultat efter skatt under årets andra kvartal uppgick till 4 MSEK (-1). Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,05 kronor (-0,02).

FÖRSTA HALVÅRET

Nettoomsättning

Koncernens nettoomsättning för det första halvåret uppgick till 367 MSEK (410). Den organiska nettoomsättningen minskade med 7 procent. Inom Consumer-divisionen ökade den organiska omsättningen med 6 procent, främst drivet av nya produktlanseringar och en stark underliggande affär. Professional-divisionens nettoomsättning minskade med 32 procent organiskt, vilket främst beror på den fortsatt svaga utvecklingen inom EVSE samt lägre volymer inom Client Brand.

Resultat

Bruttomarginalen ökade med 7,3 procentenheter till 63,6 procent (56,3). Förbättringen förklaras främst av en produkt- och geografimix med en högre andel försäljning inom Consumer-divisionen.

EBITA uppgick till 33 MSEK (33), motsvarande en marginal om 9,0 procent (8,1).

Rörelseresultatet (EBIT) uppgick till 23 MSEK (23) motsvarande en marginal om 6,2 procent (5,6).

Finansiella intäkter och kostnader

Finansiella intäkter och kostnader, netto, uppgick till -5 MSEK (-23) under årets första halvår. Det förbättrade finansnettot förklaras av en lägre långfristig skuldsättning, till följd av genomförda amorteringar, samt positiva valutaeffekter på lån.

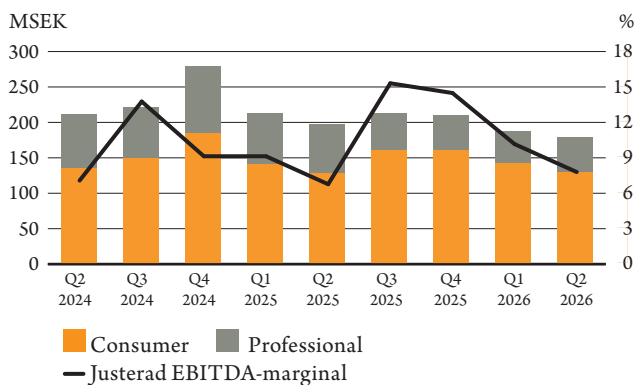
Skatt

Halvårets skatt uppgick till -5 MSEK (-1).

Koncernens resultat

Koncernens resultat efter skatt under årets första halvår uppgick till 12 MSEK (-1). Resultat per aktie efter utspädning uppgick till 0,18 kronor (-0,02).

NETTOOMSÄTTNING KONCERNEN



KASSAFLÖDE OCH LIKVIDA MEDEL

Kassaflödet från den löpande verksamheten uppgick till 25 MSEK (31) under det andra kvartalet, främst till följd av större kapitalbindning i varulager och kundfordringar. Kassaflödet från investeringsverksamheten uppgick till -7 MSEK (-16). Kassaflödet från finansieringsverksamheten uppgick till -3 MSEK (-2). Likvida medel vid kvartalets slut uppgick till 185 MSEK (113).

INVESTERINGAR

CTEKs investeringar uppgick till totalt -7 MSEK (-16) under det andra kvartalet. Av detta avsåg 2 MSEK (-2) investeringar och avyttringar i materiella anläggningstillgångar, medan -9 MSEK (-14) avsåg investeringar i immateriella anläggningstillgångar hänförliga till balanserade utvecklingskostnader för nuvarande och framtida produkter.

EGET KAPITAL OCH SKULDSÄTTNING

CTEKs balansomslutning uppgick till 1 342 MSEK per den 30 juni 2026 (1 339 MSEK per den 31 december 2025). Det egna kapitalet ökade med 14 MSEK till 732 MSEK vid periodens slut (718 MSEK per den 31 december 2025). De räntebärande nettoskulderna uppgick till 114 MSEK vid periodens slut (261). Nettoskuden i relation till justerad EBITDA uppgick till 0,7x per den 30 juni 2026 (1,8).



CHARGESTORM CONNECTED 3i

Segmentsredovisning

CTEKs verksamhet bedrivs i två divisioner, vilka även utgör koncernens redovisningssegment. Segmentstrukturen baseras på bolagets definierade kundgrupper och möjliggör en effektiv uppföljning och styrning av verksamheten. Divisionerna delar flera koncerngemensamma funktioner, däribland IT, HR, produktutveckling, marknadsföring och ekonomi.

Försäljningen av koncernens produkter och tjänster är indelad i två teknologier: Electric Vehicle Supply Equipment (EVSE) och Low Voltage (LV)

Consumer - riktar sig direkt till slutkonsumenter och omfattar försäljning via distributörer, återförsäljare och e-handelsplattformar.

Professional - erbjuder kundanpassade lösningar inom både EVSE och Low Voltage, främst riktade till fordonstillverkare, laddpunktsoperatörer och parkeringsbolag.

Central - Inom Central ingår koncerngemensamma intäkter och kostnader som inte allokerats till segmenten.

OMSÄTTNING OCH MARGINAL PER SEGMENT

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning Consumer	130,1	127,9	272,8	269,0	589,1
Varav EVSE	1,0	1,9	2,3	3,1	5,4
Varav Low voltage	129,1	126,0	270,5	265,8	583,6
Segmentsresultat (Justerad EBITDA)	46,2	42,2	103,4	91,3	222,3
Justerad EBITDA-marginal (%)	35,5	33,0	37,9	33,9	37,7
Nettoomsättning Professional	49,0	69,6	94,0	141,3	242,6
Varav EVSE	21,8	22,6	40,0	48,6	84,3
Varav Low voltage	27,2	47,0	53,9	92,7	158,2
Segmentsresultat (Justerad EBITDA)	1,8	2,1	-3,0	6,4	7,3
Justerad EBITDA-marginal (%)	3,7	3,0	-3,2	4,5	3,0
Nettoomsättning Central	-	0,0	-	0,0	0,0
Nettoomsättning, koncernen	179,1	197,5	366,7	410,3	831,6
Summa segmentsresultat	48,0	44,2	100,4	97,7	229,6
Central exkl jämförelsestörande poster	-18,4	-16,1	-35,2	-36,3	-77,0
Justerad EBITDA, koncernen	29,6	28,1	65,2	61,4	152,6
Avskrivningar, ej förvärvsrelaterade anläggningstillgångar	-15,6	-14,4	-32,2	-28,3	-57,5
Justerad EBITA, koncernen	14,0	13,7	33,0	33,2	95,1
Jämförelsestörande poster	-	-	-	-	0,6
EBITA, koncernen	14,0	13,7	33,0	33,2	95,7
Avskrivningar, förvärvsrelaterade anläggningstillgångar	-5,2	-5,2	-10,4	-10,4	-20,9
EBIT, koncernen	8,8	8,5	22,7	22,8	74,8
Finansiella poster - netto	-2,6	-9,5	-5,0	-22,6	-34,7
Resultat före skatt, koncernen	6,2	-1,0	17,7	0,2	40,1

Consumer

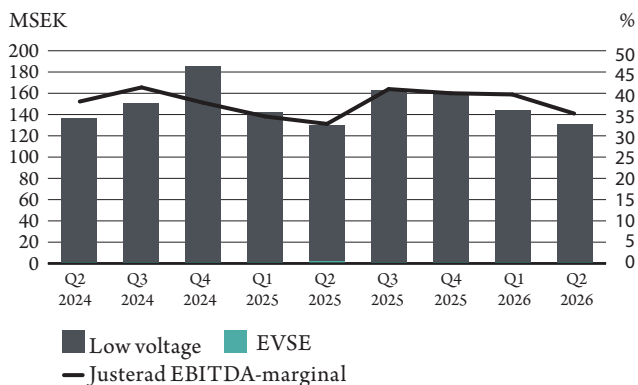
Nettoomsättningen ökade med 3 procent organiskt och uppgick till 130 MSEK (128) under årets andra kvartal. Valutaeffekter påverkade nettoomsättningen negativt med 1 procentenhet. Efterfrågan inom Consumer är fortsatt god, drivet av nya produktlanseringar samt en underliggande stark affär.

Segmentsresultatet (justerad EBITDA) uppgick till 46 MSEK (42) under det andra kvartalet, motsvarande en marginal om 35,5 procent (33,0). Marginalförbättringen förklaras främst av höga marginaler i kvartalet till följd av en gynnsam produkt- och geografimix.

Nettoomsättningen för halvåret ökade med 6 procent organiskt och uppgick till 273 MSEK (269).

Segmentsresultatet (Justerad EBITDA) uppgick till 103 MSEK (91) för halvåret, motsvarande en marginal om 37,9 procent (33,9). Marginalförbättringen förklaras av successivt förbättrade bruttomarginaler i kombination med fortsatt god kostnadskontroll samt en gynnsam produkt- och geografimix.

NETTOOMSÄTTNING CONSUMER



Professional

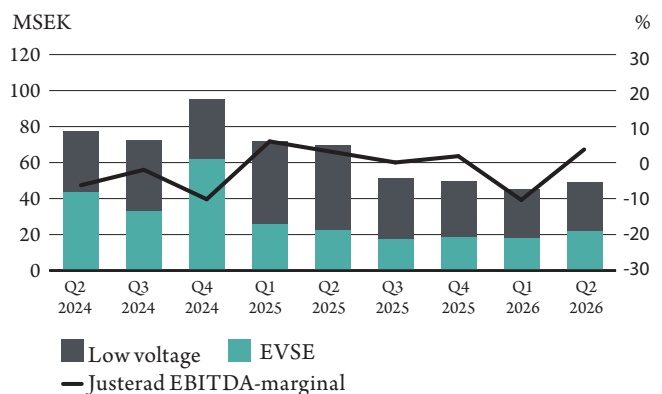
Nettoomsättningen minskade med 29 procent organiskt och uppgick till 49 MSEK (70) under årets andra kvartal. Den lägre omsättningen inom Professional förklaras främst av ett förändrat beställningsmönster hos några av våra större kunder inom Client Brand Low Voltage.

Segmentsresultatet (justerad EBITDA) uppgick till 2 MSEK (2) under det andra kvartalet, motsvarande en marginal om 3,7 procent (3,0).

Nettoomsättningen för halvåret minskade med 32 procent organiskt och uppgick till 94 MSEK (141).

Segmentsresultatet (Justerad EBITDA) uppgick till -3 MSEK (6) för halvåret, motsvarande en marginal om -3,2 procent (4,5). Marginalförbättringen förklaras främst av lägre andel Low Voltage.

NETTOOMSÄTTNING PROFESSIONAL



Central

Nettoomsättningen inom Central uppgick till 0 MSEK (0) för det andra kvartalet. Justerat för jämförelsestörande poster redovisades ett EBITDA-resultat om -18 MSEK (-16) för kvartalet.

Övrig information

Moderbolaget

Moderbolaget för koncernen är CTEK AB (publ). Koncernstödjande funktioner inom CTEK redovisas inom CTEK AB. I moderbolaget sker ingen försäljning av varor och tjänster till externa kunder. Moderbolagets resultat efter skatt uppgick till -1 MSEK (-2) för det andra kvartalet, vilket främst utgörs av management fees, räntekostnader, samt lön för verkställande direktör och ersättningar till styrelsen. Eget kapital per den 30 juni 2026 uppgick till 1 654 MSEK jämfört med 1 654 MSEK per den 31 december 2025.

Väsentliga händelser under perioden

- CTEK initierar en strategisk översyn av EVSE-verksamheten till följd av den fortsatt svaga marknadsutvecklingen.
- Under andra kvartalet godkändes en förlängning av den revolverande kreditfaciliteten, vilket innebär att koncernens finansiering är säkerställd till och med september 2029.

Väsentliga händelser efter perioden

- Inga väsentliga händelser finns att rapportera.

Medarbetare

Per 30 juni 2026 uppgick medelantalet anställda till 197 personer jämfört med 197 personer per 31 december 2025.

Säsongsvariationer

CTEK:s verksamhet påverkas generellt inte av betydande säsongsvariationer och respektive kvartal är normalt jämförbara mellan åren, även om det andra kvartalet historiskt varit något svagare än övriga kvartal. Försäljningen under enskilda kvartal kan även påverkas av produktlanseeringar och större avrop.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

CTEK är exponerat för ett antal affärsmässiga och finansiella risker. De affärsmässiga riskerna kan delas in i strategiska, operationella och legala risker. Riskhanteringen inom CTEK syftar till att identifiera, kontrollera och reducera risker utifrån en bedömning av riskernas sannolikhet och potentiella påverkan på koncernen.

Det råder fortsatt osäkerhet kring den makroekonomiska och handelspolitiska utvecklingen. Förändringar i handelspolitiska förutsättningar, såsom justeringar av handelstullar, kan på sikt påverka CTEKs kostnadsstruktur och marknadsförutsättningar.

Riskbedömningen är i allt väsentligt oförändrad jämfört med den riskbild som presenteras i årsredovisningen för CTEK AB (publ) för 2025, se sidan 35 samt 50 och framåt. Moderbolagets risker och osäkerhetsfaktorer är indirekt desamma som för koncernen

Ägare och legal struktur

CTEK AB (publ) med organisationsnummer 559217-4659 är moderbolag i koncernen. Aktiekapitalet bestod per den 30 juni 2026 totalt av 69 976 275 stamaktier. Kvotvärde per aktie uppgår till 1,0 SEK. Aktiekapitalet uppgick till 70,0 MSEK. Antalet aktieägare uppgick per den 30 juni 2026 till omkring 15 500 stycken. De största ägarna utgörs av Investmentaktiebolaget Latour med 35,3 procent av kapital och röster, Fjärde AP-fonden med 8,0 procent av kapital och röster och Skirner AB med 6,6 procent av kapital och röster.

För ytterligare information, kontakta

Marcus Korsgren, SVP Strategy & Communication
marcus.korsgren@ctek.com, +46 720504246

CTEK AB (publ), org.nr. 559217-4659,
Strandvägen 15
791 42 Falun

Finansiell kalender

- Delårsrapport, Q3 2026: 29 oktober 2026
- Bokslutskommuniké 2026: 4 februari 2027

Denna information utgjorde före offentliggörandet insiderinformation och är sådan information som CTEK AB är skyldigt att offentliggöra enligt EU:s marknadsmissbruksförordning. Informationen lämnades, genom ovanstående kontaktpersoners försorg, för offentliggörande den 17 juli 2026 kl 07:45 CEST.

Falun den 17 juli 2026
Henrik Fagrenius, VD och koncernchef.

Rapporten har ej granskats av bolagets revisor.

Webbsänd telefonkonferens

Den 17 juli klockan 09:00 CEST håller CTEK en webbsänd telefonkonferens på engelska. CTEK representeras av CEO Henrik Fagrenius och CFO Thom Mathisen, som presenterar delårsrapporten samt svarar på frågor. För ytterligare information hänvisas till <https://financialhearings.com/event/55004> eller bolagets webbplats <https://www.ctekgroup.com>. Presentationen kommer att finnas tillgänglig på <https://ctekgroup.com/investerare/rapporter-presentationer>, där även webbsändningen kommer att finnas tillgänglig efter livesändningen.



RB 4000 Startbooster

STYRELSENS OCH VERKSTÄLLANDE DIREKTÖRENS FÖRSÄKRAN

Styrelsen och verkställande direktören försäkrar att halvårsrapporten ger en rättvisande översikt av företagets och koncernens verksamhet, ställning och resultat samt beskriver väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer som företaget och de företag som ingår i koncernen står inför.

Falun den 17 juli 2026

Andreas Örje Wellstam
Ordförande

Michael Forsmark
Styrelseledamot

Karl Sandlund
Styrelseledamot

Ola Carlsson
Styrelseledamot

Jessica Sandström
Styrelseledamot

Lisa Ekelund
Styrelseledamot

Mats Lind
Arbetsgagarrepresentant

Henrik Fagrenius
VD och koncernchef

Koncernens rapport över resultatet i sammandrag

Belopp i MSEK	Not	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning	3	179,1	197,5	366,7	410,3	831,6
Övriga rörelseintäkter		0,0	5,2	1,5	5,2	3,8
Summa		179,1	202,7	368,2	415,4	835,4
Handelsvaror		-61,5	-86,4	-133,4	-179,2	-342,8
Övriga externa kostnader		-36,5	-35,2	-66,7	-70,7	-140,6
Personalkostnader		-50,1	-53,0	-98,8	-101,0	-192,4
Av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar		-20,8	-19,6	-42,6	-38,6	-78,4
Övriga rörelsekostnader		-1,5	-	-4,0	-3,2	-7,0
Jämförelsestörande poster	6	-	-	-	-	0,6
Rörelseresultat		8,8	8,5	22,7	22,8	74,8
Finansiella poster - netto		-2,6	-9,5	-5,0	-22,6	-34,7
Resultat före skatt		6,2	-1,0	17,7	0,2	40,1
Skatt		-2,6	-0,3	-5,3	-1,4	-13,9
Periodens resultat		3,6	-1,4	12,4	-1,2	26,3
Periodens resultat hänförligt till Moderföretagets ägare		3,6	-1,4	12,4	-1,2	26,3
Resultat per aktie (Kr)						
Resultat per aktie före utspädning		0,05	-0,02	0,18	-0,02	0,38
Resultat per aktie efter utspädning		0,05	-0,02	0,18	-0,02	0,38

Koncernens rapport över totalresultat

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Periodens resultat	3,6	-1,4	12,4	-1,2	26,3
Poster som senare kan återföras i resultaträkningen					
Periodens omräkningsdifferenser av utländska verksamheter	0,8	0,3	1,7	-1,2	-1,4
Övrigt totalresultat för perioden	0,8	0,3	1,7	-1,2	-1,4
Periodens totalresultat	4,5	-1,1	14,1	-2,4	24,9
Periodens totalresultat hänförligt till Moderföretagets ägare	4,5	-1,1	14,1	-2,4	24,9

Koncernens rapport över finansiell ställning i sammandrag

Belopp i MSEK	Not	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR				
Immateriella anläggningstillgångar		804,2	832,8	823,8
Materiella anläggningstillgångar		41,8	36,0	44,3
Uppskjutna skattefordringar		12,6	28,7	18,7
Summa anläggningstillgångar		858,6	897,5	886,8
Varulager		156,5	193,7	139,7
Kundfordringar	4	123,4	149,6	126,2
Övriga omsättningstillgångar	4	18,4	23,4	18,3
Likvida medel	4	185,0	112,8	165,9
Tillgångar som innehas för försäljning	7	-	3,9	2,5
Summa omsättningstillgångar		483,4	483,3	452,6
Summa tillgångar		1 342,0	1 380,7	1 339,4
EGET KAPITAL				
Eget kapital		732,1	690,7	718,0
Summa eget kapital		732,1	690,7	718,0
SKULDER				
Övriga avsättningar		9,8	8,0	9,0
Räntebärande skulder	4	299,3	373,7	349,0
Leasingskulder	4	21,2	16,2	22,6
Uppskjutna skatteskulder		88,0	92,8	91,4
Summa långfristiga skulder		418,3	490,7	472,0
Leverantörsskulder	4	102,7	100,8	42,3
Leasingskulder	4	10,3	8,1	10,1
Aktuella skatteskulder		10,9	13,7	14,4
Övriga skulder	4	13,1	11,7	17,7
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		54,6	65,0	64,9
Skulder i samband med tillgångar som innehas för försäljning	7	-	0,1	-
Summa kortfristiga skulder		191,6	199,3	149,4
Summa skulder		609,9	690,0	621,3
Summa eget kapital och skulder		1 342,0	1 380,7	1 339,4

Koncernens rapport över kassaflöden i sammandrag

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Den löpande verksamheten					
Rörelseresultat	8,8	8,5	22,7	22,8	74,8
Justeringar för poster som ej ingår i kassaflödet:					
-Av- och nedskrivningar	20,8	19,6	42,6	38,6	78,4
-Övriga ej kassaflödespåverkande poster	-0,7	-0,3	-5,3	-1,2	-11,1
Betalda finansiella poster	-4,1	-5,1	-8,2	-10,1	-19,0
Betald skatt	-3,4	-4,0	-5,7	-5,4	-6,0
	21,4	18,7	46,1	44,7	117,0
Kassaflöde från förändringar av rörelsekapitalet					
Ökning (-)/Minskning (+) av varulager	-22,3	-11,5	-11,2	-5,3	65,4
Ökning (-)/Minskning (+) av rörelsefordringar	-12,4	-10,4	5,8	21,4	46,5
Ökning (+)/Minskning (-) av rörelseskulder	38,8	34,4	46,1	-21,3	-77,5
Kassaflöde från löpande verksamhet	25,5	31,2	86,7	39,4	151,4
Investeringsverksamheten					
Förvärv av materiella anläggningstillgångar	-0,4	-1,9	-1,5	-4,7	-7,3
Avyttring av materiella anläggningstillgångar	2,5	-	2,5	-	-
Investeringar i immateriella anläggningstillgångar	-9,2	-14,1	-15,4	-27,3	-50,4
Kassaflöde från investeringsverksamheten	-7,0	-16,0	-14,4	-32,0	-57,8
Finansieringsverksamheten					
Amortering av lån	-	-	-50,0	-25,0	-50,0
Amortering av leasingsskuld	-2,6	-2,2	-4,9	-4,2	-9,1
Kassaflöde från finansieringsverksamheten	-2,6	-2,2	-54,9	-29,2	-59,1
Periodens kassaflöde	15,8	13,1	17,4	-21,8	34,6
Likvida medel vid periodens början	168,0	99,6	165,9	141,8	141,8
Valutakursdifferens i likvida medel	1,2	0,1	1,8	-7,3	-10,5
Likvida medel vid periodens slut	185,0	112,8	185,0	112,8	165,9

Koncernens rapport över förändring i eget kapital

Belopp i MSEK	Aktiekapital	Övrigt tillskjutet kapital	Omräknings-reserv	Övrigt eget kapital inkl periodens resultat	Summa eget kapital
Ingående eget kapital 2026-01-01	70,0	1290,9	-7,5	-635,3	718,0
Periodens resultat	-	-	-	12,4	12,4
Periodens övrigt totalresultat	-	-	1,7	-	1,7
Periodens totalresultat	-	-	1,7	12,4	14,1
Utgående eget kapital 2026-06-30*	70,0	1290,9	-5,8	-623,0	732,1
Ingående eget kapital 2025-01-01	70,0	1290,9	-6,1	-661,6	693,1
Periodens resultat	-	-	-	-1,2	-1,2
Periodens övrigt totalresultat	-	-	-1,2	-	-1,2
Periodens totalresultat	-	-	-1,2	-1,2	-2,4
Utgående eget kapital 2025-06-30	70,0	1290,9	-7,3	-662,8	690,7
Ingående eget kapital 2025-01-01	70,0	1290,9	-6,1	-661,6	693,1
Periodens resultat	-	-	-	26,3	26,3
Periodens övrigt totalresultat	-	-	-1,4	-	-1,4
Periodens totalresultat	-	-	-1,4	26,3	24,9
Utgående eget kapital 2025-12-31	70,0	1290,9	-7,5	-635,3	718,0

*Eget kapital vid utgången av perioden är i sin helhet hänförligt till moderbolagets aktieägare

Moderföretagets resultaträkning i sammandrag

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning	9,0	8,7	19,2	19,8	41,9
Summa	9,0	8,7	19,2	19,8	41,9
Övriga externa kostnader	-2,0	-1,9	-3,9	-3,7	-8,9
Personalkostnader	-3,3	-3,2	-6,8	-5,3	-11,8
Rörelseresultat	3,7	3,6	8,5	10,7	21,2
Finansiella poster - netto	-3,7	-4,7	-7,6	-9,8	-19,2
Resultat före skatt	0,0	-1,1	0,9	0,9	2,0
Skatt på periodens resultat	-0,6	-0,5	-1,4	-1,8	-3,5
Periodens resultat tillika summa totalresultat	-0,6	-1,7	-0,5	-0,9	-1,5

Moderföretagets balansräkning i sammandrag

Belopp i MSEK	2026-06-30	2025-06-30	2025-12-31
TILLGÅNGAR			
Anläggningstillgångar			
Finansiella anläggningstillgångar	1 045,2	1 045,2	1 045,2
Fordringar hos koncernföretag	899,4	975,4	953,4
Uppskjutna skattefordringar	-	2,5	0,7
Summa anläggningstillgångar	1 944,5	2 023,0	1 999,3
Omsättningstillgångar			
Fordringar hos koncernföretag	15,7	11,1	11,3
Övriga fordringar	-	-	0,3
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter	3,3	3,3	2,8
Summa omsättningstillgångar	18,9	14,4	14,4
Summa tillgångar	1 963,5	2 037,4	2 013,6
EGET KAPITAL OCH SKULDER			
Eget kapital			
Bundet eget kapital	70,0	70,0	70,0
Överkursfond	1 648,5	1 648,5	1 648,5
Balanserat resultat inklusive årets resultat	-64,9	-63,7	-64,3
Summa eget kapital	1 653,6	1 654,8	1 654,1
Långfristiga skulder			
Räntebärande skulder	299,3	373,7	349,0
Summa långfristiga skulder	299,3	373,7	349,0
Kortfristiga skulder			
Leverantörsskulder	2,8	2,0	0,4
Övriga kortfristiga skulder	2,0	1,9	4,4
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter	5,8	5,2	5,8
Summa kortfristiga skulder	10,7	9,0	10,6
Summa eget kapital och skulder	1 963,5	2 037,4	2 013,6

Noter

NOT 1 - REDOVISNINGSPRINCIPER

Denna rapport har upprättats, med avseende på koncernen, i enlighet med IAS 34 Delårsrapportering, Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 1 samt årsredovisningslagen, samt med avseende på moderbolaget i enlighet med Rådet för finansiell rapporterings rekommendation RFR 2 och årsredovisningslagen. De redovisningsprinciper som tillämpas motsvarar dem som anges i årsredovisningen 2025 (Not 1)

NOT 2 - UPPSKATTNINGAR OCH BEDÖMNINGAR

Upprättandet av delårsrapporten kräver att företagsledningen gör bedömningar och uppskattningar samt gör antaganden som påverkar tillämpningen av redovisningsprinciperna och de redovisade beloppen av tillgångar, skulder, intäkter och kostnader. Verkliga utfallet kan avvika från dessa uppskattningar och bedömningar. De kritiska bedömningarna och källorna till osäkerhet i uppskattningar är desamma som i senaste årsredovisningen.

NOT 3 - INTÄKTER FRÅN AVTAL MED KUNDER

Försäljning av batteriladdare och tillbehör samt försäljning av elbilsaddare och tillbehör redovisas vid en tidpunkt när kunden erhållit kontrollen över varan vilket är vid leverans och där gällande fraktvillkor beaktas. Fakturering sker normalt i anslutning till försäljningen med en kredittid på 30–40 dagar.

Intäkter från avtal med kunder jan-jun 2026				
Belopp i MSEK	Consumer	Professional	Koncerngemensamma poster och eliminerings	Koncernen totalt
Försäljning av batteriladdare och tillbehör (Low voltage)	270,5	53,9	-	324,4
Försäljning av elbilsaddare och tillbehör (EVSE)	2,3	40,0	-	42,3
Övriga intäkter	-	-	0,0	0,0
Summa	272,8	94,0	0,0	366,7

Intäkter från avtal med kunder jan-jun 2025				
Belopp i MSEK	Consumer	Professional	Koncerngemensamma poster och eliminerings	Koncernen totalt
Försäljning av batteriladdare och tillbehör (Low voltage)	265,8	92,7	-	358,5
Försäljning av elbilsaddare och tillbehör (EVSE)	3,1	48,6	-	51,8
Övriga intäkter	-	-	0,0	0,0
Summa	269,0	141,3	0,0	410,3

Nettoomsättningens fördelning per geografi

Belopp i MSEK	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Sverige	68,1	65,2
Norden	21,6	18,7
Tyskland	57,8	78,5
Luxemburg	59,6	75,4
Övriga Europa	87,9	98,0
Amerika	27,2	30,3
Övrigt	44,6	44,1
Koncernen totalt	366,7	410,3

Kontraktsbalanser

Belopp i MSEK	2026 jan-jun	2025 jan-jun
Kundfordringar	123,4	149,6
Koncernen totalt	123,4	149,6

NOT 4 - VERKLIGT VÄRDE PÅ FINANSIELLA INSTRUMENT

I nedanstående tabell lämnas upplysningar om hur verkligt värde bestäms för de finansiella instrumenten som värderas till verkligt värde i rapport över finansiell ställning. Uppdelning av hur verkligt värde bestämts utgår från följande nivåer:

Nivå 1: finansiella instrument värderas enligt priser noterade på en aktiv marknad.

Nivå 2: finansiella instrument värderas utifrån direkt eller indirekt observerbara marknadsdata och som inte inkluderas i nivå 1.

Nivå 3: finansiella instrument värderas utifrån indata som inte är observerbara på marknaden.

Finansiella tillgångar

Belopp i MSEK	2026-06-30		2025-06-30	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Kundfordringar	123,4	123,4	149,6	149,6
Övriga fordringar	2,4	2,4	2,4	2,4
Likvida medel	185,0	185,0	112,8	112,8
Totalt	310,8	310,8	264,7	264,7

Finansiella tillgångarna värderas till upplupet anskaffningsvärde och bedöms i allt väsentligt motsvara verkligt värde.

Finansiella skulder

Belopp i MSEK	2026-06-30		2025-06-30	
	Redovisat värde	Verkligt värde	Redovisat värde	Verkligt värde
Räntebärande skuld (nivå 2)	299,3	299,3	373,7	373,7
Leasingskuld	31,5	31,5	24,3	24,3
Leverantörsskulder	102,7	102,7	100,8	100,8
Övriga kortfristiga skulder	6,0	6,0	3,8	3,8
Totalt	439,5	439,5	502,5	502,5

Leverantörsskulder och övriga kortfristiga skulder värderas till upplupet anskaffningsvärde och bedöms i allt väsentligt motsvara verkligt värde.

NOT 5 - TRANSAKTIONER MED NÄRSTÅENDE

Samma grundläggande principer och förutsättningar för identifiering av närstående transaktioner tillämpas i perioden som finns beskrivet i årsredovisningen 2025.

Under perioden har inga transaktioner med närstående skett förutom transaktioner mellan moderbolag och dotterbolag avseende management fees.

NOT 6 - JÄMFÖRELSESTÖRANDE POSTER

Jämförelsestörande poster avser kostnader och intäkter relaterat till handlingar i företagets verksamhet som stör jämförelser med andra perioders resultat.

Jämförelsestörande poster

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Kostnader relaterat till omstrukturering i försörjningskedjan	-	-	-	-	-4,7
Nedskrivning tillgångar fastighet	-	-	-	-	-1,4
Återläggning kostnader relaterat till nedskrivningar	-	-	-	-	6,7
Totalt	-	-	-	-	0,6

NOT 7 - TILLGÅNGAR OCH SKULDER SOM INNEHAS FÖR FÖRSÄLJNING**Tillgångar som innehas för försäljning**

Belopp i MSEK	2026-06-30	2025-06-30
Byggnader och mark	-	1,2
Maskiner och inventarier	-	2,6
Övriga omsättningstillgångar	-	0,1
Övriga kortfristiga skulder	-	-0,1
Totalt	-	3,8

Härledning av alternativa nyckeltal

CTEK använder sig av finansiella mått, alternativa nyckeltal, som inte definieras enligt IFRS. Bolaget anser att dessa finansiella mått ger värdefull information till läsaren av rapporten då de utgör ett komplement vid utvärdering av den finansiella utvecklingen inom bolaget. Nyckeltalen bolaget valt att presentera är relevanta beaktande verksamheten och i förhållande till de finansiella målen avseende tillväxt, marginal och kapitalstruktur. Under definitioner på sista sidan anges hur bolaget definierar nyckeltalen samt syftet med respektive nyckeltal. Nedan angivna data är kompletterande information med syfte att kunna härleda alternativa nyckeltal.

Justerad EBITDA/EBITA/EBIT

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Rörelseresultat enligt kvartalsrapporten	8,8	8,5	22,7	22,8	74,8
Jämförelsestörande poster					
- Kostnader relaterat till omstrukturering i försörjningskedjan		-		-	4,7
- Nedskrivning tillgångar fastighet		-		-	1,4
- Återläggning kostnader relaterat till nedskrivningar		-		-	-6,7
Av- och nedskrivningar (+)	20,8	19,6	42,6	38,6	78,4
Justerad EBITDA	29,6	28,1	65,2	61,4	152,6
Avskrivningar på ej förvärvsrelaterade immateriella tillgångar (-)	-11,7	-10,6	-24,6	-21,3	-43,0
Avskrivningar på materiella anläggningstillgångar (-)	-3,9	-3,7	-7,6	-6,9	-14,5
Justerad EBITA	14,0	13,7	33,0	33,2	95,1
Avskrivningar, förvärvsdrivna anläggningstillgångar	-5,2	-5,2	-10,4	-10,4	-20,9
Justerad EBIT	8,8	8,5	22,7	22,8	74,2

Tillväxt koncernen

Belopp i procent	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Organisk tillväxt (%)	-8,3	-2,0	-7,0	1,6	-5,9
Valutaeffekt (%)	-1,0	-4,9	-3,6	-2,2	-3,1
Omsättningstillväxt (%)	-9,3	-6,9	-10,6	-0,6	-9,0

Tillväxt Consumer

Belopp i procent	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Organisk tillväxt (%)	3,0	0,3	5,9	3,4	1,9
Valutaeffekt (%)	-1,2	-5,3	-4,5	-2,3	-3,6
Omsättningstillväxt (%)	1,7	-4,9	1,4	1,1	-1,8

Tillväxt Professional

Belopp i procent	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Organisk tillväxt (%)	-28,9	-5,9	-31,6	-1,7	-20,7
Valutaeffekt (%)	-0,7	-4,4	-1,9	-2,0	-2,1
Omsättningstillväxt (%)	-29,6	-10,3	-33,5	-3,7	-22,8

Bruttomarginal

Belopp i MSEK	2026 apr-jun	2025 apr-jun	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Nettoomsättning	179,1	197,5	366,7	410,3	831,6
Kostnad sålda varor	-61,5	-86,4	-133,4	-179,2	-342,8
Bruttoresultat	117,6	111,1	233,3	231,1	488,8
Bruttomarginal (%)	65,7	56,3	63,6	56,3	58,8

Nettoskuld

Belopp i MSEK	2026 jan-jun	2025 jan-jun	2025 jan-dec
Omsättningstillgångar			
-Likvida medel	-185,0	-112,8	-165,9
Långfristiga skulder			
-Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder	320,5	389,9	371,6
-Räntebärande leasingskulder	-21,2	-16,2	-22,6
Kortfristiga skulder			
-Räntebärande skulder, inklusive leasingskulder	10,3	8,1	10,1
-Räntebärande leasingskulder	-10,3	-8,1	-10,1
Total nettoskuld	114,2	260,9	183,1
Rörelseresultat (LTM)	74,7	-26,6	74,8
-Av- och nedskrivningar på materiella och immateriella anläggningstillgångar (LTM)	-82,3	-127,9	-78,4
EBITDA (LTM)	157,0	101,3	153,2
Jämförelsestörande poster (LTM)	0,6	-43,1	0,6
Justerad EBITDA (LTM)	156,4	144,5	152,6
Skuldsättningsgrad - Nettoskuld/justerad EBITDA, (LTM)	0,7x	1,8x	1,2x

Kvartalsdata – koncernen

Belopp i MSEK	2024 Q2	2024 Q3	2024 Q4	2025 Q1	2025 Q2	2025 Q3	2025 Q4	2026 Q1	2026 Q2
Nettoomsättning	212,1	221,9	279,1	212,8	197,5	212,5	208,9	187,6	179,1
Bruttomarginal (%)	52,9	56,4	49,8	56,4	56,3	59,1	63,2	61,7	65,7
EBITA	11,7	25,4	-64,4	19,5	13,7	30,6	31,9	19,0	14,0
Justerad EBITA	15,0	30,1	25,4	19,5	13,7	32,0	29,9	19,0	14,0
Justerad EBITA marginal (%)	7,1	13,6	9,1	9,1	6,9	15,1	14,3	10,1	7,8
Rörelseresultat (EBIT)	6,4	20,0	-69,4	14,3	8,5	25,4	26,7	13,9	8,8
Rörelsemarginal (%)	3,0	9,0	-24,9	6,7	4,3	11,9	12,8	7,4	4,9
Periodens resultat efter skatt	-1,9	6,6	-47,3	0,2	-1,4	14,4	13,1	8,7	3,6
Resultat per aktie före utspädning (kr)	-0,03	0,09	-0,68	0,00	-0,02	0,21	0,19	0,12	0,05
Genomsnittligt antal aktier (miljoner)	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0	70,0
Kassaflöde från den löpande verksamheten	22,3	-3,4	58,8	8,2	31,2	-18,5	130,5	61,3	25,5
Nettoskuld/Justerad EBITDA (LTM)	2,0x	2,0x	1,8x	1,9x	1,8x	2,0x	1,2x	0,8x	0,7x

Kvartalsdata – segmenten

Belopp i MSEK	2024 Q2	2024 Q3	2024 Q4	2025 Q1	2025 Q2	2025 Q3	2025 Q4	2026 Q1	2026 Q2
Nettoomsättning									
Consumer	134,5	149,6	183,8	141,1	127,9	161,2	158,9	142,7	130,1
Professional	77,6	72,2	95,3	71,7	69,6	51,3	50,0	45,0	49,0
Segmentsresultat									
Consumer	51,6	62,5	70,1	49,1	42,2	66,8	64,3	57,3	46,2
Professional	-5,1	-1,5	-10,0	4,3	2,1	0,0	0,9	-4,8	1,8
Segmentsmarginal									
Consumer (%)	38,4	41,8	38,1	34,8	33,0	41,4	40,4	40,1	35,5
Professional (%)	-6,5	-2,1	-10,5	6,0	3,0	0,0	1,8	-10,7	3,7

Definitioner

Mått:	Definition/Beräkning	
Räntebärande nettoskuld	Räntebärande skulder justerat för leasingskulder minus räntebärande tillgångar och likvida medel	
Alternativa nyckeltal:	Definition/Beräkning	Syfte
Bruttomarginal	Bruttoresultat i relation till nettoomsättning	Används för att mäta produktlönsamheten
Bruttoresultat	Nettoomsättning minskat med kostnad för sålda varor, frakt och tull	Används för att mäta produktlönsamheten
EBITA	Rörelseresultat före av- och nedskrivningar på förvärvsrelaterade anläggningstillgångar	Mått på rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan kvartalen
Justerad EBITA	EBITA före jämförelsestörande poster samt nedskrivningar av ej förvärvsrelaterade immateriella tillgångar av engångskaraktär	Mått på rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan kvartalen
Justerad EBITA-marginal	Justerat EBITA i relation till nettoomsättning	Nyckeltalet syftar till att mäta rörelsens lönsamhetsgrad
Justerad EBITDA	Rörelseresultat enligt resultaträkning, före jämförelsestörande poster samt av- och nedskrivningar av immateriella och materiella tillgångar	Mått på rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan perioderna
Justerat rörelseresultat (EBIT)	Rörelseresultat före jämförelsestörande poster samt av och nedskrivningar av engångskaraktär	Mått på rörelsens underliggande intjänandeförmåga och underlättar jämförelse mellan kvartalen
Jämförelsestörande poster	Jämförelsestörande poster avser väsentliga intäkts- eller kostnadsposter som redovisas separat på grund av betydelsen av deras karaktär och belopp	Särredovisning av jämförelsestörande poster ökar jämförbarheten av rörelseresultatet över tid
LTM	Rullande tolv månader (Last Twelve Months)	Mått som visar utfall de senaste tolv månaderna
Nettoskuld/Justerad EBITDA	Nettoskuld i förhållande till Justerat EBITDA rullande 12 månader	Mått som visar på förmågan att återbetala skulder
Organisk tillväxt	Förändring i nettoomsättning justerad för förvärv/avyttringar samt valutaeffekter	Mått på den egengenererade tillväxten
Omsättningstillväxt	Nettoomsättning för den aktuella perioden i förhållande till nettoomsättning för jämförelseperioden	Syftar till att visa nettoomsättningens utveckling
Segmentsresultat	Justerad EBITDA exklusive centrala poster	Mått som visar segmentets intjäningsförmåga (Avstämning på sid 8)
Segmentmarginal	Segmentsresultat i relation till segmentsomsättning	Mått som visar segmentets intjäningsförmåga (Avstämning på sid 8)
Valutaeffekt	Jämförelseperiodens genomsnittliga växelkurs multiplicerat med den aktuella periodens försäljning i lokal valuta	Syftar till att visa tillväxt rensad för valutaeffekter i procent
Begrepp:	Definition/Beräkning	Syfte
Central	Försäljningen inom central består av poster som ej kan härledas till något specifikt segment. Vidare ingår även koncerngemensamma intäkter och kostnader som ej allokerats till segmenten	Poster som ej är direkt hänförliga till segmenten