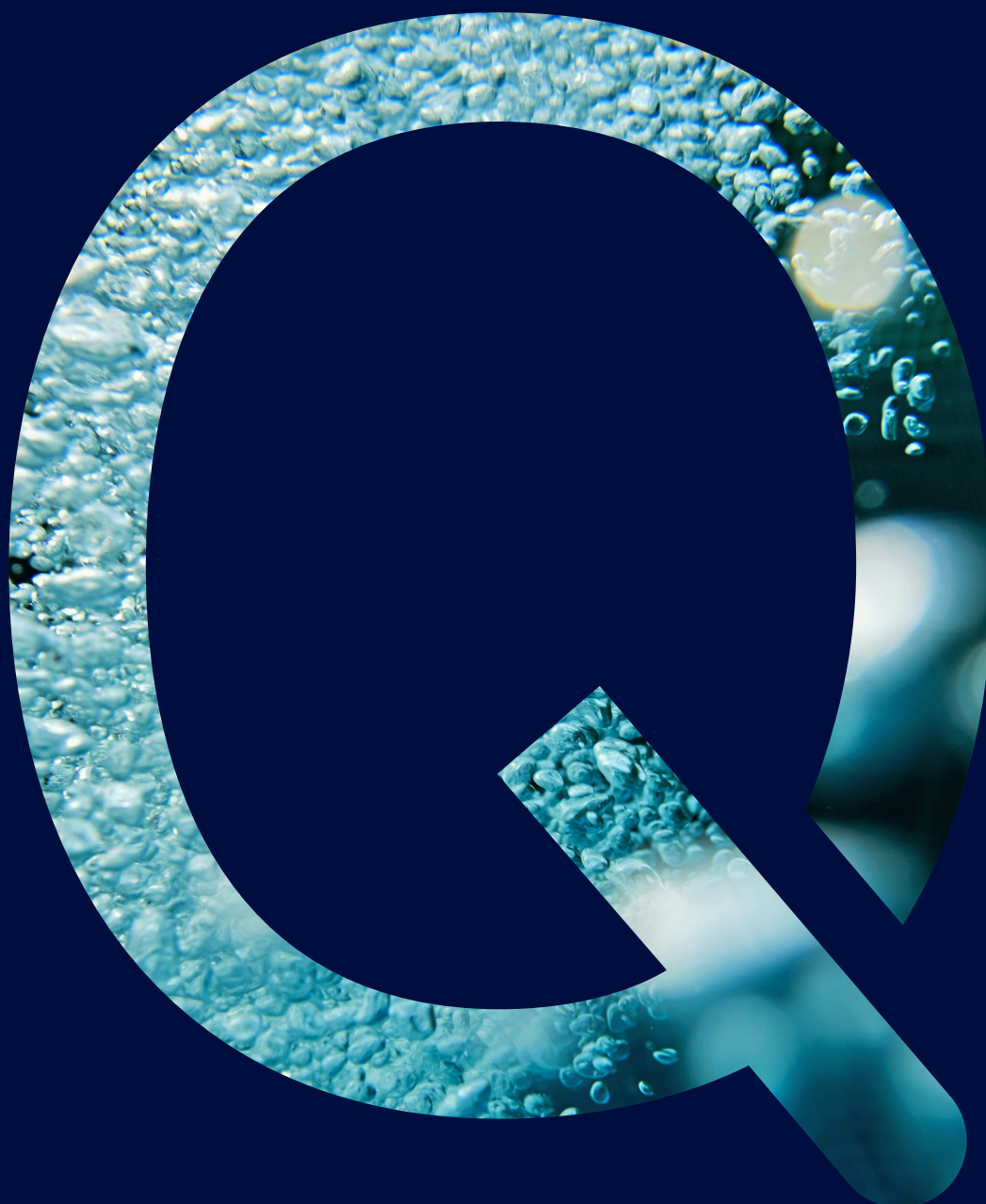




TRADING STATEMENT

Q2 2026

Udvikling i 1. halvår 2026

Omsætningen i 1. halvår 2026 blev på 5,3 mio.kr., svarende til en vækst på 29% i forhold til 1. halvår 2025. Væksten var drevet af en kraftig vækst i recurring revenue, primært til Pharma.

“Væksten inden for salg af forbrugsstoffer til BactiQuant Online (del af recurring) er stadig høj, med mere end en tredobling af salget i forhold til 1. halvår 2025. Dette var den væsentligste driver i forhold til den samlede vækst i første halvår og understreger selskabets stærke forretningsmodel.”

– Morten Miller, CEO

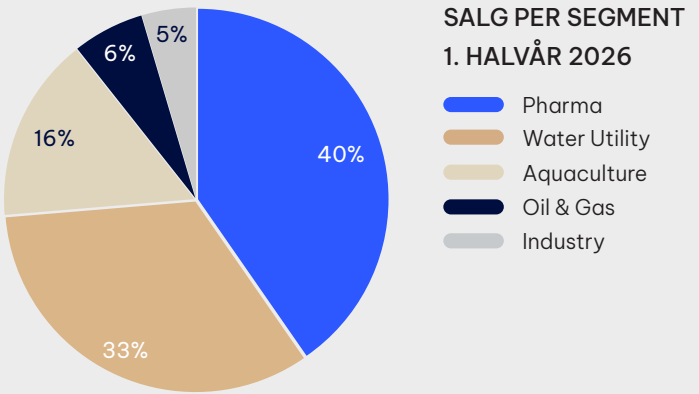


Omsætning

De to klart største segmenter i 1. halvår blev Pharma og Water Utility, som tilsammen stod for 73% af omsætningen. I Pharma har salget primært omfattet forbrugsstoffer til BactiQuant Online (en del af recurring), som er mere end tredoblet i forhold til sidste år. Væksten i Water Utility skyldes bl.a. salget af 4 stk. BactiQuant Online til et supersygehus i hovedstadsområdet. Aquaculture har haft et meget stærkt 2. kvartal og ligger nu 30% foran samme periode sidste år.

Omsætningen inden for Oil & Gas-segmentet har i første halvår 2026 været lavere end forventet. Den primære årsag er en omfattende reorganisering hos BactiQuants største kunde, SLB, som har medført en midlertidig reduktion i ordreaktiviteten. I juni 2026 blev den opdaterede NACE TM0194-standard offentliggjort. Standarden omfatter nu moderne mikrobiologiske monitoreringsmetoder, herunder BactiQuants fluorescensbaserede teknologi. Optagelsen i den internationale standard styrker selskabets markedsposition og forventes at bidrage positivt til salgsudviklingen. Selskabet forventer derfor, at ordreaktiviteten inden for Oil & Gas vil forbedres i andet halvår 2026, i takt med at reorganiseringen hos SLB afsluttes, og den opdaterede standard tages i anvendelse i markedet.

000's DKK	SALG PR. SEGMENT - 1. HALVÅR			
	2024	2025	2026	%
Pharma	35	1.297	2.149	66%
Water Utility	891	1.010	1.775	76%
Aquaculture	813	640	835	30%
Oil & Gas	551	760	323	-58%
Industry	738	406	244	-40%
Total	3.028	4.113	5.326	29%



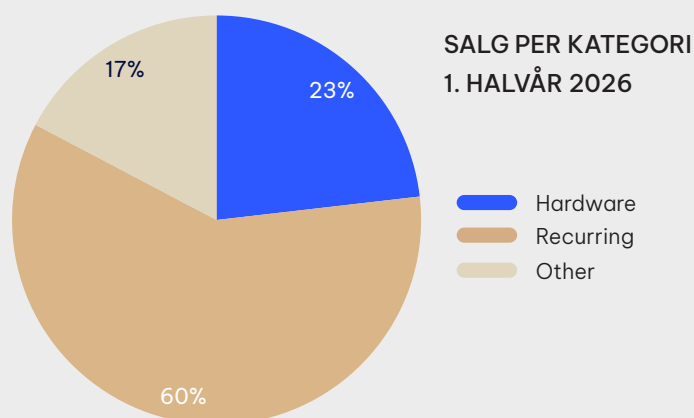
Omsætning

Salget af hardware har ligget en smule under salget i 1. halvår 2025, hvilket dog kan tilskrives periodeforskydning, idet hovedparten (74%) af hardware-salget i 2025 var placeret i 1. halvår, mens kun en lille del (26%) var placeret i 2. halvår.

Den væsentligste drivkraft bag den samlede vækst i forhold til første halvår 2025 er udviklingen i kategorien Recurring. Salget af testkits til Mobile Lab er påvirket negativt af den lavere aktivitet inden for Oil & Gas, mens salget af forbrugsstoffer til BactiQuant Online i samme periode er tre-doblet.

Kategorien Other omfatter blandt andet salg af tilbehør, serviceydelser og fragt.

000's DKK	SALG PR. KATEGORI - 1. HALVÅR			
	2024	2025	2026	%
Hardware	739	1.309	1.234	-6%
Recurring	1.940	2.174	3.171	46%
Other	349	630	921	46%
Total	3.028	4.113	5.326	29%



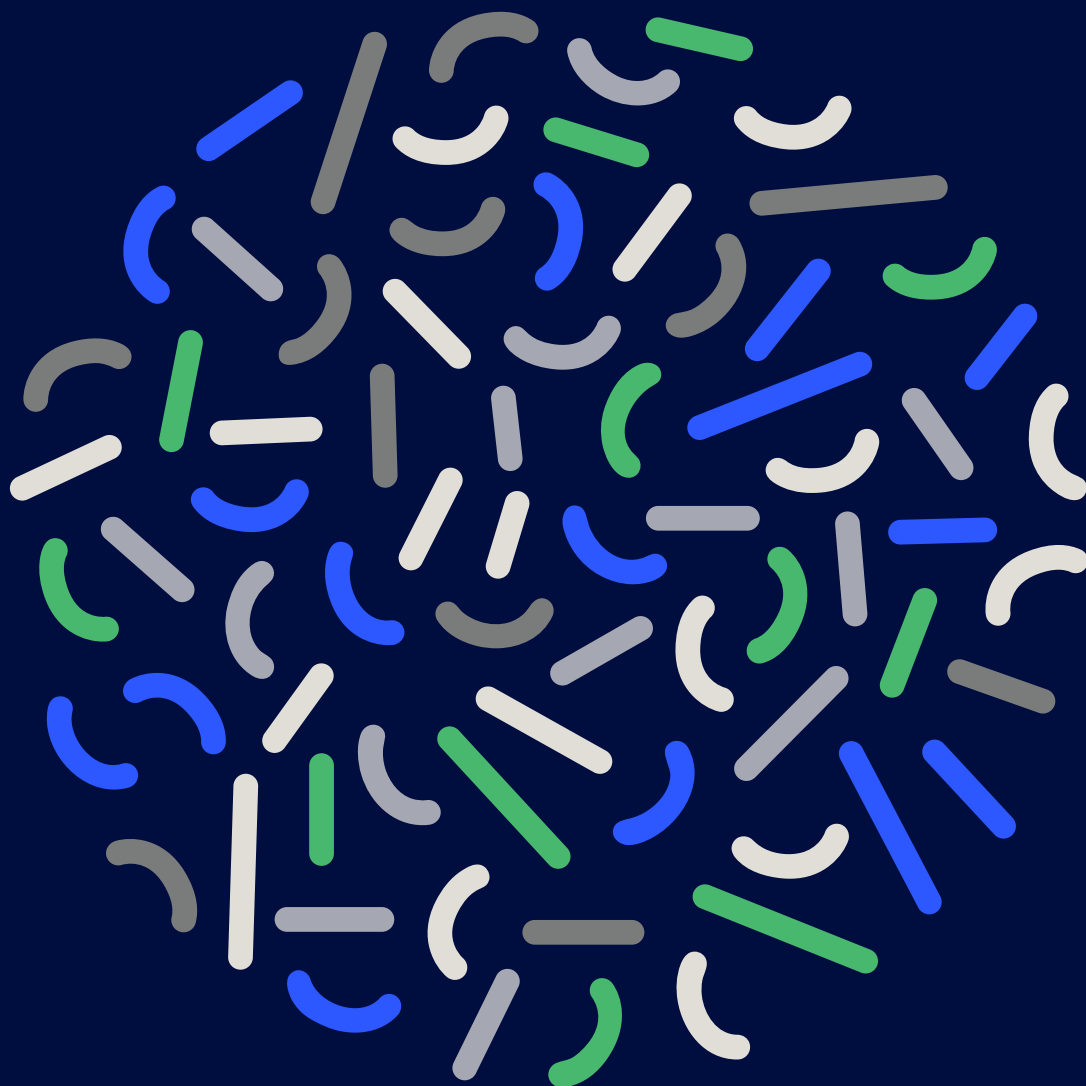
Likviditet

Pr. 30. juni 2026 udgjorde de likvide midler 11,9 mio.kr. Med udgangspunkt i guidance for 2026, de senest gennemførte omkostningsbesparelser samt præliminær prognose for 2027, forventer selskabet at have tilstrækkelig likviditet indtil medio 2027. Bestyrelsen vurderer løbende, hvornår næste kapitaltilførsel skal gennemføres til at understøtte den fremtidige vækstrejse.

Guidance 2026

Guidance er uændret, med en forventet omsætning for 2026 i intervallet 10 til 13 mio. kr og et forventet EBITDA for 2026 i intervallet -7 til -10 mio.kr.





BactiQuant A/S

Blokken 75
3460 Birkerød
Danmark

+ 45 6988 4000
info@bactiquant.com
bactiquant.com
CVR nr. 24 23 17 12